

Бошқарув психологияси

Ўкув қўлланма

Китобда бошқарув илмининг назарий-тарихий асослари, психология фанидаги бошқарув мұаммоси, мәймурий бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар имижини ўзgartирishi (коррекциялаш) ва талабларга мослаштириши концепцияси, мәймурий бошқарув органи раҳбарлигига даъвогарнинг карьерасини режалаштириш шартлари хамда професионализмнинг шаклланишига хизмат килувчи бошқарувчилар компетенцияси каби масалалар илмий тадқиқотлар объекти ва предмети сифатида ўрганилган.

Ойбек Ҳайитов, Сайёра Джаларова
Тошкент, ТДИУ
2008.



**ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ
ОЛИЙ ВА ЎРТА МАХСУС ТАЪЛИМ ВАЗИРЛИГИ**

ТОШКЕНТ ДАВЛАТ ИҚТИСОДИЁТ УНИВЕРСИТЕТИ

Ойбек ҲАЙИТОВ, Сайёра ДЖАЛАЛОВА

БОШҚАРУВ ПСИХОЛОГИЯСИ

Тошкент давлат иқтисодиёт университети Илмий кенгаши томонидан
олий ўкув юртлари магистратура босқичи талабалари учун ўкув
кўйлланма сифатида тавсия этилган

ТОШКЕНТ-2008

Хайитов О.Э., Джалаева С.М. Бошқарув психологияси: Ўқув кўлланма. Олий ўқув юртлари магистратура босқичи талабалари учун // Проф. В.М.Каримованинг умумий таҳрири остида. – Т.: ТДИУ, 2008. – 184 б.

Ўқув кўлланма ДИТД-3 – Ёш авлодни тарихий, миллий ва умуминсоний қадриятлар асосида муносиб тарбиялаш, таълим-тарбия тизимини ривожлантириш, узлуксиз таълим тизимида юқори малакали, шунингдек бошқарув кадрларини тайёрлаш муаммоларини тадқиқ этиш дастури асосида бажарилаётган А-3-175 раками “Ўзбекистонда маъмурий бошқарув органлари раҳбарларининг лавозимга лойиклигини баҳолаш ва тавсия этиш технологиясини такомиллаштиришнинг ижтимоий-психологик асослари” мавзусидаги лойиҳа календар режасига мувофиқ тайёрланди. Олий ўқув юртлари магистратура босқичи талабалари диккатига хавола этиладиган ушбу ўқув кўлланмана “Бошқарув психологияси” деб номланиб, унда бошқарув илмининг назарийтарихий асослари, психологияда бошқарув муаммоси, маъмурий бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар имижини ўзгартириш (коррекциялаш) ва талабларга мослаштириш концепцияси, маъмурий бошқарув органи раҳбарлигига даъвогарнинг карьерасини режалаштириш шартлари ҳамда профессионализмнинг шаклланишига хизмат қилувчи бошқарувчилар компетенцияси каби масалалар илмий тадқиқотлар обьекти ва предмети сифатида ўрганилган. Шунингдек, ўқув кўлланмадан кенг китобхонлар, хусусан, психолог, иқтисодчи, менежер ҳамда ҳодимлар хизмати мутахассислари ҳам фойдаланишса мақсадга мувофиқ ҳисобланади.

Такризчилар:

1.Давлетшин М.Г. – Низомий номидаги ТДПУ профессори, психология фанлари доктори, Ўзбекистонда хизмат кўрсатган фан арбоби

2.Зайнутдинов Ш.Қ. – ТДИУ профессори, иқтисод фанлари доктори

© Ўзбекистон Республикаси Олий ва ўрта маҳсус таълим вазирлиги

© Тошкент давлат иқтисодиёт университети

© Ойбек Хайитов, Сайёра Джаларова

МУНДАРИЖА

КИРИШ

1-бөб. БОШҚАРУВ ИЛМИНИНГ НАЗАРИЙ-ТАРИХИЙ АСОСЛАРИ ҲАМДА ПСИХОЛОГИЯДА БОШҚАРУВ МУАММОСИ

Бобнинг қисқача мазмуни

- 1-мавзу: Бошқарув илмининг назарий-тарихий асослари
Илмий бошқарув мактаби ёки меҳнатни илмий ташкил этиши мактаби
Маъмурий бошқарув мактаби
Инсоний муносабатлар мактаби
Миқдорий ёндашув
Бошқарувга жараён сифатида ёндашиши
Тизимли ва вазиятли ёндашувлар
Инсон капитали назарияси
Инсон ресурсларини ривожлантириши концепцияси
- 2-мавзу: Шарқ мутафаккирларининг бошқарувчилик фаолиятига оид ижтимоий-психологик карашлари
- 3-мавзу: Психологияда бошқарув муаммоси
- 4-мавзу: Гурухларда раҳбарлик ва лидерлик
- 5-мавзу: Раҳбарлик услублари хақида тушунча
Авторитар услуг
Демократик услуг
Демократик услуг
Партиципатив услуг
- 6-мавзу: Бошқарув назариялари
- 7-мавзу: Лидерликка оид назариялар
- 8-мавзу: Суперлидерлик феномени
Боб юзасидан асосий тушунча ва атамалар
Боб юзасидан қисқача хуласа
Боб юзасидан ўз-ўзини назорат ва муҳокама қилиши учун саволлар
Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

2-бөб. МАЪМУРИЙ БОШҚАРУВ ОРГАНЛАРИ РАҲБАРЛИГИГА Даъвогар имижини ЎЗГАРТИРИШ (КОРРЕКЦИЯЛАШ) ВА ТАЛАБЛАРГА МОСЛАШТИРИШ КОНЦЕПЦИЯСИ

Бобнинг қисқача мазмуни

- 9-мавзу: Даъвогар (номзод, раҳбар) имижини ўзгартириси (коррекциялаш) ва талабларга мослаштириш назариялари
- 10-мавзу: Даъвогар имижини амалий жиҳатдан ривожлантириш ва шакллантириш босқичлари
- 11-мавзу: Маъмурий бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар

(номзод)нинг касб профессиограммасини яратишнинг илмий-амалий асослари

12-мавзу: Мамъурий бошқарув органлари раҳбарлигига дайвогар (номзод)ларни касбий ва шахсий сифатларини диагностикалаш

Боб юзасидан асосий тушунча ва атамалар

Боб юзасидан қисқача хулоса

Боб юзасидан ўз-ўзини назорат ва муҳокама қилиши учун саволлар

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

3-боб. МАЪМУРИЙ БОШҚАРУВ ОРГАНИ РАҲБАРЛИГИГА ДАҶВОГАРНИНГ КАРЬЕРАСИНИ РЕЖАЛАШТИРИШ ШАРТЛАРИ

Бобнинг қисқача мазмуни

13-мавзу: Карьеранинг турлари ва амалга ошириш боскичлари

14-мавзу: Карьеранинг таълим тизими соҳасига доир масалалари

15-мавзу: Карьерани танлаш, режалаштириш ва уни амалга ошириш шартлари

Карьерани танлаши

Профессионалнинг ривожланниш фазалари

Карьерани режалаштириши

Карьерани амалга ошириши шартлари

Боб юзасидан асосий тушунча ва атамалар

Боб юзасидан қисқача хулоса

Боб юзасидан ўз-ўзини назорат ва муҳокама қилиши учун саволлар

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

4-боб. ПРОФЕССИОНАЛИЗМНИНГ ШАҚЛЛАНИШИГА ХИЗМАТ ҚИЛУВЧИ БОШҚАРУВЧИЛАР КОМПЕТЕНЦИЯСИ

Бобнинг қисқача мазмуни

16-мавзу: Персонални бошқариш

17-мавзу: Раҳбарлар қобилиятини баҳолашга оид ёндашувлар

18-мавзу: Бошқарув жараёнлари ва механизми диагностикаси

19-мавзу: Бошқарувчига хос компетенциялар тавсифи

Бошқарувчининг таянч компетенциялари

20-мавзу: Бошқарувчилар билан боғлик 31 хил компетенция (билим-донлик)

21-мавзу: Давлат солик инспекцияси раҳбари шахсининг обьектив ижтимоий-психологик хусусиятлари

Боб юзасидан асосий тушунча ва атамалар

Боб юзасидан қисқача хулоса

Боб юзасидан ўз-ўзини назорат ва муҳокама қилиши учун саволлар

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

5-боб. ОЛИЙ ТАЪЛИМГА ТАЙЁРЛОВ ТУЗИЛМАЛАРИ ВОСИТАСИДА БЎЛАЖАК МЕНЕЖЕРЛАР ТАЙЁРЛАШНИНГ ИЖТИМОЙ-ПСИХОЛОГИК АСПЕКТЛАРИ

Бобнинг қисқача мазмуни

22-мавзу: Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлаш жараёчинининг назарий ва методологик асослари

23-мавзу: Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлов тизимининг ташкилий-мазмуний шакллари ва даражалари

24-мавзу: Касб танлашни аниқлаш методлари ва унинг шаклларини ривожлантириш масаласи

Боб юзасидан асосий тушунча ва атамалар

Боб юзасидан қисқача хуолоса

Боб юзасидан ўз-ўзини назорат ва муҳокама қилиши учун саволлар

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

6-боб. БОШҚАРУВЧИ ФАОЛИЯТИНИ ИЖТИМОЙ-ПСИХОЛОГИК ДИАГНОСТИКАЛАШ УСУЛЛАРИ

Бобнинг қисқача мазмуни

1-усул: Маъмурий бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогарларни аутопсихологик компетенциясининг ривожланиши

2-усул: Раҳбар шахсингининг ижтимоий-психологик хусусиятларини професионал талаблар даражасида ўрганиш

3-усул: Муваффакиятга эришиш мотивациясини ташхис қилиш

4-усул: Мағлубиятдан қочиш мотивациясини аниқлаш

5-усул: Таваккалчиликка тайёрлик даражасини аниқлаш

6-усул: Шахсдаги асосий эҳтиёжлардан қониқканлик даражасини ўрганиш

7-усул: Ўзгаларни тинглай оласизми?

8-усул: Мулокотга киришувчаликни аниқлаш

9-усул: Коммуникатив ва ташкилотчилик лаёқатларини аниқлаш

10-усул: Эмпатик қобилиятлар даражасини диагностика қилиш

11-усул: Ташкилотчилик қобилияти психодиагностикаси

12-усул: Менежер касбий мойиллигини баҳолаш

13-усул: Менежер фаолиятининг диагностикаси

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

АСОСИЙ ИБОРА ВА ТУШУНЧАЛАР ЮЗАСИДАН

ИЗОҲЛИ ЛЎҒАТ

ФОЙДАЛАНИЛГАН ВА ТАВСИЯ ЭТИЛАДИГАН

АДАБИЁТЛАР РЎЙХАТИ

КИРИШ

Мустақил ривожланиш йўлидан бораётган Ўзбекистон давлати учун ҳам бошқарув тизимини такомиллаштириш, раҳбар кадрларни танлаш, ўқитиш, қайта тайёрлаш, малакасини ошириш, уларнинг билим савияларини янада юқори бўлиши билан боғлиқ шарт-шароитларни яратиш масаласи тараққиётнинг мухим омилига айланиб бормоқда. Президент *И. Каримовнинг* асарлари мазмунини ташкил қилувчи ғоялар, Қонунчилик палаталири ҳамда Сенат фракцияларида қабул қилинаётган қарорлар ҳам бу масалани ҳозирги куннинг нечоғлик даражадаги долзарб муаммоси эканлигини эътироф этмоқда.

XXI асрнинг юксак ахборот технологиялари ва интеллектуал савиянинг кескин ошиши асри бўлиши сифатида башорот қилинганлиги бежиз эмаслигини бугунги кун воқеликлари кўрсатиб турибди. Бу ҳолат инсоний муносабатлар соҳасида ҳам ислоҳотлар юз бериши, интеллектуал савияси юқори инсонлар билан муомала қилишнинг ва уларга самарали таъсир кўрсатишнинг нозик ҳамда ўзига хос усусларини танлашни талаб қиласди. Агар Ўзбекистон мисолида олинадиган бўлса, муомала анъаналари, миллий қадриятларимиз, менталитетимизнинг ўзига хос нодир кирраларини йўқотмаган ҳолда жаҳон цивилизациясининг таъсирларидан, умуминсоний қадриятлардан холи бўлмаган бошқарувчилар қатламини шакллантириш, уларнинг фаолияти орқали адолат, инсонийлик ва демократиянинг асосларини инсонлар онги ва шуурига сингдириш – давр талабидир.

Рахбар кадрларни психологик баҳолаш, уларга зарур бўлган хислатлар мажмуасини ишлаб чиқиши, номзодларни тўгри танлаш масалаларини ўрганиш анъанаси ижтимоий психология соҳасида мавжуд. Бу соҳада амалга оширилган илмий тадқиқотларнинг жиддийлиги ҳамда долзарблиги – **бошқарув психологияси** деб аталувчи мустақил йўналишнинг юзага келишига сабаб бўлди. Раҳбар шахсини бошқарув фаолиятининг асосий бўғини (объекти) сифатида катор фанлар – иқтисодиёт, меҳнат социологияси, менежмент, маркетинг ва бошқаларнинг – предметларидан бири ҳисобланшиб, унинг турли кирраларини ҳар бир фан ўзига хос усул ҳамда услублар ёрдамида ўрганади. Ле-

кин бу изланишларнинг деярли ҳаммаси тушунтирувчи ва моделлаштирувчи характер касб этиб, аслида раҳбар шахсини танлаш, саралаш, унинг фаолиятини ўзгартириш (коррекциялаш) ва талабларга мослаштириш жараёни ижтимоий-психологик тамойилларга асосланади. Афсуски, республикамида бу йўналишда олиб борилаётган ишлар демократик тамойилларга асосланган фуқаролик жамиятини куриш талабларини етарлича ҳисобга олмаяпти.

Ўқув қўлланманинг асосий мақсади ҳам мутахассисларни бошқарув психологиянинг турли соҳалари, бошқарув илмининг назарий-тарихий асослари, психология фанидаги бошқарув муаммоси, маъмурий бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар имижини ўзгартириш (коррекциялаш) ва талабларга мослаштириш концепцияси, маъмурий бошқарув органи раҳбарлигига даъвогарнинг карьерасини режалаштириш шартлари ҳамда профессионализмнинг шаклланишига хизмат қилувчи бошқарувчилар компетенцияси каби масалаларнинг илмий тадқиқот методларини амалда кўллашга ўргатишдан иборатdir.

Унинг вазифаси эса, бошқарув психологияси тарихи, бошқарув муаммоси, жумладан, маъмурий бошқарув тизими ҳамда профессионализмга оид янги маълумотларни тингловчилар хукмiga етказишдан иборатdir.

Магистрантлар диққат эътиборига ҳавола этилаётган мазкур ўқув қўлланма «Бошқарув психологияси» деб номланиб, у ДИТД-3 – Ёш авлодни тарихий, миллий ва умуминсоний қадриятлар асосида муносиб тарбиялаш, таълим-тарбия тизимини ривожлантириш, узлуксиз таълим тизимида юкори малакали, шунингдек бошқарув кадрларини тайёрлаш муаммоларини тадқиқ этиш дастури асосида бажарилётган А-3-175 рақамли «Ўзбекистонда маъмурий бошқарув органлари раҳбарларининг лавозимга лойиқлигини баҳолаш ва тавсия этиш технологиясини такомиллаштиришнинг ижтимоий-психологик асослари» мавзуидаги илмий лойиҳа календар режасига мувофиқ тайёрланди.

Проф. В.Каримова

I Боб

БОШҚАРУВ ИЛМИНИНГ НАЗАРИЙ-ТАРИХИЙ АСОСЛАРИ ҲАМДА ПСИХОЛОГИЯДА БОШҚАРУВ МУАММОСИ

Бобнинг кискача мазмуни

Бошқарув илмининг назарий-тариҳий асослари. Илмий бошқарув мактаби ёки меҳнатни илмий ташкил этиш мактаби. Маъмурий бошқарув мактаби. Инсоний муносабатлар мактаби. Миқдорий ёндашув. Бошқаругва жараён сифатида ёндашиш. Тизимли ва вазияти ёндашувлар. Инсон капиталии назарияси. Инсон ресурсларини ривожлантириш концепцияси.

Шарқ мутафаккирларининг бошқарувчилик фаолиятига оид ижтимоий-психологик қарашлари. Форобийнинг «Фозил одамлар шаҳри» асари шархи. Берунийнинг «Хиндистон» асарida келтирилган бошқарув хусусидаги гоялари мазмуну. Юсуф Ҳос Хожибининг «Кутадгу билиг», яъни «Саодатга бошловччи билим» асаридаги бошқарувчи шахсига оид қарашлари мазмуни. Амир Темурнинг ижтимоий хаётни бошқаришга оид ижтимоий-психологик ёндашуви. Навоий, Дониш, Авлонийларнинг бу борадаги давлат бошқаруви тўғрисида га қарашлари моҳияти

Психологияда бошқарув муаммоси. Бошқарув психологиси – бошқарув максади ва вазифалари. Бошқарувнинг обьекти. Бошқарувнинг субъекти. Бошқарув психологиясининг предмети.

Гурухларда раҳбарлик ва лидерлик. И.Махмудовнинг «лидер» тушун-

часига нисбатан ёндашуви. Бошлиқ билан бўйсунувчилар ўртасидаги муносабатлар. «Лидер» ва «бошлик» тушунчалари ўртасидаги фарклар. Б.Паригиннинг бу борадаги қарашлари.

Раҳбарлик услублари ҳақида тушунча. Немис олимларидан Г.Гибш ва М.Форверг, рус олимларидан В.Паригин, Л.Уминский, М.Жуков ва бошқаларнинг ишлари мазмуни. Авторитар услугуб. Демократик услугуб. Либерал услугуб. Партиципатив услугуб.

Бошқарув назариялари. Мак-Грегорни «X» ва «Y» ва Оучининг «Z» назариялари. «X» назариясининг тамойиллари. «Y» назариясининг тамойиллари. Мак-Грегорни «X» ва «Y» ҳамда Оучини «Z» назарияларининг киёсий тавсифи.

Лидерликка оид назариялар. Лидерлик сифатлари назарияси. Лидерликнинг вазиятга боғлиқлиги назарияси. Лидерликнинг синтетик назарияси.

Суперлидерлик феномени. «Суперлидер» тушунчаси. Суперлидер ким ва қачон оддий лидер суперга айланади?. Жуэлл, Манц ва Симсларнинг бу борадаги қарашлари мазмуни. оддий раҳбар ёки лидернинг суперлидерга айланиш босчилари. Самарали бошқарув. Америкалик машхур психолог Дейл Карнегининг таъкидлари.

1-мавзу: Бошқарув илмининг назарий-тарихий асослари

Мутахассислар томонидан меҳнат фаолияти билан банд бўйлган шахсни англанган тарзда илмий жиҳатдан ўрганиш XX асрдан бошланди. Мутахассис *И.Маҳмудовнинг «Бошқарув психологияси»* (2006)¹ ўқув қўлланмасида таъкидланишича, ташкилот менежментини ўрганувчи олим *B. Стивак* бошқарув назарияларининг ривожланиш тарихини қўйидаги даврларга ажратган ҳолда тадқиқ этган:

Илмий бошқарув мактаби ёки меҳнатни илмий ташкил этиши мактаби (1885–1920)

Илмий бошқарув *Ф.Тейлор*, *Френк*, *Л.Гилбрет* ҳамда *Г.Гантт* ишлари билан чамбарчас боғлиқ. Бу илмий бошқарув мактабининг ижодкорлари кузатиш, ўлчашлар, мантиқ ва таҳлил ишлатиб кўп қўл операцияларини мукаммалаштириш мумкин деб хисоблашган, шунингдек, уларни самараали бажаришга эришишга ҳаракат қилганлар. Илмий бошқарувнинг биринчи услубий даври – иш мазмунини таҳлил қилиш ва унинг асосий компонентларини аниқлашдир.

Ушбу йўналиш асосида америкалик олим *Ф.Тейлор* номига қўйилган «тейлоризм» таълимоти ётади ва бу соҳада олиб борилган АҚШдаги дастлабки изланишлар 1885–1920 йилларни ўз ичига қамраб олади. *Ф.Тейлор* ўша даврдаги малакасиз ишчилардан самараали фойдаланиш мақсадида, мураккаб ва малака талаб этувчи меҳнат турини майдага операцияларга ажратди.

Меҳнат жараёнини маҳсус операцияларга ажратиш натижасида, *Ренсом Олдс* 1902 йилда конвейер усулини яратди ва автомобил йиғиш заводига татбиқ этди. Янги услугуб бўйича ишлаб чиқариш натижасида йиллик маҳсулот 425 донадан 2500 тага кўпайди. *Генри Форд* эса бу услугуни янада такомиллаштириш орқали, автомобил ишлаб чиқаришга кетадиган вақтни 20

¹Махмудов И.И. Бошқарув психологияси: Ўқув қўлланма / Масъул мухаррир: А.Холбеков. – Т.: ДЖҚА «Рахбар» маркази; «YUNAKS-PRINT» МЧЖ, 2006. – Б. 10–13.

мартага камайтирди ва нафақат Америка, балки кейинчалик бутун жаҳон автомобиль бозорини ишғол қилди.

Бошқарувда классик ёки маъмурӣ мактаб (1920–1950)

Ушбу ёндашув *A. Файол* номи билан боғлиқ бўлиб, 1920–1950 йилларда бунга оид ғоялар бошқарувда кенг микёсда татбиқ этила бошланди. *A. Файол* алоҳида меҳнат элементларини эмас, балки ташкилотни яхлит тузилма сифатида қарайди ва ташкилотни рационал бошқариш тамойиллари, бошқарув функциялари, бошқарув тизими кабиларни такомиллаштирган ҳолда меҳнат самарадорлигини оширишга эришди.

1.1-жадвал. А.Файол бўйича замонавий корхонанинг вазифалари

<i>№</i>	<i>Фойдаланиладиган асосий ре- сурслар</i>	<i>Корхонанинг вазифаси</i>
1	Вакт	Режалаштириш
2	Истемолчи	Маркетинг
3	Бизнес	Тадбиркорлик
4	Пул	Молия
5	Одамлар	Ташкилот
6	Технология	Ишлаб чиқариш
7	Ғоялар	Инновация
8	Далиллар	Маълумот
9	Маданият	Ижтимоий тараққиёт

Инсоний муносабатлар мактаби (1930–1950)

1924 йилдан бошлаб инсоний муносабатлар мактаби ҳам ривожлана бошлади. Бу ёндашувнинг асоси ва бирламчи манбаалари американлик психолог Элтон Мэйонинг «Хоторн тажрибалари»га бориб тақалади.

«Western Electric» компаниясида ўтказилган тажрибаларда, цех ишчилариiga эътиборли бўлиш, уларнинг манфаатлари ҳақида ғамхўрлик қилиш натижасида меҳнат унумдорлигини оширишга эришилган. Бундай муносабат ишчилар томонидан рағбатлантирувчи омил сифатида қабул қилинган ва ижобий муносабатларни шакллантириш асосида меҳнат унумдорлиги ошган.

Миқдорий ёндашув

1950 йилдан *миқдорий ёндашув* ривожлана бошлади. Бу ёндашувнинг асосий моҳияти гурӯҳ ва ташкилотларни бошқаришда математик методлардан, хусусан, меҳнат операцияларини таҳлил этиш, математик моделлар яратиш услублари қўлланди. Ташкилот бошқарув тизимиға мутлақо мос модел яратиб бўлмасада, лекин математик аппаратни қўллаш натижасида бошқарув жараёнини чукур билиш ва айрим иқтисодий натижаларни башорат қилаш олиш имконияти ошади.

Бошқарувга жараён сифатида ёндашии

Бу ёндашии таълимотида эса, ташкилот ҳаётига мураккаб ва динамик жиҳат тарзида қаралади ҳамда бошқарув ўзаро боғлиқ функцияларни бажаришнинг узлуксиз жараёни сифатида тушунилади. Бундай функциялар сифатида: режалаштириш, ташкил этиш, топшириклар бериш (маъмурий бошқарув), мотивлаштириш, раҳбарлик, координация, назорат, тадқиқотлар, коммуникация, баҳолаш, қарор қабул қилиш, персонал танлаш, музокаралар олиб бориш ва ваколат бериш кабилар санаб ўтилади.

Тизимли ва вазиятли ёндашувлар

Бу ёндашувлар орқали эса, ташкилотда амалга ошаётган жараёнлар, ишлаб чиқаришда иштирок этувчи ҳамма иштирокчилар ўртасида сабабий алоқа мавжудлиги, ташки мухит ва вазият ходим хулқидаги ҳал этувчи омил эканлигини тушуниш имконияти пайдо бўлади.

Инсон капитали назарияси

Ишлаб чиқариш жараёнида инсонга бўлган муносабатни акс эттирувчи яна бир ёндашув – «**инсон капитали**» назарияси бўлиб, бунга мувофиқ корхонадаги ишчи кучи капитал сифатида, масалан пул тарзида идрок этилади. Ушбу назария доирасида персонал бошқарувига оид холатлар ва тасдиқлар бизнесменга тушунарли бўлган иқтисодий атама ва категорияларда баён этилади. Бу таълимотга биноан, инсон капитали одатда пул бирлигига ўлчанади.

Инсон ресурсларини ривожлантириши концепцияси

Замонавий ёндашувлардан бири – *инсон ресурсларини ривожлантириши* концепцияси бўлиб, бунда ташкилот манфаати йўлида ходимнинг ўз ташаббуси бўйича самарали меҳнат килиши учун яратиладиган шароитлар марказий масала деб қаралади. Ташкилот персоналини ривожлантириш омили сифатида ходимларнинг эҳтиёжини аниқлаш ва қондириш, уларнинг касбий ва шахсий камолотга эришиши учун шарт-шароит яратиш ғояси ётади. Аниқланган эҳтиёжлар мажмуасига ҳар томонлама таъсир этиш натижасида ишчининг меҳнатга ижобий ёндашуви ва самарали меҳнати таъминланади.

Қайд этилган асосий бошқарув концепциялари ўз даврига хос бўлган персонал бошқарув услубларини ифодалайди. Ҳатто айни пайтда ҳам турли ташкилот ва раҳбарлар санаб ўтилган ёндашув элементларини ўз фаолиятида кўллаб келадилар. Ташкилот раҳбари мавжуд иқтисодий аҳвол, кўл остидаги ходимлар хусусиятига асосланган ҳолда турли ёндашувлардан биронтасига урғу бериши, ташкилот манфатидан келиб чиқиб, у ёки бу йўналиш моделларини жамоалар бошқарувига татбиқ этиши мумкин. Аммо, кўзланган мақсадга ташкилотдаги персоналнинг фаол иштироки орқали эришмоқчи бўлган раҳбар, иложи борича ўз ходимларида ташаббусга мойиллик, иш натижаси учун юксак масъулият уйғота олиши лозим. Айнан шу мақсадни кўзлаган раҳбар иложи борича инсон ресурслари деб номланувчи ёндашувга асосланиши ўринлидир. Замонавий психология ҳам иложи борича инсонни айнан шу нуқтаи-назарда тушунишга ва шахс камолотини унинг ички заҳираларини уйғотиш орқали эришишга интилади.²

2-мавзу: Шарқ мутафаккирларининг бошқарувчилик фаолиятига оид ижтимоий-психологик қарашлари

Раҳбар шахсини ўрганиш муаммоси кишилик жамияти-

²Махмудов И.И. Бошқарув психологияси: Ўқув кўлланма / Масъул мухаррир: А.Холбеков. – Т.: ДЖҚА «Раҳбар» маркази; «YUNAKS-PRINT» МЧЖ, 2006. – Б. 10–13.

нинг барча даврларида муҳим масала бўлиб келган. Бунинг асосий сабаби *биринчидан*, ҳар бир даврдаги ижтимоий муносабатлар ўзига хос равишда ижтимоий мавқе жиҳатидан кимнингдир юқори даражада туришини тақозо этган бўлса, *иккинчидан*, инсонларнинг ҳаёт кечириш тарзи, равнақи, даражаси, фаровонлиги, баҳтли турмуш кечириши шу юқори мавқедаги шахсга, унинг турли фазилатлари ва хислатларига боғлиқ бўлганлигидир.

Мутафаккир аждодларимиз таълимотида, ҳалқижоди маҳсулларидаadolatli ваadolatsiz муносабатларнинг юзага келиши раҳбар шахси, яъни шоҳга боғлиқ эканлиги тўғрисидаги фикрларни ўқиймиз.

Абу Наср Форобийнинг «Фозил одамлар шахри» асарида аҳолининг маънавий ва психоложик жиҳатдан бошқарилишида фозил одамлар шаҳрида шаҳар аҳолисининг стратометрик хусусиятларга кўра табақаланиши лозимлиги уқтирилади. Бунда жамият аъзоларининг ўзларини бошқаришларида жамиятнинг ўзини-ўзи бошқарилишига олиб келиш лозим, лекин бу билан бир вақтнинг ўзида ҳар бир аъзо ўз психоложик-маънавий камолотини усул ҳамда йўналишига кўра яккахол тарзда мавжуд бўлади. «Шуларнинг ҳаммасини икки йўл билан олиш мумкин. Биринчидан, юқоридаги ходисалар аслида қандай мавжуд бўлса, инсон қалбига, кўнглига ўшандай ўрнашиб қолса, бошқаларнинг кўнглида бу билимлар қиёсий ёхуд тақлид асосида вужудга келади. Баъзи одамлар ўша нарсаларни ўзлари ҳис этишлари туфайли кўнгилларида шу билимлар вужудга келади».³

Форобий бу фикрни давом эттириб: «Иккинчидан, ушбу сифатларга эга бўлмаган одамлар бирикмаси эса, жаҳолатдаги ва адашган шаҳарларнинг аҳолисини ташкил қиласди. Фикрлашлар, газаб, ҳасад, нафратга асосланган бундай шаҳар аҳолиси... доимо бир-бирларига қарши курашиб бир-бирларига душманлик қиласдилар, энг кучлилари бошқаларга нисбатан мукаммалроқ тузилган бўлади. Голиб келганлар ҳам бир-бирларини йўқотишга уринадилар, гўё бошқа мавжудотлар номукаммалдай, уларнинг борлиги буларга зарар келтирадигандай, ёхуд

³**Форобий Абу Наср.** Фозил одамлар шахри. – Т.: А.Кодирий номидаги ҳалқ мероси нашриёти, 1993. – Б. 167.

бошқалар уларга фақат қулдай хизмат қилиш учун яратилғандай, барчаси бир-бирини әзіб ишлатишга интилишади».⁴

Форобий шунингдек инсонларнинг яхши ҳаёт кечириши бошқарувчи, яъни раҳбар шахсига боғлиқ эканлигини, унинг турли фазилатлари бу борада унга ёрдам беришини уқтиради. Унинг фикрича, бу ўринда раҳбар шахси учун гуманистик, ислонпарварлик хусусиятлари мухимдир: «Кимки бирорни баҳт ва саодатга эриштириш учун зарур бўлган иш-харакатларга руҳлантира олиш қобилиятига эга бўлмаса ва бу иш-харакатни бажара олишга қудратсиз бўлса, бундай одам сира ҳам раҳбар бўла олмайди. Улар йўл-йўриқларни ўтмишда яшаб ўтган бошлиқлардан ўрганадилар, лекин шу билан бирга, раҳбар келажак ўтмишдаги расм-русларни, йўл-йўриқларни ислоҳ қилишни лозим топса, турмуш шароити тақозосига қараб ўзгартиради. Шунингдек, ёмон одатларни ўзида ифодаловчи ўтмишни ҳам ўзгартирмоғи керак. Акс ҳолда ўтмишнинг талабларига риоя этиб, унинг кайфияти сақланса, турмушда ҳеч қандай енгиллик, ўзгариш ва ўсиш ҳам бўлмайди».⁵

Форобийнинг бу фикрларидан кўринадики, раҳбар шахси биринчи навбатда ўзини ёмон одатлардан озод қила олиши, бошқаларни яхши ишларга руҳлантира олиши керак экан. Бу фикрларнинг бугунги кунимиз учун ҳам аҳамияти пасаймаганигини кузатиш мумкин.

Ўрта Осиёning буюк донишманларидан бири бўлмиш *Абу Райхон Беруний* ҳам бошқарувчи шахси хусусида ўзининг бир қатор фикр-мулоҳазаларини баён этган. У ҳар бир кишига баҳо бериш учун, унинг қилган ишини кузатиш мумкинлигини таъкидлади: «Ҳар бир одамнинг баҳоси ўз ишини ажойиб бажаришидадир».⁶

Беруний ўзининг «Хиндистон» асарида ушбу ғояни илгари суради: «Табиати жихатидан бошқариш ва сиёсат ишларига қизиқувчи, бошлиқ бўлишга фазилат ва кучи билан ҳақли, фикр ва мақсадда саботли, давлатни ўзидан кейингиларга қолдириб, уларнинг ўз ота-боболарига қарши бўлмасликларини мақсад

⁴Форобий Абу Наср. Фозил одамлар шахри. – Т.: А.Қодирий номидаги ҳалқ мероси нашриёти, 1993. – Б. 170.

⁵Ўша манба. – Б. 160.

⁶Беруний Абу Райхан. Индия. Соч., т.2. – Т.: «Фан», 1963. – С. 8.

қилиб олган киши томонидан берилган ҳар бир буйрук, буюрилган киши олдида турғун тоғлар сингари маҳкам бўлиб, у буйрукқа кўп вақтлар ва узоқ замонлар ўтсада, кейингилар ҳам бўйсунадилар».⁷ Унинг фикрича, табиатан бошқаришга мойил бўлган ҳоким ўз фикри ва қарашларида қатъий бўлиши, ўз ишларини амалга оширишда донишмандлар томонидан билдирилган илғор мулоҳазаларга бўйсуниши лозим. Одил ҳокимнинг асосий вазифаси олий ва паст табақалар, кучлилар ва кучсизлар орасида тенглик ва адолат ўрнатишдан иборатдир. Ҳокимнинг мухим вазифаларидан яна бири фан тарақкиётига, олимларга ғамхўрлик қилишдир.⁸

Демак, *Беруний* ўз инсонпарварлик гоялари билан бошқарув ва раҳбарлик психологияси таълимотлари ривожига ўз хиссасини қўша олди. У инсонлар орасида ўзаро тушуниш, тенглик ва бошқарувда адолатни химоя қилиб чиқдики, бу фикрлар ҳамиша ҳам қадрлидир.

XI асрнинг йирик алломаларидан *Юсуф Хос Хожиб* ўзининг «Қутадғу билиг», яъни «Саодатга бошловчи билим» асарида бошқарувчи шахси, яъни подшо ҳалқ билан бирга ва адолатли бўлиши лозимлиги гояси илгари сурлади. Унинг ўгит ва насиҳатлари ҳокимларга қаратилган бўлиб, бошқарувчи раҳбар теварагида табиатан яхши ниятли, юксак ахлоқ соҳиби бўлган кишилар бўлгандахина, у тўғри ишлар қилиши, тўғри фармонлар чиқариши мумкин, шундагина мамлакат фаровон бўлиб равнақ топади.

Юсуф Хос Хожибнинг фикрича: «Киши қанчалик юқори мартабага эришмасин, у барибир камтар бўлиб қолиши лозим».⁹

Буюк саркарда, соҳибқирон *Амир Темур* ҳам катта бир салтанатнинг асосчиси, раҳбари сифатида бошқариш ва раҳбарлик масалаларига оид кучли тамойилларни яратган. Унинг тузуклари ўз даврининг ижтимоий воқейлигига хос бўлган стратометрик тузилма ҳамдир. У ўз тузукларида 12 та ижтимоий табақани фарқлаб беради: (1) сайидлар, уламо, машибоих, фозил одамлар; (2) ишбилармон, донишманд одамлар;

⁷Беруний Абу Райхан. Индия. Соч., т.2. – Т.: «Фан», 1963. – С. 125.

⁸Ўша манба. – Б. 74.

⁹Юсуф Хос Хожиб. Қутадғу билиг. – Т.: «Фан», 1972. – Б. 163.

(3) художўй, тарки дунё қилган кишилар; (4) ноёнлар, амирлар, мингбошилар; (5) сипоҳ ва раият; (6) маҳсус ишончли кишилар; (7) вазирлар, саркотиблар; (8) хокимлар, табиблар; (9) тавсир ва ҳадис олимлари; (10) аҳлихунар ва санъатчилар; (11) сўфийлар; (12) савдогар ва сайёхлар.

Амир Темур фикрича, бу тоифа кишиларнинг тақдирини подшоҳ, хазина ва аскарлар ҳал қиласи. Кўриниб турибдики, бу турланиш асосини табақанинг ижтимоий воқеликка нисбатан бўлган муносабатлари ва хулқ-атворлари ташкил этади. Бу эса, ўз навбатида ижтимоий жараёнларни бошқаришда одамларни қандай меҳнат турлари билан шуғулланишлари эмас, балки уларнинг кайфият ва установкалари, хулқларининг мотивациялари ва маърифатлилик даражалари мухим омиллар сифатида талқин қилингандигини кўрсатади.

Ижтимоий ҳаётни бошқаришда бундай ижтимоий-психологик ёндашув *Амир Темур* учун ўз даврида катта бир салтанатга асос солиш имконини берган эди.

Амир Темур давлатни бошқариш воситалари ҳақида тўхталиб шундай ёзади: «Салтанат ишларида тўрт нарсага амал қилиш лозим: (1) кенгаш; (2) машварату маслаҳат; (3) қатъий қарор, тадбиркорлик, ҳушёрлик; (4) эҳтиёткорлик». Унинг фикрича: «Ишбилармон, мардлик ва шижаот соҳиби, азми қатъий, тадбиркор ва ҳушёр бир киши минг-минглаб тадбирсиз, лоқайд кишилардан яхшидир».¹⁰

Бундан ташқари, ўрта бўғин раҳбарларини танлаш, улардан ҳукуматни бошқариш ишларида самарали фойдаланишда уни нафақат синааб кўриш лозимлиги, балки раҳбарнинг индивидуал-психологик хусусиятлари, шахсий йўналганлиги, эътиқоди, эҳтиёжи, мотиви кабиларни инобатга олиш, бу раҳбарларни рағбатлантириш, юқори лавозимларга кўтариш ёки жазолаш усусларидан фойдаланиш мақсаддага мувофиқ эканлиги ҳам *Амир Темур* тузикларида баён этиб берилгандир.

Кўриниб турибдики, бундан 650–700 йил аввал давлатни бошқариш ва раҳбарлик тамойилларига оид ғоялар ниҳоятда прогрессив бўлгандир. Чунки бу тамойиллар ҳозирги замон демократик ҳуқуқий давлатлар характеристига мос келади.

¹⁰ Амир Темур ўғитлари: Тўплам. Тузувчилар: **Б.Ахмедов, А.Аминов.** – Т.: Наврўз, 1992. – Б. 75.

Бу донишмандларимизнинг раҳбарлик учун зарур бўлган фазилатлар, давлатни идора этиш услуби ва раҳбарлик одобига доир фикрлари улкан аҳамиятга эга.

Ўрганилаётган мавзуга оид адабиётлар таҳлилидан кўринадики, шарқ мутафаккирлари қарашларини бойитган ҳолда, мазкур мавзу доирасида ҳалқимизнинг жуда кўплаб атоқли шоир ва давлат арбоблари ҳам ўз фикрларини билдириб кетганликлари тарихдан маълум. Уларнинг айримлари хусусида қисман тўхталамиз.

Давлат арбоби бўлган, классик намоёнда *Алишер Навоий*-нинг «Садди Искандарий» достонида жамиятниadolat билан бошқариш учун шахсда мавжуд бўлиши лозим бўлган сифатлар мажмуи *Искандар* образи орқали баён этилган: «Дили, нияти пок, хайр ва саҳоватли, камтарин ва мулойим шахс, доно подшо ва дунё сирларини билишга қизиқувчи ақл-заковат эгаси раҳбар бўлиши керак. Подшо бўлишда манман, ўзини бошқалардан устун кўйиш, ўзгаларни писанд қиласлиқ, авом ҳалқ билан бирга бўлолмаслик хислатлари нуқсондир».

Маърифатпарвар шахс *Аҳмад Донии* фикрига кўра, агар бошқарувчи одил ва донишманд бўлса, ҳалқни қашшоқликдан сақлаб колиши мумкин. Давлат бир гуруҳ кишиларгагина эмас, балки ҳалқ манфаатларига хизмат қилиши зарур. Бу учун эса, ҳукмдор шахси билимдон, одил, донишманд бўлмоғи лозим. Мамлакатни идора этишда ҳукмдор нафақат ўз фикрига суюниши, балки муҳим давлат арбоблари билан маслаҳатлашиб иш юритиши лозим эканлиги таъкидланади. Чунки кўпчиликнинг ақли бир кишининг ақлига қараганда кўпроқдир. Унинг фикрича, мамлакатни шундай кишилар бошқарганда жамиятда тартиб ва интизом ўрнатилади.

*Абдулла Авлоний*нинг «Туркий гулистон ёхуд ахлоқга оид» асарида: «Ҳар қандай нисбатан катта миқёсдаги бевосита ижтимоий ёки биргалиқдаги қилинадиган меҳнат идора қилувчига маълум даражада муҳтождир, бу идора қилувчи шахсий ишларни бир-бирига мувофиқлаштиради ва ишлаб чиқариш организмини мустакил органлари харакатидан келиб чиқадиган вазифаларни бажаради»¹¹, деган фикрлари келтирилган бўлиб, бу

¹¹Авлоний А. Туркий гулистон ёхуд Ахлоқ. – Т.: 1997. – Б. 7.

ўз навбатида «яккабош раҳбар»нинг бўлиши муҳим эканлигидан далолат беради. Бусиз бошқарув тўғри ва тўлиқ бўлмайди. Тўғри раҳбарлик қилиш учун олдиндан кўра билиш, рўй бериши мумкин бўлган ўзгариш ва қийинчиликларни олдиндан пайкаш ва назарга олиш зарур. Ҳар бир бошқариш воситаси фаолиятида муайян тизимнинг бўлиши шарт. Бунинг маъноси шундан иборатки, бу иш тасодифий бир-бирига алоқаси бўлмаган тадбирлар йиғиндисидан иборат бўлмай, балки аниқ шароитни, вазият хусусиятини ҳамда жамоа олдиаги, шунингдек, унинг айрим бўғинлари олдида турган вазифаларнинг хусусиятларини қатъий суратда тартибга солинган, бир-бири билан боғланган ва чукур ўйлаб кўрилган режа ва тадбирлар мажмуасидан иборат бўлиши кераклиги таъкидланган.¹²

Юқорида келтирилган адабиётлар таҳлилидан кўринадики, бизнинг худудимизда яшаб ижод этган мутафаккирлар, давлат арбоблари, намоёндалар асарлари ва қарашлари бошқариш, раҳбарлик муаммоларига бағишлиланган бўлиб, уларда ижтимоий воқеликка нисбатан ижтимоий-психологик ёндашиш, инсонпарварлик ғоялари устувор этиб олингандир.

3-мавзу: Психологияда бошқарув муаммоси

Охирги йилларда инсон омилига эътиборнинг ортиб бориши муносабати билан бошқариш психологияси масалаларига ҳам қизиқиш кучайди. Шу асосда ижтимоий психологиянинг маҳсус бўлими – бошқарув психологияси пайдо бўлди. Бошқарув психологияси психологиянинг шундай тармоғики, у бошқарув фаолияти билан боғлиқ бўлган муаммоларни, шахс ва шахслар гурухи томонидан бошқа гуруҳлар фаолиятини самарали ташкил этиш ва биргаликдаги фаолиятни амалга оширишнинг психологик механизmlарини ўрганади.

Бошқарув психологияси – бошқарув мақсади ва вазифаларни амалга ошириш давомида бошқарув субъекти ва объекти ўртасида юзага келувчи муносабатни талқин этади.

Мутахассисларнинг фикрича, бошқарув психологиясининг бошқа туркум вазифалари бошқарув усувларини шакллан-

¹² Авлоний А. Туркий гулистон ёхуд Ахлок. – Т.: 1997. – Б. 105.

тириш бўлиб, ушбу тадбир ташкилотнинг самарали фаолиятини таъминлаш мақсадидаги таъсир этиш имкониятларини ишлаб чиқишидан иборатdir.

Адабиётлар таҳлилидан кўринадики, бошқарув субъекти ва объекти масаласи – бошқарув психологияси фанидаги асосий тушунчалардан сифатида эътироф этилади. Соҳа мутахассислари, бошқарув жараёнини ижтимоий-психологик нуқтаи назардан таҳлил қилишар эканлар, бошқарув субъекти сифатида раҳбарни, объект тарзида эса, ходимни ва меҳнат жамоасини тасаввур этиш мумкин, деб таъкидлашади. Яна уларнинг фикрича, раҳбар ўз фаолиятини ташкил этиши ва ўзини-ўзи бошқариши, уни нафақат бошқарув субъекти, балки объекти сифатида ҳам тушуниш заруратини кун тартибига кўяди.

Шу боис, раҳбарнинг касбий мукаммаллашуви, ўзини-ўзи бошқариш малакаларини эгаллаши, ташкилот ва ходимлар бошқарувидаги асосий мавзулардан бирига айланади.

Бошқарувнинг субъекти ўрганилганда эса (3.1-жадвал), одатда бошқарувчи шахс ёки одамлар гурухи назарда тутилади. Психология кўпроқ бошқарувчи шахс фаолиятининг психологик асосларини ўрганади ва шу асосда ходимлар ишларини самарали ташкил этиш, аниқ ва тўғри қарорлар чиқариш учун қандай психологик ҳолат ва жараёнларни ўзида тарбиялаш лозимлиги каби қатор муаммоларни ечади. Масалан, конкрет ҳаётий шароитларда агар бошлиқ мажлис олиб бораётган бўлса, ҳар бир сўзга чикувчиларнинг фикрлари, маърузалари ва ҳоказолар орқали, уларнинг психологик ҳолатлари аниқланади, янги иш дастурлари ишлаб чиқилади, қабул қилинган қарорларга кўра бошлиқнинг ва ходимларнинг ҳар бирига алоҳида илмий кўрсатмалар ва маслаҳатлар берилади.

Бошқарув психологияси бошлиқ фаолиятини анализ қилганда асосий диққатни бошқариш унинг эҳтиёжи ёки қобилиятларига мос ёки мос эмаслиги, қайси индивидуал хусусиятларига кўра у бошлиқ даражасига кўтарилди, ишни муваффақиятли амалга ошириш учун у бошқарувнинг қай усулларидан фойдаланяпти, ходимларга психологик таъсир кўрсатиш мақсадида у қандай таъсир услубларини қўллаяпти каби қатор масалаларга каратади. Бошлиқ бўлиш ишига турли

3.1-жадвал

Минцберг таърифи бўйича ўнта бошқарувчилик роли

№	Рол	Тавсифи	Рахбар ишининг таҳлилига асосан фаолият тавсифи
<i>Шахслараро роли</i>			
1	<i>Боши раҳбар</i>	Вазифасига хукукий ва ижтиёмий вазифаларни бажариш кирадиган раҳбар	Низом бўйича амалга ошириладиган харакатлар
2	<i>Лидер</i>	Мойиллик ва фаоллик эгаси, ходимларни танлаш ва тайёрлаш	Ходимлар билан бевосита ишлаш
3	<i>Боғловчи бўғин (звено, бўлим) бошлиги</i>	Керак бўлган ахборотлар, ташки алоказар билан шугулланадиган, керакли ахборотларни (хизматга оид) тайёрлайди	Ёзишма, ташки жойлардаги мажлисларда катнашиш ва шу кабилар
<i>Ахборотга оид роли</i>			
4	<i>Ахборот қабул этувчи</i>	Ташкилот учун керакли ахборотларни кидириб топиб, керак жойда ишлатади. Ташкин ва ички ахборотларни қабул киласди	Ахборотларни қабул киласди ва алока ўрнатади
5	<i>Ахборотни ташувлчи</i>	Ташки манбалардан олинган ахборотларни ўз ходимларига таркатади ва кисқача таҳлил ҳам киласди	Ташкилотлар бўйлаб ахборот таркатади ва умумлаштиради
6	<i>Вакил</i>	Режа, сиёsat, ташкилот иши натижаларига оид ахборотларни узатади ва шу тармоқ бўйича эксперт ролини ўйнайди	Мажлисларда катнашади, оғзаки маърузалар киласди, ташки корхоналар ва алоҳида шахсларга ахборотларни узатади
<i>Карор қабул қилиши билан боғлиқ бўлган роли</i>			
7	<i>Тадбиркор</i>	Корхонанинг ичкни ва ташки имконларини излайди, янги лойихаларни (корхона ишини мукаммаллаштирувчи) ишлаб чикиб, ишга туширади	Стратегияга оид мажлисларда катнашади, бор шарт-шароит ҳолатини умумлаштирувчи хужжатлар тайёрланади
8	<i>Бузилишлар олдини олувчи</i>	Тузатишларга оид ҳаракатларни амалга оширади	Жорий ва стратегик масалалар муҳокамисида катнашади
9	<i>Ресурсларни тарқатувчи</i>	Ташкилот ресурсларини тарқатишга жавобгар	Бюджетнинг бажарилиши ва тузилишига оид ҳаракатлар, ўз ходимлари ишини дастурлаш
10	<i>Музокаралар олиб борувчи</i>	Ташкилотнинг ҳамма мухим музокараларига жавобгар	Музокаралар олиб бориш

шахсларнинг муносабатлари ҳар-хил: кимдир бошлиқда бўлган имтиёзларга қизиқади, кимдир унга берилажак ҳуқуқларни афзal кўради, кимгadir юксак маъсулиятларни бўйнига олиш маъкул келади.

Шахснинг бошлиқ функциялари ҳақидаги тасаввурлари қанчалик хилма-хил бўлмасин, бошлиқ реал шароитларда одамлар гурухини аниқ мақсад асосида фаолиятга йўллаш, уларга бош бўлиш, турли тадбирларни амалга ошириш, обрўга эга бўлиш, ҳар бир қилинган иш учун жавобгарликни ўз бўйнига олиш каби қатор сифатлар талаб қилинади.

Айниқса, бошлиқ учун турли гурухлардаги, кўп ҳолда бир бошлиқ учун бир вақтнинг ўзида бир қанча гурухлардаги шахслараро муносабатларнинг характеристига жавобгар бўлиш қийинчиликлар туғдиради, чунки ўша гурухларни ташкил этган ҳар бир шахснинг ўзига хос индивидуаллиги бошқарувчи ҳақидаги улар тасаввурининг ҳар хиллиги ва гурухларда норасмий лидерларнинг борлиги бошлиқдан одамлар билан ишлаш борасида ҳам тажрибанинг, ҳам психологик фаҳм-фаросатнинг ва сабр қаноатнинг бўлишини талаб қиласи. Шунинг учун ҳам кундалик ҳаётимизда ҳам илмий адабиётларда тез-тез ёнма-ён ишлатиладиган «лидер» ва «бошлиқ» тушунчаларининг психологик мазмунларини таҳлил қилиб чиқиш мақсадга мувофиқдир.

Юкоридаги фикрлардан келиб чиқсан ҳолда, бошқарув психологиясининг предмети сифатида, бошқарув жараёнидаги инсон фаолияти қабул қилинади.

Бу эса ўз навбатида, бошқарув илмининг назарий тарихий асослари, бошқарув тамойиллари, бошқарув усуслари, гурухлардаги раҳбарлик ва лидерлик масалалари, лидерлик услублари, суперлидерлик феномени, раҳбарлик сифатлари, раҳбарликка лойиқликни баҳоловчи мезонлар, лидерликнинг вазифалари, бошқарувчига хос компетенциялар таснифи каби масалаларни ҳам иқтисодий, ижтимоий-психологик жиҳатдан тадқиқ этиш заруратини келтириб чиқаради.¹³

¹³Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Талаба», 2007. – Б. 25-27.

4-мавзу: Гурухларда раҳбарлик ва лидерлик

Мутахассис *И.Махмудовнинг «Бошқарув психологияси»* (2006) китобида «лидер» сўзининг изоҳига оид қуйидаги мулоҳазаларни келтириб ўтади: «Умуман олганда адабиётда «лидер» сўзини «етакчи» атамаси билан алмаштириш ҳоллари кўп учрайди. Ўлашимизча, «етакчи» атамаси «лидер»га хос бўлган психологик тавсифни тўла ифодалай олмайди. «Етакчи» сўзи гурухга муносабат сифатида, унинг аъзоларига таъсир ўtkазувчи ва мақсадга етакловчи шахсга нисбатан ишлатилиди. Етакчилик гурух таркибини, ундаги муносабатлар тизимини таҳлил этиш орқали аниқланадиган шахс ҳолатидир. Лекин лидерга хос бўлган фазилатни ифодаловчи яна қатор жиҳатлар борки, уларни муносабатлар тизими доирасидагина таҳлил этолмаймиз. Бундай талқинда лидерга хос бўлган асосий жиҳатлардан яна бири – шахснинг вазиятга мувофиқ равишда ҳаракат қилишиятини хисобга олиш зарурати туғилади. Бирон-бир муаммоли вазиятда пайдо бўлган қийинчиликни бартараф этишдаги ташаббус, топкирлик ва моҳирлик лидерга хос фазилатлардир. Муаммони ечиш билан боғлиқ қийин вазиятда лидер бошқаларга нисбатан ўзининг илгорлиги, пешқадамлиги билан ажralиб туради. Фикримизча, ўзбек тилида айнан шу иккни ибора – «пешқадам» ва «етакчи» сўzlари мажмуаси лидер моҳиятини тўла ифодалаши мумкин.

Назаримизда, «Етакчи» сўзи шахснинг гурухни етаклашга, бошчилик қилишга бўлган иштиёқи мавжудлигидан келиб чиқади. «Пешқадам» ибораси эса маълум фазилатларга эга бўлган шахс кетидан гурухнинг эргашишини, жамоанинг ўз ихтиёрига кўра ўзи ишонган одам бораётган йўлни танлашини англатади. Айнан шу ҳолат «лидер» иборасига нисбатан ҳам ишлатилиши зарур. Лидернинг бу хусусияти, унинг ҳиссий жозибадорлигига, ўзгаларни ўзига жалб этиш фазилатида намоён бўлади»¹⁴.

Гурухлардаги ўзаро муносабатлар юқоридан пастга ёки аксинча бўлиб, гурух аъзоларининг конкрет мавқелари, бошлиқ

¹⁴ **Махмудов И.И.** Бошқарув психологияси: Ўкув қўлланма / Масъул мухаррир: *А.Холбеков*. – Т.: ДЖҚА «Раҳбар» маркази; «YUNAKS-PRINT» МЧЖ, 2006. – Б. 51-52.

билан бўйсунувчилар ўртасидаги муносабатларни ўз ичига олади. Бу борада «лидер» ва «бошлиқ» тушунчалари ўртасидаги фарқлар ҳақида гапириш лозим ҳисобланади. *Б.Паригин* бу икки тушунчани фарқлаб шундай ёзади: (1) лидер асосан гурухдаги шахслараро муносабатларни бошқарса, раҳбар – шу гурухдаги расмий муносабатларни бошқаради; (2) лидерлик кичик гурухларгагина хос бўлган ҳодиса бўлса, раҳбарликнинг ҳақ-хуқуклари катта гурухлар доирасида ҳам содир бўлиши, амалга оширилиши мумкин; (3) агар лидерлик стихияли, бетартиб жараён бўлса, раҳбарлик мақсадга қаратилган жамиятда ишлаб чиқилган нормалар, тартиблар асосида сайловлар оқибатида содир бўладиган ҳодисадир; (4) лидерлик раҳбарликка нисбатан вақтингчалик ҳодиса бўлиб, гурух аъзоларинг кутишлари, уларнинг кайфиятлари, фаолият йўналишига қараб, узоқроқ муддатда ёки киска муддатда рўй беради; (5) раҳбарнинг лидердан фарқи яна шундаки, у лидерда йўқ бўлган жазолаш ва рагбатлантириш тизимиға эга бўлиб, шу асосда ходимларига ўз таъсирини ўtkазиш мумкин; (6) лидер гурухда у ёки бу қарорлар, кўрсатмалар ташаббусларни ўз ихтиёрича бевосита чиқариши мумкин, раҳбарда эса, бу йўналишда кўплаб кўрсатмалар, режалар, нормалар, буйруқлар мавжудки, раҳбар улар доирасидан чикиб кетиши, ўзбошимчалик қилиши кийин; (7) лидернинг фаолияти факат кичик гурухлар доирасида амалга оширилса, раҳбар шу гурухнинг кенгроқ ижтимоий доирадаги, жамиятдаги вакили бўлганлиги учун, унинг ваколатлари ҳам кенг, фаолият имкониятлари ҳам ортиқдир.

Лидер ҳеч қачон ёлғиз бўлмайди, у доимо гурух аъзолари даврасида қаралади, шу гурух аъзоларини у ёки бу ҳаракатларга чорлайди. Чунки лидер шу гурух аъзоларининг психологияси, уларнинг кайфиятлари, интилишлари, қизиқишилари ва ҳоказоларини ҳаммадан яхши билади, уларнинг ичидаги ташаббускоридир. Агар ташкилот доирасида қараладиган бўлса, турли хил лидер борлигини аниқлаш мумкин. Масалан, гурух аъзолари ичидаги энг билимли, акл ўргатувчи, топкир *интеллектуал лидер*, ходимлар ичидаги ҳазилкаш, дилгир, хушчакчақ, кўнгил сўровчи, ўзгаларни тушуна оладиган – *эмоционал лидер*, гурухни иш фаолиятга чорлай оладиган, дадил, қатъиятли, иро-

дали – *иродавий лидерлар* бўлиши мумкин. Улар айни вазиятларда вазият талабига кўра пайдо бўладилар ҳамда ходимлар онгига ўз сифатларига кўра обрў-эътибор қозонадилар. Лидер сифатлари ичида яхши ва ёмонлар ҳам бўлиши мумкин, лекин гурух лидерга эришганда, уни ибрат сифатида танқидсиз қабул қиласди ва шунинг учун ҳам барча ишларига эргашиб, кўрсатмаларига амал қиласди. Ходимлар ичида хулқи ташкилот қабул қилган нормаларга тўғри келмайдиган лидерларнинг борлиги, улар маълум гуруҳ ичида сўзсиз обрўга эга эканлиги ҳам шу билан тушунтирилади. Масалан, лидер “кетдик” деб кўрсатма берса, унга эргашганларнинг ишни ҳам ташлаб кета олиши шу билан тушунтирилади. Шунинг учун ҳам, хоҳ қуий бўғин, хоҳ юкори бўғин раҳбари ўз кўл остидаги расмий лидерлар билан ишлаш билан чекланмайди, балки норасмий лидерларни ҳам аниқлай билиши, улар билан ҳамкорликда ишлаши зарур. Тўғри, баъзи ҳолларида расмий ва норасмий лидер бир шахс бўлиши мумкин. Бу жуда қулай, лекин лидерлик вазиятга боғлиқ бўлгани учун ҳам уларнинг ўзгариб туришини хисобга оладиган бўлсак, раҳбарнинг бошқариш маҳорати ёки саъати унинг норасмий лидерлар билан самарали ишлаш усулидир.

Шундай килиб, ҳар қандай лидер обрўга эга. Обрўлилик шахснинг шундай хусусияти, у бошқа шахсларга ҳам хиссий-эмоционал, ҳам иродавий таъсир кўрсата олиш қобилиятига эгадир. Норасмий обрўлилик, яъни шахслараро муносабатлар маҳсали сифатида орттирилган обрў-эътибор самаралидир. Ходимлар кўнглига йўл топиш, уларни турли вазиятларда тушуна олиш, ишонч ва шунга ўхшаш каби омиллар обрў орттириш меъзонларидир.

5-мавзу: Раҳбарлик услублари ҳақида тушунча

Ҳар бир лидер ёки бошлиқ ўзича индивидуал ва такрорланмасдир. Бунинг боиси ҳар бир замонавий бошлиқ фаолиятини ўзига хос тарзда ташкил этишидадир. Ижтимоий психологияда батафсил ўрганилган муаммолардан бири – турли бошқарув услубларидир. Бу соҳада немис олимларидан *Г.Гибиш* ва *М.Форверг*, рус олимларидан *В.Паригин*, *Л.Уминский*,

М.Жуков ва бошқаларнинг ишлари айниқса дикқатга сазовордир. Барча илмий тадқиқотлар натижаларини умумлаштирган ҳолда ижтимоий психологияда қабул қилинган уч асосий ва мутлоқ янги яна бир бошқариш услубларига тавсиф бериб чиқамиз. Бу тўрт услуб – *авторитар, демократик, либерал* ва *партиципатив* бошқарув услубларидир.

Авторитар услуг

Авторитар раҳбар барча кўрсатмаларни ишчанлик руҳида, аниқ, равшан, кескин оҳангда ходимларига етказади. Мулоқот жараёнида ҳам ходимларига нисбатан дўқ-пўписа, кескин таъқиқлашлар каби қатъий оҳанглардан фойдаланади. Унинг асосий мақсадларидан бири – нима йўл билан бўлса-да, ўз ҳукмини ходимларига етказиш, керак бўлса, тайзик ўтказишидир. Бу тоифа бошқарувчининг нутқи ҳам ҳамиша аниқ ва равон, доимо жиддий тусда бўлади. Бирор иш юзасидан ходимларни мақташ ёки уларга жазо бериш, танқид қилиш объектив хисобланиб, бу нарса бошлиқнинг кайфиятига ва ўзга шахсларга нисбатан муносабатига боғлиқ. Жамоа аъзоларини тилакистаклари, уларнинг фикрлари ва маслаҳатлари жуда кам ҳоллардагина инобатга олинади, аксарият вазиятларда бундай истак ва кўрсатмалар тўғридан-тўғри дўқ-пўписа, камситиш ёки маънавий жазолаш йўли билан чекланади, ёки умуман қониктирилмайди. Бундай раҳбар ўз иш услублари, келажак режалари, бирор аниқ иш ёки операцияни қандай амалга оширмоқчилигини одатда, жамоадан сир тутади. Унинг фикрича, бу ҳолатлар обрўйига салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Гурухдаги ижтимоий фазовий муносабатлардаги ўрни жиҳатдан баҳолаганда, бундай бошқарувчи «**жамоадан четда**», автономдир.

Авторитар раҳбарда ҳар бир жамоа аъзоларининг қобилиятлари, ишга муносабатлари, мавқеларига кўра тутган ўринлари ҳақида умумий тасаввурлар мавжуд бўлиб, шунга кўра, у ҳар бир ходимнинг иш ҳаракатларини максимал тарзда дастурлаштириб қўйган. Ҳар қандай чеклашлар раҳбарнинг очиқ ғазабини келтиради ва бунинг учун у жазолашнинг турли услубларидан “самарали” фойдаланилади. Бундай жамоаларда

ҳокимият марказлаштирилган бўлиб, жамоа раҳбари ушбу марказнинг якка ҳокими саналади. Шунинг учун ҳам, бу ерда «менинг одамларим», «менинг ишим», «менинг фикрим бўйича» каби иборалар тез-тез ишлатилади. Бу тоифа раҳбарларда ишга нисбатан шундай фидойилик борки, улар ўзларини айни шу профессионал касбларисиз, одамлар устидан раҳбарлик қилишдек мashaққатсиз тасаввур қила олмайдилар, яъни иш уларнинг «бутун вужудини камраб олган». Шу сабаб бўлса керак, бундай раҳбар ҳар бир одамнинг қундалик иш фаолиятини, унинг натижаларини жуда яхши билади. Лекин, аслида, уни ишнинг мазмунидан кўра, ўзининг ўша ердаги етакчилик роли, бошлиқлиги кўпроқ қизиқтиради ва ўзига худди шу сифатларига қараб баҳо беради. Бу сифатлар, ўз навбатида, ишнинг сифатига ҳам таъсир қилгани учун жамоа олдига қўйилган топшириклар бажарилмай қолмайди («темир раҳбар»). Бундай жамоаларда танқид иши жуда суст, чунки раҳбар ўзини ҳам, бошқаларни ҳам танқид қилишларига йўл қўймайди. Раҳбарнинг фикрича, танқид қилишга фақатгина ундан юқори туродиган бошлиқлар ҳақли. Йиғилишларда одатда, сўзни ўзи бошлаб, ташабусни охиригача бошқаларга бермайди, одамларнинг таклифлари, уларнинг ҳиссиётлари деярли эътиборга олинмайди.

Г.Гибш ва М.Форвергларнинг таҳлил қилишларича, авторитар лидер бош бўлган ишларнинг самарадорлиги юқори бўлиб, ишлаб чиқариш кўсаткичлари ҳам ошар экан. Лекин жамоадаги маънавий-психологик мухит оғир, танг бўлиб, бу нарса одамларнинг жамоадан, ишдан қониқмаслик ҳисларини ортishiغا олиб келади. Бундай раҳбарлар бошлиқлик қилган меҳнат жамоаларида ишлайдиганлар ўз касблари, иш жойларини осонликча алмаштиришлари мумкин.¹⁵

Демократик услуг

Демократик раҳбар, аксинча, ходимларига мустақиллик, эрк бериш тарафдори саналади. Иш мобайнида ходимларга топшириклар берганда, одатда, уларнинг шахсий

¹⁵ Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Талаба», 2007. – Б. 29-31.

қобилияларини ҳисобга олган ҳолда тақсимлайди. Бунда у ходимларнинг касбга нисбатан шахсий мойилликларини, ҳоҳиш ва истакларини ҳам ҳисобга олади. Буйруқ ёки топшириклар одатда, таклиф маъносидаги берилади. Нутки оддий, доимо осойишта, сокин бўлиб, унда ўртоқларча, дўстона муносабат, самимият сезилиб туради. Бирор ходимни мақташ, унинг лавозимини ошириш ёки ишдаги камчиликка кўра ишига баҳо бериш доимо жамоа аъзоларининг фикри билан келишилган ҳолда амалга оширилади. Танқид кўпинча таклиф, истак шаклида, амалга оширилган ишларнинг мазмунига баҳо бериш ҳолда эгасига етказилиди. Ҳар бир янги иш жамоа маслаҳатисиз бошланмайди. Шунинг учун ҳам, бу тоифа раҳбарнинг фазовий-ижтимоий ҳолати «жамоа ичида»дир.

Жамоада танқид ва ўз-ўзини танқид шундай йўлга кўйилганки, унинг оқибатида ҳеч ким азият чекмайди. Чунки кўпроқ бошлиқ эмас, балки жамоанинг бошқа фаоллари – норасмий лидерлар кимдир ишда камчиликка йўл кўйган бўлса, унинг фаолиятини танқид қиласидилар. Ўз навбатида бошлиқ ҳам йўл кўйган хато-камчиликларини жамоатчилик олдида бўйнига олишдан қўркмайди. Чунки ундаги маъсулият ҳисси нафакат юқори бошқарув ташкилотлари аъзолари, балки ходимлар билан мулоқот пайтида ҳам сезилиб туради. Кун тартибига кўйилган топшириқ юзасидан маъсулиятни бошқаларга ҳам бўлиб беришни яхши кўради. Бошлиқнинг ходимларидан сири йўқ, шунинг учун ҳам мажлисларда кўпроқ у эмас, балки барча ходимлар гапирадилар, охирги қарор чиқариш ва сўзларни якунлаш, умумлаштириш хукуқидан тўлиқ фойдаланади.

Гибии ва Форвергларнинг таҳлилига кўра, бундай бошлиқ раҳбарлик қилган жамоларда маънавий-психологик мухит жуда яхши, ишчилар жамоадан, ишдан қоникиш ҳосил қилганлар, ишдан кетиш ҳоллари кам экан-у, лекин ишлаб чиқариш зўрга норма ҳолатида бўлар экан. Сабаби бундай раҳбардан одатда, табиатан дангаса саналган ходимлар фойдаланадилар.¹⁶

¹⁶Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Талаба», 2007. – Б. 31-32.

Либерал услуг

Либерал (лоқайд) услубда ишлайдиган раҳбарнинг кайфиятини, ишга муносабатини, ишдан мамнун ёки мамнун эмаслигини билиш қийин. Унда таъқиқлаш, дўқ-пўписа бўлмайди, балки унинг ўрнига ишнинг охирги оқибати билан танишиш билан чекланади, холос. Жамоада ҳамкорлик йўқ, бошлиқ жамоанинг муаммолари ишнинг баланд-пасти билан қизиқмайдигандай, гўёки «коинотда» юрганга ўхшайди, Аниқ кўрсатмалар бермайди, унинг ўрнига норасмий лидерлар ёки ўзига яқин шахслар орқали қилиниши лозим бўлган топшириклар ходимларга етказилади. Асосий вазифа, унинг назаридаги, ходимлар учун иш шароитини яратиш, ишдаги камчиликларни бартараф этиш, керакли маҳсулот, хом-ашё кабиларни топиб келиш, мажлисларда қатнашиш. Ходимлар билан мулоқотда бўлишга тўғри келганда, у доимо хушмуомала бўлиб, одоб-ахлоқ нормаларини бузмасликка ҳаракат қиласди, лекин хеч қачон улар билан тортишмайди. Мажлисларда агар бирор муаммо мунозарани келтириб чиқарса, у бевосита жараёнга аралашмай охирги сўзни ўзига қолдиради. Шундай қилиб, ходимларга фикрлаш ва хатти-ҳаракатлар эркинлиги бериб қўйилган. Шу эркин ҳаракатлар юзасидан бошлиқнинг фикри сўралган тақдирда ҳам, ундан аниқ гап чиқмайди, чунки у ходимларни яхши билмайди, қолаверса, уларни хафа қилиб қўйишдан қўрқади. Унинг фазовий психологик ҳолати – «**гурӯҳ ташқарисида**».

Олимлар фикрича, бундай раҳбар ишини олиб борган жамоаларда барча кўрсаткичлар доимо орқада, ходимлар қўними ҳам йўқ. Либерал раҳбар ишда анархияни келтириб чиқариб қўйиб, кўп турмай бошқа ердан иш қидиришга ҳаракат қиласди.

Юқорида баҳо берилган бошқариш услублари кўпроқ лидерликка эмас, раҳбарликка тааллуқли. Илмий адабиётларда бу иккала ибора бирга ишлатилиб, кўпинча, энг яхши раҳбар барча лидерлик сифатларини ҳам мужассамлаштирган бўлади, деб айтилади. Чунки, соғ ижтимоий-психологик лидернинг турлари хилма-хил шароитларда ўзида кўпроқ намоён этадиган шахсий сифатларга табақаланади. Масалан, *лидер ташкилотчи, лидер ташаббускор, лидер эрудит, жамоа ҳиссий эмоционал*

холатини бошқарувчи лидер, лидер билагон. Яхши раҳбар ана шу лидер сифатларини билган ҳолда уларни ўзида тарбиялаши ва жамоасидаги лидерлар билан ҳамкорликда ишлай олиши керак. Охирги йилларда Москва ва бошқа йирик марказларда ўтказилган тадқиқотлар натижасида шундай хуносага келиндики, аслида ҳаётда соф демократ, авторитар рахбарни учратиш қийин, лекин учраган пайтда ҳам улар бир жамоани узоқ муддат бошқара олмаслиги маълум бўлди. Шунинг учун ҳам улар вазиятга боғлиқ. Конкрет жамоа, ундаги қабул қилинган хатти-ҳаракат нормалари шахслараро муносабатлар типи лидернинг ҳам раҳбарнинг ҳам иш тактикаси ва услубини белгилайди деган гоя қабул қилинмоқда. Лекин раҳбарлик услубларининг психологияк мазмун ва моҳиятини билишнинг амалий аҳамияти шундаки, ҳар бир услубда ўзига хос ижобий томон бор. Моҳир раҳбар ўзини-ўзи тарбиялар экан, ўшаларнинг энг мақбули, айникса, ўзи раҳбарлик қилаётгандан жамоага мосларини тарбиялаши мақсадга мувофиқдир.¹⁷

Партиципатив услуг

Ташкилот бошқарувидаги яна бир услуг – *партиципативлик* деб аталиб, унда раҳбарнинг ташкилот мақсадига эришиш йўлида ходимлар билан горизонтал йўналишдаги муносабатларни ривожлантириши тушунилади. Мутахассислар айнан партиципативликни энг самарали услублар қаторида кўрадилар. Бу услуг раҳбарнинг қуйидагича хулқида намоён бўлади: (1) Раҳбарнинг ходимлари билан мунтазам фикр алмашуви; (2) Раҳбар ва ходим муносабатидаги очиқлик ва самимийлик; (3) Ходимларнинг ташкилий қарорлар қабул қилишга жалб этилганлиги; (4) Раҳбар ўз бурч ва хукуқларининг маълум қисмини ходим зиммасига ўтказиши; (5) Ташкилот вазифаларини режалаштириш ва амалга оширишда ходимларни жалб этиш; (6) Мустақил қарор қабул қила олиш хукуқига эга бўлган маҳсус гурухлар тузиш (масалан, «сифат назорати гурухи»).

Ривожланган мамлакатлар менежерлари қуйидаги

¹⁷Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Галаба», 2007. – Б. 32-33.

ҳолларда партисипативлик стратегиясига мурожаат этадилар: (а) ходимлар савиясининг юқорилиги шароитида, қарор қабул қилишни аста-секин марказлашмаган тарзда амалга ошириш мақсадида; (б) қарор самарали ижро этилиши заруриятида (японияликлар қарорни секин қабул қилишади, лекин қарор ижроси жуда тез амалга оширилади); (в) қуий бўғин раҳбарлари ва ходимлар малакасини ошириш механизми яратилганда; (г) “янгиликларни жорий этиш” юзасидан таклифларни кўпайтириш мақсадида.

Таъкидланаётган партисипативлик услуги жамоадаги ҳамкорлик даражаси юқорилиги билан ажралиб туради ва ходимнинг ташкилот манфаати йўлидаги жонбозлигини таъминловчи асосий услублардан бири ҳисобланади. Лекин, партисипативлик услугини ҳар қандай раҳбар ҳам, ҳар қандай шароитда кўллай олмайди. Хўш қандай вазиятда ушбу услугни кўллаш қулай? Америкалик тадқиқотчилар *Б.Басс* ва *Д.Барретта* фикрича, бундай вазиятда уч омилни ҳисобга олиш лозим: *биринчидан* – раҳбар шахсини, *иккинчидан* – ходимларни, *учинчидан* – гурух олдида қандай вазифалар турганлигини.

Партисипативлик услугини кўллай оладиган раҳбар шахси ҳақида гапирсак, у авваламбор, ўзига ишонган инсон, ёши катта, маълумот даражаси ҳам юқори, ходимидаги ташаббус ва интилишни қадрлайди, ундан ижодий ёндашув ва қадриятларга содиқликни кутади. Ходимга тегишли бўлган характер ҳислатлари кўп жиҳатдан бу услугни кўллаш доирасини кенгайтириши мумкин. Бу тоифа ходимларга қуйидаги ҳислатлар тегишилдири: юксак билим ва малакага эга бўлиш, мустақил фикрлашга интилиш, ижодий салоҳиятга эгалик, ишга катта қизиқишнинг мавжудлиги ҳамда истикболдаги мақсадга йўналганлик, жамоада тенг муносабатларга интилиш. Бундай ходим учун унинг ташкилот ҳаётига қўшаётган улушини баҳолаш мезони – ҳамкарабалари фикридир. Бундай ходим одатда ташкилотда юқори мавқега эга. Партиципативлик услугини қўллаш имкониятининг учинчи манбаи – гурух олдида турган вазифадир. Бу вазифа қуйидаги тавсифларга эга бўлганда ушбу услуг орқали мақсадга эришиш мумкин: (а) масала ечимлари кўплиги, агар уни ҳар хил йўллар билан ҳал этиш имкони бўлса; (б) назарий

таҳлил талаб этувчи ва юксак маҳорат орқали ҳал этилувчи; (в) уни бажариш учун ўрта меъёрдаги ички зўриқиши талаб этилса.

Лекин партисипатив услубни қўллашга баъзи бир омиллар тўсиқлик қиласди. Хусусан: (а) раҳбар ўз ваколатларини ходимлар билан бўлишишини истамаганда; (б) ходим касбий маҳоратининг пастилиги, ўз кучига ишонмаслиги, бирон ишни мустақил бажаришдан чўчиши; (в) ташкилотда маълумот алмашуви ёмонлиги натижасида зарур қарор ишлаб чиқиш имкониятининг йўқлиги; (г) ижтимоий рағбатлантириш сустлиги натижасида ҳамкорлик муносабатлари шаклланмаганлиги; (д) вазифани бажариш учун сарфланадиган вақтнинг камлиги; (е) вазифанинг ҳал этилиши авторитар услугуни талаб этадиган алоҳида вазиятларда.¹⁸

6-мавзу: Бошқарув назариялари

Бошқарув муаммоларига бағишлиланган назариялар орасида машҳуридан саналадиганлари *Мак-Грегорни «X» ва «Y» ва Оучининг «Z» назариялари* алоҳида равишда диккатни жалб этади. «X назарияси» бошқарувга ёндашувнинг маъмурий-буйруқбозликка асосланган тамойилларини назарда тутади, «Y назарияси» эса, ундан тубдан фарқ қиласди (6.1-жадвалга қаранг).

Шулардан келиб чиқсан ҳолда Мак-Грегор янги «X» ва «Y» назарияларининг тамойилларини илгари сурди.

«X» назариясининг тамойиллари:

(а) ташкилотни қаттиққўллик билан изчил тарзда бошқариш лозимлиги; (б) қонуний расмий ваколатларни марказлаштириш; (в) қарорлар қабул қилиш жараёнига ходимларни минимал тарзда жалб этишнинг мақсадга мувофиқлиги.

«Y» назариясининг тамойиллари:

(а) ташкилотни умумий тарзда эркин бошқариш; (б) расмий ваколатларнинг бўлимларга бўлиниши; (в) мажбурлаш ва назоратнинг камлиги, индивидуал фаолик ва ўз-ўзини назорат қилишга ўтиш; (г) бошқарувнинг демократик услуби; (д)

¹⁸ Махмудов И.И. Бошқарув психологияси: Ўкув қўлланма / Масъул мухаррир: А.Холбеков. – Т.: ДЖҚА «Раҳбар» маркази; «YUNAKS-PRINT» МЧЖ, 2006. – Б. 45-47.

6.1-жадвал. Мак-Грегорни X ва Y ҳамда Оучини Z назарияларининг қиёсий тавсифи

X назария	Y назария	Z назария
1.Одам ишлашни ёқтиримайди ва иложи борича меҳнат килишдан ўзини олиб қочади	1.Инсон руҳий комилликка эришиши учун меҳнат килишга интилади	1.Аниқлаштирилган мақсад сари харакатланишида ходим барча куч-куватини сафарбар этади
2.Одам ишлашлари учун уни зўрлаш керак ёки уни “сотиб олиш” керак	2.Одам килаётган иши ўзига кизиқарли бўлишини хоҳлайди ва тааллукли вазият юзага келса жон-дили билан бу меҳнатни бажаради	2.Ишда ўзини кўрсатиш ҳисобига ўзлигини англайди ва керакли ходим эканлигини исботлашга интилади
3.Одам уни мақсад сари етаклашларини хоҳлайди ва масъулиятни ўз бўйнига олишдан қочади	3.Одам ўз олдига кўйган мақсадга интилади	3.Биладиган саволлар юзасидан карорлар қабул килиш жараёнида иштирок этишини хоҳлайди
4.Одам учун асосий мотив пул ва хавфисзлик ҳиссидир	4.Макбул шароитда одам масъулиятли бўлишини истайди ва ўз бўйнига мажбурият олишга кодир	4.Фаолиятини мукаммалаштириш юзасидан ўзини шахсий нұктаи назарига эга. У мақсадларини амалга оширишга интилади ва бу йўлда жазоланишдан кўркмайди. Чунки, у хар доим ўзини ташаббусини қўллаб-куватлашларини ҳисобга олади
5.Кўпчиликнинг ижодий ишга қобилияти кам ва ходим ўз қобилиятини асосан раҳбарият томонидан берилган ишдан бўйин товлаш учун сафарбар этади	6.Яхши шароитлар яратилганда одам ўз қобилиятини ривожлантириш ва амалга оширишга интилади	5.Ҳамиша ўзини-ўзи назорат килиб боришига ҳаракат қиласи, чунки маъмуриятни муносабати ҳам ходимнинг айни шу жиҳатига боғлиқ
	7.Ижод килиш ва қашfiётга мойиллик кенг тарқалган, лекин жуда паст даражада қўлланилади	6.Агар ходим ҳаракатлар танловида эркин ҳисобланса, фаолиятига нисбатан юкори даражадаги ёндашувда бўлади (ўзини рўёбга чиқаришга интилади)

қарорлар қабул қилиш жараёнига барчанинг жалб этилиши.¹⁹

“Z” назариясининг тамойиллари:

(а) ходимни аниклаштирилган мақсад сари ҳаракатлантириш; (б) қарорлар қабул қилиш жараёнининг эркинлаштирилиши; (в) ҳар доим ходимнинг ташаббусини қўллаб-кувватланиши; (г) эркин ҳаракатлар танловида фаолиятга нисбатан юқори даражадаги ёндашув.

7-мавзу: Лидерликка оид назариялар

Лидерлик ҳодисаси тўғрисида гап кетар экан, лидерлик назариялари ҳакида ҳам қисқача тўхталиб ўтиш ўринлидир. Ҳозирги кунга қадар бошқарув психологияси фанида лидерлик тўғрисида асосан учта назария мавжуд.

Биринчиси – «*лидерлик сифатлари назарияси*»дир ёки харизматик назария. Унинг моҳияти шуки, ҳамма ҳам лидер бўла олмайди, айрим шахсларда шундай сифатлар йигиндиси туғма мавжуд бўлиб, бу сифатлар мажмуи унинг гурухда лидер бўлишини тъминлайди. Масалан 1940 йилда американлик *K.Берд* 79 сифатдан иборат бўлган лидерлик қирралари рўйхатини тузди. Бу рўйхатда, жумладан, ташаббускорлик, мулоқотга кириша олиш, юмор ҳисси, ўзига ишонч, тез ва аниқ қарорлар қабул қила олиш, ташкилотчилик каби сифатлар бор эди. Лекин бу назариянинг хатолиги шунда эди, *биринчидан*, у юкоридаги сифатлар қандай қилиб намоён бўлади-ю, қандай шакланиши тушунтириб бера олмади, *иккинчидан*, сўроқлар мобайнида бирорта сифат ҳам мутлақ кўп марта қайд этилмади. Тадқиқот ниҳоясида ўша бошида таклиф этилган сифатларнинг атиги 5 %игина аксарият респондентлар жавобида қайд этилди. Бу лидерлик моделини яратиш осон эмаслиги тўғрисида хуло-сага келишни такозо этди.

Иккинчи назария – *лидерликнинг вазиятга боғлиқлиги назарияси*дир. Бу ердаги асосий ғоя – лидер вазиятнинг маҳсули деган ғоядир. Ҳар бир одамда лидерлик сифатлари бор, лекин

¹⁹Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Талаба», 2007. – Б. 33-35.

баъзи вазиятлар айрим шахсларнинг ўзларини кўрсатишлари, лидер бўлишлари учун қулай мухит бўлиб хизмат қиласди.

Юқоридаги икки назарияни танқид қилиш натижасида пайдо бўлган учинчи назария – *лидерликнинг синтетик назарияси*дир. Бу назария лидер гурӯҳий муносабатларнинг бевосита маҳсули, деб ҳисоблади ҳамда унинг рўёбга чиқишида гурӯхнинг бирламчи ролини илгари суради.

Охириги йилларда кўплаб олимлар, жумладан, россиялик ижтимоий психологлар *А. Леонтьевнинг* фаолият концепциясига таянган ҳолда, лидерликни фаолият маҳсули, гурӯхнинг ушбу фаолиятга муносабати ва гурӯҳда қабул қилинган нормалар ҳамда ижтимоий кутилмаларга ким кўпроқ даражада жавоб беришига караб лидерни аниқлаш мумкин, деб ҳисоблашмоқда. Бундан ташқари, ижтимоий кутилмалар назарияси ҳозирда кўпчилик томонидан маъқул ёндашишлардан бири деб қабул қилинмоқда.²⁰

Шуни алоҳида таъкидлаш жоизки, бутун дунёда ишлаб чиқариш ва уни бошқариш борасида модернизация сиёсатининг тан олиниши, барча давлатларнинг ўзига хос демократия тамойиллари асосида жамиятни, хусусан, меҳнат жамоаларини бошқариш сиёсатига ўтиши муносабати билан бошқарув масалаларига ҳам муносабат ўзгарди. Жумладан, мустакил Ўзбекистонда ҳам эркин фуқаролик жамияти куриш тамойилларининг янгидан белгиланганлиги, Президент *И. Каримов*²¹ томонидан барча жабҳаларда, хусусан, ижтимоий соҳаларда инсонпарварлик сиёсатининг кенг сингдирилиши муносабати билан раҳбар ва лидер шахсларга нисбатан ижтимоий фикрда ҳам муйайян ўзгаришлар рўй берди. Бугун Ўзбекистон шароитида бунёдкорлик сифатларига эга бўлган, ўз оиласи, маҳалласи, шахсан ўзи ва жамият мафнаатини ўйлаб меҳнат қилаётган фуқаро жамият томонидан ижтимоий химояда бўлиб, унинг фаолиятини мувофиқлаштириш, унга етарли даражада иш шароитларини яратишга масъул бўлган раҳбар, энг аввало, унга ғамхўр бир ин-

²⁰Каримова В.М., Хайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Галаба», 2007. – Б. 35-37.

²¹Каримов И.А. Бизнинг бош максадимиз – жамиятни демократлаштириш ва янгилаш, мамлакатимизни модернизация ва ислоҳ этишдир. – Т.: «Ўзбекистон», 2005.

сон сифатида қараси, меҳнатдан манфаатдорлик психологиясими унинг онгига сингдира билиши шарт. Халққа яқин бўлиб, унинг дарди билан яшаш, ҳар бир ишнинг истиқболини яққол тасаввур қила олиш – замонавий раҳбар-лидерга хос фазилатлардир.

Замонавий психология фани тажрибаси шуни кўрсатмоқдаки, бошқарувда, айниқса, унинг услубларини танлашда синтетик танловнинг бўлиши кўпроқ аҳамият касб этади.

8-мавзу: Суперлидерлик феномени

XXI асрда кўплаб кадриятларга муносабат ўзгаргани сир эмас. Шулар каторида инсоний муносабатлар, одамлар фаолиятини демократик ўзгаришлар шароитида бошқариш масалаларига нисбатан ҳам қарашлар бирмунча ўзгарди. Ижтимоий психология, бошқарув асослари, менежмент соҳасида чоп этилаётган янги давр адабиётларида раҳбарлик санъати ва маҳоратига бизнес манфаатлар нуқтаи назаридан ёндашиш анъанага айланган. Маълумки, хорижий мамлакатларда бошқарув ишларига масъул бўлган шахсларни юқорида таъкидлаганимиздай «лидер» деб атashади. Айнан шу атама одамлар орасида юриб, обрў топган, гапи, фикрлаши, иш тутиши ва ўзгаларга таъсир кўрсата олиши билан ажralиб чиққан шахс учун ҳам кўлланилади. Шу маънода Америка Президенти ҳам лидер, атрофига бир норасмий гурух тўплаган ҳали ҳеч қандай расмий макоми йўқ кимса ҳам ўша унга эргашувчилар учун лидер хисобланади.

Америкалик тадқиқотчи *Линда Жуэлл*²² ўзининг «Индустриально-организационная психология» (2001) китобида ижтимоий-психологик ҳодисалардан муҳими бўлмиш **лидерлик** масаласига ўзига хос ёндашувини баён этган. У бу муаммони айнан бизнинг шароитимиздаги талқини, яъни мардлик ва жасорат кўрсатиш учун очиқ майдонлар йўқ бўлган шароитда лидерлик хислатларининг намоён бўлиш хусусиятларини очишга уринади. Унинг фикрича, замонавий ишлаб чиқаришнинг самарадорлиги энг аввало ходимлар ролини ошириб, лидерларникини ак-

²²Джуэлл Л. Индустримально-организационная психология. Учебник для вузов – СПб.: Питер, 2001. – 720 с.

синча, пасайтириш, ёки аникрофии айтганда, камайтириш хисобига рўй беради. Шундагина раҳбарликда ортиқча бўғинларни камайтириш мумкин. Лидернинг, яъни америкаликлар раҳбарни лидер феномени доирасида тасаввур қилишади, вазифаси – гурӯхнинг самарали фаолият кўрсатиш йўлларини белгилаб беришдир.

Бу китобда ижтимоий-психологик нуқтаи назардан аҳамиятли бўлган тушунчадан бири бу – «*суперлидер*» тушунчасидир. Суперлидер ким ва қачон оддий лидер суперга айланади? Америкалик тадқиқотчилар *Манц* ва *Симсларнинг* фикрича, энг яхши лидер – бу «суперлидер»дир. Бу шундай шахски, у ўз ходимларининг аксариятини лидерларга, биринчи навбатда ўзлари учун лидерларга айлантира олади. Бундаги асосий ғоя шундан иборатки, агар одам энг **аввало ўзи учун лидер бўла** олса, ўзидаги бу малака ёки маҳоратни бошқаларга етказа олсанга, бу одам учун шундай вақт-соат этиб келадики, жамоа ўзи мустақил ишлайдиган, бевосита тепасида туриб бошқариб турадиган инсонга муҳтоҷ бўлмаган механизмга айланади. Бу – суперлидерликдир.

Олимлар оддий раҳбар ёки лидернинг суперлидерга айланнишини қуидаги бир неча босқичларда кечишини таъкидлайдилар.²³

I босқич: дастлаб инсон, яъни, бу ўринда лидер-раҳбар ўзи учун лидер бўлиши, яъни шахсий мақсад ва маслаклар, ўзини ўзи кузатиш, ўзини ўзи рағбатлантириш, ҳаёлий машқлар ва когнитив таҳлиллар орқали ўзининг мустақил инсон, шахс эканлигини, ўзида бошқаларга ўрнак бўлувчи сифатлар борлигини англаши ва камчиликларини бартараф этишга қодир бўла боради;

II босқич: лидер юқорида қайд этилган ўзидаги фазилатларнинг афзалликларини ўзгаларга намойиш этиб, айнан шундай сифатлар соҳиби бўлишнинг афзаллик томонларига ходимларни ишонтиради;

²³Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Талаба», 2007. – Б. 38-39.

- III босқич:** ходимларига ўзларида ташаббаус ва ўзига ишончни намоён этиш учун шароит яратади, ташаббуслар кўрсатилишини тинимсиз рағбатлантиради;
- IV босқич:** мустақил қобилият эгаси бўлган ходимларни рағбатлантириш, керак бўлганда, факат конструктив танбехлар бериш йўлига ўтиб олади;
- V босқич:** ўз-ўзини бошқаришга асосланган ижтимоий фаолиятни ташкил этиш ва ишларга ҳадеб аралашаверишдан ўзини тийиш йўлининг афзалликларига ўзини ишонтиради.

Самарали бошқарув – аслида ижтимоий таъсирни амалга оширишнинг энг намойишкорона кўринишидир. Шу маънода, *лидерлик* – аввал шахснинг ўзига, сўнгра ўзгаларга бера оладиган таъсирида кўринадиган фазилатлар мажмуудир, деб таърифланади.

Демак, суперлидерлик ғоясининг асосида ётган мухим фазилат – бу раҳбарнинг ўзгаларга ташаббусларни намойиш этишларига имконият яратишидир. Ташабbus кўрсата олиш ва унга яратиладиган имкониятлар ҳақида ҳам катор илмий адабиётларда маълумотлар учрайди. Масалан, американлик машхур психолог *Дейл Карнегининг* таъкидлашича, аср бошида америка долларида ҳисоблаганда йилига бир миллиондан ортиқ даромад то падиган бошқарувчиларнинг сони икки нафарни ташкил қилган. Улардан бири *Уолтер Крайслер* ва иккинчиси – *Чарльз Швэблардир*. Америка чўян қўйиш индустрясининг етакчиларидан бўлган Эндрю Карнеги Швэбга одамларни яхши ишлатиб, корхона даромадини кескин ошириб юборганлиги учун кунига уч минг доллар, йилига бир миллион доллар ҳақ тўлаган. Лекин ана шу миллионернинг ўз эсадиларида қолдирган қуйидаги сўзлари эътиборга лойиқдир: «Мен чўян қўйиш борасида энг оддий ишчидан ҳам нўноқ эдим, асосий ютуғим – мен ўзгаларни бошқаришни билганман. Мендаги энг ноёб сифат – *одамларда ташаббусни уйготиши* қобилияти эди. Чунки инсондаги энг ноёб, қимматли нарсани тан олиш – унинг ташаббусини кўзгатишидир». Эндрю Карнеги эса умрининг охирида ўзининг қабр тошига «Бу ерда бир умр ўзидан ақллироқ бўлганларни

ўзига бўйсундира олган инсон ётибди» деб ёзиб қўйинглар деб васият этган. Демак, Швэбнинг раҳбари ҳам ўз йўлида ходимлар психологиясини яхши билган ва уларга ўз вактида ташабbus кўрсатиш имконини бера олган камтар шахс бўлган.

Бозор иктисадиёти шароитида одамлар нима ҳисобига са- марага эришиш мумкинлиги-ю, ўзидан нима талаб қилинишини аниқ билса, улар учун мустақил ишлаш, ишга ижодий ёндашиш имконияти кўпроқ бўлади ва янги аср одами ўзи учун эркин фаолият қонунан кафолатланишини маъкул кўради.

Шу ўринда барча лидерларга хос бўлган яна бир хислатни таъкидлаш жоиз. Бу ҳам бўлса, лидернинг обрўси ёки баъзан таржимасиз ишлатиладиган ибора бор – авторитети. Лидернинг авторитети – бу керак бўлса, қобилият. Чунки авторитет унга маълум лавозимда ўтиргани, маълум санкциялар, имтиёзлар, имкониятлага эга бўлгани учун расман берилган бўлиши мумкин. Шуниси борки, раҳбар авторитети ҳамиша бир шахснинг иккинчи шахсга нисбатан ҳиссий-иродавий таъсирини назарда тутади. Энг ёмони агар одамдаги ташабbus бўғилса, ўз олдига мақсадлар қўймасликка ўрганиб қолса, у нафақат ҳалқ, балки ўзининг оиласи, яқинлари, фарзандлари учун ҳам қайфурмайдиган, улар ташвишларини ўйламайдиган бўлиб қолади. Бугунги янгиланишлар шароитида миллий-маданий анъаналаримизни ҳисобга олганда ҳам бошқарувда гуманистик тамойилларга кенг йўл очиш орқали фуқароларда мустақил фикр, фуқаролик позицияси, ташабbusкорликнинг бўлиши қанчалик аҳамиятли эканлигини яхши биламиз.

Шунинг учун ҳам янги авлод раҳбарларига, бошқарувчиларига қўйиладиган талаблар, улар хулқидан кутиладиган сифатлар жамиятда соғлом инсоний муносабатларнинг барқарорлашуви, соғлом рақобат ва ўзаро бағрикенглик, лекин ишда ўзига ва ҳамкасларига нисбатан талабчанликни тақозо этади.²⁴

²⁴ Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Талаба», 2007. – Б. 37-40.

Боб юзасидан асосий тушунча ва атамалар

Бошқарув илми; назарий-тарихий асослар; илмий бошқарув мактаби; меҳнатни илмий ташкил этиш мактаби; маъмурий бошқарув мактаби; инсоний муносабатлар мактаби; миқдорий ёндашув; инсон ресурсларини ривожлантириш концепцияси; психологияда бошқарув; бошқарув психологияси; бошқарувнинг обьекти; бошқарувнинг субъекти; гурухларда раҳбарлик; лидер; лидерлик; бошлик; бўйсунувчилар; раҳбарлик услублари; авторитар услуг; демократик услуг; либерал услуг; партисипатив услуг; бошқарув назариялари; «X» назарияси; «Y» назарияси; «Z» назарияси; суперлидерлик феномени; самарали бошқарув.

Боб юзасидан қисқача хулоса

Хулоса қилиб айтганда бошқарув илмининг назарий-тарихий асослари, бошқарув тамойиллари, бошқарув усууллари, гурухлардаги раҳбарлик ва лидерлик масалалари, лидерлик услублари, суперлидерлик феномени, лидерликнинг вазифалари, каби масалаларнинг бобда ҳам иқтисодий, ҳам ижтимоий-психологик жиҳатдан тадқиқ этилиши ҳисобига қўлга киритилган айрим назарий ҳамда амалий натижалар қўйидаги вазифаларни татбиқ этиш орқали амалга оширилади: (1) бошқарув соҳалари ва лавозим классификациялари бўйича ишлаб чиқилган стандартлар мутасадди ташкилотлар томонидан юқори бўғин раҳбарларини танлашда, ўрнига кўйишда ва оралиқ атtestация ўтказиш жараённида қўлланилади; (2) бошқарув соҳаларининг хусусиятларини ҳисобга олган ҳолда раҳбарлик лавозимларига номзод қилиб кўрсатилаётган ёки даъвогарлик қилаётган шахсларнинг потенциал имкониятларини ҳисобга олиш, керак бўлса, у ёки бу вазиятларда бу номзодлар қандай иш тутиши ҳақида олдиндан башорат қила олиш эҳтимолларини кўрсатади; (3) бошқарувнинг самарадорлигини таъминловчи психологик хусусиятларнинг мажмуаси сифатидаги билим ва манбалардан раҳбарларнинг ўз фаолиятларини ўzlари баҳолай олишлари, бошқарув фаолиятлари ҳақида “қайта алоқа” олиш

имкониятига ҳам эга бўладилар. Бу хил стандартларнинг мавжудлиги раҳбарларнинг ўзини-ўзи коррекция этиш, қатъий қоидаларга риоя қилишни ва бунинг натижаси сифатида раҳбарликдаги камчиликларга йўл қўйишни кескин камайтиришга олиб келади.

Бу янгиликларни татбиқ этиш жойларда кадрларни раҳбарлик лавозимларига танлаш ва тайинлаш юзасидан илмий асосланган ёндашувни талаб этади ва шу орқали амалга оширилади.

Боб юзасидан ўз-ўзини назорат ва муҳокама қилиш учун саволлар

1. Илмий бошқарув мактаби ёки меҳнатни илмий ташкил этиш мактаби намоёндаларидан кимларни биласиз?
2. Нима учун бошқарувга жараён сифатида ёндашиш керак бўлиб қолди?
3. Инсон ресурсларини ривожлантириш концепциясининг моҳияти нимадан иборат?
4. Бошқарув психологияси нимани ўрганади?
5. «Лидер» ва «бошлиқ» тушунчалари ўртасидаги фарқларни қандай изоҳлайсиз?
6. Раҳбарлик услубларини қандай асослаб бера оласиз?
7. Партиципативлик нима?
8. Мак-Грегорни X ва Y ҳамда Оучини Z назарияларини киёсий жиҳатдан қандай тавсифлайсиз?
9. Лидерликка оид назариялардан қайсиларини биласиз?
10. Суперлидерлик феномени нима?

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

Каримов И.А. Бизнинг бош мақсадимиз – жамиятни демократлаштириш ва янгилаш, мамлакатимизни модернизация ва ислоҳ этишдир. – Т.: «Ўзбекистон», 2005.

Авлоний А. Туркий гулистон ёхуд Ахлоқ. – Т.: 1997.

Амир Темур ўгитлари: Тўплам. Тузувчилар: *Б.Ахмедов,*

- А.Аминов.* – Т.: Наврӯз, 1992.
- Базаров Т.Ю.* Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. Т.Ю.Базарова, Б.Л.Еремина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2002.
- Беруний Абу Райхан.* Индия. Соч., т.2. – Т.: «Фан», 1963.
- Джсуэлл Л.* Индустримально-организационная психология. Учебник для вузов – СПб.: Питер, 2001.
- Зайцева Т.В., Зуб А.Т.* Управления персоналом: Учебник. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРАМ-М, 2006.
- Каримова В.М.* Психология: Ўкув қўлланма. – Т.: А.Қодирий номидаги халқ мероси нашриёти. «ЎАЖБНТ» маркази, 2002.
- Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш.* Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Талаба», 2007.
- Махмудов И.И.* Бошқарув психологияси: Ўкув қўлланма / Масъул мухаррир: А.Холбеков. – Т.: ДЖҚА «Раҳбар» маркази; «YUNAKS-PRINT» МЧЖ, 2006.
- Нарзулла Боймуродов.* Раҳбар психологияси: Олий таълим, халқ таълими, соғлиқни сақлаш, ўрта маҳсус касб-хунар таълими бошқармаларининг маъмурий ходимлари учун қўлланма. – Т.: Янги аср авлоди, 2007.
- Орлова Л.А.* Социология управления. Учебно-методический комплекс (для студентов Института управления). – М.: ФА при Правительстве РФ, 2004.
- Психология менеджмента:* Учебник. / Под ред. Г.С.Никифорова. – 2-е изд. доп. и перераб. – СПб.: Питер, 2004.
- Райгородский Д.Я.* Психология и психоанализ власти. В 2 томах. – Самара, 1999.
- Форобий Абу Наср.* Фозил одамлар шаҳри. – Т.: А.Қодирий номидаги халқ мероси нашриёти, 1993.
- Юсуф Ҳос Ҳожиб.* Қутадғу билиг. – Т.: «Фан», 1972.
- Ҳайитов О.Э.* ва бош. Ўзбекистонда маъмурий бошқарув органдари раҳбарларининг лавозимга лойиклигини баҳолаш ва тавсия этиш технологиясини такомиллаштиришнинг ижтимоий-психологик асослари: ДИТД-3 – дастури асосида

бажарылган А-3-175 рақамлы лойиха 2006/2007 йилги оралиқ ҳисоботлари. – Т.: ТДИУ, 2006/2007.

II Боб

МАЪМУРИЙ БОШҚАРУВ ОРГАНЛАРИ РАҲБАРЛИГИГА ДАЪВОГАР ИМИЖИНИ ЎЗГАРТИРИШ (КОРРЕКЦИЯЛАШ) ВА ТАЛАБ- ЛАРГА МОСЛАШТИРИШ КОНЦЕПЦИЯСИ

Бобнинг кискача мазмуни

Даъвогар (номзод, раҳбар) имижини ўзгартериш (коррекциялаш) ва талабларга мослаштириш назариялари. Даъвогар (номзод, раҳбар) имижини ва у тўғрисида А.Панасюк, А.Бодалев ва Н.Обозовларнинг қарашлари. Психологиянинг турли хил йўналиш тарафдорлари томонидан имижини шакллантириш борасида яратилган тамойиллар мазмуни. Танкислик назарияси. Имижини шакллантиришнинг нейролингвистик дастури – НЛД. Public Relations (оммавий алоқалар) «PR» тамойиллининг мөхияти. Раҳбар имижини шакллантириш тамойилларининг семиотик йўналиши. Имижини баҳолаш муаммоси ва бу борадаги Б.Жининг уринишлари.

Даъвогар имижини амалий жихатдан ривожлантириш ва шакллантириш боқсичлари. Ўзгариш кераклигини аниқлаш боқсичи. Аник максадларни шакллантириш боқсичи. Ҳақиқий имижини баҳолашнинг англантанлиги боқсичи. «Идеал имижини аниқлаш боқсичи. Хоҳлаётган ўзгаришлар тўпламини аниқлаш боқсичи. «Идеал имиж» ва «комфорт ҳудудлар»ни киёслаш боқсичи. Мақсадга эришиш йўлларини аниқлаш боқсичи. ОАВ билан муносабатга тайёрла-

ниш боқсичи. Катта коммуникатив кенгликлика чикиш боқсичи.

Маъмурый бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар (номзод)-нинг қасб профессиограммасини яратишнинг илмий-амалий асослари. Профессиограмманинг тарьифи ва мазмунни. Профессиограммалардан фойдаланиш соҳалари. Профессиограммалар яратишга модулли ёндашув ва қасб хислатларини экспертия баҳолаш ёндашувлари мөхияти. Ш.Курбонов, Э.Сейтхалилов ва И.Мажидловлар томонидан олинган баъзи бир амалий натижалар. А.Маркованинг «вазифага асосланган шахсий» ёндашув позицияси. Ф.Франкл ишлаб чиқкан «Логотерапия» услуги.

Маъмурый бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар (номзод)-ларни қасбий ва шахсий сифатларини диагностикалаш. Қасб талабларига мос келиш дарражасини аниқлашнинг энг оддий ва содда синов вазиятларини юзага келтириш, номзодни иш жойида си наб кўриш усулининг ютуқ ва камчиликлари.

Маъмурый бошқарув самарадорлигини ошириш йўллари. Маъмурый бошқарув самарадорлигини ошириш бўйича амалга оширилайдиган тадбирлар лойихаси.

9-мавзу: Даъвогар (номзод, раҳбар) имижини ўзгартириш (коррекциялаш) ва талабларга мослаштириш назариялари

Маълумки, бошқарув – мураккаб касблардан бири бўлиб, у нафақат иқтисодий, ижтимоий ва психологияк билимларни назарий жиҳатдан, балки амалий жиҳатдан ҳам ўзлаштирган ҳолда етарли тайёргарликка эга бўлишликни талаб этади. Бунда умумий, техник, иқтисодий, омилкорлик ва ташкилотчилик қобилиятларига эга бўлиш билан бирга, раҳбар барча ҳақиқатларни тушуниш орқали кўп қиррали вазиятларда, шароитларда ўз қиёфасини амалий тарзда тўғри ифода эта олишни билиши зарур. Ваҳоланки, раҳбар томонидан олиб бориладиган бошқарув жараёнини мақсадга мувофиқ равишда амалга ошиши учун қиёфанинг роли ҳам катта аҳамиятга эга бўлади. Таъкидлаб ўтиш жоизки, раҳбар шахсининг барча қобилиятларини мукаммаллаштириш бошқарувда қанчалик аҳамият касб этса, раҳбарда қиёфани маҳсус шакллантириш билан профессонал фаолиятда камолотга эришиш ҳам шунчалик муҳим. Раҳбар қиёфаси деганда, имиж сўзининг ифодаси намоён бўлар экан, бу борадаги турли хил таърифларни келтириш, уларни таҳлил қилиш ва ўрганиш унинг янада чуқурроқ моҳиятини англаб этиш ҳамда ушбу мазмунда теран фикр юритишга ундейди. Масалан, бошқарув жараёнидаги раҳбар имижини яратиш ва шакллантиришнинг турли тамойилларини тадқиқ қилиш “имиж” феномени шахс тамойили ва таъсир кўрсатиш психологияси нуқтаи назаридан келиб чиқсан ҳолда таҳлил этилганлигини эътироф этиш керак. Кўплаб мутахассислар тадқиқотлар орқали кўлга киритилган натижаларга таяниб – *имиж* – уни узатиш усулини ўзгартириш орқали яратилади, деб хисоблайдилар. Зеро, қандайдир таъсир кўрсатувчи кўринишдаги имижни шакллантиришнинг замонавий тамойиллари ҳали XIX-XX асрларда ишлаб чиқилган тояларга асослангандир.²⁵ Масалан, А.Панасюкнинг таклиф этажиган ёндашувида психоанализ усусларига асосланганлигини айтиб утиш мумкин. У имижни қабул

²⁵ Панасюк А.Ю. Вам нужен имиджмейкер? – М.: Дело, 2001. – С. 240.

қилиш күпинча онгсиз равища содир бўлади дейди. *А.Панасюк* фикрича: «Одамларнинг ўзини тутиши күпинча онгдаги ахлоқ меъёрлари орқали детерминация қилинади».²⁶ Унинг, реципиент онгига маълумот етказиш тамойили «шундай қилиш керакки маълумот онгга етиб бориши керак»лиги билан ифодаланади.²⁷ Муаллиф маълумот қабул қилиш механизмини ўрганиб чиқиб, қабул қилиш стереотипини фақатгина кўшимча имиж яратувчи маълумотлар орқали онгга таъсир килиб ўзгартириш мумкинлиги хакидаги холосасига келади. Бунда имижни яратувчи маълумот такрорланиб, тасдиқланиб, муаллиф фикрича «ишончлилик тести»дан ўтиши керак. *А.Панасюк* ҳар хил қабул қилиш оқимларидан келадиган ахборотларни ўзаро мос келишига алоҳида эътибор беради. Ўзаро мос келмаслик ишончсизликни туғдиради. Муаллиф қабул қилишнинг консерватизм яъни, онгга сингган ижобийлик ва салбийликни ўзгартириш мураккаблик хусусиятига алоҳида ургу беради. *А.Панасюкнинг* тамойили реал «Мен»нинг ташқи ўзгаришлари асосида курилади. Муаллифнинг фикрича, «характерингизнинг салбий томонларини кўрсатувчи муносабатлар харакатини намоён этмасдан, мулокот қилаётган одамингизга хузур бағишлайдиган характерингизнинг томонларини тақдим этинг».²⁸ Шунингдек, у психотехникадан фойдаланишни, муаллиф психотехника деганда, хулк-авторнинг «тўғри» ҳисобланган вербал ёки новербал усуулларни назарда тутар экан, яъни «очиқ кўзлар» – онгли равища ишлашни ўрганиш зарурлигини таъкидлайди.

А.Бодалевнинг «кижитмойй перцепция» тамойили ҳам таъсир курсатиши психологияси асосида юзага келган бўлиб, муаллиф томонидан олиб борилган тадқиқотлар инсонларнинг юз тузилиши шахсий хусусиятларига мос келиш-келмаслигини аниқлашга ёрдам беради.²⁹ Бу борада изланиш олиб борган *Н.Обозов*³⁰ эса, қуйидаги – антропологик ва экпрессив хусусиятларга кўра индивиднинг ташқи кўринини қабул қилинади, деб

²⁶Панасюк А.Ю. Вам нужен имиджмейкер? – М.: Дело, 2001. – С. 44.

²⁷Ўша манба. – Б. 26.

²⁸Ўша манба. – Б. 227.

²⁹Бодалев А.А. Формирование понятия о другом человеке как личности. – М.: 1970. Бодалев А.А. Восприятие и понимание человеком человека. – М.: 1982.

³⁰Обозов Н.Н. О трёхкомпонентной структуре межличностного взаимодействия // Психология межличностного познания. – М.: 1981.

хисоблайди.

Психологиянинг турли хил йўналиш тарафдорлари имижни шакллантириш борасида ўз тамойилларини яратадилар. Жумладан, *хулқ психологияси* мактаби вакиллари шакллантириш жараёнга перцептив операцияларни ўзгартириш қабилидаги қарашни таклиф этадилар. Бунинг асосий натижаси атрофдагиларнинг шахс имижини муносабат таркиби сифатида қабул қилиши билан ифодаланади.³¹ Америкалик тадқиқотчилар *O. Конел, К. Даниел* вербал имижни шакллантиришнинг аниқ кўрсатмасини беришган: «Лидернинг нутқи, ўзини тутиши ва юз тузилиши унга бўйсунувчиларнинг нутқидан фарқ қиласди. Нутқлар буйруқ кўринишида ифода этилади. ... бўйсунувчиларга нисбатан паст оҳангда бўлади. Унда танаффус кўп бўлади» дейилади.³²

Ф. Перлзнинг шахсга оид назарияси ва психотерапевтик таъсир тарафдорлари (*гештальттерапия*) имижни бутун бир тизим сифатида, яъни унга қандайдир аниқ ва реал нарсадай қарашни («шу ерда ва ҳозир») ҳамда шакллантиришни таклиф этадилар (фигура ва фоннинг мос келиши). *Когнитив психология* тарафдорлари эса, имижни шакллантириш тамойилини ўргатувчи стратегия (субъект томонидан англаб қилинадиган) сифатида таклиф этишади. Яна бир назариялардан бири «*танқислик назарияси*» имижнинг эмоционал таъсири хусусиятлари асосида яратилган. «Мақсадли ахборотнинг аниқлиги, айникса, дефицит пайтида интенсив тасаввурни юзага келтиради. Бундай ҳолда тасаввурни рағбатлантирувчи онгнинг компенсаторлик механизмлари ишга тушади... ўйлаб охирига этишнинг эркинлик даражаси... мутахассислар томонидан қатъий назорат қилинади».³³

Имиж, муносабатда бўладиган гурухларда раҳбарнинг фақатгина чекланган профессионал ва шахсий томонларини кўрсатади. Буларни реципиентнинг тасаввuri тўлдириб туради,

³¹ Шустов А.В. Психологические феномены в политических избирательных компаниях: Дисс. ... канд. псих. наук. – СПб.: 1999.

³² Conell O. Daniel C. Allocation of time in Reading Abound. Being Fluent is not the same as Being Rhetorical // in Bulletin of the Psychonomic Society. – 1989. Vol 27 / p / 223-226.

³³ Манякина Е.Ш. Политический лидер: процесс формирования имиджа: Дис. ... канд. полит. наук. – М.: 1994. – С. 61.

лекин ахборотнинг кўплиги диққатни чалғитиши ҳам мумкин. Балки шунинг учундир имижни шакллантираётган инсонлар шахсий маълумотнинг катта қисмини яширадилар: маълумотнинг камлиги қизиқиши ва тасаввурни уйғотади. Тарихчи *E.Tарле* қуидаги феноменга қаратади: «Наполеон нутқларининг барчасидан тарихдаги «Наполеон афсонаси» учун кўп нарса топишимиз мумкин, лекин Наполеоннинг ўзини намоён этувчи қимматли ва ишончли маълумотлар жуда кам». ³⁴

Кўпчилик муаллифлар имиж кўпроқ танозулл, экстремал ҳолатларда яққол кўринади деб ҳисоблайдилар. Агар драматизм эффекти бўлмаса, уни шакллантириш зарур: юқори минбарда туриб чиройли гапирадиган раҳбарлар жуда машҳурдирлар. *Е.Манякина* раҳбар ҳаракатларида новаторлик бўлиши керак, деб ҳисоблайди. ³⁵

Психолог *E.Гришунина* имижни шакллантиришда муомала психологиясиغا суннади: «достон»нинг яратилиши ва шахсий услуг (мимика, юз тузилиши, поза ва кийимлар) ишлаб чиқилиши керак. Муаллиф фикрича, матбуот билан муносабатларни тўғри олиб бориш, матнларнинг психолингвистик ташхисини ўтказиш ўта муҳимдир. ³⁶

Достон ва «кўптирилган» биографияга келадиган бўлсак, кўплаб муаллифлар (*Г.Почепцов, С.Лисовский*) буни зарур деб ҳисоблайдилар. Қаҳрамонларни достонлар, афсоналар яратади. А.Камю ёзганидек «афсоналар уларни бизнинг тасаввурларимиз тирилтириши учун яратилади». ³⁷

Яна бир қатор муаллифлар (*В.Моисеев, Г.Почепцов* ва бошқалар) имижни шакллантиришни нейролингвистик дастур асосида ишлаб чиқишини таклиф этадилар. Лекин бу муаллифлар НЛДлар ҳақида юзаки тасаввурга эгадирлар ва улар таклиф этётган йўл ўзини тутиш усулларини ёдлаб олишни эслатади. Ушбу услугнинг фалсафаси анча чуқур ва қуидаги: «Сизда мувваффақият учун барча кучлар мавжуд» деган универсал ибобат.

³⁴Тарле Е.В. Наполеон. – М.: 1959.

³⁵Манякина Е.Ш. Политический лидер: процесс формирования имиджа: Дис. ... канд. полит. наук. – М.: 1994. – С. 77.

³⁶Гришунина Е.В. Психологические технологии как средство формирования имиджа организаций. Дис. ... канд. псих. наук. – М.: 1995. – С. 189.

³⁷Камю А. Творчество и свобода. Сборник. Пер. с франц. – М.: Радуга, 1990. – 608 с. (– С. 107).

рада ифодаланган.³⁸ Ўз имкониятини йўлга солмасдан, ўз устида ишламасдан туриб раҳбар НЛД услугини қўллаши, ўз ортидан одамларни эргаштириши мумкин ва бунда у ўз харакатлари учун жавобгарлик сезмаслиги мумкин. Балки НЛД аслида психокорекцион услугуга асосланганлигини унутмаслик керакдир. НЛД – тиббиётдан менежмент сари йуналганда ўзгача тус олиши мумкин. Бу услугнинг асосчилари *P.Бэндлер* ва *Д.Гриндерлар* XX асрнинг 70-йилларида: «Биз психолог ҳам, назариётчи ҳам эмасмиз. Биз ҳақиқат, аслида, қандай эканлигини билишни ўйламаймиз. Моделлаштиришнинг функцияси фойдали бўлган тасаввурни яратиши керак. Биз ҳеч қандай ҳақиқатни таклиф этмаямиз, факат фойдали нарса таклиф қиласмиз», деб огохлантирганлар.³⁹ Украиналик филолог *Г.Почепцов*: «Бу стратегияда имижмейкернинг иши ўз объективтини юкори даражада ижобий томонга йўналтиришдан иборат», – деб айтади.⁴⁰

НЛД услугидан, асосан, шахсий «ресурс»ларни очища фойдаланиш керак.

Маркетинг психологиясида «имижни бошқариш» тамой или тушунчаси мавжуд бўлиб, юз йиллар олдин Фарбда ишлаб чиқаришдаги жамоанинг психологиясини бошқариш стратегиясини яратишни бошлаганлар. Раҳбарнинг имижи тўғрисидаги тасаввур муносабатлардаги гурухга уларга етиб келган маълумот асосида яратилади ва онгига сингади. Ушбу «PR» тамойилининг муаллифи, деб американлик тадқиқотчи *A.Лини* ҳисоблаш мумкин.⁴¹

Public Relations (оммавий алоқалар) бугунги кунда мураккаб механизм бўлиб, унинг ўнлаб йўналишлари мавжуд: public affairs – компаниянинг давлат ва жамоат ташкилотлари билан алоқалари, image making – компания раҳбарининг ижобий (позитив) имижини яратиш, media relations – ОАВ билан алоқалар, message management – таъсирни бошқариш, communications –

³⁸Молден Д. Психотехнология НЛП для владения собой и управления другими. – М.: Винити, 2000. – С. 246.

³⁹Гриндерлар Д., Бэндлер Р. Из лягушек в принцы. – Воронеж: НПО МОДЭК, 1993. – 208 с. (– С. 7).

⁴⁰Почепцов Г.Г. Имиджеология. – М.: Рефл-бук; К.: Ваклер, 2000. – С. 242.

⁴¹Гундарин М.В. Книг руководителя отдела PR. – СПб.: Питер, 2006. – С. 75-154.

кадрлар билан ишлаш ва бошқалар.⁴² Буларни ҳаммаси “PR” технологияларининг эмпирик йўл билан ривожланаётганлигини кўрсатади. Кўплаб амалиётчиларнинг фикрига кўра, товарнинг сифатини оширгандай инсоннинг ҳам «сифат»ини шакллантириш керакдир. Аммо америкалик мутахассислар эса, инсонни кир ювиш воситасини реклама қилгандай реклама қилиш мумкин эмас, деб ҳисобладилар.

*В. Ученов ва М. Стартущлар ҳам, имижни «реклама санъатининг квитизация» си, деб таърифлайдилар.*⁴³

Имижни шакллантиришнинг айрим стратегиялари аслида кўпроқ муваффақиятли рақобатчилик омилларни эслатади. *А. Соловьев* имижни яратиш техникасини муваффақиятли рақобатчилик омиллари йигиндиси, деб айтади. У: «Ишлатилаётган технологиялар асосан: мулокот услуби, ностандарт ҳолатларда ўзини тутиши, таназзул вақтидаги ҳолатлари, ташки кўриниши (кийим, соч турмаги) мимикасига тегишли», – деб ҳисоблади.⁴⁴

А. Соловьевнинг фикрича: «Имиж мақсадли равишда узатилаётган маълумот ва коммуникатив оқим устидан назорат ўрнатган ҳолда шакллантирилади. Сиёсий жиҳатдан олиб қаралганда, номзоднинг энг муҳим томонларини мужассамлаштурувчи хусусиятларини танлаш билан бир қаторда қуидагилар ҳам эътиборга олиниши керак: (а) номзоднинг жамоат онгидаги қолдирган олдинги тасаввuri (ҳаммада маълум сиёсатнинг образи бир кунда ўзгариши мумкин эмас); (б) сайловчиларнинг ижтимоий кутиши (жамоа ундан нимани кутмоқда); (в) сайлов компанияси танлаган стратегияси».⁴⁵

Имиж – бу ташки қабул қилинувчи образдир. Замонавий тамойилларнинг кўпчилиги таъсир қилиш йўлларидан фойдаланишининг акцентуализацияси асосида қурилган. Бу ёндашувнинг назариётчилари бўлиб, филолог ва журналистлар ҳисобланадилар. Улардан бири – *Г. Почепцов*дир.

⁴²*Соловьев А.Ш.* Политология. Политическая теория, политические технологии. Учебник для студентов вузов. – М.: Аспект Пресс, 2000. – С. 521.

⁴³*Ученов В.В., Стартуш М.Ш.* «Философский камешек» рекламного творчества. – М.: 1997. – С. 41-42.

⁴⁴*Соловьев А.Ш.* Политология. Политическая теория, политические технологии. Учебник для студентов вузов. – М.: Аспект Пресс, 2000. – С. 519.

⁴⁵Уша манба. – Б. 543.

Имижни информацион яратиш тамойили муаллифининг эътироф этишича: «Инсоннинг имижи гўёки икки йўналишда шаклланади. Бир томондан у оммавий коммуникация оқимлари талабларига жавоб бериши керак. ТВ га тўғри келадиган визуал ахборот оқими аксарият ҳолатларда истеъмол лидерларини биринчи ўринга олиб чиқади. Бу йўналишга – кийиниш усули, гапириш, соч турмаги, қараш, поза, мимикалар киради. Булар сўз орқали узатилмайдиган 69% ахборотни беради. Айнан ушбу маълумотлар таъсирида кишилар ўзларининг асосий хуласаларини чиқаради. Маълумки, сухбатдошни баҳолаш дастлабки 15 секунда юз беради. Иккинчи йўналиш – бу аудитория мухим деб ҳисобладиган: ишонч, авторитет, профессионализм каби хусусиятлар мажмуаси.

Муаллиф бу борада шахснинг ички имкониятига эътибор қаратмаган холда идеал имижнинг реал имижга мос келиши ҳақида фикр юритади. У имижнинг яратилиши тадқиқотни янги соҳаси – «семиотика», яъни «белгилар тизими» тўғрисидаги фан билан боғлиқ – деб ҳисоблади. Семиотик ёндашувни қўйидаги жараён сифатида таърифлашимиз мумкин:⁴⁶ (а) раҳбарнинг индивидуал сифатларини очиш орқали, унинг услубини яратиш; (б) раҳбарни муносабатлар гуруҳига «интилган»дай қилиб кўрсатиш ва уларни яқинлаштириш; (в) раҳбар «образи»га киритиш; (г) раҳбар муносабатлар гурухи онгига машхур ва кучли шахс билан боғлиқ бўлиши керак; (д) қабул қилишнинг барча оқимларидан самарали фойдаланиш; (е) раҳбарнинг ўзи бошқарадиган тузилмасидаги белги ва нарсаларидан кенг ҳамда фаол фойдаланиши; (ж) оммавий компания жараёнини бошқариш».

Бизнинг фикримизча оммавий ахборот воситалари (ОАВ)ни «бошқариш» учун, уларга эгалик қилиш ёки молиялаштиришни йўлга кўйиш керак. Раҳбар ОАВда у ёки бу ҳолатлар, муаммолар юзасидан тез-тез чиқишилар қилиши зарур. Г.Почепцовнинг фикрича, имижни шакллантириш жараёнининг яна бир босқичи миш-мешлар билан курашишdir.

Раҳбар имижини шакллантириш тамойилларининг семио-

⁴⁶ Почекцов Г.Г. Профессия: имиджмейкер. – 2-е изд., испр. и доп. – СПб.: Алетейя, 2001. – С. 98.

тик йўналиши яна бир қатор бошқа муаллифлар, жумладан, *И.Миняев, И.Яковлев, Е.Блаженов, Л.Браун, С.Блэк, П.Бред* қабиларнинг изланишларида ҳам алоҳида тадқиқ қилинган. Ушбу муаллифлар имижни яратиш тамойилларини ҳар хил тарзда очиб беришган. Уларнинг барчаси ташқи, белгили имижга алоҳида эътиборни қартишган.

Семиотиканинг кўлланиш назарияси ва техникаси – анча замонавий хисобланса-да, атроф-мухитни кескин ва тез ўзгартирадиган қарорларни қабул қилиш вакти, гўёки индивидга доимий ўзини ўзи таҳлил қилиш имкониятини қолдирмайди, – деб тушунтиради. Бундай ҳолатларда семиотика фақатгина қоникарли (кўринарли) натижага келишга ёрдам беради.

Менежментда нима фойда келтирса шу тўғри, лекин шахсий ўзгаришлар устида ишлаганда бу ёндашув нотўғри.

«Ҳеч қандай имижеология реал нарсалар ўрнини боса олмайди, у фақатгина ижобий томонларни кучайтириб, ёмон томонларни яширишга ёрдам беради холос. Агарда ҳақиқат имижга мос келмаса, у бузилади. Аммо бу жараён семиотика «техника»сига зиддир».

«Никколом» фирмасининг консультантлари эса имижни шакллантириш жараёнининг асосий масалаларини қўйдагича тасаввур этадилар: «Сиёsatчининг жамоа олдидағи асосий масаласи – ўзини намойиш қилишни оптимал кўринишини, ўзини оммавий «Мен» нини ишлаб чиқишидир. Яратилган имиж сизнинг барча шахсий хусусиятларингизни ёритиб бермасада, иложи борича оммани ўзига жалб қиладиган томонларинигина кўрсатиб беради». Мана шундай умумий маслаҳатлар берилган адабиётлар хозирда етарлича топилади. Лекин *С.Лисовский* шакллантирган «Имиж яратишнинг асосий йўллари», яъни «аудитория талабларини, аудитория сегментини аниклаш, аудитория кутаётган хусусиятлар ва номзоднинг ҳақиқатдаги хусусиятини мослаштириш, электорат талабига мос ҳамда ёрдамчи тавсифларини танлаш (улар тимсол асоси хисобланади), имиж таркибини шакллантириш, танланган тавсифларни ҳар хил белгили кўринишларга ўtkазиш (визуал, вербал, ходисавий ва бошқалар)» кабилар бунга мисол бўла олмайди. Шуни айтиш керакки, бундай имижни яратишдан фақатгина фавқулотда

ҳолатларда, масалан, сайловлар пайтида фойдаланиш мумкин.

Социолог *С.Ананьева* ҳам ўз тадқиқотларида имижни шакллантириш алгоритми таҳлилини келтирган. Муаллиф, имижни шакллантириш жараёнини: «Ижтимоий муҳит билан ўзаро муносабатга киришишда раҳбарга каракли бўлган инди-видуал хусусиятларнинг табиий социоген равища ўзлаштириши», – деб тавсифлайди. *С.Ананьева* имижни шакллантириш алгоритми кўйидаги: (а) қабул қилинган тизим талабларини аниқлаш; (б) уни ҳақиқий имиж билан мослаштириш; (в) имижни ташкил қилувчи асосий тавсифлар тизими диагностикаси, унда кўлланиладиган қисмларни аниқлаш; (г) қайта шаклланган имижнинг самарадорлигини бошқариш; (д) натижани тўғрилаш ва саклаш каби хulosаларга олиб келади, деб ҳисоблайди.⁴⁷

Келтирилган «техника» «алгоритм» ва «йўналишлар»ни тўлиқ таҳлил қилмай туриб имижни шакллантиришни амалга ошириш мумкин эмас.

Кўриниб турибдики раҳбар имижни шакллантириш у хоҳлаётган идеалга яқинлаштиради, лекин «омад никобини» қандай қилиб раҳбарга «кыйдириш» керак.

Барчамиз нафақат шундай кўринишни, балки атрофдаги-ларнинг кўзида яхшироқ, профессионал, ёқимлироқ бўлишни хоҳлаймиз ва бутун онгли ҳаётимиз давомида шу йўналишда ривожланишга ҳаракат қиласиз. Ҳар доим ҳам ижобий ўзгаришлар «Мен» томонидан қабул қилинмаслиги мумкин. Яъни, *Б.Жи* буни худди пластик хирургиядаги сингари мижознинг идентификацияси билан муаммоларга дуч келиниши («Мен» энди «Мен эмас»), деб талқин қиласи. Муаллиф, имижни ички ва ташқига ажратади: ички имижни мослаштирмасдан ташқи имижни яхшилаб бўлмайди. *Б.Жи* шахсий имижни шакллантириш муаммосини «Мен – тамойил» позицияси ва психолого-гик комфорт позициясидан туриб тадқиқ қиласи.

Имижни ўзгартириш доимий равища оғрикли кечади, чунки у ўз-ўзини баҳолашга тўғрида-тўғри таъсир қиласи. Раҳбарнинг эгоистлиги туфайли, баъзида, «хўжайин» образига

⁴⁷Ананьева С.Е. Формирование имиджа руководителя в государственной службе. Дис. ... канд. соц. наук. – М.: 1996. – С. 147.

ўзгартериш киритиш керак, деган таклиф, маслаҳатчини шахсий душманга айлантириб қўйиши мумкин. Гап фақатгина қандай маслаҳат беришда ҳам эмас. Аслида раҳбар – бу ўз афзаллик ва камчиликлари ёрдамида муваффакиятга эришган инсондир. Мана шундай синовлардан ўтган, ўрганиб қолган муваффакиятли «ўзини тутиш модели»ни ҳамда ўзининг «оммавий Мен»ини унчалик ишончли бўлмаган «идеал модел»га ўз ихтиёри билан ўзгартериш келармикан? Фикримизча, ушбу психологик муаммога маҳаллий олимларимиз ҳали етарлича эътибор беришмаган. Қўплаб нашрлар кўпроқ раҳбарнинг эмас сиёсий лидернинг имижига бағишлиланган. «Лидер имижи» таърифида ўз-ўзини баҳолаш иш фаолиятида из қолдиради дейилган: паст баҳо бериш лидерни янги қийинчиликларни енгишга ундейди, юкори ҳолатдаги баҳолаш халақит беради ва фақатгина адекват баҳолашда факат ўзинигина ўйламасдан, балки муносабатларда алоқаларни яхшилади».

Америкалик тадқиқотчи *Б.Жи*⁴⁸ имижни баҳолаш муаммосига катта эътибор қаратар экан, ўз мижози билан содир бўладиган ҳодисани тасвирлаб беради. Бир аёл имижини зарурый касбий талабларга мослаштириш чоғида ўзи хусусидаги ижтимоий тасаввурларига эътибор бермасдан ўзини ўзгартирган. Натижада, ташки кўриниш ички ўзини-ўзи баҳолаш жараёнига мос келмаган. Кўп вақт ўтмасдан ўзининг олдинги имижига қайтган. *Б.Жи* ўзгартирилган ва талабларга мослаштирилган имижда комфорт худуди борлигини тушунди. Раҳбар ўзгаришни хоҳлаши, талабларга мослашган ўзининг янги оммавий образини қабул қилиши ва уни ўзининг ички салоҳиятининг бир қисми сифатида қабул қилиш керак. Кўплаб раҳбарлар ўзлари яратган тимсолга «ёпишиб» оладилар, чунки ўзгаришлар ва талабларга мослаштириш жараёнидаги «ўзларини йўқотиб қўйиш»дан кўрқадилар. Ҳақиқатда эса имижни ўзгартериш ва талабларга мослаштириш (коррекциялаш) деганда, ўзига нисбатан баҳони қайта кўриб чиқиш ҳамда ошириш ҳақида гап кетади. Имижни шакллантиришнинг муаллиф таклиф этаётган усулини «шахсий ўсиш» стратегияси, деб аташ мақсадга

⁴⁸Джи Б. Имидж фирмы. Планирование, формирование, продвижение. – СПб.: Издательство «Питер», 2000. – 224 с.

мувофиқ ҳисобланади. *Бобби Жининг* фикрича, ўзига паст баҳо берадиган одамдаги бўшлиқни муваффақият тўлдира олмайди, балки фақат ўзига бўлган муҳаббатгина ёрдам бера олади. Ўзига баҳо беришни фақатгина янги муваффақиятлар орқали юксалтириш мумкин, яъни «имиж яратиш – сиздаги бор яхши хусусият ва сифатларни юзага олиб чиқиш, шакллантириш демакдир».⁴⁹

Шу боис, ҳозирда олиб борилаётган қатор тадқиқотларда имижни ўзгартириш ва талабларга мослаштириш масаласи «шахсий ўсиш стратегияси» сифатида қабул қилинган. Ушбу ёндашув психологиянинг этник тамойилларига тўғри келади ва у нафақат муваффақиятли, аутентик, ижтимоий балки бирмунча табиий ҳамдир. Ердаги турларнинг эволюцион ривожланиш йўли доимий ва динамик ўзгаришлар кераклигини исботлайди. Инсоният шундай хилқатки, у муҳит ўзгаришларига мослаш масдан яшashi мумкин эмас. Акс ҳолда шахс ижтимоийлашувдан четда қолади ва муваффақиятлилик мавқеини йўқотади. Муҳит қанчалик тез ўзгарса, шахсий ўзгаришларда уларнинг натижалари ҳам шунчалик даражада бўлиши керак. Шу боис, ҳозирги бозор иқтисодиёти шароитида раҳбар имижини шакллантиришда келажақдаги ўзгаришларга эҳтиёж сезилиб, жамиятда маданий ўзгаришлар босқичи бошланмоқда. Янги замонавий раҳбарнинг имижи – бу санъатни қадрловчи, «соғлом яшаш тарзи»ни олиб борувчи, оиласи, ватанпарварлик туйгусига эга, оммавий маълумотли деганидир. Имиж нафақат «омма фикри»га мос келиши, балки бу фикрни шакллантириши ҳам керак. Демакки, имиж яратиш стратегиясини динамик жараён сифатида тасаввур килиш мумкин.

10-мавзу: Даъвогар имижини амалий жиҳатдан ривожлантириш ва шакллантириш босқичлари

Замонавий фан имижни амалий жиҳатдан ривожлантириш ва шакллантириш истагида бўлган раҳбарликка даъвогар (номзод)лар олдига қўйидаги ўнта босқични аниқлаштириш масала-

⁴⁹Джи Б. Имидж фирмы. Планирование, формирование, продвижение. – СПб.: Издательство «Питер», 2000. – С. 212.

сини қўяди: ⁵⁰ [1] *Ўзгариш кераклигини аниқлаши*. Яъни, ички тушуниш ҳамда ўзгариш кераклигини асослашга хизмат қилувчи «онгли мотивация». Мотивни англаш ички ўсишга интилишни кучайтиради, чунки, инсон мотивларсиз ўзига зарур бўлган натижаларга эриша олмайди. [2] *Аниқ мақсадларни шакллантириши*. Кўпинча ўзгаришлар мълум мақсадларга эришиш учун керак бўлади. Онгли ва аниқ мақсадларнинг ўзи бир турткни бўлиб ҳисобланади. Масалан, раҳбар сайловларда муваффақиятли курашиб учун омма олдида ўзини тутишни ўрганади. [3] *Ҳақиқий имижни баҳолашнинг англанганлиги*. Америкаликларда шундай ибора бор: «Қаерга ҳаракат қилишни тушуниш учун, қаерда турганингни аниқлаш керак». Кўпинча «имиж эга»си объектив ҳақиқатни аниқлашнинг уддасидан чиқа олмайди. Лекин бу муаммо психодиагностика усуллари ёрдамида ечилиши мумкин. Бу ўринда қуйдагиларни; (а) раҳбарнинг шахсий, бошқарув ҳамда индувидуал ҳусусиятлари (реал имиж); (б) ўзини-ўзи баҳолаш – «ўз имижининг мавқеи (позиция) ҳусусиятлари; (в) муносабатлардаги гурӯҳ намоёндаларининг қабул қилиш спецификациясини ўрганиб, улар таклиф этаётган раҳбарнинг идеал имижини аниқлашни тадқиқ қилиш мақсадга мувофиқ ҳисобланади. [4] *«Идеал имиж»ни аниқлаши*. Ушбу босқичда алоҳида «фиксир лидерлари» гурӯхининг намоёндалари таҳлили амалга оширилади (масалан, ОАВ намоёндалари). Уларнинг фикри ўз навбатида оммавий «Мен»нинг шаклланишига боғлиқ бўлади. Агар театр – бу ҳаёт кузгуси бўлса, ОАВ – катталаштирувчи ойна ҳисобланади. [5] *Хоҳлаётган ўзгаришлар тўпламини аниқлаши*. Реал имижни идеалга яқинлаштириш. Ўтказилган тадқиқотлар натижасида шакллантирилиши керак бўлган «идеал имиж» аниқланади. Натижада, ҳақиқий ва идеал имижни қиёсланиб, уларни яқинлаштириш стратегияси ишлаб чиқилади. Шуни алоҳида таъкидлаш мумкинки, идеал образ – динамик стереотипдир. Бу босқичдаги шакллантирилган образ, албатта, вақт томонидан синалиши керак. [6] *«Идеал имиж» ва «комфорт ҳудудлар»ни қиёслаши*. Айнан ушбу босқичда шаклла-

⁵⁰Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Галаба», 2007. – Б. 72-74.

наётган имижнинг «шахсий комфорт худуд»да жойлашганилиги-ни аниқлаш долзарб саналади. Агар қандайдир сабабларга кўра, раҳбар интилаётган имижи, унинг ижобий имижини тушунувчи ички дунёсига мос келмаса, унда ички қарама-қаршилик механизм ишга тушади. Шу боис, шахсий ўзгаришлар стратегияси ишлаб чиқилаётган бир пайтда раҳбарнинг индивидуал-типологик хусусиятларига алоҳида эътиборни қаратиш лозим. [7] *Мақсадга эришии йўлларини аниқлаш*. Бу босқичда на-тижалар назорати, яъни раҳбар имижини шакллантириш дасту-рини ишлаб чиқиши жараённида аниқ вақт ва молиявий «чегара-лар»ни аниқлаштириб олиш мухим ҳисобланади. Натижаларни баҳолаш, аввало, яхши муносабатда бўлган яқин доирадаги «фо-кус гурух»дан олиниши керак. Баъзан вазиятдан келиб чиқиб, ким учундир яхши «фокус гурух» бўлиб, ҳамкаслар ҳисобланса, ким учундир иш бўйича ҳамкорлар, кимгадир – профессионал психолог хизмат қилади. [8] *ОАВ билан муносабатга тайёрланиши*. Фанда ушбу босқични амалга ошириш чора-тадбирлари учун энг кўп фикр-мулоҳазалар берилган. Жумла-дан, раҳбарнинг индивидуал-типологик хусусиятларига қараб ҳар хил методикалардан фойдаланилади. Масалан, достонлар яратилиши, зарур ҳолларда шахсий ҳаётдан у ёки бу аспектларни ҳам очиб кўрсатиш мумкин. [9] *Катта коммуникатив кенг-ликка чиқши*. ОАВ билан кенг алоқалар ўрнатиш баробарида, раҳбар информацион марафонга тўлиқ тайёр ҳисобланади. Шу боис ҳам, «ичкаридан пишган», индувидуал хусусиятларни ҳисобга олган имиж, ҳатто «бўронли ҳолат»да ҳам туриб бера олади. Бундай ҳолларда, аллақачон, раҳбарнинг салоҳиятига ай-ланган имиж кутилмаган муваффақиятсизликларда синмайди. [10] *Натижаларни текшириши ва янги ўзгаришлар киритилинг ке-раклигини англиши*. Ҳаёт бир жойда муқим турмайди ва ҳатто энг ижобий имиж ҳам вақти келиб ўзгаришларни ҳамда зарурий та-лабларга қайта мослашишларни (коррекция) талаб қилиши мум-кин. Бундай вазиятларда эса, когнитив психологияга асосланган ҳолда, ҳақиқий профессионал психолог раҳбарга ўзини-ўзи шакллантириш ва талабларга мослаштириш услубларини ҳам ўргатиши керак бўлади.

Шу боис, ҳозирги бозор иқтисодиёти шароитида лаво-

зимга даъвогар (раҳбар) имижини шакллантиришда келажақдаги ўзгаришларга эхтиёж сезилиб, жамиятда ижтимоий-маданий ўзгаришлар босқичи бошланмоқда. Янги замонавий раҳбарнинг имижи – бу санъатни қадрловчи, «соғлом яшаш тарзи»ни тарғиб қилувчи, оиласпарварлик, ватанпарварлик туйғуларига эга ҳамда «оммавий» маълумот соҳиби демакдир. Имиж нафақат «омма фикри»га мос келиши, балки бу фикрни шакллантириши ҳам керак. Демакки, имиж яратиш стратегиясини яхлит холдаги ижтимоий-психологик динамик жараён сифатида тасаввур қилиш мумкин.⁵¹

11-мавзу: Маъмурий бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар (номзод)нинг касб профессио- граммасини яратишнинг илмий-амалий асослари

Фанда *профессиограмма* деганда, бирор касбнинг ижтимоий-иқтисодий, ишлаб чиқариш ва техник, санитария-гигиена, психологик ва бошқа хусусиятларини баён этиш тушунилади. Профессиограмма фақатгина касб ёки мутахассисликка қўйилувчи талабларнигина эмас, балки иш жойларига бўлган талабларни ишлаб чиқишига ҳам имкон беради. Профессиограммани яратиш жуда машаққатли иш бўлиб, бу тадбирга сарфланидиган вақт, харажатлар олинадиган натижа, максад қанчалик муҳимлиги билан белгиланади.⁵²

Бундай профессиограммалардан қўйидаги соҳаларда фойдаланиш мумкин: (1) Мавжуд иш ўринлари, хусусан бошқарувга кадрларни танлашда; (2) Мехнат шароитларининг санитария-гигиена жиҳатларини мукаммаллаштиришда ҳамда меҳнат ва дам олишини тўғри режалаштиришда; (3) Мехнат хавфсизлигини яхшилаш; (4) Кадрлар турғунлигини таъминлашда; (5) Жамоадаги ижтимоий-психологик муаммоларни ҳал этишда; (6) Меҳнат сифатини оширишда.

Умуман олганда, *профессиограмма* – у ёки бу касбга қўйиладиган талаблардан келиб чиқувчи шахсга хос билим, ма-

⁵¹Хайитов О.Э. Лавозимга даъвогар имижини ижтимоий-психологик жиҳатдан шакллантириш ва ривожлантириш босқичлари / Таълим менежменти. – 2008. – №1.

⁵²Практикум по инженерной психологии и психологии труда / Под ред. А.А.Крилова. – Л., 1983.

лака ва кўникмаларнинг уйғунлашган йигиндисидир.

Рахбарларга қўйилувчи талаблар асосида яратилувчи профессиограммалар ҳақида гапирав экан *М.Қурбонов* таъкидлайдики – «Муайян лавозим профессиограммаси – ушбу лавозим эгаси қандай бўлиши керак?, – деган саволга жавоблар йигиндисидир».⁵³

Одатда касб профессиограммалари ишлаб чиқища турли ёндашувлар бўлиб, улар муайян мақсадлардан келиб чиккан ҳолда тузилади. Масалан, ёшлар орасида касбга лаёкатли номзодларни аниқлашда асосий мезон – касбий тарбияга мойиллик бўлса, малакали мутахассис учун эса бошқа профессиограмма, яъни унинг мустақил ишлай олиш лаёкати аниқланади.

Хозирги пайтда амалий менежмент соҳасида профессиограммалар яратишга *модулли ёндашув ва касб хислатларини экспертили баҳолаши ёндашувлари мавжуд*.⁵⁴ Модулли ёндашув – бирон йўналиш ёки соҳа касбларига нисбатан умумий, универсал хислатлар мажмуасини ишлаб чиқищ билан боғлиқ бўлиб, кишининг бир касбдан иккинчи касбга ўтиши имкониятларига оид маълумотлар бериши мумкин. Айнан бир касб ёки иш ўрнига тааллукли хислатлар мажмуасини аниқлашда эса экспертили баҳолаш услубидан фойдаланилади.

Касб талаблари асосида ишлаб чиқилган профессиограмма номзодни ишга қабул қилишда асос бўлиб хизмат қиласди. Одатда номзоднинг профессиограмма талабларига қанчалик мос келишини аниқлаш мақсадида, турли хил психологияк ва касбий тестлардан фойдаланилади, сухбат ўтказилади ҳамда номзод шахси ҳақида маълумотлар йигилади. Ҳар бир олинаётган маълумот асосида, авваламбор, профессиограмма мезонлари ётади ва ушбу маълумотлар шу мезонларга максимал даражада мос келиши номзодни ишга қабул қилиш учун асос бўлиб хизмат қиласди. Номзодни иш жойига, касбга мослигини текшириш услубларидан яна бири иш жойида текшириб кўришдир. Бу нисбатан арzon ва бевосита ахборот берувчи тадбир бўлиб, малакали эксперт-мутахассислар иштироқида

⁵³ Қурбонов М. Раҳбарлик лавозимлари профессиограммалари ҳақида. Раҳбар ва ходим. – Т.: Академия, 1998. – 148 б.

⁵⁴ Практикум по психологии профессиональной деятельности и менеджмента. Под ред. М.А.Дмитриева, М.В. Снеткова. – СПб., Питер, 2001. – С. 12.

үтказилиши лозим. Умуман олганда, номзодни ўрганиш жа-
рёни ҳар томонлама ва кўп погонали бўлгани маъқул.

Хозирга келиб ташкилотларда деярли ҳамма мавжуд мутахассисликлар бўйича хизмат талаблари, лавозимдан келиб чиқувчи вазифалар мажмуаси ва йўрикномалар ишлаб чиқилган ҳамда янги ходим шу талабларга мос келиши асосида ишга қабул қилинади.

Юқорида айтилганидек, бундай профессиограммалар баъзи бир қасб ва иш ўринларига аллақачон ишлаб чиқилган ва доимий тарзда такомиллаштириб боради. Ҳатто бошқарув соҳаларида ҳам раҳбарлар профессиограммасини яратиш каби илгор ғоялар Республикаиз олимлари томонидан кўтарилиб келяпти ва уларнинг асослари яратиласяпти.

Иқтисодчи мутахассислар профессиограммасини яратиша мавжуд намуналардан фойдаланиш ўринлидир. Мана шу соҳадаги изланишлар қаторига Республикаиз олимлари томонидан яратилган манбаларга мурожаат этиш мумкин. Кадрларни баҳолаш соҳасидаги тадқиқотчилар *Ш.Курбонов*, *Э.Сейтхалилов* ва *И.Мажидов* муаллифлигига яратилган раҳбарлик хислатларини баҳолаш сўровномасида келтирилган мезонлар ва кўрсаткичлар «Раҳбар профессиограммаси»ни яратишда анча қулайлик туғдиради. Малакали раҳбарликни баҳолаш кўрсаткичлари сифатида шахс хислатларининг қуйидаги мажмуи берилади: (а) шахснинг лидерлик хислати; (б) ўзгаларнинг ишини такомиллаштириш ва бошқариш; (в) тижорат ва мижозларга оид масалаларни ҳал этиш қобилияти; (г) натижаларни кўлга киритиш: вазифаларни бажариш; (д) коммуникация; (е) муаммоларни ҳал этиш ва қарор қабул қилиш; (ж) янгиликларни жорий этиш ва такомиллаштириш йўлидаги ўзгаришларни бошқариш; (з) ўз-ўзини бошқариш хислатлари.

Мана шундай гурухга кирувчи қатор хислатларни баҳолашда эксперталар ёрдамига мурожаат этилади.

Мутахассислар *Е.Романова* ва *Г.Суворова*⁵⁵ ларнинг таъкидлашича, қасб профессиограммаларини ишлаб чиқиш ва талabalарни ушбу профессиограммага мослик даражаларини

⁵⁵ Романова Е.С., Суворова Г.А. Психологические основы профессиографии. – М.: МПГУ им. В.И.Ленина, 1990. – 182 с.

диагностика этиш тадбирлари ҳар бир бўлажак мутахассиснинг касбга оид қобилиятини аниқлаш ва ҳатто уларни ишга тақсимлаш жараёнида қўл келиши мумкин.

Профессиограммаларни яратиш борасида мавжуд тажрибаларга асосланган ҳолда Россиялик психологлар (жумладан, *А.Маркова*)⁵⁶ «вазифага асосланган шахсий» ёндашув позициясида туриб илмий изланишлар олиб боришидади. Ушбу ёндашувнинг ижобий ва илмий аҳамиятли томони шундан иборатки, касб фаолияти давомида вазифани самарали тарзда бажариш имконини берувчи шахс сифатлари алоҳида қайд этиб ўтилади ва бу сифатларни янада мукаммаллаштириш имкониятлари белгиланади. Бунда шахснинг касбга мойиллик жиҳатларини тадқиқ этишда чегаралангандан рўйхатдан иборат шахс хислатлари, балки инсонга хос бўлган индивидуал иш юритиш услуби ҳам инобатга олинади. Бошқарувни муваффақиятли олиб борувчи шахс сифатлари ҳақида гапирилар экан «вазифага асосланган шахсий» ёндашувда ушбу сифатлар инсоннинг янада юксак тизимлари – қадриятлари, эътиқоди соҳалари билан уйғуллаштирилгани ҳолда талқин этилади. Бундай методологик ёндашувнинг афзаллиги шундан иборатки, айни касбни муваффақиятли бажариш (бошқариш)га деярли ҳар бир инсон мойил деб қаралади, инсоннинг бирон касб доирасидаги индивидуал услуби ва ёндашуви устувор масала деб қўйилади.

Турли касб эгаларининг ўз фаолият соҳаларида самарали меҳнат қилишлари учун зарур хислатларни шакллантириш борасидаги психологик маслаҳатлар, иқтисодчи кадрларни бошқарув маҳоратларига ўқитиш тажрибамиз кўрсатишича чет элдаги илғор психологик-педагогик технологиялар миллый менталитетимиз ва худудимиздан келиб чикувчи ижтимоий мухитга мослаштирилиши зарур. Лекин турли таълим ва психологик кўмак ёндашувлари орасида энг универсал ва турли миллат вакиллари учун самарали ҳисобланувчи услублардан бири – шахснинг ўз қадриятлари соҳасини, эътиқодини ва ҳаёт мазмунини англашига йўналтирилган психологик тадбирлардир. Хусусан, Германиялик машҳур психолог ва олим *Ф.Франкл* ишлаб чиқкан *Логотерапия* услуби инсоннинг ҳаёт йўлини ҳаққоний

⁵⁶Маркова А.К. Психология профессионализма. – М.: “Знание”, 1996. – 308 с.

тарзда аниқлаш, танлаган йўлининг (шу жумладан касб соҳасини ҳам) қанчалик оқил эканлигини англаш имконини беради. Бундай йўналишда ташкил этилган “ички иш” шахснинг ўз ҳаёт йўлини пухта таҳлил этишга, ўз ўтмиши ва танлаган йўлини чуқур баҳолашга ва демак, ўз келажагига бўлган интилиш учун кучли мотивация яратишга асос бўлади. Шахснинг эътиқоди ва қадриятлари соҳасини аниқлаштириш ва зарур бўлса ўзгаришилар киритиш услубига асосланган психологик ёндашув, миллый қадриятларимизни шахс онгидаги янада ойдинлашувига, мавжуд миллый қадриятларни индивидуал қадриятлари билан уйғунлаштиришга имкон яратади.

Самарадор мутахассис, яъни иқтисодчига оид шахсий ва профессионал сифатларни ривож топтириш маҳсус тренинглар ҳамда касбий маслаҳатлашув тадбирлари орқали ташкил этилиши мумкин. Малакали психолог-педагоглар томонидан яратилган маҳсус диагностик ҳамда коррекцион дастурлар ёрдамида ташкил этилган бундай учрашув ва машғулотлар, мутахассислар онгидаги етук профессионал шахс ҳакида тасаввур уйғотиши билан бир қаторда касбий маҳоратга эришиш мотивациясини янада ривожлантириш феноменини пайдо қиласи. Ўйлашимизча, замонавий психология фанининг ютуқлари ва мавжуд психотехнологиялар билан қуролланган малакали психологлар командаси назарда тутилган мақсад ва натижаларни қўлга кирита оладилар.

Маъмурий бошқарув органи раҳбари профессиограммаларини яратишида мамлакатимиз тадқиқотчилари чет эл психология оламида кучли тараққий этган касб психологиаси ва Россияда жадал суръатларда ривожини топаётган «Акмеология» фанига оид охирги ютуқлардан фойдаланадилар. Бу йўналишдаги тадқиқот ишлари ҳозирга келиб Россия давлат хизмати Академияси (РАГС) ҳамда Россия психологлар жамияти (РПО) аъзоларидан *А.Деркач, М.Секач, О.Правилова, А.Бодалев, О.Анисимов, В.Марков, Ю.Синягин, В.Агапов, Е.Селезнева, А.Анисимов, А.Финашин, А.Жаринов* ва бошқалар томонидан жадал суръатларда олиб борилмоқда. Хусусан, профессиограмма яратишида мутахассис психограммасини ишлаб чиқиши ва шахснинг айни касбни самарали бошқариши учун

қандай шахсий сифатларга ва психофизиологик хусусиятларга эга бўлиши ҳақидаги тамойилларнинг мавжудлиги ушбу йўналишдаги ишлар чет элда қанчалик илгорлаб кетганлиги ва мавзунинг ўзи ҳам долзарблигидан далолат беради. Чет эл психологиясида ҳар бир инсон ўзи учун мақбул касб танлаши ва танлаган йўлида узлуксиз маҳоратга интилишини таъминлаш юзасидан ҳам қатор тадбирлар ташкил этилган. Масалан, ҳозирги пайтда касбий маҳоратни таъминлаш бўйича ёндашувларда ҳатто «касбий ўз-ўзини англаш», «профессионал менталитет» деган иборалар ҳам кенг ишлатилмоқда.

12-мавзу: Маъмурий бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар (номзод)ларни касбий ва шахсий сифатларини диагностикалаш

Касбни муваффақиятли амалга оширишга тааллуқли шахс хислатлари ҳақида гапирап эканмиз, авваламбор, муайян касб бўйича ишлаб чиқилган талабларни албатта инобатга олишимиз керак. Касб талабларига мос келиш дарражасини аниқлашнинг энг оддий ва содда усули синов вазиятларини юзага келтириш, номзодни иш жойида синааб кўришдир. Лекин бу услубнинг бир неча камчиликлари мавжуд: *[Биринчидан]*, маълумки, иш самародорлиги ўзининг оптимал дарражасига кўтарилиши учун мутахассис иш жойига яхши кўничиши лозим, яъни адаптация жараёни тўла равишда амалга ошиши керак. Акс ҳолда, ходимга янги иш жойидаги ўзлаштирилмаган шароитлар халақит бериши мумкин. *[Иккинчидан]*, инсонни ўрганувчи ҳар қандай фанлардан маълумки, киши синов вазиятида кузатув остида бўлар экан, унинг меҳнат кўрсаткичлари сезиларли равишда ўзгаради. Бу ўзгариш ижобий томонга ҳам, салбий томонга ҳам бўлиши мумкин.

Масаланинг яна бир томони борки, у ҳам бўлса ахлоқий мезонлар бўлиб, инсонни кузатув остига олиш, тажриба обьекти сифатида кўриш меҳнатни бошқаришнинг гуманистик ёндашувига тўғри келмайди. Шу сабабли, иложи борича касбларга доир пухта профессиограммалар ишлаб чиқиш ва иш жойларига номзодларни баҳолашнинг замонавий услубларидан фойдаланган

ҳолда иш юритиш лозим. Даъвогар (номзод)ларни ишга танлаш, профессиограммалар яратиш соҳасида маълумот берувчи манбалардан яна бири – у ёки бу касбга оид иш жойлари тавсифномаларидир. Одатда бундай меъёрий хужжатлар “Иш жойи меҳнат шарт-шароити харитаси” деб номланади ва саноат соҳасининг деярли ҳамма касблари учун Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамаси қошидаги Давлат сертификациялаш ва стандартлаш маркази томонидан ишлаб чиқилади.

Ушбу меҳнат шарт-шароити хариталарида ҳар бир мутахассисликка оид иш жойларининг қўйидаги омиллари бўйича инсон ҳаёти учун зарар келтирмайдиган меъёрий чегаралар келтирилган бўлиб, бу талаблар чегарасида яратилган тавсифлар, муайян касб профессиограммасини яратиш учун яхши маълумот манбаи бўлиб ҳисобланади. Иш шароити хариталарида қайд этилган меъёрлар доирасида ҳаракат қила олишга мойиллик даражасини аниқлаш учун психология, физиология ва эргономика фанларида етарлича имкониятлар мавжуд.

Республикамиз иқтисодиётининг бозор муносабатларига ўтиши ишлаб чиқариш технологиялари ва менежмент соҳасидаги янгиланишни талаб қиласи. Иқтисодий соҳага ажратилаётган йирик инвестициялар, *бир томондан*, технологик тизимни такомилаштиришни назарда тутса, *иккинчи томондан* мутахассис кадрларга қўйилаётган талабларнинг ошиши, мураккаб технологик жараённи малакали бошқаришни ҳам назарда тутмоқда. Шу муносабат билан, мутахассисларга қўйилаётган талабларнинг ҳалқаро меъёрларга яқинлашиб бориши ва касб эгаларининг ўз танлаган йўлларига содик ва эътиқодли бўлишлари давр тақозосидир. Шу маънода маъмурий бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар (номзод)ларнинг ҳам касбий тайёргарлик даражаси энг аввало уларни билим, қўнишка ва малакалари, ижодий салоҳияти ва *ностандарт тафаккурида* ўз аксини топувчи касбий лаёқати билан баҳоланади. Шунинг учун ҳам бундай лаёқат бозор муносабатлари шароитида касбий малакали мутахассис кадрлар тайёрлаш заруриятини кучайтиради.

Фан доирасида буни қўйидаги ҳолатлар билан изоҳлаш мумкин: *биринчидан*, мутахассис фан-техника ва ишлаб чиқариш соҳаси бўйича кенг кўламдаги пухта тизимли билимга

эга, иккинчидан, иш ўрни, шароити, технология ўзгаришига тез мослашувчан бўлиши талаб этилади. Бир сўз билан айтганда, маъмурий бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар (номзод) талаб даражасидаги сиёсий, иқтисодий ва психологик билимлар билан қуролланган бўлиши зарур. Шунинг учун ҳам, ўз касбнинг моҳир усталарига айланган мутахассисларгина Ўзбекистоннинг истиқболли келажаги учун пойдевор яратишлари, замонавий технологиялардан унумли фойдалана олишлари ва ўз навбатида, устоз-шогирд анъаналарини давом эттирган ҳолда келажакда муносиб мутахассисларни тарбиялашлари мумкин. Замонавий психология фанида қатор диагностик ва коррекция методларидан фойдаланиб келинадики, улар ёрдамида шахснинг турли жабхаларда шаклланганлик даражасини аниқлаш, ундаги қобилиятларини маҳсус тренинг дастурлари ёрдамида бирон касб профессиограммасига оид малакаларни шакллантириш имкони мавжуд.

13-мавзу: Маъмурий бошқарув самарадорлигини ошириш йўллари

Мамлакатимизда амалга оширилаётган иқтисодий, ижтимоий ва сиёсий ислоҳотларнинг муваффакияти кўп жиҳатдан бошқариш тизимини ташкил этилишига, унинг самарадорлигига ва такомиллашганлигига боғлиқ. Шунинг учун ҳам мустақилликнинг илк дамларида Президент бошлиқ ҳукумат асосий эътиборни бошқаришни такомиллаштиришга қаратиб келмоқда.

Иккинчи чакирик Ўзбекистон Республикаси Олий Мажлисининг биринчи сессиясида Президент *И.Каримов* давлат курилиши ва бошқаруви соҳасида иккинчи долзарб вазифа қилиб «Маъмурий соҳада амалга оширилаётган ислоҳотларнинг самарадорлигини кучайтириш» лозимлигини кўрсатиб, – «Марказда ва жойларда амалдаги бошқарув тизимининг ҳар бир бўғини ўз вазифаси, ваколатлари ва масъулиятини яхши ва чуқур англайдиган уни юқори малака билан бажарадиган яхлит самарали механизим сифатида фаолият кўрсата олмаётганини ҳам тан олиш керак», – деб таъкидлаган.

Хар қандай даражадаги ташкилотнинг муваффақиятлари ёки инқизорзи бошқариш жараёнини мақсадга мувофиқ ташкил этилганлигига, унда ишловчи раҳбарлар, ходимлар ва мутахасисларнинг фаолиятига бевосита боғлиқ эканлиги «Менежмент» фанидан маълум. Ташкилотнинг ижтимоий-иктисодий ва сиёсий барқарорлиги эса, маъмурий бошқарувнинг самарадорлигига, унга ишловчи раҳбар кадрларнинг оқилона фаолияти кўрсатишига боғлиқ. Шунинг учун маъмурий бошқарув самарадорлигини ошириш масалалари тизимли ёндашишни талаб этади.

Маъмурий фаолият натижаларини таҳлил этиш ва унинг бошқариш тизимини ўрганиш асосида маъмурий бошқарув самарадорлигини ошириш бўйича қуидаги тадбирларни ишлаб чиқиш ва амалга ошириш мақсадга мувофиқ бўлади: [1] Бошқариш тизимини такомиллаштириш. Уни максимал даражада соддалаштириш, ундаги кўп фаолиятларни марказдан жойларга бериш, малака ва шахсий сифатларини инобатга олиб раҳбарлар ваколатларини аниқ белгилаш ва бошқалар. [2] Ташкилотнинг ривожланиш стратегиясини ишлаб чиқиш. Ушбу тадбир ташкилотнинг қучли ва бўш томонларини таҳлил этиш асосида ҳамда унинг барча функционал соҳаларини ўз ичига олувчи сиёсати ва фалсафасини ишлаб чиқиш орқали амалга оширилади. [3] Бўғинлар, бўлимлар ва ходимлар ўртасиги самарали коммуникация алоқаларини таъминловчи ахборот тизимини ишлаб чиқиш. Рағбатлантириш механизми, бошқариш тартиб-қоидалари ва қарор қабул қилиш тизимларини такомиллаштириш. [4] Раҳбар ва ходимларни мунтазам ўқитиш, тайёрлаш ва қайта тайёрлаш орқали уларнинг малакасини ошириш бориш, уларда ишга ижодий ёндашиш, янгиликка интилиш, изланиш, ташаббускорлик, омилкорлик ва уддабуронлик кўнікмаларини ривожлантириш. [5] Раҳбар кадрларни танлаш, жой-жойига қўйиш ва янгилаш тизимини такомиллаштириш. Бунинг учун уларни ўқитиш, баҳолаш ва лавозим бўйича ўтгазиш (кўтариш) тизимини ишлаб чиқиш, раҳбарлар лавозим (мансаб)ларини реjalаштириш. Ташкилотга таъсири этувчи ички ва ташқи омилларга мос бўлган раҳбарлик услубларини (автократик, демократик, либерал ва партисипатив) қўллаш. [6] Ходимлар таркибини

ишчанлик қобилиятлари ва мослашувчанлик хусусиятлари бўйича шакллантириш, уларни баҳолаш ва танлашнинг энг са-марали усулларини қўллаш асосида ташкилотда қулай ижтимо-ий-психологик муҳитни яратиш. [7] Барча раҳбарлар ва ходим-лар томонидан томонидан тан олинувчи ва қўллаб-кувватланувчи биргаликдаги қадр-кимматларни ишлаб чиқиши асосида ташкилот маданиятини сабот билан шакллантириш.⁵⁷

Юқоридагилар билан бир қаторда маъмурий бошқарув тизими тежамлилигига эриши ҳам унинг самарадорлигини ошириш ташкилот иқтисодий барқарорлигини таъминлашнинг муҳим белгиларидан ҳисобланади.

Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасининг 1997 йил 30 сентябрдаги «Шаҳарлар ва туманлар ҳокимликлари аппарати тузилмасини такомиллаштириш тўғрисида»ги 459-сонли қарори ҳам айнан маъмурий бошқарув тизими самарадорлигини оширишга қаратилганлиги, унда юқорида келтирилган самарадорликни ошириш йўлларини барчаси эътиборга олинганлиги диққатга сазовор бўлиб, мамлакатимизда ушбу соҳани такомиллаштириш ва ислоҳ қилишнинг ҳам илмий, ҳам амалий жиҳатдан асосланлигига мисол бўлади.

Президент ва ҳукумат томонидан бошқарув тизимини ри-вожлантириш ва такомиллаштириш борасида амалга оширила-ётган ислоҳотларнинг изчил ва тўғрилиги мамлакатда мавжуд ижтимоий-иқтисодий ва сиёсий барқарорлиқда яққол намоён бўлмоқда.

Боб юзасидан асосий тушунча ва атамалар

Даъвогар, номзод, раҳбар, имиж, коррекциялаш, танқислик назарияси, нейролингвистик дастур – «НЛД» (NLP – NLP), Public Relations (оммавий алоқалар) «PR» технология, се-миотика, касб профессиограммаси, модули ёндашув, экспертили баҳолаш, «вазифага асосланган шахсий» ёндашув, “Логотера-

⁵⁷ Тўхтабоев А.Т. Маъмурий бошқарув самарадорлигини ошириш йўллари // «Миллий истиқлол гояси ва Ўзбекистонда фан истиқболлари» мавзусидаги Ўзбекистон Республикаси мустакиллигининг 10 йилинига багишланган профессор-ўқитувчилар, иштэйододли ёш олимлар ва иктидорли талабаларнинг илмий амалий анжумани материаллари (9-10 июнь 2001 йил). – Андижон: «Ҳаёт», 2001. – Б.

пия” услуби, касбий ва шахсий сифатлар.

Боб юзасидан қисқача хулоса

Хулоса килиб айтганда, раҳбар қиёфаси, имиж сўзининг ифодаси сифатида намоён бўлар экан, бу борадаги турли хил таърифларни келтириш, уларни таҳлил қилиш ва ўрганиш унинг янада чуқурроқ моҳиятини англаб етиш ҳамда ушбу мазмунда теран фикр юритишга ундейди. Психологиянинг турли хил йўналиш тарафдорлари имижни шакллантириш борасида ўзларининг қатор тамойилларини яратадилар. Яна бир қатор муаллифлар имижни шакллантиришни нейролингвистик дастур (НЛД) асосида ишлаб чиқишини таклиф этадилар. НЛД услубидан, асосан, шахсий “ресурс”ларни очища фойдаланиш керак. Маркетинг психологиясида “имижни бошқариш” тамойили тушунчasi мавжуд бўлиб, юз йиллар олдин Ғарбда ишлаб чиқаришдаги жамоанинг психологиясини бошқариш стратегиясини яратишини бошлаганлар. Раҳбарнинг имижи тўғрисидаги тасавур муносабатлардаги гурухга уларга етиб келган маълумот асосида яратилади ва онгига сингади. Ушбу “PR” тамойилининг муаллифи, деб америкалик тадқиқотчи А.Лини ҳисоблаш мумкин. Public Relations (оммавий алоқалар) бугунги кунда мураккаб механизм бўлиб, унинг ўнлаб йўналишлари мавжуд: public affairs – компаниянинг давлат ва жамоат ташкилотлари билан алоқалари, image making – компания раҳбарининг ижобий (позитив) имижини яратиш, media relations – ОАВ билан алоқалар, message management – таъсирни бошқариш, communications – кадрлар билан ишлаш ва бошқалар. Буларни ҳаммаси PR технологияларининг эмпирик йўл билан ривожла наётганлигини кўрсатади.

Боб юзасидан ўз-ўзини назорат ва муҳокама қилиш учун саволлар

1. Имиж нима ва у қандай ўзгартирилади?
2. Имижни шакллантириш борасидаги қандай психологик тамойилларни биласиз?

3. Нейролингвистик дастур (НЛД) нима ва унинг муаллифлари сифатида кимларни эътироф этиш мумкин?
4. Қандай технология Public Relations (оммавий алоқалар) “PR” деб юритилади ва бугунги кунда унинг қандай йўналишлари мавжуд?
5. Имижни информацион яратиш тамойилининг асосий моҳияти қандай?
6. Даъвогар имижини амалий жиҳатдан ривожлантириш ва шакллантиришнинг қандай босқичларини биласиз?
7. Профессиограмма нима?
8. Амалий менежмент соҳасида профессиограммалар яратишнинг қандай ёндашувлари мавжуд?
9. “Вазифага асосланган шахсий” ёндашувнинг мазмунини қандай изоҳлаш мумкин?
10. Бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогар (номзод)ларни касбий ва шахсий сифатлари қандай қилиб диагностикаланади?
11. Маъмурий бошқарув самарадорлигини ошириш бўйича қандай тадбирларни ишлаб чиқиши ва амалга ошириш мақсадга мувофиқ ҳисобланади?

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

- Анаєева С.Е.* Формирование имиджа руководителя в государственной службе. Дис. ... канд. соц. наук. – М.: 1996.
- Бодалев А.А.* Формирование понятия о другом человеке как личности. – М.: 1970.
- Бодалев А.А.* Восприятие и понимание человеком человека. – М.: 1982.
- Гриндлер Д., Бэндлер Р.* Из лягушек в принцы. – Воронеж: НПО МОДЭК, 1993.
- Гришиунина Е.В.* Психологические технологии как средство формирования имиджа организации. Дис. ... канд. псих. наук. – М.: 1995.
- Гундарин М.В.* Книг руководителя отдела PR. – СПб.: Питер, 2006.

- Джси Б.* Имидж фирмы. Планирование, формирование, продвижение. – СПб.: Издательство “Питер”, 2000.
- Евстафьев В.А., Ясонов В.Н.* Что, где и как рекламировать. Практические советы. – СПб.: Питер, 2005.
- Камю А.* Творчество и свобода. Сборник. Пер. с франц. – М.: Радуга, 1990.
- Каримова В.М., Хайитов О.Э., Умарова Н.Ш.* Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ “Талаба”, 2007.
- Манякина Е.Ш.* Политический лидер: процесс формирования имиджа: Дис. ... канд. полит. наук. – М.: 1994.
- Махмудов И.И.* Бошқарув психологияси: Ўқув қўлланма / Масъул муҳаррир: А.Холбеков. – Т.: ДЖҚА “Раҳбар” маркази; “YUNAKS-PRINT” МЧЖ, 2006.
- Медведев П.М.* Организация маркетинговой службы с нуля. – СПб.: Питер, 2005.
- Молден Д.* Психотехнология НЛП для владения собой и управления другими. – М.: Винити, 2000.
- Обозов Н.Н.* О трёхкомпонентной структуре межличностного взаимодействия // Психология межличностного познания. – М.: 1981.
- Панасюк А.Ю.* Вам нужен имиджмейкер? – М.: Дело, 2001.
- Почепцов Г.Г.* Имиджеология. – М.: Рефл-бук; К.: Ваклер, 2000.
- Почепцов Г.Г.* Профессия: имиджмейкер. – 2-е изд., испр. и доп. – СПб.: Алетейя, 2001.
- Практикум по инженерной психологии и психологии труда / Под ред. А.А.Крылова. – Л.: 1983.
- Практикум по психологии Профессиональной деятельности и менеджмента. Под ред. М.А.Дмитриева, М.В. Снеткова. – СПб.; Питер, 2001.
- Шустов А.В.* Психологические феномены в политических избирательных компаниях: Дисс. ... канд. псих. наук. – СПб.: 1999.
- Соловьев А.Ш.* Политология. Политическая теория, политические технологии. Учебник для студентов вузов. – М.: Аспект Пресс, 2000.

- Тарле Е.В.* Наполеон. – М.: 1959.
- Тўхтабоев А.Т.* Маъмурий бошқарув самарадорлигини ошириш йўллари // “Миллий истиқлол фояси ва Ўзбекистонда фан истиқболлари” мавзусидаги Ўзбекистон Республикаси мустақиллигининг 10 йиллигига бағишлиланган профессор-ўқитувчилар, истеъододли ёш олимлар ва иқтидорли талабаларнинг илмий амалий анжумани материаллари. – Андикон: “Хаёт”, 2001.
- Ученов В.В., Стартуш М.Ш.* “Философский камешек” рекламного творчества. – М.: 1997.
- Курбонов М.* Раҳбарлик лавозимлари профессиограммалари ҳақида. Раҳбар ва ходим. – Т.: Академия, 1998.
- Ҳайитов О.Э.* Лавозимга даъвогар имижини ижтимоий-психологик жиҳатдан шакллантириш ва ривожлантириш босқичлари / Таълим менежменти. – 2008. – №1.
- Conell O. Daniel C. em al.* Allocation of time in Reading Abound. Being Fluen is not the same as Being Rhetorical // in Bulletin of the Psychonomie Society. – 1989.

III Боб

МАЪМУРИЙ БОШҚАРУВ ОРГАНИ РАҲБАРЛИГИГА ДАЪВОГАРНИНГ КАРЬЕРАСИНИ РЕЖАЛАШТИ- РИШ ШАРТЛАРИ

Бобнинг кисқача мазмуни

Карьеранинг турлари ва амалга ошириш босқичлари. Карьера-нинг мазмуни ва моҳияти. Профес-сионал (касбий) карьера. Ташикилот ичидаги карьера. Вертикал карье-ра. Горизонтал карьера. Марказга интилувчан карьера. Карьеранинг босқичлари. Ф.Исмагилова томо-нидан таклиф этилган “Раҳбар каръерасининг анъанавий тасав-вурлари” схемаси. Карьерограмма таърифи. Ж.Голланд бўйича “Шахс типологиялари концеп-цияси”.

Карьеранинг таълим тизими соҳаси-

га доир масалалари. 1-даражали карьера – бошқарувчи. 2-даражали карьера – тадқикотчи. 3-даражали карьера – ўқитувчи-услубиётчи. 4-даражали карьера – бизнесмен. Таълим тизимида даҳлдор карьера турини аниглаш.

Карьерани танлаш, режалаштириш ва уни амалга ошириш шартла-ри. Карьерани танлаш. Е.Климов типологиясининг мазмуни. Про-фессионалнинг ривожланиш фаза-лари. Карьерани режалаштириш. Карьера килиш шартлари.

14-мавзу: Каръеранинг турлари ва амалга ошириш босқичлари

Мутахассис *T.Базаровнинг таъкидлашича, каръера* – инсоннинг меҳнат фаолияти жараёнидаги хулқ-атвори ва танлаган йўналиши билан боғлиқ лавозим ёки касбий ўсишининг натижасидир.

Каръерага *траекторияни* инсон ўз меҳнат хатти-ҳаракатларининг амалга ошириш жараёнида фойдаланадиган шахсий мақсадлари, хоҳиш-истаклари, установкалари орқали қуради ва уни ташкилот ичи ёки ташқарисидаги ҳаққоний фаолият хусусиятларида шакллантиради.

Маъмурий бошқарув органи раҳбарлигига даъвогарнинг касбий ва ташкилот доирасидаги хатти-ҳаракатлари траекториясини бир неча тамойилларга ажратиш мумкин, қайсики булар каръеранинг қуидаги турли хил кўринишларига олиб келади:

[1] *Профессионал (касбий) каръера* – маъмурий бошқарув органи раҳбарлигига даъвогарнинг ақл, маҳорат ва малака бора-сидаги ўсиши. Профессионал каръера – одатда ихтисослик (масалан, чуқурлаштирилган, танланган бошланғич бир касбий ҳаракат йўли) ёки касбий кенгаший (масалан, инсоннинг ҳаётий фаолият тажрибасини бошқа соҳалар билан уйғунлашуви ва кенгайиши) йўналишларида шакллантирилади.

[2] *Ташкилот ичидағи каръера* – маъмурий бошқарув органи раҳбарлигига даъвогарнинг ташкилот ичидағи ҳаракат траекторияси билан боғлиқ ўсиши. У қуидаги йўналишларда бориши мумкин:

- (а) *вертикал каръера* – лавозимда ўсиш;
- (б) *горизонтал каръера* – ташкилот ичида бир йўналиш бўйлаб силжиши, масалан, турли бўлимлар бўйлаб бир хил даражали иерархияда;
- (в) *марказга интилувчан каръера* – марказий бошқарувга ёки ташкилотнинг маркази (ядроси) томон силжиш, яъни қарор қабул қилиш жараёнининг чуқурлашган кўриниши.

Ходимлар бўйича менежер (ходимлар бўлими бошлиги,

ходимлар бўйича бошқарма бошлиғи) янги хизматчи (ходим) билан учрашар экан, албатта, уни айни ташкилотда ўташи мумкин бўлган карьеранинг босқичлари билан таништириши лозим. Бу ўз навбатида касбий фаолият мақсади, ўсиш даражаси ва асосийси, ихтисосликнинг индивидуал мотивациясини аниқлаштиришга ёрдам беради. Карьеранинг босқичларини куйидаги 14.1-жадвал кўринишида қисқача тартиблиш мумкин.

14.1-жадвал. Карьеранинг босқичлари⁵⁸

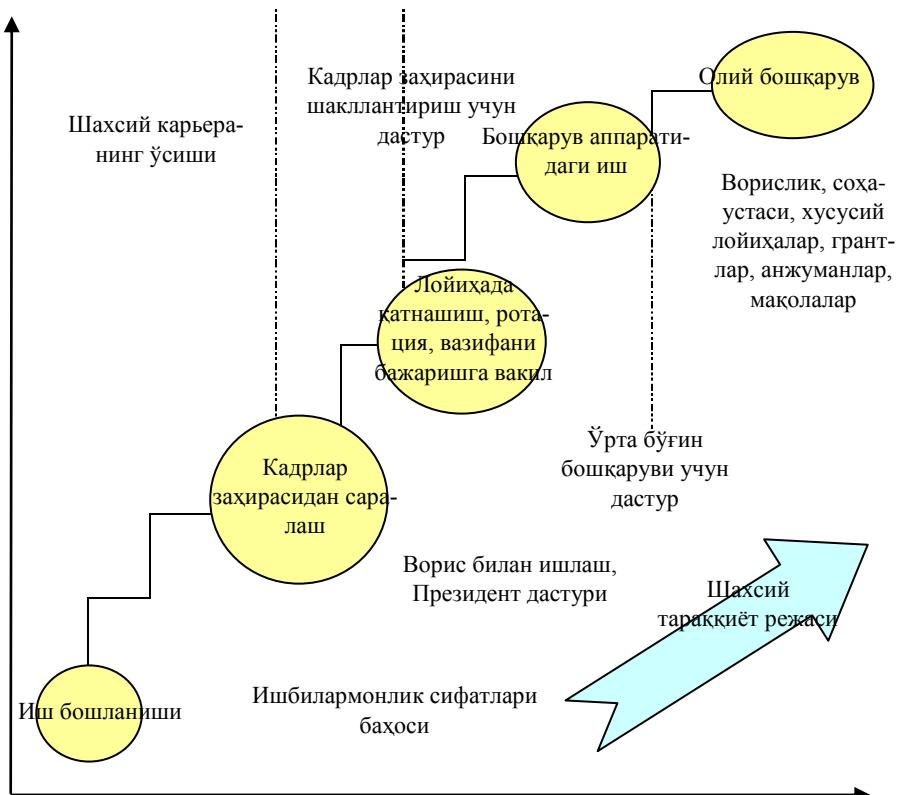
№	Карьераляр босқичи	Ёш даврлари	Қисқача тавсифнома	Мотивация хусусиятлари (А.Маслоу бўйича)
1	Дастлабки	25 ёшгача	Мехнат фаолиятига тайёргарлик, фаолият йўналишини танлаш	Хавфсизлик, ижтимоий тан олиниш
2	Тайинланиши	30 ёшгача	Ишни ўзлаштириш, касбий малаканинг ривожланиши	Ижтимоий тан олиниш, мустакиллик
3	Силжииши	45 ёшгача	Касбий ривожланиш	Ижтимоий тан олиниш, ўзини айирбошлаш
4	Тугаш	60 ёшдан сўнг	Нафакага кетиш-га тайёрланиш, шахсий алмашинишга ўкиш ва изланиш	Ижтимоий тан олинишни ушлаб туриш
5	Нафака	65 ёшдан сўнг	Фаолиятнинг бошка кўриниши билан шуғуланиш	Янги фаолият соҳасида ўзини рўёбга чиқаришга изланиш

Шундан келиб чиқсан ҳолда, *карьерограмма* – бу мутахассисни муқим бир ишда ва жойда самарали натижага эришишида қанақа йўлни босиб ўтиши учун керакли зарурый билим ҳамда малакалар тўғрисидаги тасаввурлари жамланмаси (тузилиши) демакдир.⁵⁹

⁵⁸Базаров Т.Ю. Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. Т.Ю.Базарова, Б.Л.Еремина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2002. – С. 273.

⁵⁹Джалалова С.М., Умарова Н.Ш. Карьеранинг турлари ва уларни амалга ошириш босқичлари // “Олим” аёлларнинг фан-техника тараккиётида тутган ўрни” мавзуидаги Республика илмий-амалий конференция маърузалар тўплами (26 ноябрь 2007 йил). – Т.: ТДИУ босмахонаси, 2007. – Б. 139-141.

14.1-расм. Ф.Исмагилова томонидан таклиф этилган “Раҳбар каръерасининг анъанавий тасаввурлари” схемаси⁶⁰



Танлаган фаолият соҳасига доир шахс хусусиятларини баҳолаш ҳамда бошлангич касбий фаолият йўлида инсон шахси типини аниқлаш муҳим аҳамият касб этади. Юқоридаги фикр-мулоҳазаларни тасдиқлаш мақсадида, Ж.Голландинг таклиф этган “Шахс типологиялари концепцияси”ни ўрганиш мақсадга мувофиқ хисобланади.

⁶⁰Развитие профессиональной компетентности менеджера: Конспект лекций по курсу “Профессиональные навыки менеджера” / Ф.С. Исмагилова. – Екатеринбург: изд. ИПК УГТУ, 2006. – 124 с.

14.2-жадвал. Ж.Голланд бўйича “Шахс типологиялари концепцияси”⁶¹

<i>№</i>	<i>Шахс типлари</i>	<i>Фаолият мазмуни</i>
1.	<i>Реалистик</i>	Асбоб-ускуналар ва механизмларни бошқаришга йўналганлик
2.	<i>Изланувчи</i>	Изланувчаникка йўналганлик
3.	<i>Артист</i>	Ўзини кўрсатиш ва ўз хис-туйғуларини намоён этишга йўналганлик
4.	<i>Ижтимоий</i>	Одамлар билан биргаликда харакатланишга йўналганлик
5.	<i>Тадбиркор</i>	Одамларга таъсир қилишга йўналганлик
6.	<i>Конвенционал</i>	Ахборотлар ва кўрсаткичларни бошқаришга йўналганлик

14.2-расм. Ж.Голланд бўйича “Шахс типологиялари концепцияси”



15-мавзу: Карьеранинг таълим тизими соҳасига доир масалалари

Бизнинг жадаллик билан одимлаётган давримизда мувваффақиятга эришишнинг асосий тамойили (шарти) – бу обрўталаблик ва яхши маънодаги нафсониятга эга бўлишидир. Айнан шу сифатларни таълим муаммолари билан шуғулланиш

⁶¹Базаров Т.Ю. Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. Т.Ю.Базарова, Б.Л.Еремина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2002. – С. 274.

орқали намоён қилиш мумкинми? Кўпчилик педагогика ва карьерани бир-бирига зид тушунчалар, деб билади. Бу жуда катта англашилмовчилиқдир. Замонавий таълим муаммолари шунчалик мураккаб ва қизиқарлики, муваффақиятли карьерага интилувчан шахс ўзини тан олиниши, жумладан, юқори даражадаги мавқега ва ҳаттоқи моддий рағбатланишлар учун қатор имкониятларни тақдим эта олади ҳамда бир вақтда севимли иши билан машғул ҳам бўлади.

Фанда карьеранинг таълим тизимиға хос бир неча кўринишларини ўрганиш мумкин.

1-даражали карьера – *бошқарувчи* (мактаб директоридан вазиргача);

2-даражали карьера – *тадқиқотчи* (муайян илм-фан намоёндасидан тортиб, фанлараро ёндашув эгасигача);

3-даражали карьера – *ўқитувчи-услубиётчи* (турли билимли ва характерли инсонларга таҳсил берса олувчи);

4-даражали карьера – *бизнесмен* (таълим хизмати бўйича талабларни яратувчи).

Куйидаги 15.1-жадвалда келтирилган тестни бажариш орқали, Сиз ўзингизга қизиқарли бўлган таълим соҳасини ва қайси даражали карьера эгаси эканлигинизни аниқлашингиз мумкин.

15.1-жадвал. Таълим тизимиға дахлдор карьера турини аниқлаш (саволларга “ҳа” ёки “йўқ” деб жавоб беринг ва ҳар бир қатордаги “ҳа” жавоблар сонини санаб чиқинг. Ҳар бир “ҳа” жавоб учун 1 балл)

Тур	Менинг тажрибам бор (кўлимдан келаади)	Менга ёқади	Мен ўрганишини хоҳлайман	Жами
Бошқарувчи	<ul style="list-style-type: none"> - таълим билан боғлиқ Қонунларни ўрганиш; - лицей (мактаб)даги ўзини-үзи бошқариш кунларида иштирок этиш (белгиланган тадбирларда) 	<ul style="list-style-type: none"> - карорлар қабул қилиш, ўзгаришлар киритиш, ислохотларда иштирок этиш; - қасбий муаммолар юзасидан қарорлар қабул қилишда ҳамкасларга ёрдам бериш 	<ul style="list-style-type: none"> - таълим жараёнини бошқариш ва унинг сифатини назорат қилиш; - янги таълим дастурларини ишлаб чиқиш 	

Тадқикотчи	<ul style="list-style-type: none"> - таълим билан боғлиқ муаммоларни ўрганиш; - таълим назариёси билан боғлиқ китоб ва мақолаларни ўкиш 	<ul style="list-style-type: none"> - қийин вазиятлар мушоҳадаси учун мақбул усулни топиш; - турли хил нуқтаи назарларни ўрганиш 	<ul style="list-style-type: none"> - таълим таҳлилини кучайтириш учун турли соҳа ютукларидан фойдаланиш; - таълим муаммолари юзасидан тадқикотлар олиб бориш 	
Ўқитувчи-услубётчи	<ul style="list-style-type: none"> - “тарбияси қиин” ўкувчи (табаба)лар билан ишлашда янги усулларни ўйлаб топиш; - кичик мактаб ёшидаги болаларга таҳсил бериш 	<ul style="list-style-type: none"> - менинг иштирокимсиз одамларни ақлли, мустакил, очиқкўнгил, сабрли бўлишларини кузатиш; - ўкувчига индивидуал ёндашув усулларини излаш 	<ul style="list-style-type: none"> - турли хил одамларни турли шароитларда ўқитишинг самарали усулларини излаб топиш; - таълим самардорлигини ошириш учун замонавий технология (масофадан ўқитиш, on-line да ўқитиш ва бошқа)лардан фойдаланиш 	
Бизнесмен	<ul style="list-style-type: none"> - тарбиячи, репетитор сифатида фаолият юритиш; - бизнесда фойда келтирадиган сифатли усулларни ўйлаб топиш 	<ul style="list-style-type: none"> - нима учун одамларнинг таълимдаги у ёки бу хизматларга ҳак тўлашларини аниқлаш; - қарорлар қабул килишда мутлоқ мустакиллик ва уларни амалга оширишда масъулиятни ўз зиммасига олиш 	<ul style="list-style-type: none"> - таълим бозорига оид тадқикотларни олиб бориш ва уларнинг натижаларини ўз фаолиятида кўлаш; - ўз бизнесини ташкил этиш оркали даромад эгаси бўлиш ва юкори сифатли таълим хизматини таклиф этиш 	

Агар сиз бирор-бир қаторда 3 баллдан ортиқ тўплай олмаган бўлсангиз, демак таълим соҳаси сиз учун унчалик қизиқарли эмас. Шунга қарамай, ўз касбida мувваффакиятга эришишни истаган ҳар бир одам замонавий таълим тизими ривожланиши тенденцияларини билиши керак; шу сабабли мазкур мақолани

таълим олувчи ва ўқиши давом эттиришни хоҳловчи киши нуқтаи назаридан келиб чиқиб охиригача ўқишга ҳаракат қилиб қўринг.

Агар сиз бир ёки бир неча карьера туридан 4,5 балл тўплаган бўлсангиз, демак таълим соҳаси сизни қизиқтиради. Балки сиз қайси карьера турини танлашингизни ҳали аниқлаб олмагандирсиз. Куйидаги материални ўқиб, қизиқишиларингизни аниқлашга ёрдам берувчи вазифаларни бажаришга ҳаракат қилиб қўринг.

Агар сиз бирор-бир қаторда 6 балл тўплаган бўлсангиз, демак сиз таълим муаммолари билан фаол қизиқасиз.

Куйида турли карьеरалар муҳокама қилиниб қолмай, балки таълим соҳасидаги қасбий фаолиятга доир Интернет материалларига таянган ҳолда қўшимча маълумотлар келтирилган; таълим муаммоларига бўлган қизиқишиларингиз қай даражада чуқурлигини яна бир бор текшириб қўринг.

Таълим менежери карьераси жамиятда энг кенг тарқалган карьера тури саналади. Охирги З йилда маҳсус таълим менежерларини тайёрлаш марказлари пайдо бўлди. Яхши бошқарувчи бўлиш учун ҳаракатни энг “пастдан” (масалан, хоҳ у мактаб ёки хоҳ ОЎЮ бўлсин) бошлаш жуда муҳимдир. Бошқа соҳалардаги бошқарувдан фарқли ўлароқ (масалан, ишлаб чиқариш, давлат хизмати, армия) таълим менежменти турли бошқарув усусларини талаб қиласди. Қуйида келтирилаётган вазиятларнинг энг мақбул ечимини топишга ҳаракат қилиб қўринг.

1-вазият. Талабалардан бири мунтазам равишда интизомни бузиб, бошқа талабаларга нисбатан ўзини агрессив муносабатини намойиш қилмоқда. Маълумки бу талабанинг оиласида муаммолар, шу жумладан, иқтисодий муаммолар мавжуд. Бошқа талабалар (уларнинг ота оналари ҳам) ўқув жараёнига халақит бераётган талабанинг ҳайдалишини талаб қилмоқдалар.

2-вазият. Талабалар сизнинг ёнингизга ўқитувчининг ахлоқсизлигидан арз қилиб келмоқдалар. Педагог ўз навбатида талабалар унинг талабларини бажармаётганликларини рўйкач қилмоқда. Сиз бу мутахассис ўз фанини яхши билишини, лекин

талабларни юкори күйиб, уларнинг бажарилишини талақ қилишга мойиллигини биласиз.

3-вазият. Сиз талабалар ота оналарининг лоқайдлигига дуч келдингиз, улар мажлисларга кам қатнашадилар, академик лицей тадбирларида иштирок этмайдилар. Ота-оналар лицей ҳаётига кўпроқ жалб қилинсалар яхши бўларди деб ўйлайсиз. Лекин қандай қилиб?

Бошқарувга оид муаммолар ҳал қилинаётганда, унда ким ва қай даражада иштирок этишини тушуниш жуда муҳим.

Биринчи вазият тизимли ҳал этилиши талақ қилинади – чунки унда бир неча муаммо қоришиб кетган : тарбияси оғир талаба билан етарли иш олиб борилмагани (талаба ўзини бошқача тутиши учун акадимик лицей нима қила олади); талабаларнинг бир-бирларига сабрсиз ва лицейга истемолчилик муносабати; лицей ва ижтимоий хизматларнинг биргаликдаги ҳаракати. Ҳар қандай ҳолатда ҳам лицей директори талабалар хуқуқларининг поймол қилинишига йўл кўймаслиги зарур. Бундай вазиятда масъулият талабалар бўйнида эмас, балки лицей мутахасислариадир, улар профессионаллар командаси бўлиб икки йўналишда: муаммоларни ҳал қилиш ва бундай вазиятларни олдини олиш (профилактика қилиш) устида ишлашлари керак.

Иккинчи вазият бошқарувчининг хусусий муаммосини акс эттиради – ҳамкаслар ва талабалар унинг қарорларига таъсир ўтказишлари (манипуляция) хақида. Бу ерда, биринчи вазиятдан фарқли, коллегиал қарор қабул қилиниши мақсадга мувофиқ – бошлиқ талабалар ва педагог ўртасида ижтимоий контракт тузилишида воситачи бўлиши керак. Икки томон ҳам бошлиқ ҳеч кимнинг ёнини олмай, ўкув жараёнига зиён етказмасликни ўйлаётганини тушунишлари керак.

Учинчи вазият одамларнинг у ёки бу муаммони ҳал қилинишида ихтиёрий иштирокларига тегишли. Лицей директори ота-оналарни бирор жазо билан кўрқитиб лицей ҳаётига жалб қила олмайди. Лицейдаги либерал мухит, очиқлик оилани умумлиций муаммоларига жалб қилишнинг энг яхши усули.

Вазифалар бажарилгач, қуйидаги саволларга жавоб беринг. (1) Бошқарувга оид муаммоларни ҳал қилиш сизга

ёқдими? (2) Нима қўлингиздан келди-ю, қаерда қийналдингиз? (3) Бошқарув муаммоларини ҳал қилиш турли одамлар қизиқишларига таъсир қилишини доим ёдингизда тутдингизми?

Албатта, қарор қабул қилиш бошқарувчининг ягона фаолият тури эмас, лекин у асосийларидан бири. Бу жараён сиз учун қизикарли бўлса, балки, бошқарувчи карьераси ҳақида жиддий ўйлаб кўрарсиз.

Демак, сиз ўзингизда таҳлил (анализ)га ёки тадқиқотчиликка лаёкат сезяпсиз. Олимлик фақат лаёкатни эмас, балки доимий ривожлантириб бориш керак бўлган муайян фикрлаш қобилиятини талаб қиласди. Дадил фаразларни илгари сура оласизми, уларни текширишнинг гаройиб йўлларини тошиб, сабр-тоқат билан ўз экспериментларингизни такрорлай оласизми. Таълимнинг долзарб муаммоларидан бирини акс эттирган вазият билан танишинг ва уни тадқиқ қилиш режасини ўйлаб чиқинг. Фаразни илгари суришдан бошланг, сўнгра бундай гипотезаларни ҳал йўлларини ўрганиб чиқинг. Педагогик тадқиқотларда муҳим бўлган амалий йўриқномалар тузишни ёдда тутинг.

Таълим тизимини бошқариш билан шугулланиш ва ўқитишни тадқиқ қилиш учун педагогика институти ёки университетида ўқиш шарт эмас – аксинча, психологик, иктиносид, молия ва ҳукуқшунослик маълумотлари амалиётчи ва тадқиқотчиларга замонавий мактаб муаммоларини ҳал қилишда ёрдам беради. Ҳозир деярли барча ОЎЮ қошларида таълим муаммоларини ўрганиш марказлари пайдо бўлди.

Кўпчилик учун педагог карьераси жуда оддий жараёндек туюлади, лекин шунга қарамай, таълим соҳасининг машхур нағоёндалари – қийин материални ўзлаштиришга кўмаклашувчи ёки талабаларнинг шахсий ва ақлий ўсишига қаратилган муаллифлик услубиётларини (методикаларини) ишлаб чиқсан ўқитувчилардир.

Муаллифлик услубиётлари кўп – аммо бирор-бир услубиёт универсал бўла олмайди, ўқитувчи олдида ҳар бир аудиторида, талабалар гуруҳида доимо қандай ўқитиш муаммоси турди, чунки одамлар бир-бирига ўхшамайдилар ва таълим мазмунига бўлган талаб ўзгаради. Педагоглардан бири ўз фанини

чуқур билишига таянса, бошқаси психология ютуқларига таяна-ди. Шуниси билан ўқитувчи бошқарувчи ва тадқиқотчидан кучлироқ.

Таълим соҳаси **бизнес** учун жуда қулай. Касбий қайта тайёрлов марказлари, хорижий тилларни ўқитиш марказлари, хусусий мактаб ва боғчалар, репититорлик – булар таълим бизнеси йўналишларининг тўлиқ бўлмаган рўйхати.

Таълим бизнесининг ўзига хослиги шундаки, у ёки бу хизматга бўлган талабни таълимнинг ўзи юзага келтиради – бу хоҳ чет тилини ўргатишнинг жадаллаштирилган услубиёти бўлсин, хоҳ топ менежерлар учун тренинглар бўлсин. Айнан шунинг учун таълимдаги бизнес кишидан ижодий фикрлаш ва катта масъулият уйгуналашувини талаб қиласди. Хусусий таълим аста-секинлик билан ривожланмоқда, лекин ҳар доим ҳам пуллик хизмат сифатли таълим дегани эмас. “Таълим” карьерасини танлаш, бу бир бор ва бир умрлик танлов ҳам эмас. Аксинча, кўп ҳолларда мутахассиснинг касбий фаолиятида бир неча йўналишлар мавжуд бўлади. Агар мутахассис ўз тажрибасини умумлаштиришга интилса, ўқитувчилик карьераси осонгина тадқиқотчи карьерасига айланиши мумкин. Менежер карьераси эса кўпинча бизнесменнинг ишбилармонлик сифатларини юзага чиқаради. Кўпчилик муваффакиятли ўқитувчилар ва тадқиқотчилар маълум ёшга келиб йирик бошқарувчи керъера-сига эришадилар. Қай бирини танлаш эса сизнинг ихтиёргизида.

16-мавзу: Карьерани танлаш, режалаштириш ва уни амалга ошириш шартлари

Карьерани танлаш

Ж.Голланд концепцияси бўйича ҳамиша ягона тип устунлик қилса-да, аслида, инсон бир вақтнинг ўзида икки ва ундан ортиқ типлар стратегиясидан фойдаланиши ёки уларга бўйсимиши мумкин.

Устувор (пешқадам) йўналиш (фаолият доирасидаги секторлар) ва иккинчи (учинчи) даражали йўналиш қанчалик бир-

бирига яқин бўлса, шахс типи ҳам шунчалик яқин бўлади. Агар устувор ва бошқа турдаги йўналганлик бир-биридан қанчалик узоқ бўлса, карьерани танлаш шунчалик қийин кечади.

Карьерани танлаш мақсадида фойдаланиш мумкин бўлган бошқа турдаги типологияга *Е.Климов*⁶² типологиясини айтиш мумкин. Унда барча турдаги фаолиятлар меҳнат предметига асосланиб бўлинган: [1] “Та” (“П”) тип – “инсон – табиат”: меҳнатнинг етакчи предмети – ўсимликлар, хайвонлар, микроорганизмлар; [2] “Те” тип – “инсон – техника”: меҳнатнинг етакчи предмети – техник тизимлар, буюмлар объектлар, материаллар, энергия турлари; [3] “И” (“Ч”) тип – “инсон – инсон”: меҳнатнинг етакчи предмети – инсонлар, гурухлар, жамоалар, кишилараро мулоқот; [4] “Б” (“З”) тип – “инсон – белги”: меҳнатнинг етакчи предмети – шартли белгилар, рақамлар, кодлар, табиий ёки сунъий тиллар; [5] “Б” (“Х”) тип – “инсон – бадиий образ”: меҳнатнинг етакчи предмети – бадиий образлар, шарт-шароитларнинг тузилиши.

16.1-жадвал. Ходимлар бўйича менежернинг касбий йўналганликка асосланадиган хизматчи билан ўзаро мулоқотга киришиш танлови

1.	<i>Anъана</i>	Танлаш юзасидан савол келиб чиқмаган, бунга бир анъана, одат сифатида қаралган
2.	<i>Tасодиф</i>	Танлаш маълум бир тасодифий воқелик асосида юзага келган
3.	<i>Бурч</i>	Касбни танлаш инсонлар олдидаги бурчи ёки эътиқодида келиб чиқиб амалга оширилган
4.	<i>Мақсадли танлов</i>	Фаолият юзасидан келиб чиқиши мумкин бўлган муаммолари ва уларнинг ечими билан боғлиқ маълум бир англанган мақсадли касб-фаолият танланган

Ходимлар бўйича менежер қоидага кўра, юқоридаги (16.1-жадвал⁶³) у ёки бу сабабларга кўра ўз касбини танлаган хизматчилар билан рўбару келади.

Профессионалнинг ривожланиши фазалари

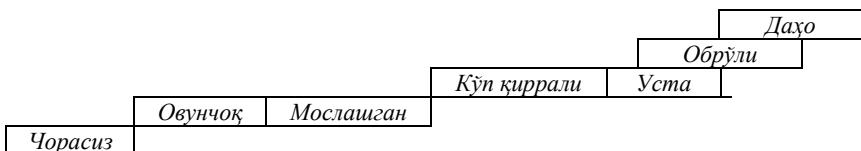
⁶²Климов Е.А. Как выбирать профессию. – М.: Просвещение, 1990. – 159 с.

⁶³Базаров Т.Ю. Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. Т.Ю.Базарова, Б.Л.Еремина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2002. – С. 275.

Карьерага эришиш босқичлари ҳамиша ҳам профессионал ривожланиш босқичлари билан боғлиқ бўлавермайди. Ўсиш ҳаракати босқичида турган инсон бошқа касб доирасида, ҳали юқори даражадаги профессионал сифатида шаклланмаган бўлиши мумкин. Шунинг учун карьера босқичлари (шахс тараққиётнинг ўтиш даври) ва профессионалнинг ривожланиш фазалари (фаолиятни ўзлаштириш даври)ни бир-биридан фарқлаш ўта муҳим саналади.

Профессионалнинг ривожланиш фазаларини қуидаги кўринишларда бир-биридан фарқлаш мумкин: [1] *чорасиз* (*оптант*) (чорасизлик (оптациялар) фазаси). Инсон танлашда қийналади ёки касбий танаффус вақтида чорасизликдан танловни амалга оширади. [2] *овунчоқ* (*адепт*) (овуниш (адепта) фазаси). Бу инсон аллақачон касбий маҳоратни ўзлаштириш йўлида. Касб тақозо бўйича бу узоқ ёки қисқа муддатли жараён бўлиши мумкин. [3] *мослашган* (*адаптант*) (мослашувчанлик (адаптация) фазаси, ёш мутахассиснинг кўниши жараёни). Таълим мұассасида у ёки бу касбга тайёрлаш (назарий жихатдан) жараёни ҳеч қачон ишлаб чиқаришдаги (амалий жихатдан) мухит билан мос келмайди. [4] *кўп қиррали* (*интернал*) (кўп қирралилик (интернализм) фазаси). Ўз ишини севувчи, тўлиқ мустақил ҳаракат қила оладиган, асосий касбий функцияларни ишончли ва муваффақиятли бажарадиган, атрофдагилар томонидан ишда ва касбда тан олинган тажрибали ходим. [5] *уста* (*мастер*) (маҳоратни давомийлиги фазаси). бошқа ҳамкаслари удалай олмайдиган энг оддий ва энг қийин ҳисобланган касбий муаммolarни еча оладиган ходим.

16.1-расм. Профессионалнинг ривожланиш фазалари⁶⁴



⁶⁴Базаров Т.Ю. Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. Т.Ю.Базарова, Б.Л.Еремина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2002. – С. 276.

[6] *обрўли (авторитет)* (обрўлилик (авторитетли) фазаси). ўз ишининг устаси, касб доирасида ва ундан ташқарида ҳам таникли бўлган ходим. [7] *даҳо (наставник)* (даҳолик фазаси). Ишининг обрўли устаси, ҳар қандай касбда ўз сўзини айта оладиган, устоз-шогирд анъаналарига эга мутахассис.

Профессионалнинг ривожланиш фазаларини 16.1-расм кўринишида тасаввур этиш мумкин.

Карьерани режалаштириши

Мутахассислар ҳаракати ва уларни ривожланиш босқичларининг маълум бир стратегияга қаратилганлиги, одатда

16.2-жадвал. Ташкилотнинг кадрлар карьерасини режалаштиришга йўналганлиги

<i>Режалаштириши субъекти</i>	<i>Карьерани режалаштириши бўйича тадбирлар</i>
<i>Ходим</i>	Дастлабки йўналганлик ва касбни танлаш
	Ташкилот ва лавозимни танлаш
	Ташкилотга йўналганлик
	Перспектив ва лойиҳавий ўсишни баҳолаш
<i>Ходимлар бўйича менежер</i>	Ўсишни жорий этиш
	Ишга қабул килишни баҳолаш
	Иш ўрнини аниқлаш
	Ходимни меҳнати ва салоҳиятини баҳолаш
	Захирага саралаш
	Қўшимча тайёргарлик
	Захирадагилар билан ишлаш дастурлари
<i>Тегизили бўлмаган раҳбар (чизиқли менежер)</i>	Ҳаракатланиш
	<i>Режалаштиришининг янги цикли</i>
	Меҳнат натижаларини баҳолаш
	Мотивацияларни баҳолаш
	Касбий ривожланишини ташкиллаштириш
	Рагбатлантириш бўйича таклифлар

ташкилотнинг кадрлар карьерасини режалаштиришга йўналтирилади. Ташкилотдаги касбий ва лавозимда эгаллаган мавқеи, тайинланган вазифаси доирасида бажарадиган ишлари негизидаги касбий ривожланиши ходимнинг карьерограммаси ни ишлаб чиқишга асос бўлади.

Ташкилотда карьерани режалаштириш билан ходимлар бўйича менежер, ходимнинг ўзи, унинг тегишли бўлмаган раҳбари (чизиқли менежер) шуғулланиши мумкин.

Ташкилот миқёсида карьерани режалаштириш бўйича ташкил қилинадиган тадбирлар 16.2-жадвал⁶⁵ кўринишича бўлиши мумкин.

Карьерани амалга ошириши шартлари

Ходимнинг хизмат бўйича силжишида фақатгина шахсий сифатлари (маълумоти, малакаси, ишга бўлган муносабати, ички мотивациялар тизими) гина эмас, балки объектив шарт-шароитлар ҳам ҳисобга олинади.⁶⁶

Карьера қилишнинг объектив шартлари қўйидагиларни ўз ичига олади: (а) *карьеранинг миссияси* (эн юқори нўқтаси) – юқори бўғин лавозими; (б) *карьера муддати* – ташкилот ичida индивидуал ҳолда эгаллаган биринчи мавқеидан тики юқори (охирги) бўғингача босиб ўтилган йўлдаги ўсишлар сони; (в) *эгаллаб турган мавқеи даражасининг кўрсаткичлари* – ўзининг айни пайтдаги амалга ошираётган карьераси давридаги одамлар муносабати билан илгариги мавқеи ўртасидаги тафовут; (г) *мулоқот яратувчанлик салоҳияти кўрсаткичлари* – шахснинг эгаллаб турган мавқеи даврида кейинги кўтарилиши йўлида амалга ошириладиган муносабатлари даражаси.⁶⁷

Боб юзасидан асосий тушунча ва атамалар

⁶⁵ Базаров Т.Ю. Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. Т.Ю.Базарова, Б.Л.Еремина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2002. – С. 277.

⁶⁶ Кадровый резерв и оценка результативности труда управленических кадров. – М.: Дело, 1995.

⁶⁷ Каримова В.М., Хайтов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Галаба», 2007. – Б. 59-66.

Карьера, профессионал (касбий) карьера, ташкилот ичидаги карьера, вертикал карьера, горизонтал карьера, марказга интилувчан карьера, карьеранинг босқичлари, карьерограмма, карьерани танлаш, професионалнинг ривожланиш фазалари, карьерани режалаштириш, карьера қилиш шартлари.

Боб юзасидан қисқача хулоса

Хулоса қилиб айтганда, карьера – инсоннинг меҳнат фаолияти жараёнидаги хулқ-атвори ва танлаган йўналиши билан боғлиқ лавозим ёки касбий ўсишининг натижасидир. Ўз навбатида, карьерограмма – бу мутахассисни муқим бир ишда ва жойда самарали натижага эришишида қанақа йўлни босиб ўтиши учун керакли зарурй билим ҳамда малакалар тўғрисидаги тасаввурлари жамланмаси (тузилиши) демакдир. Мутахассислар ҳаракати ва уларни ривожланиш босқичларининг маълум бир стратегияга қаратилганлиги, одатда, ташкилотнинг кадрлар карьерасини режалаштиришга йўналтирилади.

Боб юзасидан ўз-ўзини назорат ва муҳокама қилиш учун саволлар

1. Карьера деганда нимани тушунасиз?
2. Карьеранинг қандай турлари мавжуд?
3. Карьеранинг қандай босқичлари бор?
4. Ф.Исмагилова томонидан таклиф этилган “Раҳбар карьеррасининг анъанавий тасаввурлари” схемаси моҳиятини қандай изоҳлайсиз?
5. Карьерограмма нима?
6. Фанда карьеранинг таълим тизимига хос қандай кўринишларини ўрганиш мумкин?
7. Ж.Голланд бўйича “Шахс типологиялари концепцияси” мазмуни қандай?
8. Таълим тизимига хос карьера даражалари неча хил бўлади?

9. Қандай қилиб карьерани танлаш мүмкін?
10. Профессионалнинг ривожланиш фазаларини қандай күринишларда бир-биридан фарқланади?
11. Карьера қилишнинг қандай объектив шартлари бор?
12. Қандай қилиб карьера режалаштирилади?
13. Ҳозирги кунда карьера билан боғлиқ илмий муаммо усти-да қайси ўзбек олимлари иш олиб боришмоқда?

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

Базаров Т.Ю. Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. *Т.Ю.Базарова, Б.Л.Еремина.* – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2002.

Джалалова С.М., Умарова Н.Ш. Карьеранинг турлари ва уларни амалга ошириш босқичлари // “Олима аёлларнинг фантехника тараққиётида тутган ўрни” мавзуудаги Республика илмий-амалий конференция маъruzалар тўплами (26 ноябрь 2007 йил). – Т.: ТДИУ босмахонаси, 2007.

Иванова СВ. Искусство подбора персонала: Как оценить человека за час. – 3-е изд. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2006.

Информационные технологии управления: Учеб.пособ. / Под ред. проф. *Г.А.Титоренко.* – 2-е изд., доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.

Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Моноография. / Проф. *В.М.Каримова* таҳрири остида. – Т.: ТДИУ “Талаба”, 2007.

Кадровый резерв и оценка результативности труда управлеченческих кадров. – М.: Дело, 1995.

Клинов Е.А. Психология профессионала – М.: 1996.

Маркова А.К. Психология профессионализма. – М.: “Знание”, 1996.

Развитие профессиональной компетентности менеджера: Конспект лекций по курсу “Профессиональные навыки менеджера” / *Ф.С.Исмагилова.* – Екатеринбург: изд. ИПК УГТУ, 2006.

Хэрриот П. Карьера // Управление человеческими ресурсами /
Под ред. *М.Пула и М.Уорнера*. – СПб.: Питер, 2002.
Якокка Ли. Карьера менеджера. – Мн.: ООО “Попурри”, 2002.
Хайитов О.Э. ва бош. Ўзбекистонда маъмурий бошқарув орган-
лари раҳбарларининг лавозимга лойиқлигини баҳолаш ва
тавсия этиш технологиясини такомиллаштиришнинг иж-
тимоий-психологик асослари: ДИТД-3 – дастури асосида
бажарилган А-3-175 рақамли лойиха 2007 йилги оралиқ
ҳисоботи. – Т.: ТДИУ, 2007.

IV Бөб

ПРОФЕССИОНАЛИЗМНИНГ ШАКЛЛАНИШИГА ХИЗМАТ ҚИЛУВЧИ БОШҚАРУВЧИЛАР КОМПЕ- ТЕНЦИЯСИ

Бобнинг кисқача мазмуни

Персонални бошқариш. “Персонални бошқариш” тушунчаси. Персонални бошқариш хизматлари. Персонални бошқаришга таъсир кўрсатувчи асосий омиллар. Персонални бошқариш функциялари.

Рахбарлик сифатлари. Раҳбарнинг профессионал мухим сифатлари. Концептуал қобилият ва хулк-автор стандартлари. Шахсий сифатлар. Саломатлик. Мустақиллик шахс киёфасини белгиловчи мухим психологик хусусият сифатида. Раҳбарга зарур бўлган тўртта “Т”. Айрим бошқарув соҳалари раҳбарларига хос бўлган устувор сифатлар.

Бошқарув жараёнлари ва механизми диагностикаси. Я.Рейковский бўйича бошқарув жараёнлари диагностикаси. Я.Рейковский бўйича бошқарув механизми диагностикаси.

Бошқарувчига хос компетенциялар тасвиғи. Бошқарувчининг таянч компетенциялари. Профессионал компетенция. Услубий компетенция. Ижтимоий-психологик компетенция. Аутопсихологик компетенция. Ижтимоий-информацион компетенция. Коммуникатив компетенция. Когнитив компетенция. Махсус компетенция. Маданий компетенция.

Бошқарувчилар билан боғлиқ 31 хил компетенция (билимдон-лик). Максаднинг қўйилиши. Мон-

тивацион кўллаб кувватлаш. Ко- мандада ишлаш кўнимлари-ни тарбиялаш. Ходимларга вако- латларни тақсимлаш. Ўзарашларни бошқариш. Кўл остидагилар-ning имкониятларини ривожлантириш. Мехнат сифатини бошқа- риш. Мулоқотга эътибор. Оғзаки мулоқот. Ёзма мулоқот. Ишонти- рувчи мулоқот. Бошқаларни тушу- на олиш. Атрофдагиларга таъсир ўтказиш. Ҳамкорлик ўрнатиш. Ми- жозга ёндашув. Диагностик маълу- мотларни йигиши. Аналитик фикрлаш. Истиқболли фикрлаш. Ту- шунтирувчи фикрлаш. Стратегик фикрлаш. Техника соҳасидаги компетенция. Ташаббускорлик. Тадбиркорлик қобилияти. Янги- ликларни маданийлаштириш. На- тижани мўлжалга олиш. Виж- донилилар. Қатъиятлилик. Ўзига ишонч. Стрессларни бошқариш. Ишончли бўлиш. Мослашувчан, кайишкож бўлиш.

Давлат солиқ инспекцияси раҳбари шахсининг объектив ижтимоий-психологик хусусиятлари. Раҳ- бар шахсининг гоявий-сиёсий си- фатлари. “Раҳбарнинг профессио- нал-мутахассислик сифатлари”ни ДСИнинг юкори, ўрта ҳамда кўйи бўғин раҳбарлари томонидан баҳо- ланиши. ДСИнинг юкори, ўрта ҳамда кўйи бўғин раҳбарларининг мулоқотмандлиги даражаси.

17-мавзу: Персонални бошқариш

Яқин пайтларгача бизнинг бошқарув амалиётимизда “персонални бошқариш” тушунчаси бўлмаган. Тўгри, ҳар бир ташкilotning бошқарув тизими кадрларни бошқариш ва жамоани ижтимоий ривожлантириш функционал кўйи тизимига эга бўлса-да, бироқ бу ишларнинг катта қисмини бўлинма раҳбарлари амалга оширади.

Ташкилотда кадрларни бошқариш бўйича асосий таркибий бўлинма ходимлар бўлими ҳисобланади, унинг зиммасига ходимларни ишга олиш, ишдан бўшатиш, шунингдек, ходимлар ўқишини ташкил қилиш, малака ошириш ва қайта тайёрлаш бўйича вазифалар юклатилган. Замонавий тадқиқотларнинг кўрсатишича, ходимлар бўлимлари кадрлар билан ишлашнинг на услубий, на ахборот ва на мувофиқлаштирувчи маркази ҳисобланади.

Улар иш ҳақи ва меҳнатни ташкил қилиш, меҳнат мухофазаси ва техника хавфсизлиги, юридик бўлим ва кадрларни бошқариш функцияларини бажарувчи бошқа бўлинмалар билан тузилмавий жиҳатдан ажратилган. Ташкилотларда ижтимоий муаммоларни ҳал этиш учун ижтимоий тадқиқот ва хизмат кўрсатиш бўлимлари ташкил этилади.

Персонални бошқариш хизматлари қоидага кўра қўйирок ташкилий мақомга эга бўлиб, профессионал жиҳатдан ҳам заифроқ саналади. Шу сабабли, улар персонални бошқариш ва уларнинг ишлаши учун нормал шароитлар таъминлаш бўйича бир қатор вазифаларни бажармайди. Куйида уларнинг энг муҳимлари кўрсатилган: (а) ижтимоий-психологик диагностика; (б) ходимнинг гурух ва маъмурият ўртасидаги муносабатини таҳлил қилиш ва тартибга солиш; (в) ишлаб чиқариш ва ижтимоий мажароларни бошқариш; (г) ходимларни бошқариш тизимининг ахборот таъминоти; (д) бандликни бошқариш; (е) бўш лавозимларга номзодлар танлаш ва баҳолаш; (ж) салоҳиятли ходимларга бўлган эҳтиёжни таҳлил қилиш; (з) ишбилармонлик карьерасини режалаштириш ва назорат қилиш; (и) ходимларнинг профессионал ва ижтимоий-психологик мослашувини

үрганиш; (й) меңнат мотивациясини бошқариш; (к) меңнат муносабатларининг ҳуқуқий масалалари таҳлил этиш.

Агар маъмурый-буйруқбозлиқ тизими даврида бу вазифалар иккинчи даражали масала сифатида кўриб чиқилган бўлса, бозор муносабатларига ўтишда эса, улар биринчи ўринга чиқиб олди. Ташкилотни ривожлантириш стратегиясига кўра бугунги кунда ҳар бир ташкилот бу вазифаларни ҳал қилишдан манфатдор.

Мамлакатимиз иқтисодий ва сиёсий тизимлардаги ислоҳотлар бир вақтнинг ўзида ҳар бир шахс учун катта имкониятлар эшигини очиши баробарида, уларнинг барқарорлигига маълум даражадаги хавф-хатарни ҳам туғдирмоқда. Бундай вазиятларда персонални бошқариш алоҳида аҳамият касб этиб, ташкилотда кишиларга таъсир кўрсатувчи учта асосий омилга алоҳида дикқат-эътиборни қаратиш мақсадга мувофиқ саналади.

Биринчи омил – *ташкилотнинг иерархик тузилмаси*, яъни ундаги асосий таъсир воситаси бу – ҳукumat муносабати – бўйсуниш, юқоридан босим кўрсатиш орқали фаолиятга мажбурлаш, моддий неъматлар тақсимотини назорат қилиш.

Иккинчи омил – *маданият*, яъни жамият, ташкилот, кишилар гуруҳи томонидан ишлаб чиқилувчи ҳамда шахснинг ҳаракатларини тартибга солиб, ташқи мухит таъсиризиз ўзини муносабатларни тарзда тутишга ундовчи қадриялар, ижтимоий меъёrlар ҳамда хулқ-атвор кўрсатмаларидир.

Учинчи омил – *бозор* – маҳсулот ва хизматлар олди-сотдиси, мулкчилик муносабатлари, сотувчи ва харидор манфаатлари мувозанатига асосланган тенг ҳуқуқли муносабатлар тармоғи. Ушбу таъсир кўрсатиши омиллари жуда мураккаб тушунчалар бўлиб, амалиётда камдан-кам ҳолларда бир-бираидан алоҳида равишда қўлланади. Улардан биронтаси қанчалик устувор бўлса, ташкилотдаги иқтисодий вазият қиёфаси ҳам шундай бўлади.

Бозор муносабатларига босқичма-босқич ўтишда секин-асталик билан иерархик бошқарув, маъмурый таъсир кўрсатишнинг қатъий тизими ва амалда чекланмаган ижроия ҳукуматидан иқтисодий усулларга асосланган бозор ва мулкчилик муносабатларига ўтиш рўй беради. Шу сабабли мутахассис-

лар кадриятлар устуворлигини таъминловчи тамомила янги ёндашувларни ишлаб чиқиш зарур. Ташкилот ичида асосийси ишчилар хисобланса, ташқарида эса, маҳсулот истеъмолчилари саналади. Ходимнинг онгини раҳбарга эмас, истеъмолчига Ходимнинг онгини раҳбар ўрнига бевосита истеъмолчига, ишни таваккал бажаришга эмас, балки ташаббускорликка йўналтириш зарур.

Шу боис, ташкилот бошқаруви соғлом иқтисодий фикрга асосланган ижтимоий меъёрлар асосида ташкил этилиши лозим. Иерархия иккинчи ўринга тушиб, ўз ўрнини бозор ва маданиятга бўшатиб беради.

Персонални бошқариш янги хизматлари қоидага кўра анъанавий хизматлар – ходимлар бўлими, иш ҳақи ва меҳнатни ташкил қилиш бўлими, меҳнат муҳофазаси ва техник хавфсизлик бўлими ва бошқалар асосида ташкил қилинади. Янги хизматларнинг вазифалари кадрлар сиёсатини амалга ошириш ва ташкилотда меҳнат ресурсларини бошқариш бўйича фаолиятни мувофиқлаштиришдан иборат. Шу сабабли улар ўз функциялари доирасини кенгайтириб, фақат кадрларга алоқадор масала-лардан ташқари меҳнат фаолиятини рағбатлантириш тизимини ишлаб чиқиши, профессионал ҳаракатланишини бошқариш, зиддиятларнинг олдини олиш, меҳнат ресурсларини ўрганиш каби вазифаларни ҳам бажаришга ўтади. Персонални бошқариш хизмати тузилмаси кўп жиҳатдан ташкилотнинг ҳажми ва ҳарактери, чиқарилаётган маҳсулот хусусиятларига боғлиқ бўлиши шубҳасиз, албатта.

Кичик ва ўрта ташкилотларда персонални бошқариш бўйича кўплаб вазифаларларни асосан чизиқли менежерлар амалга оширади, йирик ташкилотларда эса бу функцияларни амалга ошириш бўйича мустақил бўлинмалар ташкил этилади.

Бир қатор ташкилотларда персонални бошқариш бўйича директор муовини раҳбарлиги остида кадрлар билан ишлашга алоқадор барча бўлинмаларни бирлаштирувчи персонални бошқариш тузилмалари яратилади. Ташкилот ҳажмига қараб бўлинмалар таркиби ўзгариши мумкин: кичик ташкилотларда битта бўлинма бир нечта қуий тизимлар вазифаларини бажариши мумкин, йирик ташкилотларда эса, ҳар бир қуий тизим

функциясини қоидага күра алохыда бўлинма бажаради.

Маҳаллий ва хорижий ташкилотлар тажрибаларини умумлаштириш персонални бошқариш қуи тизимининг бош мақсадини ифодалашга имкон беради. Бу мақсадларга мувофиқ ташкилотда персонални бошқариш тизими шакллантирилади. Тизимни яратиш асоси сифатида тамойиллардан, яъни фанда ишлаб чиқилган ва амалиётда синаб кўрилган қоида ва усувлардан фойдаланилади.

18-мавзу: Раҳбарлик сифатлари

Раҳбарнинг профессионал мұхим сифатлари масаласи охирги йилларда мутахассислар ва амалиётчиларни кўпроқ қизиқтирумокда. Бир гурӯҳ олимлар америкалик ҳамда япониялик раҳбарлар фаолиятини ўрганиб, уларга хос бўлган энг мұхим сифатларнинг блокларини ажратганлар. 1500 нафар америкалик менежер ва 41 нафар япониялик йирик фирма раҳбарларининг сифатлари қўйидагича табақаланди:

A. Концептуал қобилият ва хулқ-автор стандартлари: (а) дунёқарашнинг кенглиги ва глобал ёндашув; (б) узоқни кўра билиш ва эгилувчанлик; (в) ташаббускорлик, дадиллик ва таваккалчиликка мойиллик; (г) мунтазам ўз устида ишлаш ва узлуксиз таълим.

B. Шахсий сифатлар: (а) мақсад ва йўналишларни аниқ белгилаш хусусияти; (б) ўзгалар фикрини тинглай олиш қобилияти; (в) холислик, самимият ва бағрикенглик; (г) адолатли қарорлар чиқариш орқали ходимларни жой-жойига кўйиш ҳамда улар имкониятларидан тўла фойдаланиш; (д) шахсий ёқимтойлик; (е) жамоани ташкил этиш ва унда уйғун психологияк мұхитни ушлаб тура олиш қобилияти.

B. Саломатлик.

Лекин барча ўтказилган тадқиқотлар натижасида шу нарса аён бўлдики, америкалик раҳбарлар кўпроқ ходимларнинг *шахсий-индивидуал ташаббуслар* кўрсатишларига имкон берувчи мұхитнинг бўлиши тарафдорлари бўлсалар, японияликлар – ходимларнинг ҳамкорликдаги фаолиятлари самарасини оширувчи шароитларни яратишга эътибор берадилар.

Тадқиқотларнинг кўрсатишича, раҳбарда тугма қобилият бўлади, деб ҳам, иккинчи томондан, раҳбар вазиятга қараб, стихияли тарзда тарбияланиб кетаверади, деб ҳам айтиб бўлмайди. Минглаб шахс сифатлари ичида кўплари раҳбарлик учун қулай ва маъқулдир. *А.Петровский* ана шундай ижобий сифатлардан бир яrim мингини санаб чиқкан. Лекин уларнинг барчасини умумлаштирадиган, албатта, бўлиши лозим бўлган айрим сифат қобилияtlар борки, ўшалар ҳакида қисқача тўхталиб, ўтмоқ лозим.

Аввало, ҳар қандай раҳбарда *интеллект* – ақл-заковат (**IQ**)нинг маълум даражадаги нормаси бўлиши керак. Бу норма яхши раҳбар учун ўргадан юқори бўлмоғи мақсадга мувофиқдир, чунки гений даражасидаги интеллектга эга бўлган раҳбар билан ишлаш ходимлар учун қатор нокулайликларни келтириб чиқаришини, бундай ақл-заковат қолганларнинг ижобий ривожланишига психологияк тўсиқ бўлишини амалиёт ва ҳаётий тажриба кўрсатади. Раҳбардаги ўргадан юқори интеллектни қоплаб кетадиган бошқа яна мухим сифатлар ҳам борки, улар бошқариш ишининг самарасига ижобий таъсир кўрсатади.

Масалан, раҳбарнинг мустақил фикрлилик, топқирлик ташаббускорлик сифатлари. Чунки айрим ҳолларда хато қиласа ҳам, раҳбар оригинал фикрлар айтиб, йўл-йўриклар кўрсата олиши, ҳар бир айтилган фикр, иш юзасидан қабул қилинган қарорга мустақил баҳо бера олиши зарур.

Мустақиллик шахс қиёфасини белгиловчи мухим психологик хусусиятдир. Раҳбарда мустақиллик бўлса, унда ўзига ишонч ҳам бўлади, бу эса ўз навбатида раҳбардаги субъектив талаблар даражасининг юқори бўлишига олиб келади. Кўпинча раҳбарнинг бошқаларга талабчанлиги ҳакида гапирилади. Лекин яхши раҳбар ўз ўзига нисбатан талабчан бўлиши керак. Ўзини ўзи баҳолаш ва шу асосда бошқаларга нисбатан муносабатлар тизимини ишлаб чиқиш бошқарув фаолиятини ташкил этишдаги мухим омиллардан бири ҳисобланади.

Ҳар қандай раҳбар учун лозим бўлган универсал хислатлардан яна бири, унинг том маънода “зиёли” бўлиши, бошқача қилиб айтганда, маданиятли бўлишидир. Бошлиқ ўзидаги маданиятни аввало, муомалада, одамлар билан бўладиган кундалик

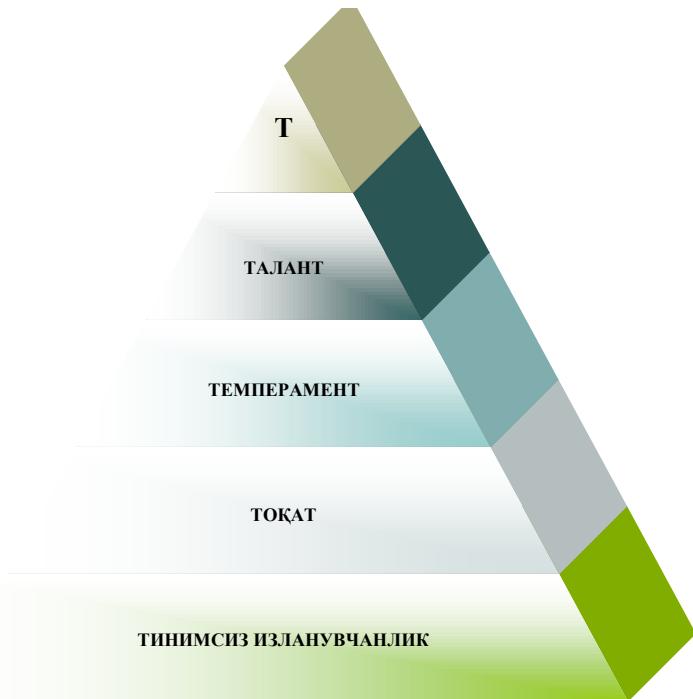
мuloқotларда намоён этмоғи лозим. *Муомала маданияти* – бу ўринли, аниқ, қисқа, самимий гапириш санъати ва иккинчى то-мондан, сухбатдошни тинглаш қобилиятидир. Чунки, бошлиқ билан ходимлар ўртасида келиб чиқадиган шахсий зиддиятлар-нинг асосида ё тинглай олмаслик, ё гапни түғри йўсинда гапира олмаслик хусусияти ётади. Ўзганинг ўрнига тура олиш, унинг ҳис-кечинмаларига шерик бўлиш, эмпатия ҳиссининг борлиги, диалогларда сабр-тоқатлилик ва бошқалар мулокот маданияти-нинг муҳим томонлариidir.

Ҳам жамоа, ҳам шахсий фаолиятни *режалаштириши* қобилияти раҳбар учун муҳим бўлган талаблардан биридир. Чунки режалаштириш асосида ўзини-ўзи бошқара олиш ва бошқаларни ташқи фаолиятини мақсадга мувофиқ тарзда уюштиришни таъминловчи муҳим психологик хусусият ётади. Режа-лаштириш – ўзига хос келажакни кўра олиш қобилияти, келажак образи бўлиб, бу нарса шахснинг қанчалик камол топганлиги ва мақсадга интилувчанилигининг муҳим белгисидир. Бу жуда мураккаб психологик жараён бўлиб, у шахснинг ўз дикқатини қанчалик даражада бошқариши, уни факат муҳим нарсаларга қаратса олиши, вақтдан унумли фойдалана олиш, ортиқча ишлардан ўзини тийиш, кўйл остидагиларга имкони борича, улар-нинг қобилиятларига қараб иш буюра олиш ва ниҳоят, буюрган ишни ўз вақтида назорат қилиб, мониторинг юритиш имконияти билан боғлиқ. Ўз ишини пухта режалаштириш қобилиятига эга бўлган раҳбар *реалистик тафаккурга* эга бўлмоғи, яъни ҳар қандай шароитларда ҳам мавжуд муаммо ёки ишга таалукли барча альтернатив варианtlардан энг түғриси ва мақсадга мувоғини танлай оладиган, ишни түғри ташкил эта билган, кам куч ва вақт сарфлаб ишни оператив уddeлай олган, ноаниқ ёки тасодифий вазиятларда ҳам иш тактикасини түғри йўналтира оладиган бошқарувчи бўлиши керак. Бундан ташқари, яхши раҳбар кун тартибида турган муаммонинг деталларигача (ҳар бир) тасаввур қилиб, уни амалга оширишнинг барча босқичлари, фазалари ва воситаларини олдиндан кўра билиш қобилиятига ҳам эга бўлиши зарур. Шундай тақдирдагина у муаммони ечимини топишга (ишга) дадил киришиши, ўзгаларни ўз ортидан эргаштириши ва ишлаб чиқаришда юксак

кўрсаткичларга эришиши мумкин.

Айрим психологик манбаларда кучли раҳбар шахсига оид сифатларни умумлаштириб, унга тўртта “Т” зарурлиги хақида ҳам ёзишади. Булар – (1) *темперамент*; (2) *тоқатлилик* (*терпение*); (3) *талант*; (4) *тинимсиз меҳнат* (*трудолюбие*) (18.1-расм).

18.1-расм. Раҳбарга зарур бўлган тўртта “Т”



Ўтган асрнинг 50-чи йилларидан бошлаб ўтказиб келина-ётган тадқиқотлар натижаларини кўрсатишича, ҳар қандай фаолиятда ҳам муваффақиятни таъминловчи сифатларнинг юзлаб хиллари мавжуд. Улар умумлаштирилганда эса, фақат 5%игина барча тадқиқотларда устувор сифат, деб эътироф этилди. Уларнинг орасида энг кўп марта: (а) *интеллект* (одамнинг мураккаб ва мавхум муаммоларни еча олиш қобилияти, у ўта юқори

бўлмаслиги, аксинча, ўртачадан юкори бўлиши кераклиги эътироф этилди); (б) *ташаббускорлик* (янгича ишлаш ва ҳаракатларга эҳтиёжни англаш қобилияти ҳамда шунга мос мотивлар); (в) *ўзига ишонч* (компетенция ва дъяворгарликнинг юкори даражаси ҳамда баҳоси) каби сифатлар тақорор-такрор учрайди.

18.1-жадвал. Айрим бошқарув соҳалари раҳбарларига хос бўлган устувор сифатлар

(“++” – сифат ниҳоятда керак; “+” – сифатнинг бўлиши мақсадга мувофиқ ва “0” – бу сифат унча зарур эмас)

Шахс сифатлари	Ташкилот раҳбари	Давлат бошқарувидаги раҳбар	Бош ҳисобчи
1	2	3	4
Сабр-токазатлилик	+	+	0
Самимийлик	+	0	0
Ўз-ўзини назорат	++	+	++
Педантизм	+	++	++
Ирода	++	+	+
Кизикувчанлик	+	+	+
Интуиция	++	+	+
Аклнинг аналитик сифати	+	+	++
Майдо ишларни бажаришга қобилият	0	++	+
Иктисодий фаҳм	++	+	+
Лидерлик	++	++	+
Киришимлилик	++	+	+
Узини тута билиш	++	+	++
Эътиборлилик	++	+	++
Кучли хотира	+	+	++
Хаёлпарастлик	+	0	0

Масалан, Россияда ўтказилган тадқиқотлардан аникланишича, юкори малакали мутахассисларнинг 68,6%ни бошқарувнинг демократик услугуни маъқуллаган бўлсалар, паст малакалиларнинг 22,7%и – директив услугни, 8,7%и эса, эркин бошқарув услугини маъқуллаб жавоб берганлар.

Бундан ташқари, ўша тадқиқотларда маълум бўлдики, раҳбарларнинг ўзлари ҳам муттасил равишда у ёки бу бошқарув

услубини амалда күрсатышлари 31-45% ҳолатларда рўй берар, қолганлари эса, иш жараёнида турлича бошқарув услубларини аралаш тарзда қўллашар эканлар.

Маълумотлар шуниси билан характерлики, юқори лавозимларга кўтарилган сари, ана шундай аралаш услубларни қўлловчи раҳбарлар сони ортиб бораркан. Пастроқ лавозимда факат демократик бошқарув тарафдори бўлган одам, вазир ёки шунга ўхшаш юқори лавозимда энди авторитарлиликни ҳам, эркинлиликни ҳам, коллегиал қарорлар чиқариш сиёсатини ҳам уйғунлаштириб олиб кетиши мумкин экан.

18.1-жадвалда айрим раҳбарлик фаолиятларига хос бўлган профессионал муҳим сифатлар келтирилган. Бу сифатлар абсолют тарзда барча тоифадаги маънавий-психологик мухитда ўзини оқлайди, деб бўлмайди, албатта.⁶⁸

19-мавзу: Бошқарув жараёнлари ва механизми диагностикаси

Мутахассис *Я.Рейковский* илмий изланишлари орқали, бошқарув жараёнлари диагностикасида шартли равишда иккита синф: инструментал ва муносабат типидаги жараёнлар (19.1-расм) кўринишини ажратади.

Инструментал типдаги жараёнларга бошқарув жараёнини уч гурухи киради, улардан ҳар бири ўз вазифасини бажаради: ориентацион, интеллектуаль ва бажарувчي.

Ориентацион жараёнлар диагностикаси қабул қилишни мунтазамлигини, фикрлаш қобилиятини ва тушунчаларини шакллантиришини ўз ичига олади.

Интеллектуал вазифаси фаолият дастурини яратиш, уни диагностикаси режани самаралигини баҳолаш ва муаммоларни ҳал қилиш билан боғлик.

Бажарувчилик вазифасига психомотор ва вербал реакциялар киради.

Муносабат типидаги жараёнларда *Рейковский* эмоционал

⁶⁸Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Талаба», 2007. – Б. 40-45.

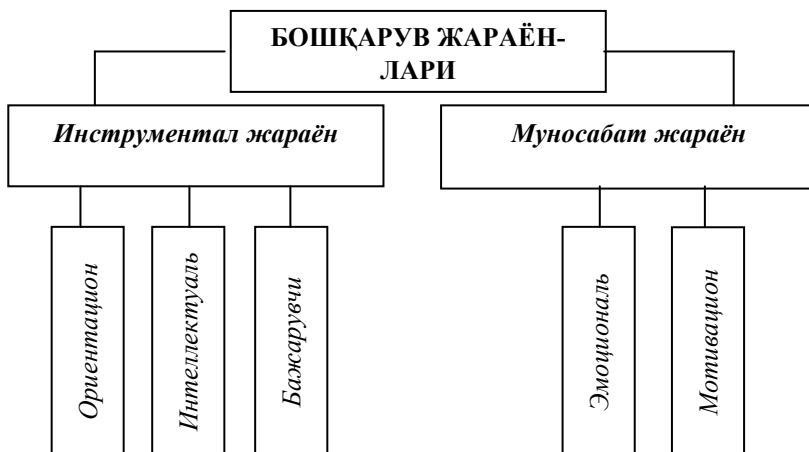
ва мотивацион жараёнларни тушунади.

Эмоционал жараёнлар диагностикас�다, ҳолат тавсифи ва эмоционал реакциялар ўзига хослиги, узунлиги, кучи, белгиси ва эмоциялар таркиби бўйича бир-бирига бўлган мослиги дарајаси аниқланади.

Мотивацион жараёнлар диагностикаси – бу мотивлар кўриниши ва интенсивлиги баҳолашдир.

Бошқарув жараёнлари инсон ҳаёти давомида ҳосил бўлган мураккаб нерв тизими боғланишлари ҳисобига вужудга келади. Бу бошқарув механизми инсон ахлоқида чидамлилик ва ташкилотчилигини таъминлайди.

19.1-расм. Рейковский бўйича бошқарув жараёнлари диагностикаси

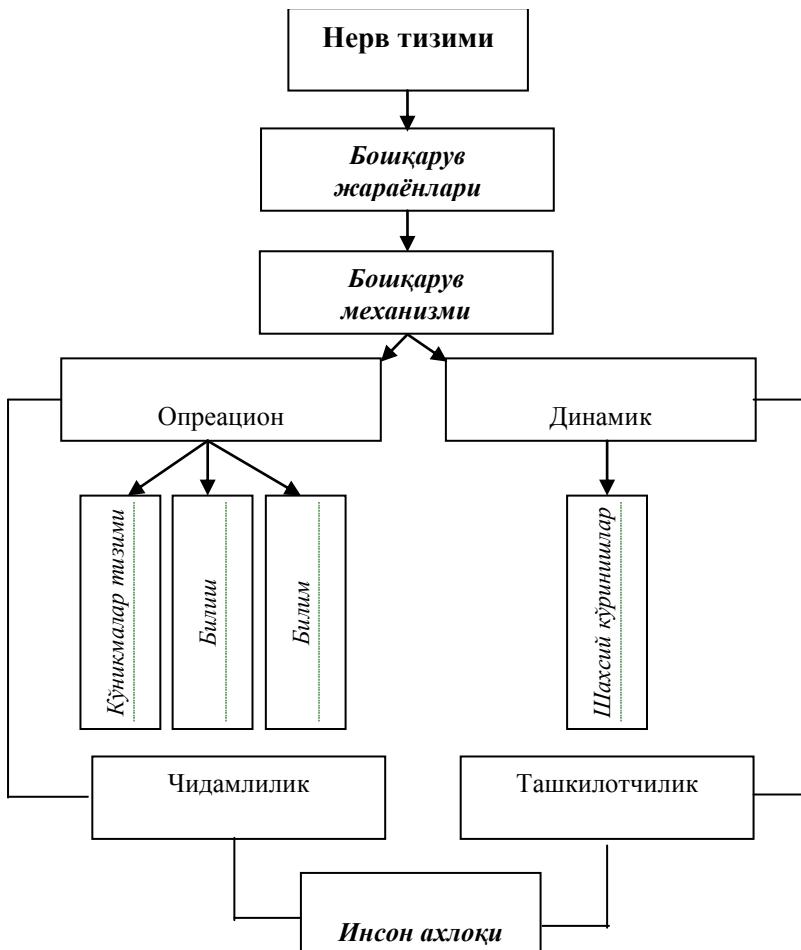


Бошқарув механизмига таъриф бериш учун муаллиф иккита синф чизмасини таклиф киласди: (1) операцион (кўнималар тизими, билиш, билим) ва (2) динамик (шахсий кўринишлар) (19.2-расм).

Шахс – Рейковский таърифича асосий тизим ҳисобланиб, у орқали инсонни ахлоқида маълум бир мақсадга турғунлик, ўзига хослик ва мўлжалга эга бўлади. Шахсни ташхис қилишдан мақсад – нафақат патологик ҳолатни аниқлаш, балки самарали функционал ҳолатни ҳам аниқлашдир.

Бошқарув механизми генезини диагностикасида *Рейковский* “дидактик жараёнлар тарихи”ни ўрганишга муҳим аҳамият берган. Бу эса ортирган билим ва қўникмаларини таҳлил қилишда аҳамиятга эгадир. Бундан ташқари у “тарбиявий жараёнлар тарихи”ни ўрганишни ҳам тавсия қиласди, бу орқали кутиш, зарурлик ва муносабат тизимлари шаклланади. “Дидактик жараёнлар тарихи”ни таҳлил килганда билимлар хронологиясига таянилади, тарбиявий жараёнлар тарихини кетма-кет холда тартибга келтириш учун оддий анамнестик интервью орқали амалга оширилади.

19.2-расм. Рейковский бўйича бошқарув механизми диагностикаси



Тиббиётдаги диагноз билан психологияк диагноз бир-бирига муносабати янада қизиқиши уйғотади ва янада чуқурроқ ҳолда ўзига хослиги тушунилади. Тиббиётдаги диагностика – патофизиологик механизмга боғлиқ ҳолдаги синдромлардан ташкил топган касалликни таснифи бўйича аниқлашдан иборатdir. Тиббиётда диагноз қўйилганидан кейин нега айнан бу бу-

зилишлар туфайли келиб чиқди, бошқа бузилишларчи деган савол туғилмайды, чунки касалликни этиологик тавсифида тайёр жавоб бўлади (*Watson, Sanocki* ва б.).⁶⁹

20-мавзу: Бошқарувчига хос компетенциялар тавсифи

Компетенция ва компетентлик тушунчалари

Замонавий фанда ходимларни бошқариш назарияси ва амалиётини таҳлил қилишда компетенция тушунчасига муҳим аҳамият берилмоқда. *Компетенция* – ходимнинг компания кутаётган даражада ва белгиланган таркибда ишлаб чиқариш хулқини мунтазам равишда намойиш қилишга тайёрлик қобилияти. Компетенциялар тизимини яратишда ташкилот ходимларнинг фаолиятига тааллукли муҳим мезонлар мажмуасини стандарт талабларга асосан тузади. Шунингдек, компетенция ходимларнинг ташкилотда ҳам профессионал, ҳам ижтимоий жиҳатдан тенглиги хусусида гувоҳлик беради.

ХХ асрнинг 90-йилларида мутахассисларга малакавий талабларни қуювчи Халқаро меҳнат ташкилоти малака ошириш ҳамда бошқарув ходимларни касбий қайта тайёрлашда “таянч компетенция”лар деган тушунчани фанга киритди. Таянч компетенциялари турли хил касбий бирлашмаларда мутахассисларнинг ижтимоий-профессионал жиҳатдан таъминланиши ҳамда фаолиятга мослашишида ходимларнинг хизмат вазифаларидан келиб чиқиб ўзига хос характер касб этади.

Таянч компетенциялар қаторида фанда маданий компетенция тушунчаси ҳам мавжуд. Бу компетенция менежернинг танлаш имконияти мавжуд бўлмаган ҳолларда, ҳар хил маданий узилишларда муваффакиятли ишлаш имконини беради.

Маданий компетенция ташкилот менежерининг бошқарув маданияти малакаларини ўзлаштириш даражасини аниқлайди.

Компетенцияларнинг аниқланиши

Компетенциялар – (1) ташкилот миқёсида қабул қилинган

⁶⁹**Hayitov O.E.** Psixodiagnostika: O'quv qo'llanma. / Prof. V.M.Karimovaning umumiy tahriri ostida.
– T.: TDIU “Talaba”, 2007. – Б. 165-167.

стандарт хулқ-атвор; (2) менежернинг ташкилот миқёсида қабул қилинган стандартларга мувофиқ иш кўра олиш қобилияти.

Компетентлик (билимдонлик) – (1) у ёки бу саволнинг жавобидан хабардорлик; (2) ишда керакли натижаларни қўлга киритиш юзасидан зарур қарорларни қабул қила олиш қобилияти.

Компетенция шахснинг юриш-туришини баҳолашга оид билимлар мажмуи бўлиб, у орқали биз ташкилотни самарали ривожланиши йўлида ходимнинг ўз фаолиятини амалга оширишида қандай даражадаги муваффақиятларга эришаётганигини аниқлашимиз мумкин. Компетенцияларнинг мавжудлиги одатда, шахс хулқ-атворини ўлчовчи (индикаторлар ёрдамида) муайян ҳолатлар орқали қайд қилинади (яхши шаклланган хулқий малакалар).

Кўпинча кундалик мулокотда биз “компетенция” ёки “билимдонлик” тушунчаларини тез-тез ишлатамиз. Айниқса, “профессионал компетенция” тушунчаси кўпроқ дикқатни тортади. Лекин, баъзан инсонлар билан ишлаш борасида “коммуникатив компетенция” тушунчаси ҳам ишлатилади. Бу аслида ўзгалар билан тил топиша билиш, ўз нуткини равон ва бир текисда тузиш орқали фикрларини бошқаларга етказа олиш каби муҳим хусусиятлар билан боғланади. Психология фанида, хусусан, унинг “Бошқарув психологияси” соҳасида охирги пайтларда “ижтимоий-психологик компетенция” феномени ажратилмоқдаки, моҳиятан у – коммуникатив компетенциядан кенгроқ ва кўпқамровлироқдир.

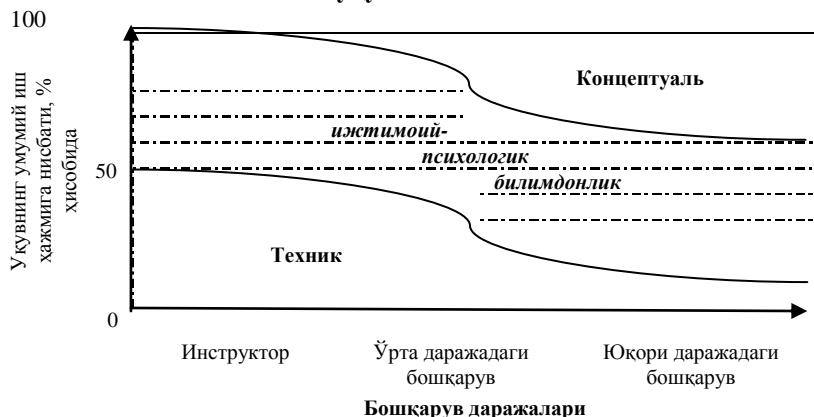
Бошқарувчининг таянч компетенциялари

Г.Миролюбова ўзининг “Менежерлар маданий компетенцияларининг ривожланиши (2005)⁷⁰” деб номланган ўқув-услубий қўлланмасида бошқарувчининг таянч компетенциялари хусусида замонавий, илмий жихатдан асосланган қатор фикр-мулоҳазаларини таъкидлаб ўтади. Шу боис ҳам, даъвогарнинг **лавозимга лойиқлик мезонлари** хусусида гап кетганда, мута-

⁷⁰Развитие культурной компетенции менеджеров: Методические указания и иллюстративный материал по дисциплине “Развитие организационной культуры” / Г.С. Миролюбова. – Екатеринбург: изд. ИПК УГТУ, 2005. – 85 с.

хассислар олдида бошқарувчи шахсига хос қуидаги таянч компетенцияларни аниқлаш ёки ўрганиш масаласи күндаланг туради: [1] *Профессионал компетенция* – бу ўзи бошқараётган соҳа фаолиятини мукаммал даражада йўлга қуиши учун ташкилот миссиясини аниқлаштиришга хизмат қилувчи мавжуд маълумот, билим ҳамда малакаларга эга бўлишиликдир. [2] *Услубий компетенция* – бу раҳбарнинг билган нарсалари, шахсий малака ва кўникмалари, турли лойиҳалар хусусидаги маълумотлар ҳамда топшириқларни тез, тўғри ва тушунарли (оператив) тарзда ходимларга етказа олиш қобилияти. [3] *Ижтимоий-психологик компетенция* – бу шахснинг ижтимоий-психологик ҳодисалар ҳамда муомала қонуниятлари, ўзгаларни билиш, тўғри идрок қилиш, дилидагини англаш ва шу асосда ўзаро ҳамкорликни ташкил қилиш борасидаги саводхонлигидир.

20.1-расм. Мъумурий бошқарув даражаларига хос профессионал укувлилилк⁷¹



“Амалий ижтимоий психология” (1998)⁷² китобининг муаллифлари ижтимоий-психологик компетенциянинг 3 та асосий таркибий қисмларини ажратиб кўрсатишади: (а) *коммуникатив компетенция*; (б) *перцептив компетенция*; (в) *интерактив ком-*

⁷¹ОРГАНИЗАЦИОННОЕ ПОВЕДЕНИЕ: ПРОБЛЕМНОЕ ВИДЕНИЕ: Учебное пособие. Издание второе / О.Н.Дунаев, Ф.С.Имагилова. – Екатеринбург: изд. ИПК УГГУ, 2000. – С. 80.

⁷²Прикладная социальная психология. / Под ред. А.Н.Сухова и А.А.Деркача. – М.: Изд-во “Институт практической психологии”, Воронеж: Изд-во НПО “МОДЭК”, 1998. – 688 с.

петенция.

Агар диққат билан бу тизимга қаралса, у *Г.Андреева*⁷³ нинг уч тизимли мuloқот тұғрискидаги назарий қарашларидан келиб чиққанлигига гувох бўлишимиз мумкин (коммуникатив, перцептив ва интерактив). Ҳар қалай, бундай ёндашув психология фанидаги машҳур кўпкіррали мuloқот жараёнининг асосий соҳаларини қамраб олганлиги билан характерланади.

Шахснинг, биринчи навбатда, раҳбарнинг ижтимоий-психологик билимдонлигини аниқлаш учун турли методлар ишлатилади. Булар ўша биз билган кўплаб шахснинг мuloқотга киришувчанлик сифатларини аниқлаш методлариdir. Лекин уларнинг кўпчилиги назарий нуқтаи назардан диагностик ишларни амалга ошириш учун мақсадга мувофиқ эмас. Барча методик усуллар ичida, айнан, шахснинг ўзгалар билан тез ва аниқлик билан ишchanлик ҳамда шахсий мuloқотни ўrnата олиш орқали бошқаларга таъсир кўrsата олиш малакасини аниқловчи КОС-1 методи тадқикотчиларда борган сари қўпроқ ишонч уйғотмоқда. Методнинг қулайлиги шундаки, у кўп вақтни олмаган ҳолда (10-15 дақика) респондентдан 40 та саволга “ҳа” ёки “йўқ” деб жавоб беришни тақозо этади.

Ижтимоий-психологик компетенция нафақат раҳбар томонидан ўзини-ўзи англаши (билиши), балки аутопсихологик компетенция билан ҳам боғлиқ. [4] *Аутопсихологик компетенция* – бу раҳбардаги шундай малакалар мажмумики, улар бошқарувчини ўз касбий ҳамда шахсий сифатларини диагностикалаш, яъни ўзини-ўзи диагностика қилиш, ўзини-ўзи тузата олиш (коррекциялаш), ўзини-ўзи такомиллаштира олиш, ўзига-ўзи мотивация бера олиш, ҳар қандай маълумотдан самарали фойдалана олиш, психолингвистик компетенциялар билан боғлиқ қобилиятдир. [5] *Ижтимоий-информацион компетенция* – бу раҳбардаги ахборот технологиялари билан ишлай билиш ҳамда ижтимоий информацияларга нисбатан танқидий муносатда бўла олишга эгалиги. [6] *Коммуникатив компетенция* – бу бошқарувчининг турли тилдаги оғзаки ва ёзма муюмала технологияларини ўзлаштирганлиги ҳамда компьютерда дастурлаш

⁷³Андреева Г.М. Социальная психология: Учебник для высших учебных заведений. – М.: Аспект Пресс, 2000. – С. 54-110.

ва Интернет орқали муносабатга кириша олиш қобилияти. Айрим мутахассислар томонидан ижтимоий-психологик компетенция тушунчаси кўпинча ОАВда “коммуникатив компетенция” тушунчаси билан синоним сифатида ҳам ишлатилади. Бевосита коммуникатив компетенцияни аниқлаш учун “Мулоқотга киришувчанлик даражаси”, “Фикрни баён эта олиш” каби қатор методикалар ҳамда ўзини қанчалик назорат қила олишини билишда *M. Снайдернинг* маҳсус тести қўлланилади. [7] *Когнитив компетенция* – бу раҳбарнинг маълумот даражасини оширишга тайёрлиги, ўзининг шахсий имкониятларини фаоллаштиришга эҳтиёжмандлиги, янги малака ва билимларни мустақил равишда яратиш ҳамда ўзини-ўзи ривожлантириш қобилияти демакдир. [8] *Маҳсус компетенция* – бу бошқарувчининг профессионал ҳатти-харакатларни мустақил тарзда бажаришга тайёрланиш ва ўз меҳнати натижаларини баҳолай олиш қобилияти. [9] *Маданий компетенция* – бу менежернинг ташкилот нормалари ва қадриятлари орқали хулк-авторини бошқаришга тайёрлик қобилиятига эгалиги. Шунингдек, муносиб бўлмаган вазиятлардаги ҳатти-харакатларда мақсадга эришиш учун стандарт вазиятларни сақлаб қолиш ва зарур бўлганда уларни янгилири билан алмаштира олиш саводхонлиги.

21-мавзу: Бошқарувчилар билан боғлиқ 31 хил компетенция (билимдонлик)

Профессионал фаолият шахсдан жуда кўп билимларни ҳамда малакаларни талаб қиласди. Нима учун у ёки бу касбни танлаганини англаб етган шахс (мотивлар муаммоси), энди ўз фаолияти ва қобилиятларини бошқара билиши ва ўз устида мутасил ишлаб, малакаларини орттириб бориши шарт. Профессионал **компетенция** шу нуктаи назардан шахс умумий маданийтининг шундай йўналишики, унга фақат касбига тааллукли бўлган билимлардан ташқари, шу билимларнинг хосил бўлиш йўллари ва малакаларнинг такомиллашувини таъминловчи психологик жараёнлар ва холатларни билишни ҳам такозо этади. Бу психологияда билиш жараёнлари, уларнинг моҳияти ва кечини англаш демакдир. Куйида илмий тадқиқотлар орқали

қўлга киритилган натижаларга асосланувчи ҳамда профессионализмнинг шаклланишига хизмат қилувчи бошқарувчилар билан боғлиқ 31 хилдаги компетенциянинг ижтимоий-психологик таснифи баёнини келтирамиз.⁷⁴

1. Мақсаднинг қўйилиши – ташкилотнинг бизнес мақсадларига мос келувчи вазифаларини ишлаб чиқа олиш ва уни бошқаларга етказиб бера олиш.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) ўз бўлими мақсадлари билан бутун ташкилот стратегияси мувофиқлигини таъминлаш мақсадида фаолият юритади; (б) бўлимдаги ходимларни ўз ишларининг бизнес мақсад билан алоқадорлигини тушунишларини назорат қилиб боради; (в) ҳар бир ходим бўлим мақсадларини англаши ва ўзини бунга мослаштириб боришини назорат қиласди; (г) ташкилот мақсадига эришиш учун ҳар бир бўлимнинг ўз режасини ишлаб чиқиши устида мониторинг юритади.

2. Мотивацион қўйлаш қувватлаши – ходимларнинг ўз ишига садоқатини мустаҳкамлай олиш.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) ходимларнинг ютуқларини тан олади ва уларни тақдирлайди; (б) ходимларга бажарган ишлари учун миннатдорчиллик билдиради; (в) ходимлар ўз ютуқларидан қониқиши ҳосил қилишлари учун гуруҳ билан фахрланишини очиқдан очик айтади; (г) ходимларнинг ишдан хурсанд бўлишлари учун турли ижодий усулларни ўйлаб топади; (д) барча мухим тадбирларда шахсан ўзи қатнашади; (е) зиддиятли вазиятларни тез ҳал этади ва йўқотади; (ж) ходимлар фаолиятини жонлантириш учун сухбатлар ва презентация (тақдимот)лар ўтказади.

3. Командада ишлап кўнгилмаларини тарбиялаши – агар бу инсон тез-тез команда аъзоси бўлиб ишласа, унда бошқа аъзолар билан ҳамкорликда ишлами хоҳии мавжуд бўлади ва бунинг уддасидан чиқади; агар у команда лидери бўлса, бу ҳолда у

⁷⁴ Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ «Талаба», 2007. – Б. 78-95.

*гурӯҳни бирғаликда ишилашга ўргатиш
орқали ўзининг қизиқиши, кўнишка ва
муваффақиятини намойиш этади.*

Команда аъзосининг хулқ-атвори

Команда аъзоси: (а) команданинг бошқа аъзолари гояларини эшига олади; (б) команданинг бошқа аъзолари таклиф ва гояларини қўллаб қувватлайди; (в) команданинг бошқа аъзолари билан ўз муаммоларини очиқ ойдин бўлишади; (г) ўз норозилигини конструктив равишда ифода этади; (д) команданинг бошқа аъзолари ютуқларини қўллаб қувватлайди; (е) команданинг бошқа аъзолари билан ўз фикрларини адолатли ва конструктив бўлишади; (ж) команданинг барча аъзолари қўллаб қувватлайдиган қарорлар учун астойдил курашади; (з) касбий билим ва тажрибаларини команданинг бошқа аъзолари билан бўлишади; (и) билим ва тажрибага эга бўлиш мақсадида гурух таркибида ишилаш имкониятларини қидиради; (й) команданинг бошқа аъзолари билан муносабатларни ўрнатиш ва мустаҳкамлаш мақсадида уларга ёрдам ҳамда зарур маълумотларни таклиф қиласди.

Команда лидерининг хулқ-атвори

Команда лидери: (а) ходимларга командада ишилаш имкониятларини яратиб беради; (б) ҳар бир ходимни фаол иштирок этишга чақиради; (в) бошқа бўлимлар билан ҳамкорликни ташкил этади; (г) команданинг ҳар бир аъзоси бир-бiri билан адолатли муомалада бўлишаётганини назорат қилиб боради; (д) ҳамкорликда ишилашни мувофиқлаштирувчи хулқ-атворни тан олади ва уни ривожлантиради.

**4. Ходимларга ва-
колатларни
тақсимлаши** – иичиларга қийин масалаларни ҳал этиши, мунозарали саволларни ечши ва мақсадлар йўлида муваффақиятга эришишлари учун танлов эркинлигини беради.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) ходимларга ўз фаолияти доирасида қарорлар қабул қилишда кенг имконият яратиб беради; (б) бошқаларнинг қарор қабул қилишлари ва масъулиятни ўз бўйнига олишларига йўл қўйиб беради; (в) алоҳида ходим ёки ходимлар гуруҳига компания миссиясига мос келадиган

ўз мақсадларини ўрнатишларини қўллаб қувватлайди; (г) ишчи-ларнинг муваффақиятга эришишга қодирликларига ишонч билдиради; (д) муаммоларни гурухнинг ўзи мустақил ҳал қилишини ва бир қарорга келишини ривожлантиради.

5. Ўзгаришларни бошқарии – ташкилотнинг самарали ишилашини ошириш учун зарур бўладиган ташкилий ўзгаришлар ва инновацияларни қўллаб қувватлай олии, ташкилий ўзгаришларни татбиқ қилиши, ҳомийлик қилиши ҳамда уларнинг муваффақиятли боришида бошқаларга ёрдам берии.

Менежер ёки лидернинг хулқ-атвори

Менежер ёки лидер: (а) инновацион қарорлар ишлаб чиқиши устида қўл остидагилар билан биргаликда ишлайди; (б) бизнес, ҳамкорлик, сиёсий курс ёки алгоритмнинг янги йўналишларини яратишга бошчилик қиласди; (в) бутун корхона ёки ташкилотнинг бирор бўлими келгусидаги фаолият йўналишини танлашга таъсир кўрсатиш учун барча имкониятлардан фойдаланади; (г) ташкилий ўзгаришлар вақтида ходимларнинг, энди қандай йўл тутишларига тўғри келишини аниқ ва равшан тушунишларига ёрдам беради; (д) танаффуслар (мулоқот, ўқитиш, тренинг)ни бошқариш билан боғлиқ фаолиятнинг турли туман бўлишини қуллаб қувватлайди ва татбиқ этади; (е) ўзгаришларни кетма-кет татбиқ этишини режалаштириш ва бошқариш учун аниқ тузилма ва жараёнларни ўрнатади; (ж) сезиларли ўзгаришлар билан боғлиқ хавотирларни енгишда алоҳида ходим ёки гурухдан ўз ёрдамини аямайди; (з) команда ёки гурухга ижодий фикрлаш ва муаммоларни ечиш жараёнида янгича услуб, тузилма, тизим ва ёндашувларни татбиқ этишда ёрдамлашади.

6. Қўл остидаги-ларнинг имконият-ларини ривожлантириши – масъулиятни ҳис этиши, командада ишилаш, ходимларjnинг имкониятларини ривожлантиришга ёрдам берии.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) ҳар бир ходимнинг характеристидан келиб чиқсан ҳолда муомалада бўлади; (б) қўл остидагиларининг кўпроқ муваффақиятга эришишларига ёрдам-

лашиш мақсадида маълумот, маслаҳат ва таклифларни бўлишади ҳамда тренингнинг самарадорлигини таъминлайди; (в) ходимларнинг имкониятларини оширишга қўмаклашадиган топшириқларни бера олади; (г) қўл остидагиларнинг ривожланишини таҳлил қилиш учун мунтазам равишда улар билан учрашиб туради; (д) касбий ўсиш (карьера) ва комилликка йўналтирилган хатти-ҳаракатларни кенгайтиради; (е) қўл остидагиларнинг муваффакиятга эриша олишларига ишонч билдиради.

7. Мехнат сифатини бошиқариши

– ўзи ва қўл остидагиларнинг бутун фаолияти масъулиятини ўз зиммасига ола билиши, аниқ мақсадлар ва истиқболларни белгилаши.

Оддий иичининг хулқ-автори

Оддий иичи: (а) ўз менежери билан биргаликда конкрет, ҳаққоний, аммо мураккаб мақсадларни олдига қўяди ва унга эришиш режа (графики)ни ишлаб чиқади; (б) менежери билан биргаликда ундан нима кутилаётгани ва бунга қандай эришиш мумкинлигини аниқлаштириб олади; (в) ишни самарали бажариш учун керак бўладиган таълим, ахборот ва ресурслар доир янги маълумотларга эга бўлишда ўз менежерининг ёрдамига таянади; (г) ишни самарали бажариш учун керак бўладиган таълим, ахборот ва ресурслар каби маълумотлар билан менежерини ўз вақтида таъминлаб боради; (д) иш жараёнида бирга ишлайдиган ҳамкасларидан ҳам, менежеридан ҳам бир хилдаги муносабатни кутади; (е) аниқ мақсадлар ва уларга эришиш муддатларини ўз ичига олган касбий ўсиш (карьерограмма)нинг шахсий режасини тузиб чиқади; (ж) айни пайтдаги ёки келажакдаги ишнинг самарали бажарилиши учун зарурый касбий сифат (ЗКС)лар даражасини сезиларли оширишни йўлга қўяди.

Менежернинг хулқ-автори

Менежер: (а) ишчиларнинг аниқ мақсад ва масъулиятга эга эканликларини текшириб туради; (б) қўл остидагилар билан биргаликда меҳнат сифатининг конкрет ўлчамларини келишиб олади ва ўрнатади; (в) ишчиларнинг мақсадга эришишга ҳаракат қилишларини қўллаб кувватлайди; (г) расмий ва норасмий усуллар ёрдамида ўз ишчилари фаолиятидаги ўзгаришлар ҳақида

доимий хабардор бўлиб туради; (д) ишнинг маълум босқичи туғаши билан, унинг бажарилиши бўйича ижобий ёки тузатувчи фикрлар киритади; (е) меҳнат сифати билан боғлиқ муаммолар юзага келган шароитларда тез ва аниқ қарорлар қабул қиласи ҳамда ходимларга улардан қачон ва қандай натижка кутилаётганини хабар беради.

8. Мулоқотга эътибор – *керакли ходимларнинг маълумотлар билан таъминланishi жараёнини назорат қилиб бора олии.*

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) лойиҳанинг ҳар бир қатнашисини келгуси режалари ва фаолиятига доир содир бўлиши мумкин бўлган воқеа-ходисалардан олдиндан хабардор бўлиб боришларини кузатиб боради; (б) бошлиқнинг ўз режаларини ҳамкаслари ва бошқа алоқадор ходимлар билан ўртоклашишини кузатиб боради; (в) муҳим хабарларни етказиша барча турдаги алоқа воситалар (иш юзасидан хат, йиғилиш, электрон почта) дан унумли фойдаланади; (г) кутилмаган кўнгилсизликлардан қочиш мақсадида ишнинг бориши ва учраши мумкин бўлган қийинчилликлар ҳақида бошқарувчини доимий хабардор қилиб боради; (д) маълумотлар алмасиши ўзаро келишилган ҳолда ва доимий равишида амалга ошишини кузатиб боради.

9. Оғзаки мулоқот – *биргаликда фаолият юритаётганда ва сұхбат пайтида ўз фикрларини аниқ ифода эта олии.*

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) уни осон тушуна олишлари учун барча товушларни тўғри талаффуз қиласи; (б) гапни тузишда аудиториянинг билим даражаси ва тажрибасини ҳисобга олади; (в) оғзаки нутқда грамматик тўғри сўзлар ва конструкциялардан фойдаланади; (г) мантиқан тўғри гапиради; (д) гояларини қисқа ва лўнда қилиб ифодалайди; (е) аудиторияга қараб гапиради.

10. Ёзма мулоқот – *иши билан боғлиқ ёзувларда фикрни тушунарли қилиб ёза олии.*

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) қоғозга фикрларни қисқа ва лўнда қилиб ёзади; (б) фикрларни қоғозда кетма-кет, хат бошидан қилиб ёзади ва корхона тўғрисидаги ахборотларни

үқувчига равон қилиб еткәзәди; (в) ёзма фикрларни шундай туздыки, үқувчига маълумотлар аниқ етиб боради; (г) қийин ёки техник маълумотларни изохлашда графиклар ёки бошқа воситалардан фойдаланади; (д) орфографик хатоларсиз ёзәди; (е) ёзма муроқотда маҳсус ёзув усулларини (ёзув тилларини) қўллайди; (ж) тиниш белгиларини тўғри кўяди; (з) грамматик қоидаларга амал қиласди.

11. Ишонтирувчи муроқот – керакли одамларни ишонтириши учун маълумотларни (оғзаки ёки ёзма) етказиб берини ташкил эта олиши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) эшитувчига кучли таъсир эта оладиган маълумот ёки ахборотни танлай олади ва уни эшитувчига (ёзма ёки оғзаки) етказиб бера олади; (б) аудитория даражаси ва тажрибасига мос тилда гапиради ва мисоллар келтиради; (в) маълумотларнинг қабул қилинишини осонлаштириш ва таъсирини ошириш учун график рамзлар, сарлавҳа ва слайдларни ўйлаб топа олади; (г) вазиятни асослаш учун бир неча далиллар келтиради.

12. Бошқаларни тушуна олиши – бошқаларнинг муносабатлари ва ҳис туйгуларини олдиндан билиш, сеза олиши, шунингдек, эмпатик равишда фикрларини бошқаларга маълум қилиши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) атрофдагиларнинг қизиқишиларини тушуна олади; (б) атрофдагилар ҳистийгуларини, уларнинг ўзини тутиши, юз ифодаси, сўзларни танлаши ва гап оҳангидан тўғри тушунади ва сеза олади; (в) у ёки бу ҳолатга артофдагиларнинг жавоб реакциясини сеза олади; (г) ғоя ва таклифларни дикқат билан эшитади; (д) атрофдагиларнинг ҳам кучли, ҳам нозик томонларини эътиборга олади; (е) айтиб тугатилмаган (эмплицид) маънони тушуна олади; (ж) атрофдагилар қандай мавзуда гаплашишларидан қатъий назар қизиқиш билан муносабатда бўлиш орқали, уларнинг эътиборини қозонади.

13. Атрофдагиларга таъсир ўтказиши – ўз гоялари, мақсадлари, лойиҳалари ва қарорларига ҳамфикр ва қўллаб-куvvatlovchilarни топа олиши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) ҳар томонлама фой-

дали қарорларни топа олади; (б) қўллаб-кувватлашларига таяниш мақсадида қарор қабул қилиш жараёнига атрофдагиларни жалб қиласди; (в) келишувга эришиш мақсадида мұқобил қарорларни таклиф этади ва фикр алмашади; (г) вазиятнинг барча қатнашувчилари учун фойдали қарорларни топади ва таклиф қиласди; (д) эксперталарни ёки учинчи томонни бошқаларга таъсир ўтказишга қизиқтиради; (е) атрофдагиларга таъсир кўрсатишнинг бошқа билвосита усулларини ўйлаб чиқади; (ж) кутилган ҳаракатни амалга ошириш ва кутилган натижага эришиш эҳтимоллигини ошириш мақсадида, воқеаларнинг бориши ва қатнашувчи одамлар ҳолатини ҳисобга олган ҳолда вазиятни таркиб топтиради; (з) атрофдагиларда яхши таассурот қолдиришга ҳаракат қиласди; (и) ҳақиқатда қарор қабул қиласидан одамларни, шунингдек, ўзига таъсир ўтказа оладиганларни ажратади ва бор кучини ўшаларга йўналтиради; (й) ахборот, интеллект, карьера, бизнес мулоқот ва ёрдамнинг бошқа турларини намоён қила оладиган шахслар билан муюмала ўрнатишга ҳаракат қиласди; (к) атрофдагиларнинг шахсий ҳаётлари (масалан, қизиқиши, хавотирлари, оиласи, дўстлари) билан қизиқади ва улар билан яхши муносабатлар ўрната олади.

14. Ҳамкорлик үрнатиши – маълумот етказиб берса оладиган, қўмаклашадиган одамлар (корхона ичидаги ва шунингдек, корхона ташқарисидагилар) билан ҳамкорлик алоқаларини ривожлантириши, қўллаб-кувватлаши ва мустаҳкамлаши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) ҳамкасларидан шахсий ҳаёти, ташвиши, қизиқиши, оиласи ва шу каби маълумотларни сўрайди; (б) бирор умумий ғояни юзага чиқариш мақсадида саволлар беради; (в) атрофдагиларни фикри йўналтирилган обьектлар билан қизиқади ҳамда уларнинг қарашлари ва ғояларини тан олади; (г) атрофдагиларнинг манфаатлари ва истиқболларини тушунади; (д) маълумот орқали ёрдам кўрсатганларга миннатдорчилик билдиради; (е) ҳамкасларини ўрганиш, улар билан муносабатларни яхшилаш, ўзаро алоқаларни ўрнатишга вақт ажратади; (ж) ёрдами ва

қўллаб-қувватлаши асқотиши мумкин бўлган одамлар билан муносабатлар ўрнатишга интилади; (з) ҳамкорликка асос яратиш мақсадида ёрдам кўрсатади ҳамда маълумотлар билан қўллаб-қувватлайди.

15. Мижозга ён-дашув – ички ва ташқи мижознинг талабини қондиришидан мафаатдор эканлигини кўрсата олиши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) мижознинг муаммалирини тез ва самарали ҳал этади; (б) мижознинг натижадан қанчалик даражада қониқаётганлигини аниқлаш мақсадида, у билан сухбат ўтказади; (в) мижозларга, уларнинг талабларини қондириш учун биргаликда ҳамкорлик қилишга тайёрлигини билдиради; (г) мижознинг қониқиши даражасини ўлчаш ва аниқлаш усусларини топади ҳамда ижобий таъсир қилиш йўли (муомала манёраси)ни яратади.

16. Диагностик маълумотларни йигиши – вазиятга аниқлик киритши учун зарур бўлган маълумотларни билиш; бундай маълумотларни тегишили манбалар ёрдамида қидиришини амалга ошириши (саволни шундай бериш керакки, маълумотни бўлишишини хоҳламаган инсон ҳам жавоб берганини ўзи билмай қолсан).

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) вазиятни аниқлаштириш ва қарорлар қабул қилиш учун зарур бўлган маҳсус маълумотларни тан олади; (б) кўплаб манбаларга мурожаат қилган ҳолда катта миқдорда ишончли маълумотларни топади; (в) зарур бўлганда ҳамкорлар учун сунъий далиллар келтиради; (г) ишчилардан ишлар қандай кетаётганини билиш, уларнинг муаммоларини эшитиши мақсадида тез-тез хабар олиб туради; (д) атрофдагилар билан, улар ўз ҳаракат режасини қанчалик яхши тузишганлигини баҳолаш мақсадида сухбатлашиб туради; (е) вазиятга ойдинлик киритиш мақсадида саволлар беради; (ж) ҳар бир қатнашувчининг фикрини сўрайди; (з) муаммони ойдинлаштириш, маълумотни қўлга киритиш учун билимдон (доно) одамларни топа олади.

17. Аналитик – мантиқий, тизимли, кетма-кет ёнда-

фикраши – шувлардан фойдаланган ҳолда муаммони ҳал эта олии.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) икки ёки ундан ортиқ мүкобил вариантын тизимли таққослайди; (б) маълумотнинг кетма-кет эмаслиги ва қарама-қарши эканлигини сезади; (в) вазиятни таҳлил қилиш ва қарорлар қабул қилишда ҳисобга олиниши керак бўлган томонлар, параметрлар ва омилларни белгилаб олади; (г) мураккаб топширикларни ечишда, уларни таркибий қисмларга ажратади ва ҳар бирини алоҳида равишда таҳлил қиласди; (д) қарор қабул қилишда муваффақиятга эришиш учун харажат, фойда, имконият ва таваккалчилликдан фойдаланади; (е) устувор йўналишларни изчиллик билан аниқлайди.

18. Истиқболи – вазиятнинг натижаси, очилмаган қурраларини топа олии ва шунингдек, юзага келиши мумкин бўлган ҳолатга тайёр туриш учун зарур бўлган чоратадибандарларни кўриши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) юзага келиши мумкин бўлган муаммоларни кўздан қочирмайди ва уларни ечиш бўйича бир неча режаларни олдиндан тузиб чиқади; (б) бозордаги ва саноатдаги тенденцияни ҳисобга олган ҳолда, режаларни шундай тузадики, учраши мумкин бўлган муаммолар ва имкониятларнинг ҳеч бирини эътибордан қочирмайди; (в) вазиятнинг натижасини олдиндан сезади ва тегишли режалар тузиб боради; (г) алоҳида шахслар ёки гурухларнинг вазият ёки ахборотга бўлган жавоб реакциясини назарда тутади ва тегишли режалар ишлаб чиқади.

19. Тушунтирувчи – яхлит, мавхум ва назарий фикраши ғидамида самарали ечимни топа билиш.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) бир-бирига алоқадор бўлмаган, мутлақо турлича вазиятлар ўртасидаги боғлиқликни топа олади; (б) мураккаб вазиятда асосий муаммоларни ажратиб олади; (в) вазиятнинг тизимли кўринишини акс эттирадиган диаграмма ва графикларни тузади; (г) вазиятни тушунтириб беришда қиёс ва киноялардан фойдаланади; (д) конкрет вазиятни тушунтиришда керакли назарияларни ўз вақтида қўллайди.

20. Стратегик – бозор ва саноатдаги тенденция, мавжуд

фикrlаи ва кутилаётган (ички ва ташқи) харидорлар, шунингдек, ташкилотнинг рақобатчилар билан солиштирганда кучли ва ожиз томонларини кўриб чиққан ҳолда корхона рақобатбардошлигини таҳлил қила олиши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) ташкилотнинг рақобатчилар билан солиштирганда кучли ва кучсиз томонларини кўра олади; (б) ташкилотнинг рақобатбардошлигига таъсир кўрсатадиган саноат ва бозор тенденциясини тушунади; (в) қандай товар ва хизматлар бозорда рақобатбардош бўлишини чуқур фаҳмлай олади; (г) бозор ва ишлаб чиқариш таҳлилига асосланган, шунингдек, рақобатчиларга нисбатан салоҳият имкониятлари кўпроқ, узоқ муддатли (3-5 йиллик) стратегияни яратади ва уни бошқаради.

21. Техника соҳасидаги чуқур билим ва соҳасидаги компетенция – техника соҳасидаги чуқур билим ва кўникмаларини кўрсата олиши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) бир қатор муаммоларни ечишда техник билимлардан унумли фойдаланади; (б) техниканинг бирор соҳасида чуқур билим ва кўникмага эга бўлади; (в) бундай инсонга худди экспертга хulosча чиқариш ёки маслаҳат олиш учун мурожаат қилгандек мурожаат қилишади; (г) ўз соҳасида сўнгги техника ютуқлари ҳақидаги маълумотлар билан доимий танишиб боради.

22. Ташиббус-корлик – тегишили кўрсатмалар олиши ёки кучли зарурият тугилгунга қадар нима қилиши кераклигини кўра олиши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) мураккаб вазият юзага келишини олдиндан кўриб, нима қилиш ва қандай йўл тутиш кераклигини билади, ундан буни сўрашларини кутиб ўтирайди; (б) конкрет вазиятда ишни талаб қилинганидан ҳам ортиқроқ қилиб бажаради; (в) вазиятнинг бошқа қатнашувчилари истиқболни қандай кўраётганликларига қизиқади; (г) воқеа-ҳодисаларни ўзгартириш учун мустақил қадам ташлайди.

23. Тадбиркорлик – фойдали имкониятларни қидириши, то-

қобилияти – тиши ва бизнес мақсадига эришишида таваккалчиликка тайёр туриши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) фойдали имкониятларни сезади ва кўлдан бой бермайди; (б) корхона учун янги имкониятларни очиб бериши мумкин бўлган бизнес, ишлаб чиқариш ва бозордаги воқеа-ҳодисалардан доимий хабардор бўлиб туради; (в) бизнес-режани амалга ошириш учун таваккалчилик қилишга тайёрланиб боради; (г) салоҳиятли харидорлар, етказиб берувчилар ва ҳамкорларга янгидан-янги келишувларни таклиф қиласди; (д) ҳамкасбларидағи тадбиркорлик хулк-атворини қўллаб-кувватлади.

24. Янгиликларни ма-данийлаштириши – янги, мукаммал услугуб, товар, алгоритм ёки технологияларнинг ишлаб чиқарилиши ва кириб келишига ҳомийлик қилиши ва қўллаб-кувватлаши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) янги товар ёки хизмат турини мустақил ишлаб чиқади; (б) янги услугуб ёки ёндашувни мустақил ишлаб чиқади; (в) янги товар, хизмат, услугуб ёки алгоритмни ишлаб чиқаришга татбиқ этади; (г) янги ёндашув, услугуб ва технологияларни таклиф қиласди; (д) товарни тез, яхши ва кам харажатли ишлаб чиқариш усулини яратади; (е) янгиликлар яратиш учун ҳамкасблар билан тинимсиз иш олиб боради.

25. Натижани мўлжалга олиши – ўзи ёки командаси ишидан кутилаётган натижага бутун эътиборини қаратиш, мураккаб, лекин эришса бўладиган мақсадларни олдига қўйши, бутун кучини шунга сарфлаши, мақсадга ва ҳамто ундан ортигига эришиши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) қийин, аммо эришса бўладиган мақсадларни олдига қўяди; (б) конференция ва лойихалар учун мақсадни аниқ ишлаб чиқади; (в) ҳар қандай қийинчиликда ҳам ишончни йўқотмайди; (г) эришилганларни таҳлил қилиш ҳамда ўлчаш учун усуллар қидиради ва топади; (д) мақсадга эришиш учун узлуксиз ва изчил чора-тадбирларни таклиф этади; (е) ишни тугаллаш ва муаммони ҳал этиш учун тиш-тирноғи билан ҳаракат қиласди.

26. Вижсдонлилик – ўзининг ва ўзганинг иши тўлиқ бажаси

рилгани, маълумотлар эса текширилганига ишонч ҳосил қилиши, тақдимот (презентация) ва конференцияларга қаттиқ тайёргарлик кўриши, бошқа ҳамкаслар билан биргаликда шартномалар ҳамда мажбуриятлар тўлиқ бажарилаётганини кузатиб бориши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) бажарилган иш сифатини текширишнинг бирор усулини топади; (б) иш сифатини кузатиб боради; (в) маълумотларни текшириб боради; (г) ўзи ва ўзгаларнинг ишига аниқлик киритиш мақсадида текшириб туради; (д) ташкилотнинг ишдаги ўсишни ёки маълумотларни текшириш тизимини ишлаб чиқади ва татбиқ этади; (е) бошқа фойдаланувчилар учун зарур материаллар ёки маълумотларни йиғади ва ташкил этади; (ж) ишчиларнинг, маълумот маркази бошқарувчисининг ва бошқа ҳамкасларнинг ҳисоботларидағи маълумотларнинг аниқлигини синчиклаб текширади ва кўриб чиқади.

27. Қатъиятлилик – мураккаб қарорларни тезликда қабул қила олиши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) вақт чегараланган, мураккаб ёки номаълум вазиятларда қарор қабул қилишга тайёр туради; (б) боши берк кўчага кириб қолган муаммони ҳал этиш, вазиятдан чиқиб кетиш учун қилинган қарорнинг кафолатини ва гурухга бошчилик қилишни ўз зиммасига олади; (в) мураккаб қарорлар қабул қиласиди (бўлимни тугатиш, иш ўринларини қисқартириш, таваккалчиликка асосланган битимлардан воз кешиш).

28. Ўзига ишонч – ўз гоялари ва муваффақият қозонии имкониятларига ишонч ҳамда қарама-қарии мавқеи (позиция)даги шахс олдида мустақил лавозимни эгаллашга тайёр бўлиш.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) мақсадларга эришишдаги ўз имкониятларига ишонади; (б) зарур пайтда адолат мезонлари асосида, ҳақ бўлган шахс ёки гурухни қўллаб-куватлай билади; (в) мураккаб масалаларга ўз кучига тўла ишонч билан ёндашади.

29. Стрессларни бозиқарии – босим ўтказилганда ва зиддиятли вази- ятларда ўзини қўлга ола билади.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) стрессли вазиятларда тинч туради; (б) бир вақтнинг ўзида бир неча муаммо ва масалаларни самарали ҳал этади; (в) танқид, тухмат ва шу кабиларга учраганда ўзини назорат қила олади; (г) қийин вазиятларда ҳам юмор кайфиятини сақлайди; (д) стрессларни камайтириш ёки йўқотиш мақсадида ўз хулк-атворини бошқара олади.

30. Ишончили бўлиши – ўзини масъулиятли, ишончга арзийдиган шахс эканлигини кўрсата олиши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) бошланган ишни охирига етказади; (б) ишончли маълумот ва хавф-хатарларга эътибор (хурмат) билан қарайди; (в) бошқалар билан самимий ва тўғрисўз муносабатда бўлади; (г) ўз хатолари учун бошқаларни айбламайди, масъулиятни ўз бўйнига олади; (д) ўз ишини вижданан бажаради; (е) зарур далиллар, маълумотлар ва билимини ўз ҳамкаслари билан бўлишади.

31. Мослашуучан, қайшишқоқ бўлиши – ишининг янгича усулларига мослашуучанлик, ўзининг севимили ишлиши услубини замонавийлаштиришига тайёр туриши.

Ушбу компетенцияга эга раҳбар: (а) нафақат ўз ишига, балки ўзга ҳамкаслари ишига ҳам муносиб бўлади; (б) ташкилотнинг янги тузилма, усул ва технологияларга хайриҳоҳлигини билдиради; (в) дастлабки стратегия муваффакиятсиз чиқса, бошқасини танлай олади; (г) қарама-карши ҳолат тўғри эканлигига далиллар етарли бўлса, олдинги ҳолатдан осонликча возкеча олади.⁷⁵

22-мавзу: Давлат солик инспекцияси раҳбари шахснинг объектив ижтимоий-психологик хусусиятлари

Раҳбар ҳар қандай шароитда ўз ходимларига таъсир ўтказишнинг таъсирли шаклларини топа олиши ва қўллай билиши керак. Таъсир ўтказиш даражаси кишиларнинг майл ва

⁷⁵**Изоҳ:** Мазкур компетенциялар ДИТД-3 – дастури асосида бажарилган А-3-175 ракамли “Ўзбекистонда маъмурӣ бошкарув органлари раҳбарларининг лавозимга лойиқлигини баҳолаш ва тавсия этиш технологиясини такомиллаштиришнинг ижтимоий-психологик асослари” мавзусидаги лойиҳа календар режасига мувоғик ишлаб чиқилган.

эҳтиёжларидан фойдаланишга асосланган тақдирдагина юқори самарани беради. Шундагина раҳбарнинг бўйруқ, фармойиш ва топшириклари кутилмаган натижаларни бериши мумкин.

Сўнгги йилларда Олий ва ўрта маҳсус таълими, Халқ таълими, Соғлиқни сақлаш ва Ўрта маҳсус қасб-хунар таълими бошқармалари ходимларининг бутун турмуш тарзида катта ўзгаришлар бўлғанлигини алоҳида эътироф этиш лозим. Уларнинг билим ва малака савияси ошди, эҳтиёж ва майллари жиддий замонавий руҳда ўзгарди. Мутахассисларни таъкидлашларича, ҳозирги кунда ходимларининг айрим профессионал гурухлари майлларини белгилари алоҳида-алоҳида эътиборни тақозо этмоқди. Бу эса раҳбарга ҳар бир аниқ вазиятда кишига ёки ходимлар гурухига қандай қилиб, қайси асосий эҳтиёжларни қондириш орқали яхшироқ таъсир ўтказишни тўғри ҳал этишга ёрдам беради.

Адабиётлар таҳлилига кўра, ҳали Давлат солиқ инспекцияси раҳбарларининг хатти-харакатларини профессионал таълаблар даражасида ўрганиш ижтимоий-психологик тадқиқотлар предметига айланмаган.

22.1-жадвал. Раҳбар шахсининг ғоявий-сиёсий сифатлари⁷⁶

№	Тушунчалар мөхияти	Балл
1	Принципиаллик	
2	Сиёсий саводхонлик	
3	Ғоявий эътиқод	
4	Жамоат ишларида фаол қатнашиш	
5	Ўз ижтимоий бурчини англаш	
6	Тарбия муаммосини мухимлигини тушуниш	
7	Ижтимоий-сиёсий масалалар бўйича мулоҳаза юритишга укувчанлик	
8	Ташкилотчилик кобилияти	

Ушбу тажриба-тадқиқот ишимизда Тошкент шаҳридаги барча туманлар Давлат солиқ инспекцияларининг юқори, ўрта ҳамда қуий бўғин раҳбарлари синаувучи сифатида қатнашишди

⁷⁶Нарзулла Боймуродов. Раҳбар психологиаси: Олий таълим, халқ таълими, соғлиқни сақлаш, ўрта маҳсус қасб-хунар таълими бошқармаларининг маъмурий ходимлари учун қўлланма. – Т.: Янги аср авлоди, 2005. – Б. 63.

(жами 45 нафар). Асосий мақсадимиз раҳбарнинг музокаралар жараённига хос ижтимоий-психологик хусусиятларини аниқлашдан иборат бўлди. Бу жараённи амалга ошириш учун биз ДСИнинг барча тоифа раҳбарларига “Эксперт баҳолалик анкетаси – ЭБА”ни тақдим этдик ва шу орқали айрим илмий натижаларни кўлга киритишга муваффақ бўлдик.

22.1-жадвалда келтирилган “Раҳбар шахсининг ғоявий-сиёсий сифатлари”ни ифодаловчи тушунчалар моҳияти ДСИнинг юқори, ўрта ҳамда қўйи бўғин раҳбарлари томонидан 100 баллик тизимда қуидагича баҳоланди.⁷⁷

22.2-жадвал натижаларидан кўринадики “принципialлик” тушунчасининг моҳиятини англаш хизмат лавозимларининг пасайиш даражасига ҳамоҳанг кам балл билан баҳоланганд. “Сиёсий саводхонлик” тушунчаси эса кўпроқ ўрта бўғин раҳбарларида юқори даражада, яъни 24 балл билан баҳоланганд.

**22.2-жадвал. “Раҳбар шахсининг ғоявий-сиёсий сифатлари”ни
ДСИнинг юқори, ўрта ҳамда қўйи бўғин раҳбарлари томонидан
баҳоланиши (n=45)**

№	Тушунчалар моҳияти	балл		
		юқори бўғин раҳбари n=10	ўрта бўғин раҳбари n=15	қўйи бўғин раҳбари n=20
1	Принципialлик	24	12	3
2	Сиёсий саводхонлик	16	24	8
3	Ғоявий эътиқод	15	10	10
4	Жамоат ишларida фаол катнашиш	9	16	19
5	Ўз ижтимоий бурчанин глаш	8	10	21
6	Тарбия муаммосини муҳимлигини тушуниш	7	6	11
7	Ижтимоий-сиёсий масалалар бўйича муроҳаза юритишга	14	10	10

⁷⁷Изоҳ: Мазкур тадқиқот ДИТД-3 – дастури асосида бажарилган А-3-175 ракамли “Ўзбекистонда маъмурӣ бошкарув органлари раҳбарларининг лавозимга лойиқлигини баҳолаш ва тавсия этиш технологиясини такомиллаштиришнинг ижтимоий-психологик асослари” мавзуисидаги лойиҳа календар режасига мувофиқ ўтказилган.

	Уқувчанлик			
8	Ташкилотчилик қобилияти	7	12	18
	жами !	100	100	100

Шунингдек, “ўз ижтимоий бурчини англаш” параметри қуи бўғин раҳбарлари назаридаги “раҳбар шахсининг ғоявий-сиёсий сифатлари”ни кўрсатиб бера оловчи энг юкори тушунча сифатида эътироф этилган.

22.3-жадвал. Раҳбарнинг профессионал-мутахассислик сифатлари⁷⁸

№	Тушунчалар моҳияти	Балл
1	Илмий мушоҳада қилиш ва тадбиркорлик фаолияти	
2	Профессионал зийраклик	
3	Мустақиллик	
4	Ақлнинг танқидийлиги	
5	Ахборотларни йиғиш ва таҳлил қилиш фаолияти	
6	Ўз фикрини ифодалай олиш уқувчанлиги	
7	Кузатувчанлик қобилияти	
8	Сўз ва лугат бойлиги	

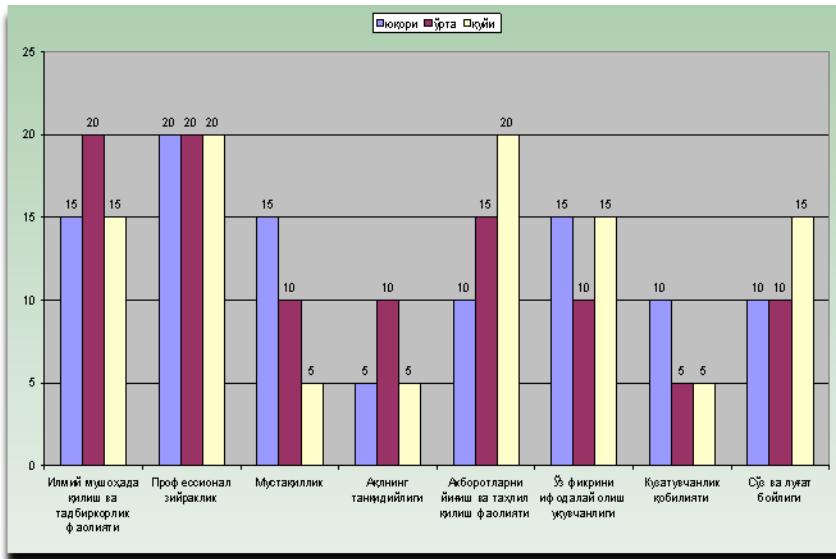
22.1-расмда келтирилган натижалардан кўринадики, “мустақиллик” тушунчаси юкори бўғинда фаолият юритаётган раҳбарлар томонидан юкорироқ баҳоланган ва у борган сари камайиб борища давом этган. Тадқиқот обьекти қилиб танланган ДСИ тизимида фаолият юритаётган барча тоифа раҳбарларнинг эътироф этишича, “профессионал зийраклик” бу раҳбарнинг профессионал-мутахассислик сифатлари асосини ташкил этувчи хусусият ҳисобланар экан. “Ахборотларни йиғиш ва таҳлил қилиш фаолияти” эса, қуи бўғин раҳбарлари учун устувор саналади ва бу уларнинг деярли ҳар иш куни солик тўловчилар фаолиятига хос маълумотларни йиғиш, таҳлил қилиш ҳамда умумлаштириб юкори бўғин раҳбарларига тақдим этишлари билан изоҳланади.

Инсоннинг бошқа одамлар билан муомалага киришуви

⁷⁸Нарзулла Боймуродов. Раҳбар психологияси: Олий таълим, халқ таълими, соғликни саклаш, ўрта маҳсус қасб-хунар таълими бошқармаларининг маъмурний ходимлари учун қўлланма. – Т.: Янги аср авлоди, 2005. – Б. 64.

натижасида шаклланувчи шахснинг фазилатлари ва коммуникатив хусусиятларини ДСИ жамоасидаги кишиларнинг мулокотига, фаолиятнинг тавсифларига, ҳар хил хислатларига муҳим таъсир ўтказади. Шунинг билан бир қаторда тадбиқий хусусиятлар кўплаб ижтимоий-психологик масалаларни ечиш учун алоҳида аҳамият касб этиб, психологиянинг педагогик, тиббий, раҳбарлик, менежмент соҳалари ривожига сезиларли даражадаги қудратли восита сифатида таъсир этади.

22.1-расм. “Раҳбарнинг профессионал-мутахассислик сифатлари”ни ДСИнинг юқори, ўрта ҳамда қуий бўғин раҳбарлари томонидан баҳоланиши ($n=45$)



Мулокотмандлик – раҳбарнинг муомалага киришувчалиги, жамоани самарали бошқаришдаги таъсирининг моҳияти ва психологик тавсифини ифодалайди.

Раҳбар музокаралар жараённида муомала ёрдами билан жамоада ҳамкорлик фаолиятини ташкил этади. Музокара иштирокчиларининг ҳамкорлик фаолиятини ва хулқини бошқаради.

Бир қатор ўтказилган тадқиқот натижаларига қараганда, раҳбарнинг тўртдан уч қисм вақти ижрочиларнинг юқори ва

қүйи мавқеидаги, лавозимдаги раҳбарлар билан музокара (мулоқот) юритишга (қилишга) кетади. Ҳолбуки муомала музокара жараёнини такомиллаштиришнинг энг муҳим имкониятлари (захираси) дан бири сифатида намоён бўлади.

Йифилган бир неча йиллик тадқиқотлар натижаларининг гувоҳлик беришича, муомаланинг феноменини ўрганиш бўйича ижтимоий психологияда стандартлаштирилган методикалардан фойдаланилган ҳолда жиддий равишдаги эмпирик тадқиқотлар жуда кам ўтказилмоқда. Шунинг учун ўёки бу бўғин раҳбарини коммуникатив сифатларининг фаолият самараадорлиги кўрсаткичига бағишлиланган маҳсус тадқиқотлар мавжуд эмас.

Муаммо юзасидан ўтказилган педагогик жамоаларнинг кўпроқ ва нисбатан камроқ тайёргарлик даражасига эга бўлган раҳбарларидағи шахслик хусусиятларини қиёслашга бағишлиланган кам сонли ишларни етарли деб таъкидлаб ўтиш мақсадга мувофиқ ҳисобланмайди. Шу боис, тадқиқот олдига мулоқотмандликнинг ортиши музокаралар юритишни ижтимоий-психологик ва солиқ соҳаси кўрсаткичларига ижобий таъсир кўрсатиш мумкин деган, фараз кўйилди.

Мулоқотмандликни эксперт баҳолаш методикасида эксперталар сифатида ДСИнинг юқори, ўрта ҳамда қўйи бўғин раҳбарлари иштирок этдилар. Эксперт баҳолаш тизими 7 балли шкала асосида қурилган бўлиб, унда [7 балл] – сифат доимо мавжудлиги; [6 балл] – сифат қарийб намоён бўлишлiği; [5 балл] – сифат намоён бўлмаслигига қараганда акс этиши кўпроқ; [4 балл] – сифат гоҳо пайдо бўлади, гоҳо йўқ; [3 балл] – сифат пайдо бўлмаслиги кўпроқ; [2 балл] – сифат қарийб намоён бўлмайди; [1 балл] – сифат хеч қачон ўзини кўрсатмайди.

Шунингдек, шахснинг мулоқотмандлигини аниқлаш тести орқали қўлга киритилган натижалар қуйидаги жадвалда ўз ифодасини топган.

22.4-жадвал. ДСИнинг юқори, ўрта ҳамда қўйи бўғин раҳбарларининг мулоқотмандлиги даражаси (n=45)

№	Раҳбарлик бўғинлари	30-32 балл	25-29 балл	19-24 балл	14-18 балл	9-13 балл
1	юқори бўғин	0	4	3	2	1

2	ўрта бўғин	1	2	3	6	3
3	куйи бўғин	2	2	6	5	5

Тадқиқот натижаларининг кўрсатишича, факат 3 нафар респондент “мулоқотманд” эмас, яъни мулоқотга эҳтиёж сезмайдиган, бу хусусиятидан ҳаммадан ҳам кўп ўзи жабрланадиган, яқинлари билан ҳам муомала қилишда тўсиқларга учрайдиган раҳбар хисобланади. Уларга жамоа кучини талаб қиладиган ишларни ёлғиз топшириб бўлмайди. 8 нафар раҳбар эса, индамас, камгап, ёлғизликин ёқтирадиган кишилар саналишиади. Мазкур тоифа раҳбарлар, одатда, янги лавозимга тайинланганда анчагина мувозанатдан чиқишади ва бу хусусият ўзларига ҳечам ёқмайди. 12 нафар иштирокчи эса, атрофдагилар билан осойишта мулоқотга кириша оладиган ва нотаниш шароитда шароитларга тез мослаша оладиган раҳбарлар экан. Чунки бу тоифа раҳбарларни янги масалалар чўчитмайди. Улар одамлар билан яхши келиша олишса-да, баҳсларда қатнашишни унчалик ёқтиришмайди. 13 нафар синалавучи эса қизиқувчанлиги билан ажралиб туришса-да, сергап тингловчиларини қизиқиш билан тинглай олишади. Улар ўз нуктаи назарларини жаҳлсиз ва осойишта ҳимоя қилишади ҳамда шовқинли давраларда бўлишни исташмайди. Ниҳоят, 9 нафар раҳбар атрофдагилар ва кўл остидагилар билан тез мулоқотга кириша олади. Бажариш имконияти бўлмаса-да, ҳеч кимнинг илтимосини рад этишмайди. Шундай бўлса-да, уларда мураккаб масалаларни ҳал қилишда сабртоқат ва қатъиятлилик етишмайди (22.4-жадвалга қаранг).

Демак, у ёки бу бўғин раҳбарининг мулоқотмандлик даржасини билмасдан туриб, уларга жуда катта масъулиятли раҳбарлик вазифаларини топшириш нафақат ижтимоий-сиёсий, балки иқтисодий хатоликларни ҳам келтириб чиқишига сабабчи бўлиши мумкин. Ҳозирги даврда амалга оширилаётган ижтимоий турмушнинг солиқ соҳаларидаги ўзгаришлар, туб ислоҳотлар жамиятда мўл-кўлчилик яратишга, фуқаролар жумладан, жисмоний шахслар, кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик субъектлари фаровонлигини оширишга, ижтимоий тараққиётни жадаллаштиришга йўналтирилганлиги боис, мазкур ижтимоий воқеликлар, ҳодисалар рўёбга чиқишининг негизида гурухий ҳаракатлар ва фаоллик, шахслараро ва гурухлараро ҳамкорлик,

ижтимоий (шахслараро) эхтиёжни қондиришга интилиш мотивлари ётади. Музокара олиб бориш кўлами жуда кенг бўлиб, бу соҳа ДСИдаги айрим зиддиятли ҳолатни ижобий йўналишда ҳал этишдан бошлаб, токи мижоз билан ишни ташкил этишдаги қулай позицияни қўлга киритишгача ва ҳаттоқи зиддиятдаги томонларни яраштириш йўлида воситачилик вазифасини бажариш мақсадида қўлланилади. Музокаралар жараёнида ДСИ раҳбари ўз ташкилоти имкониятлари, унинг кучли томонларини яхши тасаввур қила олиши ва бу хусусиятларни янада ижобий тарзда тақдим эта билиши лозимлигини тадқиқ этган мазкур изланиш натижалари қуидаги умумий хуносаларни илгари суриш имконини беради: (1) ДСИ фаолиятида бошқарувчилик таъсири мураккаб тузилманинг ҳосил бўлишини ифода этиб, у ўз навбатида, шахсларларо муносабатларнинг ўзига хос бирлиги сифатида шахснинг барча мотивация тизимининг тузилмали таркибий қисмларини ҳамда асосий механизм ва феноменларини мотивацион тартибини намоён қиласди; (2) ДСИ фаолиятини ташкиллаштиришда ҳар бир қарор қабул қилиш вазияти музокаралар олиб бориш технологияларининг симметрик ёки носимметрик тузилмасини назарда тутади; (3) ДСИ юкори, ўрта ҳамда қуий бўғин раҳбарларининг қарор қабул қилиш жараёнига салбий таъсир этувчи айрим ижтимоий-психологик омиллар ва унга тегишли кўрсаткичлар музокаралар жараёнининг муҳим ижтимоий-психологик феномен эканлигини ифодалайди.

Боб юзасидан асосий тушунча ва атамалар

Персонални бошқариш; персонални бошқариш функциялари; професионал компетенция; услубий компетенция; ижтимоий-психологик компетенция; аутопсихологик компетенция; ижтимоий-информацион компетенция; коммуникатив компетенция; когнитив компетенция; махсус компетенция; маданий компетенция; раҳбар қобилияти; баҳолашнинг эксперт усуллари; ДСИнинг юкори, ўрта ва қуий бўғин раҳбари, гоявий-сиёсий сифатлар; професионал-мутахассислик сифатлар; мулоқотмандлик.

Боб юзасидан қисқача хулоса

Персонални бошқариш алоҳида аҳамият касб этиб, ташкilotда кишиларга таъсир кўрсатувчи учта асосий омилга алоҳида диққат-эътиборни қаратиш мақсадгага мувофиқ саналади. Булар ташкилотнинг иерархик тузилмаси, маданият, бозор омилларидир. Ушбу таъсир кўрсатиш омиллари жуда мураккаб тушунчалар бўлиб, амалиётда камдан-кам ҳолларда бирбиридан алоҳида равишда қўлланади. Улардан биронтаси қанчалик устувор бўлса, ташкилотдаги иқтисодий вазият қиёфаси ҳам шундай бўлади. Кўпинча кундалик мулокотда биз “компетенция” ёки “билимдонлик” тушунчаларини тез-тез ишлатамиз. Айниқса, “профессионал компетенция” тушунчаси кўпроқ диққатни тортади. Лекин, баъзан инсонлар билан ишлаш борасида “коммуникатив компетенция” тушунчаси ҳам ишлатади. Бу аслида ўзгалар билан тил топиша билиш, ўз нутқини равон ва бир текисда тузиш орқали фикрларини бошқаларга етказа олиш каби муҳим хусусиятлар билан боғланади. Психология фанида, хусусан, унинг “Бошқарув психологияси” соҳасида охирги пайтларда “ижтимоий-психологик компетенция” феномени ажратилмоқдаки, моҳиятан у – коммуникатив компетенциядан кенгроқ ва кўпқамровлироқ-дир. Профессионал фаолият шахсдан жуда кўп билимларни ҳамда малакаларни талаб қиласи. Нима учун у ёки бу касбни танлаганини англаш етган шахс (мотивлар муаммоси), энди ўз фаолияти ва қобилиятларини бошқара билиши ва ўз устида муттасил ишлаб, малакаларини орттириб бориши шарт. Профессионал компетенция шу нуқтаи назардан шахс умумий маданиятининг шундай йўналишиши, унга фақат касбига тааллуқли бўлган билимлардан ташқари, шу билимларнинг ҳосил бўлиш йўллари ва малакаларнинг такомиллашувини таъминловчи психологик жараёнлар ва ҳолатларни билишни ҳам тақозо этади. Бу психологияда билиш жараёнлари, уларнинг моҳияти ва кечишини англаш демакдир. Олиб борилган изланишлар ДСИ юқори, ўрта ҳамда қуи бўғин раҳбарларининг қарор қабул қилиш жараёнига салбий таъсир этувчи айрим ижтимоий-психологик омиллар ва унга тегишли кўрсаткичлар музокаралар жараёнининг муҳим ижтимоий-

психологик феномен эканлигини ифодалайди.

Боб юзасидан ўз-ўзини назорат ва муҳокама қилиш учун саволлар

1. Персонални бошқариш деганда нимани тушунасиз?
2. Персонални бошқаришга таъсир кўрсатувчи қандай омилларни биласиз?
3. Компетенция нима?
4. Бошқарувчига хос қандай таянч компетенциялар мавжуд?
5. Профессионал компетенция нима ва уни қандай изоҳлаисиз?
6. Ижтимоий-психологик компетенцияни қандай асослаб берса оласиз?
7. Коммуникатив компетенция раҳбар ҳаётида қандай ўрин тутади?
8. Профессионализмнинг шаклланишига хизмат қилувчи бошқарувчилар билан боғлиқ қандай компетенцияларни биласиз?
9. Қандай вазиятларда баҳолашнинг эксперт усуслари кўлланилади?
10. Шахсийликнинг жамиятдаги позицион модели нима?
11. Давлат солиқ инспекцияси раҳбари шахсининг объектив ижтимоий-психологик хусусиятлари деганда нималарни биласиз?

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

Андреева Г.М. Социальная психология: Учебник для высших учебных заведений. – М.: Аспект Пресс, 2000.

Базаров Т.Ю. Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. Т.Ю.Базарова, Б.Л.Еремина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2002.

- Батаршев А.В.* Психодиагностика в управлении: Практическое руководство: Учебно-практич. пособие. – М.: Дело, 2005.
- Галкина Т.П.* Социология управления: От группы к команде. – М.: 2003.
- Горшкова Л.А.* Основы управления организацией. Практикум: Учебное пособие. / *Горшкова Л.А., Горбунова М.В.*; под ред. *Горшковой Л.А.* – М.: КНОРУС, 2006.
- Зайцева Т.В., Зуб А.Т.* Управления персоналом: Учебник. – М.: ИД “ФОРУМ”: ИНФРАМ-М, 2006.
- Информационные технологии управления: Учеб.пособ. / Под ред. проф. *Г.А.Титоренко*. – 2-е изд., доп. – М.: ЮНИТИДАНА, 2005.
- Каримова В.М.* Психология: Ўқув қўлланма. – Т.: А.Қодирий номидаги халқ мероси нашриёти. “ЎАЖБНТ” маркази, 2002.
- Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш.* Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Моноография. / Проф. *В.М.Каримова* таҳрири остида. – Т.: ТДИУ “Талаба”, 2007.
- Клинов Е.А.* Психология профессионала. – М.: 1996.
- Кочеткова А.И.* Основы управления персоналом. – М.: ТЕИС, 2000.
- Курс практической психологии, или как научиться работать и добиваться успеха: Учебное пособие. – Ижевск: 1996.
- Логвинов С.А.*, и др. Современные технологии управления персоналом: Уч.-метод. комплекс для студ. третьего курса дневной формы обуч.: Института страхования. – М.: ФА при Правительстве РФ, каф. “ГМ и КУ”, 2004.
- Маркова А.К.* Психология професионализма. – М.: “Знание”, 1996.
- Нарзулла Боймуродов.* Раҳбар психологияси: Олий таълим, халқ таълими, соғлиқни сақлаш, ўрта маҳсус касб-хунар таълими бошқармаларининг маъмурний ходимлари учун қўлланма. – Т.: Янги аср авлоди, 2005.
- ОРГАНИЗАЦИОННОЕ ПОВЕДЕНИЕ: ПРОБЛЕМНОЕ ВИДЕНИЕ:** Учебное пособие. Издание второе / *О.Н.Дунаев, Ф.С.Исмагилова*. – Екатеринбург: изд. ИПК УГТУ, 2000.

- Орлова Л.А.* Социология управления. Учебно-методический комплекс (для студентов Института управления). – М.: ФА при Правительстве РФ, 2004.
- Психология менеджмента: Учебник.* / Под ред. Г.С.Никифорова. – 2-е изд. доп. и перераб. – СПб.: Питер, 2004.
- Психология профессиональной деятельности: Лекции “в помощь преподавателю”* / Под. общ. ред. А.А.Деркача. – М.: Изд-во РАГС, 2006.
- Прикладная социальная психология.* / Под ред. А.Н.Сухова и А.А.Деркача. – М.: Изд-во “Институт практической психологии”; Воронеж: Изд-во НПО “МОДЭК”, 1998.
- Развитие культурной компетенции менеджеров: Методические указания и иллюстративный материал по дисциплине “Развитие организационной культуры”* / Г.С. Миролюбова. – Екатеринбург: изд. ИПК УГТУ, 2005.
- Развитие профессиональной компетентности менеджера: Конспект лекций по курсу “Профессиональные навыки менеджера”* / Ф.С. Исмагилова. – Екатеринбург: изд. ИПК УГТУ, 2006.
- Райгородский Д.Я.* Психология и психоанализ власти. В 2 томах. – Самара, 1999.
- Салимова Т.А.* История управления качеством: Учебное пособие. / Салимова Т.А., Ватолкина Т.Ш. – М.: КНОРУС, 2005.
- Серова Л.Г.* Тесты для отбора персонала / Серия “Психологический практикум”. – Ростов н/Дону: “Феникс”, 2004.
- Скрипкина Т.П.* Психология доверия. – М.: ACADEMIA, 2000.
- Ҳайитов О.Э.* ва бош. Ўзбекистонда маъмурий бошқарув органдари раҳбарларининг лавозимга лойиклигини баҳолаш ватвсия этиш технологиясини такомиллаштиришнинг ижтимоий-психологик асослари: ДИТД-3 – дастури асосида бажарилган А-3-175 рақамли лойиха 2007 йилги оралиқ ҳисоботи. – Т.: ТДИУ, 2007.
- Hayitov O.E.* Psixodiagnostika: O’quv qo’llanma. / Prof. V.M.Karimovaning umumiy tahriri ostida. – Т.: TDIU “Talaba”, 2007.

V Боб

ОЛИЙ ТАЪЛИМГА ТАЙЁРЛОВ ТУЗИЛМАЛАРИ ВО- СИТАСИДА БЎЛАЖАК МЕНЕЖЕРЛАР ТАЙЁРЛАШ- НИНГ ИЖТИМОИЙ-ПСИХОЛОГИК АСПЕКТЛАРИ

Бобнинг кисқача мазмуни

Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлаш жараёнинг назарий ва методологик асослари. Таълим жараёнинг самарадорлиги. Менежерларни тайёрлаш жараёни учун дидактикалининг аҳамиятли хусусиятлари. Бўлажак менежерларни тайёрлаш жараёнинг назарий жиҳатлари ва унинг методологик асосланишлари.

Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлов тизими-нинг ташкилий-мазмуний шакллари ва даражалари. Менежер

касиби борасидаги тасаввурлар шаклланишининг И.Винкуров схемаси. Менежмент таълим йўналишига менежерлар тайёрлови цикллари.

Касб танлашни аниқлаш методлари ва унинг шаклларини ривожлантириш масаласи. Донецк Давлат Бошқарув Академиясининг олий таълимга тайёрлов факультетининг фоалиятини тажриба сифатида. Талабалар томонидан ўқув амалиётида кўлланиладиган зарурӣй баъзи бир тасдиqlар намунаси.

23-мавзу: Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлаш жараёнининг назарий ва методологик асослари

Ходимлар ва бошқарувчи кадрларни шакллантириш, ривожлантириш, салоҳиятини ошириш қонуниятларини, уларнинг жамият тараққиётига таъсирини инобатга олган ҳолда ўрганиш доимо “Бошқарув психологияси” фанининг диққат марказида турган масалалар ҳисобланади. Ривожланган хорижий мамлакатлар иқтисодиёти аллақачон ишлаб чиқаришда инсон омилисиз ҳеч қандай қадриятларни яратиб бўлмаслигини исботлаган. *Л.Якока*⁷⁹нинг эътироф этишича, барча хўжалик операцияларини охир оқибат уч сўз билан, яъни инсонлар, маҳсулот, фойда орқали тавсифлаш мумкин. Биринчى ўринда инсонлар туради. Агар сизнинг ишончли комandanгиз бўлмаса, бошқа омиллардан ижобий натижаларни камроқ кутиш мумкин.

Мамлакатда бундай кадрлар тайёрлашнинг ягона тизими ни яратиш муҳим вазифа бўлиб, унинг ечими профессионал йўналтирилган, комплексли тарзда, тизимли, узлуксиз ва ижодий изланувчанликка асосланадиган фаолиятни ташкил этишни тақоза этади. Бу ечимнинг ягона ва самарали бўлиш учун бўлажак менежерларни излаб топиш, уларнинг иқтисодий, психологик ва профессионал тайёргарлигини “менежер профессиограммаси” асосида шакллантириш ва таълим-тарбия жараёнига кенг тадбиқ этиш зарур.

Шу боис, бўлажак менежерни янги ижтимоий шароитларда меҳнат қилишга, айниқса, ўзининг бор (назарий) билими, профессионал ва ишчанлик хусусиятлари йўналтирилган бошқарув фаолиятига ўргатиш бугунги куннинг долзарб муаммоларидан бири бўлиб ҳисобланмоқда.

Таълим жараёнининг самарадорлиги кўп жихатдан таълимнинг ўзига хос методика (техника)сини ташкил этувчи, ўқитувчи (профессионал) ишининг назарияси бўлиб

⁷⁹**Якокка Ли.** Карьера менеджера. – Мн.: ООО “Попурри”, 2002. – С. 144-147..

ҳисобланувчи дидактик ва таълим-тарбия методларининг узвий-лигига боғлиқ. Менежерларни тайёрлаш жараёни учун дидактика канинг аҳамиятли хусусиятлари бўлиб қуидагилар ҳисобланади: (а) “субъект” ва “объект” тушунчаларининг мазмунни; (б) “менежерларни олий таълимгача тайёрлаш” тушунчалининг мазмунни; (в) олий таълимгача тайёрлов тизимининг мазмуний-ташкилий шакллари ва даражаларини аниқлаш.

Жаҳон тажрибасидан кўринадики, олий таълимгача менежерларни тайёрлаш умумий тарзда тайёрлов ишларининг янги шаклларидан бири бўлиб, у шахснинг умумтаълимий, иқтисодий, ижтимоий-психологик ва бошқарувчанлик борасидаги билимларининг мақбул (оптималь) даражасини, қизиқишлари ҳамда эҳтиёжлари ривожланиши динамикасининг менежмент соҳасидаги фаолият ҳаракатини таъминлайди.

Ўзининг кенг қамровлилигидан келиб чиқиб, олий таълимгача тайёрлов тизими ҳар томонлама ижтимоий-иқтисодий асосланишни, яъни яратиш ва ривожлантириш жараёнида юксак ташкилий ёндашувни талаб этади.

Менежерларни олий таълимгача тайёрлов – янги иқтисодий муносабатлар, меҳнат бозори, шунингдек, ўрта ва олий мактабларнинг ўзаро ҳамкорлик механизми, ёшларнинг ижодий ҳамда юқори даражадаги интеллектуал салоҳиятидан максимал фойдаланиши имконияти демакдир.

Олий таълимгача тайёрлов тизимида эришиладиган юқори маълумотли ва бирламчи профессионал даражаси, менежерлик касбининг англанган танлови ҳисобланади. Унга мослашиш ёшларнинг меҳнат бозорида ракобатбардош бўлиши билан бирга ишсиз қолиш эҳтимолини камайтириб, жамиятдаги мавжуд ишлаб чиқариш, хусусий тадбиркорлик ва хизмат кўрсатиш соҳаларида ҳам муваффакиятга эришишларини таъминлайди.

Бўлажак менежерларни тайёрлаш жараёнининг назарий жиҳатлари ўз навбатида қуидаги методологик асосланишларга суюнади: (а) бўлажак менежерларни касбга йўналтириш ва бошланғич таълим муаммоларини ўрганишнинг назарий ҳамда методологик йўналишларини аниқлаш; (б) бозор ислоҳотлари шароитида кадрлар салоҳиятини шакллантириш бўйича бўлғуси менежерлар билан олий таълимгача ишлаш амалиётининг мав-

жуд миқдор ва сифат күрсаткычлари таҳлилини чиқарыш; (в) бўлажак бошқарувчиларни тарбиялаш ва олий таълимгача тайёрлов тизимини шакллантиришнинг асосий услубий йўналишларини белгилаш; (д) олий таълимга тайёрлаш тизими ни тузишнинг асослари ва шартларини, уни амалга оширишнинг ташкилий-мазмуний шаклларини ишлаб чиқиш; (е) менежерларни тайёрлашнинг узлуксиз тизимида олий таълимгача тайёрловнинг самарадорлик даражаси ва ролини аниклаш; (ж) олий таълимгача тайёрлов тизимини бошқариш, мукаммаллаштириш чора-тадбирлари дастурини тузиш; (з) касбий йўналганликни таъминлайдиган таълим-тарбия жараёнида бошлангич иқтисодий-бошқарувни шакллантиришга хизмат қилувчи амалий тавсиялар ишлаб чиқиш.⁸⁰

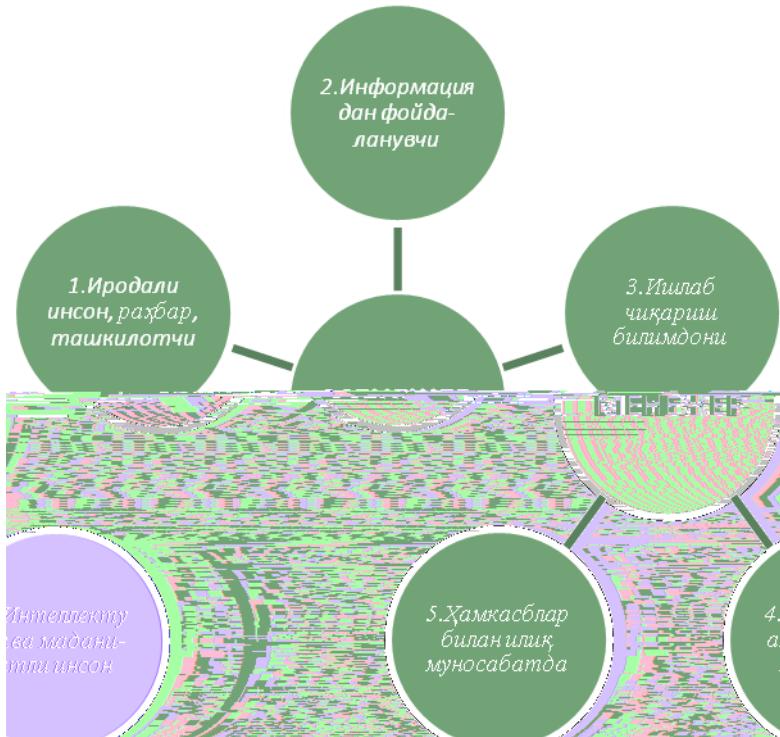
24-мавзу: Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлов тизимининг ташкилий-мазмуний шакллари ва даражалари

“Менежмент (соҳалар бўйича)” таълим йўналиши негизидаги магистратура мутахассисликларига қабул ёки факультетда тингловчиларни танлаш жараёнида зарурий касбий сифатлар (ЗКС) асос қилиб олинадиган менежер фаолияти борасидаги ижтимоий тасаввурларга таяниш лозим. Лойиха доирасида тўпланадиган тажриба бу жараённинг иштирокчиларига фаолиятни самарали (мезонлар асосида) ташкил этиш имконини беради. *Биринчидан*, аниқ тушунтириш ва (чизма доимо жараённи аниқ ва яхлит тарзда тасаввур этиш имконини беради) касбнинг асосий жиҳат (қирра) ларини схемалаштириш. *Иккинчидан*, фанлар кесими йўналишларини рационал ташкил этиш ва фанлараро боғланишларни амалга ошириш.

Шу тарзда, биз ҳар иккала талабни амалга ошириш учун, менежер касби борасидаги тасаввурларимизни *И. Винков* схемасидан фойдаланиб тартибга солиб кўришимиз (1994) ва шун-

⁸⁰Хайнитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлаш жараёнининг назарий ва методологик асослари (*Донецк Давлат Бошқарув Академиясининг “Олий таълимга тайёрлов” факультети фаолияти мисолида*) / Таълим менежменти. – 2007. – №б. – Б. 42-48.

дан сўнгина асосий ўқув курсларининг моҳияти ва вазифаси борасида фикр юритиб, уларни бўлажак раҳбарларнинг назарий тайёргарлиги учун қай даражада муҳимлигини аниқлаш мумкин.



23.1-расм. Менежер касби борасидаги тасаввурлар шаклланишининг И.Винкуров схемаси (1994)

Схемадан келиб чиқиб ёндашилганда, менежмент таълим йўналишига менежерлар тайёрлови қўйидаги тарзда олиб борилади.

Биринчи йўналиш, иқтисодиёт асослари билан таништирувчи фанлар гурухи: бозор иқтисодиётининг асоси, микро ва макроиктисодиётга кириш, иқтисодиёт фанлари асослари, аудит, маркетинг ва реклама асослари кабиларни ўз ичига олади.

Иккинчи йўналиш, бўлажак менежерларни информатия олиш ва ундан фойдаланишга ўргатишдан иборат. Бу ерга

кўйидаги фанларни киритиш мумкин: шахсий компьютер билан ишлаш ва бошқарув фаолиятини ҳужжатлаштириш ҳамда стено-графия.

Учинчи гурух фанларини эса, ишлаб чиқариш ва ноишлаб чиқариш менежменти соҳаларига кириш, ташкилотларнинг ташкил иқтисодий фаолияти, менежмент, маркетинг ва бошқалар ташкил этиш мумкин.

Факультет ўқув фаолиятнинг *тўртинчи* йўналиши менежнернинг маданий соҳасини шакллантириш лозим. Шу сабабдан, бу циклга – амалий чет тили, давлат ва хукуқ асослари, она тили, маданиятшуносликка кириш каби фанлар киради.

Бешинчى цикл фанлари менежерга ўз қиёфасини яратишга ёрдам бериши керак. Шунинг учун, уларга нотиқлик санъати, психологик билим асослари, мулокот ва этика, умумий жисмоний тайёргарлик каби фанлар ўқитилиши мақсадга мувофиқ ҳисобланади.⁸¹

25-мавзу: Касб танлашни аниқлаш методлари ва унинг шаклларини ривожлантириш масаласи

Менежментга профессионал йўналтирилишнинг маҳсуслиги шундаки, менежер алоҳида равишда мавжуд бўлмай, балки у муайян мухитда, ишлаб чиқаришни ташкиллаштириш, хизмат кўрсатиш, майший ҳордикни ташкил этишда фаолият олиб боради. Шу сабабли, менежер касбини танловчи академик лицей ёки мактаб ўқувчилари ўзларига нафакат хўжалик ҳаётининг аниқ соҳасини бошқариш билан боғлиқ фаолиятни, балки аввалимбор бошқа барча раҳбар, ташкилотчи, ишчи ва ўз жамоаси олдига мақсадлар қўювчи ҳамда уларни амалга оширувчи, ўзгалар фаолиятини мотивлаштирувчи ва уни назорат қилиш билан боғлиқ бўлган бошқа касбларни ҳам ўрганишни мақсад қилиб қўядилар.

Касб танлашнинг олий таълим муассасасидаги ўзига хослиги яна шундаки, бу ерга умуман олганда бўлажак касбини

⁸¹Хайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлаш жараёнининг назарий ва методологик асослари (*Донецк Давлат Бошқарув Академиясининг “Олий таълимга тайёрлов” факультети фаолияти мисолида*) / Таълим менежменти. – 2007. – №6. – Б. 42-48.

аниқлаб олган абитуриентлар келади. Касб танлашнинг хрестоматик вазифаларига батафсил тўхталиб ўтиrmай, шуни айтиб ўтамизки, олий таълимга тайёрловнинг вазифаси энг яхши абитуриентларни талаба қилишда эмас, балки ҳар бир шахснинг ижодий салоҳиятини юзага чиқариш учун адекват шартшароитларни яратишдадир. Яъни, олий юрист профессиограммаси талаби билан келгандиги эмас, балки, унинг таклиф этилаётган дастур бўйича ўқий олиш лаёқати ҳамда танланган олий ўқув юртида таълимни давом эттиришга қизиқиш ва истаги муҳим бўлиб ҳисобланади.

Баъзи бир тадқиқотчилар бундай ишни мотивацион муҳитни яратиш деб баҳолайди ва билим олувчилик томонидан нодавлат билим олиш хавфи ҳақида огоҳлантирадилар.

Бизнинг фикримизча, бу муаммони ечиш ва бошланғич иқтисодий таълим олиш учун Донецк Давлат Бошқарув Академиясининг олий таълимга тайёрлов факултетининг фаолиятини тажриба сифатида айтиш мумкин.

Факультет профессор-ўқитувчилари ва ходимлари мақсадни амалга ошириш йўлида қўйидаги: (а) бошқарув соҳасида иш учун муҳим хислат ва мойилликларни юзага чиқариш ва ривожлантириш; (б) менежмент ва маркетингда амалий кўнимкамалар, бирламчи билимларни эгаллаш ҳамда ўкувтарбиявий жараённи ташкил этиш; (в) нисбатан иқтидорли абитуриентларни академияга имтиёзли равишда қабул қилиниши учун янада яхлитроқ тайёрлов ишларини олиб бориш каби вазифаларни босқичма-босқич ҳал этадилар.

Бўлажак талаба билан танишишнинг биринчи босқичи сифатида сухбат усулидан фойдаланилади. Сухбат – ишлаб чиқариш ёки тижорат фирмасида ходимларни танлаб олишда касб учун муҳим бўлган хусусиятларни аниқлаш воситаси бўлиб саналса, олий таълимга тайёрловда сухбатдан мақсад, шахснинг асосий психологик хусусиятларини юзага чиқариш ва уларнинг лидерлик хусусиятлари сифатида намоён бўлиш ёки бўлмаслик динамикасини прогноз қилишга кўмаклашувчи асосий усул ҳисобланади.

Шунингдек, бошқарув фаолиятига лаёқатлилик ва иқтидорлилик айрим психологик ва таълимий тестлар тизими

ёрдамида ҳам аниқланиши мумкин. Сұхбатдан фарқли ўлароқ тестлар ривожланиш перспективсіні намоён этмаса-да, бола-нинг бошланғич салоҳиятини аниклаб беради.

Авваламбор, шахснинг мотивлашган, йўналган ва шунингдек, психик хусусиятлари динамикасини диагностика килган ҳолда олий таълимгача тайёрлов курси тингловчиларининг кўнишка ва малакалари З хил компонент бўйича баҳоланади: [биринчиси], замонавий мактаблардаги таълим бериш ва талаб қилиш нормалари; [иккинчиси], ўз шахсини идрок қилиш ва ўз имкониятларини (ўқувчининг ёши ва тажрибасини ҳисобга олган ҳолда) нодавлат баҳолашлар; [учинчиси], профессионал ва ишчанлик, ташкилотчилик ва маъмурый ҳамда ижтимоий-психологик хислатлар гурухини ривожлантиришга қаратилган амалий ишлар ҳисобланади.

Бу тоифа амалий ишларнинг барчаси алоҳида тарзда ташкил этилган тайёрлов дастур (қайсики, умумтаълим ва иқтисодий таълим йўналишларидан ташқари ўз ичига менежмент, илмий-тадқиқот иши ва амалий бизнесни қамраб олувчи)лари асосида ташкил қилинади.

Шу боис, таклиф этиладиган амалий менежмент (“ролли амалиёт”) менежер хулқ-атворининг имитацион моделига асосланади. Бунда ўқувчининг вазифаси ўзини ролда синааб кўриш, ўзига қулайроқ, перспектив роль танлаш ҳисобланади. Натижада, турли соҳага дахлдор менежер ролларига хос хусусиятларни ўзлаштириш – тингловчидаги муайян ижтимоий-психологик мавқега эга бўлиш имконини беради. Амалиётда эса, бўлажак талabalар аудитория диққатини эгаллаш, иш бўйича учрашувлар, танловлар, экспурсиялар ташкил этишни ўрганишади ва бошқарув фаолиятининг бирламчи малакаларига эга бўлишади.

Келгусида, академияда ўқиш давомида эгалланган ижтимоий мавқе мустаҳкамланади, олий таълимгача бўлган босқичда “ролли амалиёт”ни ўтаган талаба эса, уни хотирада сақлаб қолишида кам куч сарф этади ва бу унга профессионал тайёргарликка кўпроқ диққат-эътиборни қаратиш имконини беради. Шунингдек, факультетда бўлажак бошқарувчиларни илмий излашишга жалб қилиш учун ҳам кулай шароитлар яратилган. Бундай ишларнинг самарали шаклларидан бўлиб, илмий рефератлар

тайёрлаш ва ҳимоя қилиш ҳамда бутун Украина бизнес доираси бўйлаб ўтказиладиган илмий-амалий тадбирлар киради. Буларнинг барчаси бўлажак талабаларда ижодий тафаккурни ривожланишига олиб келади. Юқорида таъкидланган амалий ишлар аксарият ҳолларда эмоционал ҳис ва интеллектуал даражани ошириб, ўқувчида айрим психологик стрессларни келтириб чиқариши мумкин.

Шу сабабдан стрессга чидамлилик, эмоционал барқарорлик каби ҳислатларни тарбиялаш ёш менежерларининг таълим жараёнида инобатга олиниши лозим. Факультетда таклиф этиладиган иқтисодий ва бошқарувчанлик интизомларининг дастури ишchan ўйинлар давомида муаммоли вазиятларни кўриб таҳлил қилиш, шунингдек, шахснинг психологик коррекцияси ва раҳбар хулқ-авторининг стреотипларини эгаллашни тақоза этади.

Талабалар томонидан ўқув амалиётида қўлланиладиган зарурый баъзи бир тасдикларни келтириб ўтамиш: [1] “Ходисага эмоционал баҳо беришдан аввал мен унинг сабаб ва оқибатларини реал баҳолаб олшим керак”. [2] “Мен доимо ўзимни кузатишга одатланган ва қачон бўшашиб лозимлигини биламан”. [3] “Мен ўз вақтимдан рационал фойдаланишни биламан. Менинг кун тартибимда дам олишга ҳам ишлашга ҳам ўрин бор”. [4] “Мен муваффақиятсизлик хурсандчилигини тушунаман”.

Айтиш мумкинки, айни тасдиқлар тизими, ўз-ўзини назорат қилиш малакаларини ҳосил қилас экан, баъзан маънавий ва яхши ривожланмаган ҳиссий англашда салбий омил сифатида намоён бўлиши мумкин. Бироқ ҳар қандай касбни эгаллаш жараёнининг шарти муайян аксиомалар тўпламини ўзлаштириш бўлиб ҳисобланади ва бу жараённинг қанчалик муваффақиятли кечиши сўнгги тажрибада кўринади.

Менежер касбининг ўзига хос яна бир жиҳати шундаки, менежер ҳар доим ўзи вакили бўлиб ҳисобланган компаниянинг қизиқишлиаридан келиб чиқиб ишлаши ва ташкилотнинг фойдасини ошириш учун муайян вазиятларда ўзининг бошқарувчанлик қобилиятларини ишга солиши зарур. Шу сабабли, унинг иш самарадорлиги қанчалик юқори бўлса, ишдан

қоникиш ҳисси ҳам шунчалик юқори бўлади, қанчалик кўп бошқарувчанлик хулқ-авторининг стреотиплари сингдирилган бўлса, шунчалик касбий фаолият жараёни муваффақиятли тарзда амалга оширилади.⁸²

Боб юзасидан асосий тушунча ва атамалар

Бўлажак менежерлар; олий таълимгача тайёрлаш жараёни; назарий ва методологик асослар; таълим жараёнининг самарадорлиги; дидактиканинг аҳамиятли хусусиятлари; ташкилий-мазмуний шакллар ва даражалар; менежерлар тайёрлови циклари; касб танлашни аниқлаш методлари.

Боб юзасидан қисқача хулоса

Хулоса қилиб айтганда мамлакатимизда таълим тизими менежери бўйича кадрлар тайёрлашнинг ягона тизимини яратиш муҳим вазифа бўлиб, унинг ечими профессионал йўналтирилган, комплексли тарзда, тизимли, узлуксиз ва ижодий изланувчанликка асосланадиган фаолиятни ташкил этишни тақоза этади. Бу ечимнинг ягона ва самарали бўлиш учун бўлажак менежерларни излаб топиш, уларнинг иқтисодий, психологик ва профессионал тайёргарлигини “менежер профессиограммаси” асосида шакллантириш ва таълим-тарбия жараёнига кенг тадбиқ этиш зарур бўлади. Жаҳон тажрибасидан кўринадики, олий таълимгача менежерларни тайёрлаш умумий тарзда тайёрлов ишларининг янги шаклларидан бири бўлиб, у шахснинг умумтаълимий, иқтисодий, ижтимоий-психологик ва бошқарувчанлик борасидаги билимларининг мақбул (оптималь) даражасини, қизиқишлиари ҳамда эҳтиёjlари ривожланиши динамикасининг менежмент соҳасидаги фаолият ҳаракатини таъминлайди.

Боб юзасидан ўз-ўзини назорат ва муҳокама қилиш

⁸²Хайнитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлаш жараёнининг назарий ва методологик асослари (*Донецк Давлат Бошқарув Академиясининг “Олий таълимга тайёрлов” факультети фаолияти мисолида*) / Таълим менежменти. – 2007. – №6. – Б. 42-48.

учун саволлар

1. Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлаш жаёнининг назарий асослари деганда нимани тушунасиз?
2. Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлаш жаёнининг қандай методологик омилларини биласиз?
3. Менежерларни тайёрлаш жараёни учун дидактиканинг қандай аҳамиятли хусусиятлари бор?
4. Менежер касби борасидаги тасаввурлар шаклланишинг И.Винкуров схемаси ўзида нималарни мужассамлаштирган?
5. Донецк Давлат Бошқарув Академиясининг олий таълимга тайёрлов факултетининг фаолиятини қандай изоҳлайсиз?
6. Олий таълимгача тайёрлов курси тингловчиларининг қўйникма ва малакалари неча хил компонент бўйича баҳоланади?

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

Зайцева Т.В., Зуб А.Т. Управления персоналом: Учебник. – М.: ИД “ФОРУМ”: ИНФРАМ-М, 2006.

Информационные технологии управления: Учеб.пособ. / Под ред. проф. Г.А.Титоренко. – 2-е изд., доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.

Каримова В.М. Психология: Ўқув қўлланма. – Т.: А.Қодирий номидаги халқ мероси нашриёти. “ЎАЖБНТ” маркази, 2002.

Курс практической психологии, или как научиться работать и добиваться успеха: Учебное пособие. – Ижевск: 1996.

Логвинов С.А., и др. Современные технологии управления персоналом: Уч.-метод. комплекс для студ. третьего курса дневной формы обуч.: Института страхования. – М.: ФА при Правительстве РФ, каф. “ГМ и КУ”, 2004.

Райгородский Д.Я. Психология и психоанализ власти. В 2 томах. – Самара, 1999.

Якокка Ли. Карьера менеджера. – Мн.: ООО “Попурри”, 2002.
Хайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлаш жараёнининг назарий ва методологик асослари (Донецк Давлат Бошқарув Академиясининг “Олий таълимга тайёрлов” факультети фаолияти мисолида) / Таълим менежменти. – 2007. – №6.

VI Боб

БОШҚАРУВЧИ ФАОЛИЯТИНИ ИЖТИМОЙ-ПСИХОЛОГИК ДИАГНОСТИКАЛАШ УСУЛЛАРИ

Бобнинг кисқача мазмуни

Маъмурий бошқарув органлари раҳбарлигига дайвогарларни атто-психологик компетенциясининг ривожланиши. “Аутопсихологик компетенциянинг боскичлари. Кучли ва кучсиз томонлар диагностикаси. Менинг шахсий муваффакиятларим. Менинг муваффакиятсизликларим. Мен концепциясининг диагностикаси. Шахс типологияси.

Раҳбар шахсининг ижтимоий-психологик хусусиятларини професионал талаблар даражасида ўрганиш. Раҳбарнинг професионал-мутахассислик сифатлари. Раҳбар шахсининг гоявий-сиёсий сифатлари. Шахснинг бошқарувчилик сифатлари.

Муваффакиятга эришиш мотивацияси ташхис қилиш. Муваффакиятга нисбатан жуда паст мотивация. Ўрта даражадаги мотивация. Юқори мотивация. Муваффакиятга нисбатан ўта юқори мотивация.

Мағлубиятдан қочиш мотивациясини аниқлаш. Ҳимояга нисбатан кўйи мотивация. Мотивациянинг ўртача даражаси. Мотивациянинг юқори даражаси. Ўта юқори даражаси.

Таваккалчиликка тайёрлик даражасини аниқлаши. Жуда хтиётсиз. Ўртача кўрсаткич. Таваккалчиликка мойиллик.

Шахсдаги асосий эҳтиёжлардан қоник-канлик даражасини ўрганиш. Моддий эҳтиёжлар. Ҳавфсизлик эҳтиёжлари. Ижтимоий (шахслараро) эҳтиёжлар. Тан олиниш эҳтиёжи. Ўзини кўрсатиш, рўёбга чиқариш эҳтиёжи.

Ўзгаларни тинглай оласизми? Сиз ўзгаларни тингламайсиз. Сиз ўртача тингловчисиз. Сизда ноёб сифат – ўзгалар-

ни тинглаш ва меёрида гапириш бор.

Мулоқотга киришувчаликни аниқлаш. Сизнинг мулоқотга киришувчалигингиж яхши, ўртача. Сиз мулоқотга киришувчансиз. Сизнинг мулоқот ма-лакангиз ёмон эмас, сиз барча ишларнинг гувохи бўлиб юрасиз. Сизнинг коммуникатив малакаларнинг яхши эмас, сиз сергапсиз, хар нарсага аралашаверасиз.

Коммуникатив ва ташкилотчилик лаёқатларини аниқлаш. Коммуникатив лаёқатлар. Ташкилотчилик лаёқатлари.

Эмпатик қобилиятлар даражасини диагностика килиш. Эмпатия даражаси ўта юқори. Эмпатиянинг ўртача даражаси. Жуда паст даражадаги эмпатия.

Ташкилотчилик қобилияты психодиагностикаси. Ташкилотчилик қобилиятининг юқори, ўрта ва паст даражалари.

Менежер қасбий мойиллигини баҳолаш. 100-80 балл – бошқалардан устунликка интилиш туйгуси кучлирок шахс. 75-40 балл – ўзига ишонадиган шахс. 35-0 балл – менежер бўлишдан кўра ходим (бўйсунувчи) бўлишга кўпроқ мойил шахс.

Менежер фаолиятининг диагностикаси. Ўзининг “МЕН”идан рози ёки норози бўлиш интеграл хисси устуни. Ўзини хурмат қилиш устуни. Ўзини-ўзи ёқтириш устуни. Атрофдагилардан кутилаётган муносабат устуни. Ўз шахсиятига қизикиш устуни. Ўзига ўзи ишонч устуни. Ўзгалардан кутилаётган муносабат устуни. Ўзини ўзи кабул қилиш устуни.

1-усул: Маъмурий бошқарув органлари раҳбарлигига даъвогарларни аутопсихологик компетенциясининг ривожланиши (А.Деркач)

Аутопсихологик компетенциянинг босқичлари

<i>аутопсихологик компетенциянинг босқичлари</i>	<i>ўзини- ўз риво- жлан- тириши мотиви</i>	<i>ўзи ҳақи даги би- лим- лар</i>	<i>ўзлик ни ўзгар ти- рииш кўник маси</i>	АНГЛАН	— — —
				маган тоно- тенция	англанма- ган аутоно- компетен- ция

англанган аутононом- петенция	—	—	—
англан- маган	+	+	—
ауто- компе- тенция			
анг- ланган ауто- компе- тен- ция	+	+	—

Кучли ва кучсиз томонлар диагностикаси

<i>Кобилиятлар</i>	<i>Кучли томонлар / +</i>	<i>Кучсиз томонлар / -</i>
Профессионал билим ва малака	ИЖ ТИМО- ИЙ ва КОМ- МУНИ- КАТИВ	ШАХСИ

Ө

Н

И

З

А

Р

И

Ж

И

М

Ф

И

В

А

Д

Ф

И

У

И

К

А

Д

С

И

Н

А

М

А

Р

Менинг шахсий мұваффақиятларим

Ишда, шахсий ҳаётда ва бошқа
жабхалардаги менинг ютуқларим,

K a	1.	2.	3.

муваффақиятларим Қандай

*н
ð
а
ă
и
n
с
u
x
o
л
о
з
и
к
c
и
ɸ
а
m
л
а
р
x
и
с
o
б
и
з
а
м
е
н
y
л
а
р
з
а*

		Э р и и д и м	
2.			
3.			
4.			
5.			

Менинг мұваффақиятсизликларим

<i>Ишда, шахсий ҳаётда ва бошқа жабхалардаги менинг мұваффақиятсизликларим, омадсизликларим</i>	<i>Менде учра-майдиган қобилиялар</i>	<i>Нималар ҳисобига мұваффақиятсизликларни енгіб ўтдым</i>

Мен концепциясининг диагностикаси

<i>№</i>	<i>Ролларнинг анъанавий нормаланиши</i>	<i>Ролларнинг фойдалылыроқ нормаланиши</i>
1.		
2.		
3.		
4.		
5.		

Шахс типологияси

Шахс типлари / белгилари	Мотивация	Эмоциялар	Когнитив услуг	Мулоқот
Хавотирли интровертлар (таъсирчан)	Мағлубият-дан кочиш мотивацияси. Низолардан четлашиш. Шахсий күтилмаларга асосланган установка	Атроф-муҳит таъсирига депрессив-хавотир реакциялар	Вербал тафаккур. Мазмун ва моҳиятга эришиш. Нуткий маълумотларни умумлаштириш	Тор доира-даги шахслар билан илик муносабатларни сақлаш эҳтиёжи
Хавотирли экстровертлар	Эмоционал жалб килиш. Ўзини намоён этиш	Вазиятларни драмалаштириш. Кучли эмоциялар. Физиологик намоён бўлишлар	Кўргазмалий образли тафаккур. Хиссий яхлитлик, бадиий идрок	Муносабатга жалб этиш. Симпатияга эга бўлиш орқали тан олинишга интилиш
Хавотир бўлмаган интровертлар (риgid)	Ўз фикрига қатъятилилек. Қизиқишиларини саклай билиш	Муаммолардан узоклашиш натижасида негатив таъсирларнинг тўпланиши	Формаллашган тафаккур. Формулалар, чизмалар, ракамлар билан ишлаш қобилиятининг ўстуворлиги	Муносабатлардан узоклашишни келтириб чиқарувчи субъективизм
Хавотир бўлмаган экстровертлар	Муваффақиятга эришиш мотивацияси. Ўзини-ўзи намоён килиш. Лидерликка интилиш. Ўзига юкори баҳо бериш	Ўзини-ўзи тан олишга интилиш. Оптимизм. Ҳаётда тасдиғини топган эмоциялар	Тажрибани белгилайдиган яхлитлашган интигитив тафаккур. Прогностик тафаккур	Мустақилликка ва лидерликка интилиш. Фаолият юзасидан бўладиган алоқаларда юкори дара жадаги иш-билармонлик

2-усул: Раҳбар шахсининг ижтимоий-психологик хусусларини профессионал талаблар даражасида ўрганиш (Н.Боймуродов)

Раҳбарнинг профессионал-мутахассислик сифатлари

№	Тушунчалар моҳияти	Балл
1	Илмий муроҳада килиш ва тадбиркорлик фаолияти	
2	Профессионал зийраклик	
3	Мустакиллик	
4	Ақлнинг танқидийлиги	
5	Ахборотларни йигиши ва таҳлил қилиш фаолияти	
6	Ўз фикрини ифодалай олиш укувчанилиги	
7	Кузатувчаник қобилияти	
8	Сўз ва лугат бойлиги	

Раҳбар шахсининг ғоявий-сиёсий сифатлари

№	Тушунчалар моҳияти	Балл
1	Принципialлик	
2	Сиёсий саводхонлик	
3	Ғоявий эътиқод	
4	Жамоат ишларида фаол катнашиш	
5	Ўз ижтимоий бурчни англаш	
6	Тарбия муаммосини мухимлигини тушуниш	
7	Ижтимоий-сиёсий масалалар бўйича мудоҳаза юритишга укувчаник	
8	Ташкилотчилик қобилияти	

Шахснинг бошқарувчилик сифатлари

№	Шахс сифатлари	Ҳа	Йўқ	№	Шахс сифатлари	Ҳа	Йўқ
1	Ўзига ишонч			31	Тез қарор қабул киладиган		
2	Ён бера олиш			32	Ўзгалар дардини хис киладиган		
3	Ёрдам беришга ҳозирлик			33	Самимий		

4	Үз нүктаи на- зарини химоя килиш		34	Үзига ортиқча ишонадиган	
5	Кувноқлик		35	Үзгалар күнг- лини оладиган	
6	Тундлик		36	Кибор	
7	Мұстакиілік		37	Хұмрон	
8	Уятчаник		38	Овози паст	
9	Виждонлилік		39	Жозабали	
10	Хушбичимли- лик		40	Эркакча	
11	Майынлик		41	Күнгилчан	
12	Келишган		42	Тантанавор, жиддий	
13	Үжар		43	Мустакил мавқели	
14	Хушомадгүй		44	Юмшок	
15	Омадли		45	Содик дүст	
16	Кучли шахс		46	Агресив, урушкөк	
17	Садоқатли		47	Ишонувчан, лақма	
18	Файри оддий		48	Иши самара- сиз	
19	Куч		49	Үз ортидан эр- гаштирадиган	
20	Аёллик ибоси		50	Бегам, лоқайд	
21	Ишончли		51	Мослашувчан	
22	Мулохазали		52	Үзига хос үзгача	
23	Үзгаларга хамдард		53	Сүкина ол- майдиган	
24	Рашкчи		54	Бетартыб	
25	Лидерлікка кодир		55	Рақобатчи	
26	Одамларга ғамхұр		56	Болаларни севүүчи	
27	Тұғрилик, хаққонийлік		57	Тактикаға эга, мулозаматли	
28	Таваккалчи		58	Иzzатталаб	
29	Үзгаларни тушуниш		59	Босик	
30	Писмиң		60	Анъаналарга содик, норма-	

3-усул: Муваффақиятга эришиш мотивациясини ташхис қилиш (Т.Элерс)

Йўриқнома, Кўйида берилган 41 та савол “ҳа” ёки “йўқ” деб жавоб беринг.

1. Иккита ишдан бирини зудлик билан бажариш ёки уларни танлаш керак бўлса, яхшиси тезда унга киришиб, бажариб қўя қолган афзал.
2. Берилган топшириқни 100% яхши бажара олмаётганлигимни сезсам, жуда қайгураман.
3. Ишлаётган вақтимда шундай берилиб кетаманки, гўёки ҳамма нарса шунга боғлиқдай.
4. Muаммоли вазият пайдо бўлганда, мен қарор чиқаришга шошилмайман.
5. Икки кун сурункали ишсиз қолсам, халоватимни йўқотаман.
6. Баъзи кунлари менинг муваффақиятларим ўртачадан паст бўлади.
7. Мен ўзимга бошқаларга қараганда анча талабчанман.
8. Мен бошқалардан қўра саховатли, меҳрибонроқ одамман.
9. Кийин топшириқни бажаришдан бош тортган пайтларимда, одатда мен ўзимдан койииман, чунки биламанки, агар ўша ишга киришганимда бажарган бўлардим.
10. Ишлаш давомида мен тез-тез дам олиб туришга эҳтиёж сезаман.
11. Тиришқоқлик ва тинмаслик – мендаги асосий сифат эмас.
12. Менинг меҳнатдаги ютукларим доим ҳам бир хил эмас.
13. Мен бевосита ўзим бажараётган иш эмас, балки бошқа ишлар кўпроқ ёқади.
14. Мақтодан қўра танкид мени кўпроқ ишлашга мажбур қиласди.
15. Мени ҳамкасларим ишchan деб хисоблашларини яхши биламан.
16. Ишдаги кийинчиликлар менинг қарорларимни янада катъиylаштиради.
17. Менинг нафсониятимга тегиши жуда ҳам осон.
18. Бошқалар менинг илҳомсиз, ташаббуссиз ишлаётганимни сезишади.
19. Бирор ишни бажараётганимда мен бошқаларнинг мададига таянмайман.
20. Мен баъзан ҳозир қилишим мумкин бўлган ишни кейинга қолдираман.
21. Одам факат ўзига ишониши керак.

22. Ҳаётда пулдан ҳам мухим бўлган нарса деярли йўқ.
23. Мухим бирор топширикни бажариш керак бўлганда мен доимо бошқа барча ташвишларни унутаман.
24. Мен кўпчиликка қараганда, унчалик иззатталаб эмасман.
25. Таътил охирида мен олдатда яқинда ишга чиқишимни ўйлаб қувонаман.
26. Менга иш ёқса, уни мен бошқаларга нисбатан малакалироқ ба-жараман.
27. Мен ишга киришиб кетадиган инсонлар билан тил топишим осонроқ бўлади.
28. Ишим йўқ пайтларда мен ўзимни беҳаловат ҳис қиласман.
29. Мен бошқаларга нисбатан масъулиятли ишларни тез-тез бажа-ришга тўғри келади.
30. Қарор чиқариш масъулияти менга юкланса, яхшироқ бажаришга интиласман.
31. Менинг дўстларим мени баъзан дангаса деб ҳисоблашади.
32. Маълум маънода менинг ютуқларимда ҳамкасабларимнинг улуши бор.
33. Раҳбарнинг раъйини қайтаришдан фойда йўқ.
34. Баъзан қандай иш бажариш кераклигини ҳам билмайсан.
35. Ишим юришмай қолган пайтларимда мен бетоқаи бўлиб безов-тала наман.
36. Мен одатда ўз ютуқларимга кам эътибор бераман.
37. Бошқалар билан ишлаётган пайтларимда менинг ютуқларим бошқаларнидан қўпроқ ва сезиларлироқ бўлади.
38. Ўз бўйнимга олган кўпгина ишларни мен охирига етказа олмай-ман.
39. Мен иши жуда кўп бўлмаган одамларга ҳавас қиласман.
40. Мен ҳокимиятга интилган ва амалпарастларга ҳавас қилмайман.
41. Мен ўз йўлимнинг тўғрилигига шубҳа қилмасам, уни амалга ошириш йўлида ҳеч нарсадан тоймайман.

КАЛИТ:

Сиз куйидаги саволларнинг “ҳа” жавоблари учун *1 балдан олдингиз: 2,3,4,5,7,8,9,10,14,15,16,17,21,22,25,26,27,28,29,30,32,37,41.*

куйидагиларга “йўқ” деганингиз учун ҳам *1 балдан олдингиз: 6,13,18,20,24,31,36,38,39.*

Ниҳоят, **1,11,12,19,23,33,34,35,40** саволларга берилган жавоблар ҳисобга олинмайди. Энди тўплаган балларингизни ҳисобланг.

НАТИЖА:

1 балдан 10 балгача – муваффақиятга нисбатан жуда паст мотивация;

- 11 балдан 16 балгача** – ўрта даражадаги мотивация;
17 балдан 20 балгача – анчагина юқори мотивация;
21 балдан юқори – муваффақиятга нисбатан ўта юқори мотивация.

4-усул: Мағлубиятдан қочиш мотивациясини аниқлаш (Т.Элерс)

Йүриқнома, Сизга ҳар бирида 3 тадан сўз бўлган 30 қатор сўзлар тавсия этилади. Ҳар бир қатордан Сизга яқин бўлган ва характерингизга мос келадиган битта сўзни танланг ва уни белгиланг.

№	1	2	3
1	Дадил	Хушёр	Уддабурон
2	Камсукум	Тортинчок	Кайсар
3	Эхтиёткор	Катыятили	Умидсиз, пессимист
4	Узгарувчан	Бепарво, бефаҳм	Эътиборли
5	Ақлсиз	Кўркок	Бефаросат, локайд
6	Чаккон	Жасур, кўркмас	Ўйлаб иш кўрадиган
7	Совуқкон	Иккиланувчан	Эпчил, шижаатли, довурак
8	Интилувчан	Енгилтак	Кўркок
9	Ўйлаб иш килмайдиган	Ўзини кўрсатиш	Олдинлан кўра олмайдиган
10	Оптимист, келажакка ишонч	Виждонли	Фамхўр (одамларга)
11	Меланхолик, суст	Шубҳали	Бекарор
12	Кўркок	Пала-партиш	Ҳаяжонланадиган
13	Ниятли, мўлжалли	Писмик, индамас	Кўркок, ҳадиксираган
14	Эътиборли	Бефаросат	Мард, дадил
15	Фахм-фаросатли	Шижаатли	Мардона
16	Уддабурон	Эхтиёткор	Ҳйлаб иш қиласидиган
17	Тез хаяжонланадиган	Хаёл-паришон	Уятchan
18	Камтар, камсукум	Эхтиётсиз	Беэътибор
19	Хадиксираган	Катыятиксиз	Асабий
20	Интизомли ижрочи	Садоқатли	Ният билан иш кўрадиган
21	Ўйлаб иш киласидиган	Дадил, кўркмас	Шижаатли, қайтмас
22	Тобе, ўргатилган	Локайд, бепарво	Пала-партиш
23	Эхтиёткор	Бегам	Чидамли
24	Окил	Мехрибон, фамхўр	Жасоратли
25	Олдиндан башорат	Чўчитиб	Вижданан қарайдиган

	қилювчи	бўлмайдиган	
26	Шошқалок	Қўрқок	Бегам, ташвишсиз
27	Паришон	Мўлжалли, ниятли	Умидсиз, пессимист
28	Кузатувчан, эъти- борли	Мулоҳазали	Уддабурон
29	Писмиқ, индамас	Бетартиб	Қўрқок
30	Келаҗакка ишонган	Хушер	Бегам, беташвиш

КАЛИТ:

Сиз қўйидаги ҳолатларда 1 балл оласиз, калитда келтирилган сонларнинг чизиқча олдиғагиси қатор сонини, орқасидаги – устунлар сонини билдиради, масалан, 1/2 бўлса, демак, 1-чи қаторда 2-чи устундаги сўзни танлаган бўлсангиз, 1 балл оласиз, акс ҳолда, балл олмайсиз.

Ҳисоблаш қалити:

1/2; 2/1; 2/2; 3/1; 3/3; 4/3; 5/2; 6/3; 7/2; 7/3; 8/3; 9/1; 9/2; 10/2; 11/1;
 11/2; 12/1; 12/3; 13/2; 13/3; 14/1; 15/1; 16/2; 16/3; 17/3; 18/1; 19/1; 19/2;
 20/1; 20/2; 21/1; 22/1; 23/1; 23/3; 24/1; 24/2; 25/1; 26/2; 27/3; 28/1; 28/2;
 29/1; 29/3; 30/2.

Натижани таҳлил қилиш:

Баллар сони қанчалик кўп бўлса, ҳимоя, мағлубиятдан қочиш мотивацияси даражаси ҳам шунчалик юкори бўлади.

2 дан 10 балгача – ҳимояга нисбатан қўйи мотивация.

11 дан 16 балгача – мотивациянинг ўртacha даражаси.

17 дан 20 балгача – мотивациянинг юқори даражаси.

20 балдан юкори – ўта юқори даражса.

5-усул: Таваккалчиликка тайёрлик даражасини аниқлаш (Шуберт)

Йўриқнома, Сўралаётган ҳаракатларни амалга оширишга тай-
ёргарлик даражангизни баҳоланг. Қўйида берилган **25 та** саволга ушбу
схема бўйича балл қўйиб жавоб беринг:

+ 2 балл – тўълиқ қўшиламан, тўлигича “ҳа”

+ 1 балл – “йўқ” дан кўра кўпроқ “ҳа”

± 0 балл – “ҳа” ҳам эмас, “йўқ” ҳам эмас, иккаласининг ўртаси

- 1 балл – “ҳа” дан кўра кўпроқ “йўқ” дейши мумкин

- 2 балл – тўлигимча “йўқ”

- Оғир дардга чалинган одамга тезроқ ёрдам кўрсатиш учун бел-
гилangan тезликни нормадан оширингиз мумкинми?
- Агар жуда яхши маош тўлашни ваъда беришса, узоқ муддатли
ва хавфли экспедицияга боришига розилик берармидингиз?

3. Қочиб кетаётган хавфли душман ёки қуролланган ўғрининг йўлини тўса оласизми?
4. Соатига 100 км тезлик билан ҳаракат қилаётган поезднинг ёнида машинангизда кетишга қўрқмайсизми?
5. Уйкусиз ўтказган кунингизнинг эртасига нормал ишлаб кетаверасизми?
6. Совук дарёни биринчи бўлиб олдинда сузиб кесиб ўта оласизми?
7. кайтариб беришига тўла ишонмаган тақдирда ҳам дўстингизга катта миқдордаги пулни қарзга бериб турба оласизми?
8. Сизни хавфсиз деб ишонтирган тақдирда шерни ўргатувчиси билан бирга шернинг қафасига киришга журъат қиласизми?
9. Ташқаридан қўллаб туришган пайтда жуда баландликка тирмашиб чиқа олармидингиз?
10. Машқиз парусли (елканли) қайиқни бошқара оласизми?
11. Югуриб кетаётган отнинг жиловидан ушлашга журъат қиласизми?
12. 10 стакан пиво ичиб олган тақдирда велосипедни бошқариб кета оласизми?
13. Парашютдан сакрай оласизми?
14. Зарурат бўлиб қолса, Тошкентдан Москвагача билетсиз кета оласизми?
15. Яқиндагина автоҳалокатда оғир жароҳатланган танишингиз билан, у рўлда бўлгани ҳолда автотурнерга чиқишига журъат қила оласизми?
16. Ўт ўчирувчилар тентига 10 метрлик баландликдан сакрай оласизми?
17. Узок муддат мобайнида тушакда ётишни талаб қилаётган касалликдан қутилиш учун мураккаб операцияга розилик билдира оласизми?
18. Соатига 50 км тезликда ҳаракат қилаётган юк вагонидан сакрай оласизми?
19. 6 кишига мўлжалланган лифтда шошиб турган пайтингизда 7-чи киши бўлиб чиқиб олишингиз мумкини?
20. Катта миқдорда пул беришни ваъда қилишса, кўзингиз боғлиқ ҳолда серқатнов кўчадан ўтишга журъат этасизми?
21. Ҳаётингиз учун хавфли иш учун катта маош тўлашса, ишлашга розилик берармидингиз?
22. Кучли мааст қилувчи ичимлик истеъмол қилгач, фоизларни хисоблай оласизми?
23. Бошлиқнинг гапига кириб, юкори кучланишли симни, у токсиз

- дэйшигага ишониб, ушлай оласизми?
24. Қиска муддатли тушунтиришлардан сүнг вертолётни бошкара олармидингиз?
25. Кўлингизда белитингиз бўла туриб, лекин емиш ва пулсиз Москвага кета оласизми?

КАЛИТ:

Юкоридаги кўрсатмага кўра балларни хисобланг.

-50дан +50гача бўлган оралиқда тўплаган балингизнинг қўйматини аниқланг, ўртачадан қайси томонга оғишигага қараб, хулоса чиқаринг. Жавобларнинг ижобийлиги таваккалчилликка мойиллингиз борлигидан дарак беради.

-30дан паст – жуда ҳтиётсиз.

-10дан +10 оралиғи – ўртacha кўрсаткич.

+20 балдан юкори – таваккалчилликка мойиллик.

6-усул: Шахсдаги асосий эҳтиёжлардан қониққанлик даражасини ўрганиш (A.Маслоу)

Йўриқнома, кўйида 15 та жумлаларни бир-бирига қиёслаб, жуфт-жуфт килиб баҳоланг. М.: аввал 1-чини 2-чи билан, 3-чи билан ва хоказо, кейин 2-чини 3-чи, 4-чи ва шу тарзда охирагача. Катакчаларга баҳони ёзишда қайси ўриндаги маъқул бўлса, ўша сонни катакка ёзинг. М.: агар 1-чи билан 2-чини тақкослаганда, 2-чи маъқул бўлса, демак, “1” сонининг тагидаги катакчага “2” сонини ёзасиз. Танлаш пайтида ичингизда “Мен хоҳлаган бўлардим” деб туриб баҳоланг.

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15

1. Обру-эътиборга сазовор бўлишни.
 2. Одамлар билан илиқ, самимий муносабатларда бўлишни.
 3. Ўзимнинг келажагимни таъминлаш.

4. Ҳаёт учун етарли маблағга эга бўлиш.
5. Яхши сухбатдошларга эга бўлиш.
6. Ўз мавқеимни мустаҳкамлаш.
7. Ўз куч ва қобилиятларимни кучайтириш, ривожлантириш.
8. Моддий жиҳатдан бекаму-куст бўлишини таъминлаш.
9. Маҳорат ва компетенцияни ошириш.
10. Ноҳуш ҳодисалардан йироқ бўлиш.
11. Янгилик ва қашфиётларга интилиш.
12. Ўзгаларга таъсир кўрсатувчи нуфузга эга бўлиш.
13. Яхши нарсаларни харид қилиш.
14. Бутун куч-маҳоратни талаб қилувчи иш билан шуғулланиш.
15. Бировларнинг мени доимо тушунишларига эришиш.

КАЛИТ:

A) Ишни тугатгач, ҳар бир танловингизга тўғри келган баллар миқдорини ҳисоблаб чиқинг.

5 та энг кўп бал олган жумлани танлаб олиб, уларни иерархик тарзда жойлаштиринг. Улар сиздаги асосий эҳтиёжлар бўлади.

B) Шу 5 та эҳтиёжнинг қондирилиш даражаси аниқлаш учун ҳар бирининг балини куйидаги 5 та секциядаги саволлар бўйича ҳисобланг:

1.	Моддий эҳтиёжлар:	4,	8,	13.
2.	Хавфсизлик эҳтиёжлари:	3,	6,	10.
3.	Ижтимоий (шахслараро) эҳтиёжлар:	2,	5,	15.
4.	Тан олини эҳтиёжи:	1,	9,	12.
5.	Узини кўрсатиш, рўёбга чиқарииш эҳтиёжи:	7,	11,	14.

НАТИЖА:

Ҳар бир секцияда тўпланган балларни аниқлаб, уларни пастдаги графикнинг вертикал ўқига жойлаштиринг. ҳар бир балнинг нўқтаси бўйича умумий натижалар графикини чиқаринг, уларнинг ўша 5 та эҳтиёжлар қондирилишининг зоналарига нисбати бўйича хулоса чиқаринг.

7-усул: Ўзгаларни тинглай оласизми?

Куйида берилган саволларга берилган жавобларнинг ўзингизга мосини танлаб белгиланг.

1. Сизнингча сухбатлашишдан мақсад нима?
 - а) сухбатдошли яхшироқ ўрганиш;
 - б) бирор масала бўйича ўз фикрини билдириш;

- в) фикр алмашиниш ва муҳокама қилиш.
2. Сизга болалар “Булутлар қаерда ухлайди?”, “Боболар ёки бувилар кичкина бўлишганми?” тарзида саволлар беришадими?
- а) ха, тез-тез;
 - б) ҳеч қачон;
 - в) баъзан.
3. Эрталаб ишга ёки ўқишга кетаётиб, кўшиқ хиргойи қиласизми?
- а) ха, доимо бир хил ашулани;
 - б) ха, одатда ҳар хил ашулани;
 - в) йўқ, ҳеч қачон.
4. Йигилиш охирида маърузачига саволлар берасизми?
- а) ха, доимо ниманидир сўрашга тўғри келади;
 - б) баъзан, унинг фикри билан қўшилмаганимда;
 - в) ҳеч қачон.
5. Дўстингиз ёки қасбдошингиз билан суҳбатлашгандан сўнг ўша муаммо юзасидан ўз қарашларингизни ўзгартирганимисиз?
- а) кўпинча шундай бўлади;
 - б) баъзан;
 - в) ҳеч қачон.
6. Ким биландир суҳбатлашаётганда:
- а) кўпроқ сиз гапирасиз;
 - б) кўпроқ суҳбатдошингиз гапиради;
 - в) иккалангиз teng гапирасиз.
7. Нархи бир хил бўлганда сиз нимани харид қилишни афзал кўрасиз?
- а) китобни;
 - б) грампластинкани;
 - в) кинога паттани.
8. Шерингиз Сизга алоқаси бўлмаган ўз муаммоси хусусида гаплашмоқчи. Сиз нима деб ўйлайсиз?
- а) “қимматли вактни йўқотдим-а”;
 - б) “энди унга таъсирим кучлироқ бўлади”;
 - в) “унга ёрдам беряпман”.
9. Куйидаги жумлаларнинг қай бири сизнинг нуқтаи назарингизга тўғри келади?
- а) айни муаммо юзасидан мутахассисгина аниқ фикрга эга бўлиши мумкин;
 - б) чирошли гапиришни билган одам хоҳлаган мавзусида ҳам гапириши мумкин;
 - в) кўпинча мутахассисларга ўз муаммолари ва ғояларини баён этиш учун нотиклик малакаси етишмайди.

10. Сұхбат чоғида хаёлингиз чалғиб кетса, нима қиласиз?
 а) гапираёттани тұхтатиб, ўша ерни қайтаришни сүрайман;
 б) сұхбат охирида сұраш учун ўзим учун ноаның жойни эслаб қоламан;
 в) умуман менга ҳамма нарса аён.
11. Эрталаб радио орқали эшитган ахборот ёки құшиқни қайтара оласизми?
 а) ҳа, доимо;
 б) ҳа, лекин эсга тушириш учун вақт керак;
 в) эслай олмайман.
12. Эстрада құшиқчисида сизга күпроқ нима ёқади?
 а) овози;
 б) ташқи қүрениши;
 в) саҳнада ўзини тутиши.
13. Концертларга тушиш сиз учун:
 а) кониқиши хосил киладиган ходиса;
 б) күп катори бўлиш;
 в) яхши кўрган хонанда билан учрашув.
14. Сиз меҳмондасиз, у ерда сиздан бошқа яна 5-6 киши бор. Сиз гап бошлаганингизда, кўпинча:
 а) сизни ҳеч ким тингламайди;
 б) ҳамма сизга маҳлиё бўлади;
 в) сиз сұхбатнинг ташаббускори эмассиз.
15. Сиз жамиятда рўй берәётган барча ходисалардан хабардорсиз.
 Чунки сиз:
 а) мунтазам телевизор кўрасиз;
 б) радио эшитасиз;
 в) газета ўқийсиз.

Балларни хисоблаш:

Саволлар	Жавоблар			Саволлар	Жавоблар		
	а	б	в		а	б	в
1	2	1	3	9	1	2	3
2	3	1	2	10	3	3	1
3	2	3	1	11	3	2	1
4	2	3	1	12	3	1	2
5	2	3	1	13	3	1	2
6	1	2	3	14	2	3	1
7	3	1	2	15	3	3	1
8	1	2	3				

Балларни қўшиб чиқинг.

15-20 балл. Сиз ўзгаларни тингламайсиз. Балки сиз ўзгаларни тинглашдан оладиган фойданинг қадрини билмассиз, лекин сиз билим

ва тажриба учун бу ишнинг фойдасини билишингиз зарур.

25-30 балл. Сиз ўртача тингловчисиз. Сиз учун сухбат маълумот манбай ва мулоқот учун етарли асос эмас. Сиздан кўп нарсани ўрганиш мумкин, лекин ўзингиз ҳам бошқаларда кўп нарса олишингиз мумкинлигини, танқид ва эътиrozлар ҳам фойдали эканлигини унумланг, кўпроқ бошқаларни тингланг.

35-45 балл. Сизда ноёб сифат – ўзгаларни тинглаш ва меёрида гапириш бор. Сиз билан сухбатлашиш жуда яхши, чунки сухбатдош сиздан доимо наф олади. Сиз ўзгаларнинг холатларини тушунишга ҳам мойилсиз, ана шу ноёб сифатни сақланг.

8-усул: Мулоқотга киришувчанликни аниқлаш

Куйида берилган 16 саволга “ҳа”, “йўқ”, “баъзан” деб жавоб беринг:

1. Сизни амалий учрашув кутмоқда. Уни бетоқатлик билан кутасизми?
2. Сизни бирор касаллик холдан тойдирмагунча, врачнинг олдига боришини орқага суравермайсизми?
3. Сизни бирор мавзудаги ахборот билан йиғилиш, мажлис ва шунга ўхшаш тадбирда маъруза билан чиқиш топшириги хавотирга соладими?
4. Сизга илгари бормаган шахрингизга сафарга бориб келишни таклиф этишди. Шу сафарга бормаслик учун бор имкониятни ишга соласизми?
5. Ўзингиздаги ҳиссий кечинмалар билан кимлар биландир ўртоқлашишни яхши кўрасизми?
6. Кўчада сизга нотаниш одам бирор илтимос билан мурожаат килса, сизнинг ғашингиз келадими?
7. Сиз “Оталар ва болалар” муаммоси борлиги ва турли авлод ва килларининг бир-бирларини тушунишлари қийинлигига ишонасизми?
8. Танишингизга бир неча ой аввал олган қарз пулини эслатишга уяласизми?
9. Ошхона ёки ресторонда сизга ёқмайдиган таом беришди, идиши ни четга суриб, аччиғингиз келганини яшира оласизми?
10. Бегона одам билан ёлғиз қолганингизда, у биринчи бўлиб гап бошласа, Сизга жавоб қайтариш малол келадими?
11. Сиз турли ерларда одамларнинг узун навбатда туришганини кўрсангиз, тоқатингиз тоқ бўладими. Навбатда туриб кутишдан кўра, ўз ниятингиздан воз кечишина афзал кўрасизми?

12. Бирор жанжалли вазиятни мухокама қилиши керак бўлган комиссиянинг аъзоси бўлишдан кўркасизми?
13. Сизда бирор адабиёт, санъат ва маданият асарларини баҳолашнинг соф индивидуал мезонлари бор ва бу борада бошқаларнинг фикрини қабул қилмайсиз. Шундайми?
14. Сизга жуда таниш бўлган масала бўйича бошқаларнинг нотўғри фикрларини тасодифан эшитиб қолсангиз, индамай кўя коласизми?
15. У ёки бу масалада ёрдам беришингизни сўрашса, сиз бундан оғринасизми?
16. Ўз нуктаи назарингизни оғзаки баён этгандан кўра, уни ёзма тарзда ифодалашни афзал кўрасизми?

Энди балларни хисобланг:

“ҳа” – 2 балл, “баъзан” – 1 балл, “йўқ” – 0. Шу тарзда балларни кўшиб чиққач, одамларнинг қайси тоифасига киришингизни билиб оласиз.

14-18 балл. Сизнинг мулоқотга киришувчанлигингиз яхши, уртача. Сиз кўп нарсага қизиқасиз, бошқаларни бажонидил тинглайсиз, ўзгалар фикрига сабр-тоқатлисиз, ўз фикрингизни босиқлик билан изхор этасиз. Бегоналар билан учрашувга бориш сиз учун унчалик ноҳуш эмас, лекин шовқин-суронли даврани ёқтирумайсиз, одамларнинг сергали сизга ёқмайди.

9-13 балл. Сиз мулоқотга киришувчансиз. Қизикувчан, сергап, турли масалаларда ўзгалар билан гаплашишни яхши кўрасиз. Янги одамлар билан танишиш, давранинг дикқат марказида бўлишни ёқтирасиз. Ўзгаларнинг илтимосларини бажармасангиз ҳам қабул қиласверасиз. Аччингиз тез, лекин тез совийсиз. Сизга сабр-тоқат, қийинчиликлар билан тўқнашганда жасорат етишмайди. Лекин астойдил хоҳласангиз, ўзингизни ён бермасликка кўндиришингиз мумкин.

4-8 балл. Сизнинг мулоқот малакангиз ёмон эмас, сиз барча ишларнинг гувоҳи бўлиб юрасиз. Мунозараларда қатнашишни яхши кўрасиз, бирор масала юзасидан юзаки тасаввурга эга бўлсангиз ҳам, ўз фикрингизни айтишни хоҳлайсиз. Ишни охирига олиб бора олмасангиз ҳам ҳар қандай ишни бошлайверасиз. Шунинг учун ҳам раҳбарларнингиз ва касбдошларнингиз сиздан хавотирда бўлишади. Бу хақда ўйлаб кўринг.

3 ва ундан кам балл. Сизнинг коммуникатив малакаларнингиз яхши эмас, сиз сергапсиз, ҳар нарсага аралашаверасиз. Ўзингиз умуман бехабар бўлган нарсалар хусусида ҳам фикр юритаверасиз. Ихтиёрсиз тарзда турли зиддиятлар ва жанжалларнинг иштироқчисига айланниб коласиз. Жиззаки, салга хафа бўладиган одатингиз бор, шунинг

учун одамлар сиз билан чиқиша олмайдилар. Ўзингизни тутиш, саброткатли бўлиш учун одамларга хурмат билан қарашга ўрганинг. Қолаверса, ўз соғлифингиз ҳақида қайғуринг, чунки бундай ҳаёт тарзи изсиз бўлмайди, асабларингиз чарчаб қолиши мумкин.

9-усул: Коммуникатив ва ташкилотчилик лаёқатларини аниқлаш (КОС-2)

Ушбу услуг ёрдамида шахсдаги коммуникатив ва ташкилотчилик қобилияти (одамлар билан аниқ ва тез ишчанлик мулоқотини ўрната олиш, ўз танишлари даврасини кенгайтира олиш, оммавий тадбирларда қатнашуви, одамларга таъсир кўрсата олиш ва бунда ташаббускорлик сифатларини намоён қила олиш кабилар)ни аниқлашга имкон беради.

Методика 40 та саволлардан иборат бўлиб, текшириувчи саволларга 10-15 дақиқа давомида “ҳа” ёки “йўқ” жавобларини бериши керак.

1. Сизда одамларни ўрганиш ва турли хил одамлар билан танишишга иштиёқ борми?
2. Сизга жамоатчилик ишлари билан шуғулланиш ёқадими?
3. Ўртоқларинигиздан кимдир сизни хафа қилса, узоқ вақт гина сақлайсизми?
4. Пайдо бўлган жиддий вазиятларга мослашишингиз қийинми?
5. Сиз доимо мулоқотда бўладиган дўстларингиз кўпми?
6. Сиз кўпинча дўстларингизни ўз фикрингизга кўндира оласизми?
7. Сиз одамлар билан мулоқотда бўлишдан кўра бўш вақтингизда китоб ўқиб ёки бошқа машғулотлар билан банд бўлиб ўтказишишингизни афзал кўришишингиз ростми?
8. Ўз ниятларингизга етиш ўйлида қийинчилик пайдо бўлса, ўз ниятингиздан қайтишишингиз осонми?
9. Сиз ўзингиздан каттароқ ёшли одамлар билан тил топишиб кетишишингиз осонми?
10. Сиз ўзингиз ёки дўстларингиз билан турли ўйинлар ва машғулотлар ўйлаб топишни яхши кўрасизми?
11. Сиз учун бегона бўлган янги одамлар даврасига қўшилиб кетишишингиз қийинми?
12. Сиз тез-тез мўлжаллаб қўйган ишларингизни бошқа кунга кўчирасизми?
13. Сиз нотаниш одамлар билан тез ва осон муомалага киришиб кетаверасизми?
14. Сиз ўз ўртоқларингизнинг сизнинг нуқтаи назарингизни қабул

- қилишларига интиласизми?
15. Сиз янги жамоага тез киришиб кетасизми?
16. Сизнинг ўртоқларингиз ўз сўзлари ёки ваъдалари устидан чикмасалар ҳам улар билан низога бормаслигингиз ростми?
17. Хар қандай қулай вазиятда янги танишлар орттиришга ҳаракат киласизми?
18. Мухим масалалар юзасидан қарор қабул килиш керак бўлганда, ҳар доим ташаббусни ўз бўйнингизга олишингиз ростми?
19. Сизнинг одамларни ёқтирмай қолиб, ўзингиз ёлгиз қолишга интилишингиз ростми?
20. Нотаниш вазиятларда ўзингизни йўқотиб қўйишиングиз ростми?
21. Доимо одамлар даврасида бўлиш Сизга ёқадими?
22. Бошлаган ишингизни охирига етказа олмасангиз, аччиқланасизми?
23. Нотаниш одам билан танишиш учун ташаббус кўрсатиш керак бўлса, ўзингизни нокулай сезасизми?
24. Сиз мунтазам уртоқлар билан бирга бўлишдан чарчайсизми?
25. Сиз оммавий ўйинларда қатнашишни ёқтирасизми?
26. Дўстларингиз манфаатларига алокадор ишларда тез-тез ташаббус кўрсатиб турасизми?
27. Нотаниш одамлар орасида ўзингизни нокулай сезишингиз ростми?
28. Сиз ўзингизнинг ҳақлигингизни исбот қилишдан тортинишингиз ростми?
29. Нотанишлар даврасига хурсандчилик мухитини олиб кириш Сиз учун кийинчилик тугдирмайдими?
30. Жамоат ишларига фаол иштирок этишингиз ростми?
31. Сиз ўз танишларингиз доирасини торайтиришга интиласизми?
32. Ўз танишларингиз ва ўртоқларингиз қуллаб-куватламаган фикрни ҳимоя қилишга интилмаслигингиз ростми?
33. Умуман нотаниш даврада ўзингизни эркин тутасизми?
34. Ўз ўртоқларингиз учун турли тадбирлар ўтказишга бажонидил киришасизми?
35. Катта аудиторияда ёки кўпчилик ичida гапириш лозим бўлганда, ўзингизни унчалик эркин ва дадил ҳис қила олмаслигингиз ростми?
36. Амалий учрашув ва учрашувларга тез-тез кеч қоладиган одатингиз борми?
37. Дўстларингиз кўплиги ростми?
38. Сиз ўз дўстларингиз даврасида доимо дикқат марказида бўласизми?

39. Нотаниш одамлар билан гаплашганда, доимо ўзингизни бехаловат хис қилиб, уялишингиз ростми?
40. Катта танишлар даврасида хижолат чекишингиз ростми?
- Қайта ишлаш учун қалит:**
- Коммуникатив лаёқатлар:*
- (+) **Ха** 1, 5, 9, 13, 17, 21, 25, 29, 33, 37
 (-) **Йўқ** 3, 7, 11, 15, 19, 23, 27, 31, 35, 39.
- Ташкилотчилик лаёқатлари:*
- (+) **Ха** 2, 6, 10, 14, 18, 22, 26, 30, 34, 38
 (-) **Йўқ** 4, 8, 12, 16, 20, 24, 28, 32, 36, 40.

10-усул: Эмпатик қобилиятлар даражасини диагностика қилиш (В.Бойко)

1. Сизда одамнинг феъл-авторини тушуниш мақсадида унинг юзига тикилиб қараш одати борми?
 - а) ха, мен доим одамларга қизиқиш билан қарайман
 - б) йўқ, бу мен учун қизиқ эмас.
2. Сиз одамлар билан доимий муомалани талаб қиладиган ишларни ёқтирасизми?
 - а) ха, факат шундай иш қувонч келтириши мумкин
 - б) йўқ.
3. Сизнингча, фикр юритишингиз нимаси билан бошқаларнидан фарқ қиласди?
 - а) интуициянинг кучи билан
 - б) мантикийлик, изчиллиги билан.
4. Ўзгаларнинг кулгисидан таъсирланасизми?
 - а) ха
 - б) мени бефарқ қолдиради.
5. Ёқтиргмаган одамнинг билан самимий гаплаша оласизми?
 - а) ха, кўпинча бу менинг кўлимидан келади
 - б) йўқ, мен бундай қилолмасдим
6. Кўпинча Сизга нисбатан адолатсизлик қилишаётгандай бўладими?
 - а) ха
 - б) йўқ
7. Нотаниш одамлар билан танишишни ёқтирасизми?
 - а) ха
 - б) йўқ
8. Сизнингча, ўзгалар ички дунёсига қизиқиш одобсизликми?
 - а) бу фикрга мутлоқ қўшиламан

- б) йўқ, бундай эмас
9. Бирор ташвиш устида турган бўлсангиз, ухлай оласизми?
а) ха, менда шундай муаммо бор
б) нима бўлса ҳам яхши ухлай оламан
10. Куйидаги холатларда ўзингизни яхши кўрсата оласизми?
а) одамлар билан тил топиш керак бўлганда
б) ўзни кўлга олиб, босиқлик қилиш керак бўлганда
11. Сизни мақтаб, хушомад қилишаётганда, уяласизми?
а) ха, бундай вазиятларни ёмон кўраман
б) яхшиямки, мени ҳам ҳақли баҳолашди, дейман
12. Ўз ютуқларингизни бошқаларники билан киёслайсизми?
а) менинг ўз ҳаётий мўлжалларим бор
б) бу мени илҳомлантиради
13. Ҳар доим ҳам сизнинг бошқа одам ҳақидаги биринчи интуитив таасуротингиз тўғри бўлиб чиқадими?
а) ха, одатда шундай
б) йўқ, кўпинча адашаман
14. Яқинларингиз, танишларингиз Сизни ҳиссиётга берилувчан деб ҳисоблашадими?
а) ха, кўпинча шундай деб ўйлашади
б) йўқ
15. Одам хато қилиши мумкин, деб ҳисоблайсизми?
а) ха, ҳаммамиз адашишимиз мумкин
б) йўқ, доимо хушёр бўлишимиз керак
16. Яқин кўшниларингизнинг таржимаи ҳолларини биласизми?
а) ха, ким ёнингда яшаётганлигини билиш керак
б) бунинг менга қизиги йўқ
17. Сиз ўз қобилиятларингизни ўзингиз учун ишлата оласизми?
а) афсуски, йўқ
б) бошқача бўлиши мумкин эмас
18. Бошқалар билан муомаладан Сиз доимо хафа бўласизми?
а) йўқ
б) ха
19. Мушкул ишни бошлашдан аввал Сизни кутаётган қийинчиликлар тўғрисида ўйлайсизми?
а) йўқ, ҳар доим мушкул ишга киришавераман
б) ха, ҳар доим ўз имкониятларимни сарҳисоб киласман
20. Тез-тез Сизни кўчада тўхтатиб, савол билан мурожаат қилишадими?
а) ха, тез-тез
б) йўқ, бундайларни эслолмайман

21. Қандай фильмларни севасиз?
 - а) ўйлашга мажбур киладиганларини
 - б) ҳаракатлар күп, динамик сюжетли
22. Сиз ўз умидларингиз, хавотирларингиз ва ташвишларингиз ҳақида очиқ айта оласизми?
 - а) ха, бунинг зарарли, уятли жойи йўқ
 - б) йўқ, бу менинг шахсий ишим, яшириш керак
23. Сиз ўзингизни баҳтли ҳис қилган пайтларингизда, ҳаётда кимлар гадир оғирроқ бўлиши мумкинлиги ҳақида хам ўйлайсизми?
 - а) менда бундай холат доимо бўлади
 - б) “хар ким экканини ўради”
24. Сизни ҳафи килишса, узоқ вақт қайғурасизми?
 - а) одатда, тез эсдан чиқараман
 - б) анчагача ўзимни ёмон ҳис қиласман
25. Сиз одатда ўз манфаатингиз йўлида яхши инсон билан уришиб колишингизни сезсангиз:
 - а) анчагина ён бераман
 - б) ўз манфаатимни ҳимоя қиласвераман

Натижаларни қайта ишлаш йўли:

Ҳар бир

- а)** жавоб учун *1 баллдан*,
- б)** жавоб учун *0 баллдан ёзиб* чиқинг.

Агар текширилувчи:

15-25 балл – эмпатия даражаси ўта юкори бўлиб, у бошқаларга ҳамдардлик кўрсатишга қодир бўлади;

7-14 балл – эмпатиянинг ўртacha даражаси;

0-6 балл – жуда паст.

11-усул: Ташкилотчилик қобилияти психодиагностикаси (Э.Фозиев)

Ушбу таклиф этилаётган тест синалувчининг ташкилотчилик қобилиятини, яъни одамларга фаол таъсир эта олиш малакасини аниқлаш имконини беради. Бунинг учун қуидаги келтирилган саволларга “ҲА” ёки “ЙЎҚ” деб жавоб қайтаринг. Жавоб берар экансиз, яққол вазиятларда ўзингизни қандай тутишингизни хулқингизга рўйрост идрок этишга (тиклишга) ҳаракат қилинг.

1. Сизда ўртоқларингизни ўз томонингизга оғдириб олиш ҳоллари тез-тез учраб турадими?
2. Кескин вазиятларда ўзинигизни яхши тутиб, вазиятни тўғри ҳал кила оласизми?

3. Сизга жамоатчилик ишлари ёқадими?
 4. Агар ниятларингизни амалга оширишда айрим халақит қилувчи вазиятлар, ҳолатлар юзага келиб қолса, Сиз улардан осонгина воз кечасизми?
 5. Сиз турли хил ўйинлар, кўнгил хушликлар ташкил қилиш ёки ўйлаб топишни ёқтирасизми?
 6. Бугун бажарилиши лозим бўлган ишларни бошқа кунга қолдириш ҳоллари сизда тез-тез учраб турадими?
 7. Сиз дўстларингиз билан фикрингизга мос равища иш кўришга интиласизми?
 8. Сизда дўстларингиз билан улар ўз ваъдалари билан мажбуриятлари, вазифаларини бажармаганликлари туфайли низолар бўлмайди. Шу ростми?
 9. Мухим ишларни ҳал қилишда тез-тез ташаббускорлик кўрсатасизми?
 10. Нотаниш ҳолатларда сиз тўғри (яхши) йўл тута олмайсиз, шу ростми?
 11. Агарда бошлаган ишингизни якунлай олмасангиз, жаҳлингиз чикадими?
 12. Сиз дўстларингиз билан тез-тез мулоқотда бўлишдан толиқасиз, шуни тасдиқлайсизми?
 13. Ўртоқларингизга тааллули бўлган масалаларни ҳал этишда тез-тез ташаббускормисиз?
 14. Сиз камдан-кам ўзингизнинг ҳақлигинги зни исботлашга интиласиз, шуни тасдиқлайсизми?
 15. Сиз ишхона ва юқори ташкилотларда ўзингизни рўёбга чикара оласизми?
 16. Агар, сизнинг фикрингиз ёки қарорингиз ўртоқларингиз томонидан бирданига қабул қилинмаса, сиз ўз фикрингизда туриб олишга харакат қиласиз, шундайми?
 17. Ўртоқларингиз учун турли хил тадбир (маросимларни) ташкил килишга бажонидил киришасизми?
 18. Сиз бирон-бир битирилиши лозим бўлган (ишчан) учрашувларга тез-тез кечикиб келасизми?
 19. Сиз тез-тез ўртоқларингиз диққат марказида бўлиб турасизми?
 20. Сиз ўз ўртоқларингизнинг катта гурухида, жамоасида ўзингизни жуда ишончли тута олмайсиз, шу ростми?
- Таклиф этилган саволларнинг ҳаммасига жавоб бериб бўлинганидан сўнг, олган балларингиз йиғиндинсини ҳисоблаб чиқинг. Жавобларни баҳолашда шуни назарда тутингки, тоқ саволларга берилган ҳар бир “ҲА” жавобингиз ва жуфт саволларга берган ҳар бир

“ЙҮК” жавобингиз бир балл билан баҳоланади.

Бунда йигилган балларнинг **15 балл ва ундан кўп бўлиши** ташкилотчилик қобилиятининг юқори даражада эканлигидан далолат беради.

13-14 баллар – ўртача.

13 баллдан кам бўлса, ташкилотчилик қобилиятининг паст даражада эканлигини билдиради.

Сизда ташкилотчилик қобилияти паст бўлса, бу учун хафа бўлманг, чунки агар хоҳласангиз уни ривожлантириш мумкин.

12-усул: Менежер қасбий мойиллигини баҳолаш

(Э.Фозиев, Р.Тошимов)

Орзуга айб йўқ, ким шоҳ бўлишни истамайди, деган халқимизнинг нақли бор. Лекин шундай одамлар ҳам борки, уларга раҳбар бўлиш мутлако тўғри келмайди. Ушбу тест синалувчидан

1.	Сиз одамларга буйруқ бера оласизми?	а	б
2.	Сиз томоркада ишлашини ёқтирасизми?	а	б
3.	Кимгadir бирон-бир масала юзасидан эътиroz билдириш сизда коникиш хиссини ҳосил қаладими?	а	б
4.	Куйидаги икки хислатдан кайси бирини кўпроқ қадрлайсиз? а) авторитет; б) мудойимлик	а	б
5.	Сиз нутк сўзлашни ёқтирасизми?	а	б
6.	Сизнинг фикрингизча цивилизацияла жараёнини нима билан аниқлаш мумкин? а) аёллар эмансипациялашуви; б) техника таракқиёти билан.	а	б
7.	Кимнингдир уқувзилиги, нўноклиги сизнинг жаҳлингизни чиқарадими?	а	б
8.	Сиз одамлар бевосита мулокот орқали бажариладиган ишларни ёқтирасизми?	а	б
9.	Сиз ўзингизни болаликдан ҳаддан зиёд онам таъсирида бўлганман деб хисблаисизми?	а	б
10.	Сиз бирор одам билан танишиш вақтида эътиборингизни биринчи навбатда сухбатдошингизнинг қандай хислатларига каратасиз? а) ташқи кўринишига; б) у нимани ва қандай гапиради.	а	б
11.	Агар ўз фикрингизни ҳимоя қила олмасангиз ўз айттанингизни (талабангизни) карор топтира билмасангиз жаҳлингиз кўзгайдими?	а	б
12.	Машхурлик (манраб)нинг қандай тури сизни ўзига кўпроқ жалб қиласи (сизга жозибалироқ туюлади)?	а	б

	a) машхур артист Ш.Жўраевдек; б) машхур спортчи М.Косимовдек.		
13.	Сизни тез-тез сайлов (танлов) комиссиясига тавсия қилишадими?	а	б
14.	Сиз оламшумул янгиликларнинг ташкилотчиси бўла опасизми?	а	б
15.	Сиз муаммоларни ўзидан-ўзи ҳал бўлиб кетишини кутасизми?	а	б
16.	Фараз килинг, сиз деразаларида пардаси йўқ яшашингизга ёки ишлашингизга тўғри келса, бундай вазият сизнинг жаҳлингизни чиқарадами?	а	б
17.	Сизга қайси ранг кўпроқ ёқади? а) ҳаво ранг; б) қизил ранг.	а	б
18.	Сиз осонгина бир қарорга келасизми?	а	б
19.	Спортнинг қайси тури сизга кўпроқ ёқади? а) чаққонликни ривожлантирувчи; б) кувватни ривожлантирувчи.	а	б
20.	Агар лавозимга узукка кўйган кўздай мос тушса, сиз қарама-карши жинсли раҳбарга мойиллик билдирасизми?	а	б

Калит:

№	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
а	5	5	5	5	5	0	5	5	0	0
б	0	0	0	0	0	5	0	0	5	5
№	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
а	5	0	5	5	0	0	0	5	0	0
б	0	5	0	0	5	5	5	0	5	5

Натижалар таҳлили:

Баллар йифиндиси **100-80** балл бўлса, бундай одамда бошқалардан устунликка интилиш туйғуси кучлироқ шахсdir. Ушбу одам ташаббускор, яхши ташкилотчи хислатига қарамай, ҳар қандай йўл билан бўлса ҳам тан олинишга интилади. Ходимларнинг бошқариш истаги, иштиёқи улар хатти-харакатларининг самарадорлигини камайтирамайди.

Кучли асабий толиқиш, ўзини енгил торта билишнинг билмаслиги шунга олиб келадики, ҳаяжонланиб (ховлиқиб) турган вақтда бундай одамлар бирон-бир кишини осонгина ранжитиб қўйиши мумкин. бундай одамлар тез-тез мақтаниб турадилар, манманлик қиладилар, агрессивликка мойилдирлар. Агар бу тоифадаги одамлар бошқаларга нисбатан муносабатини ўзгартира олган тақдирдагина уларнинг раҳбарлик лавозимига мойиллик берувчи хислатлари юкори самаралар бериши мумкин.

75-40 балл. Бундай одамларнинг талаблари анча юкори,

кўпинча улар ўзларига ишонадилар. Ўз “мен”ини таъкидлаб ўтишин ёқтирадилар. Хиссиётларни бошқара олишни билишлик ва ўз хатти-харакатини таҳлил қилишга мойиллик шунга олиб келадики, бундай одамларда бошқаларни бошқариш зарурияти алоҳида шаклга эга бўлмай қолади. Бундай шахслар ҳали юрилмаган йўллардан (“очилмаган сўмоклардан”) юришни ёқтирадилар. Улар ўз фикрлари билан ҳамма вакт бошқаларни кига мос тушавермайдиган бўлиб, ўзларига бошқа одамларни боғлаб олишни ёқтирумайдилар ҳамда бошқаларга қийинчилик билан бўйсунадилар. Ўз ҳакида одамлар нималар дейиша-ётганликлари қизиқтирумайди ва айни вактда ўзгаларни танқид қилишга мойилдирлар. Ўз сўзлари ҳамма вакт охирги (хал килувчи) мулоҳазада карор топишими ёқтирадилар.

35-0 балл. Бундай одамлар менежер бўлишдан кўра ходим (бўйсунувчи) бўлишга кўпроқ мойилдирлар. “Шеф” (хўжайн) ролида ўзларини ноқулай ҳис киласидилар. Одатда улар аникроғи журъатсиз, ўта камтарин, ўзига ишонмайдиган кишилардир. Улар камдан-кам бирон-бир ташаббус билан чикадилар, бошқаларнинг раҳбарлигига ба-жонидил бўйсунадилар. Бундай тоифадагилар ўзаро келишув асосида қабул қилинган қарорларга бўйсунишни ва бошқа кишилар “соясида” бўлишни маъкул кўрадилар.

13-усул: Менежер фаолиятининг диагностикаси (Э.Фозиев, Р.Тошимов)

Сизга тавсия қилинаётган тест саволлари менежер фаолияти-нинг психологик диагностикасига багишлиланган. Шунинг билан бирга бу маълумотлар республикамиздаги ҳалқ ҳўжалигини бошқаришни такомиллаштиришга мухим аҳамият касб этади.

Шахсий ва касбий сифатларингиз бўйича маълумотлар Сиз учун қуидидаги жараёнларда аскотади: (а) лавозим бўйича аттестацияга тайёрланиши босқичида; (б) шахсий-касбий сифатларни ривожлантиришида ва ўз устингизда ишилшини такомиллаштиришида; (в) ҳаёт ва фаолиятингизни қандай ташкил қилишини белгилаб берувчи ўзингизни “МЕН” – концепцияси бўйича (ўзингиз ҳақингиздаги масавурни)

Ҳар бир фикрга “ҳа” (+) ёки “йўқ” (-) белгисини қўйиш билан жавоб беришингиз мумкин.

1. Танишларимнинг кўпчилиги мени ёқтиришса керак, деб ўйлайман.
2. Сўзим камдан-кам ҳолларда ишимга тўғри келмайди.
3. Кўпчилик одамлар ўзларига ўхшаш томонларини менда

- кўришса ажаб эмас, деб хисоблайман.
- 4. Мен ўзимни баҳолашга ҳаракат қилганимда, энг аввало камчиликларимни кўраман.
 - 5. Мен шахс сифатида одамларни ўзимга жалб қила оламан, деб тасаввур қиласман.
 - 6. Ўзимга мени яхши кўрадиган одамнинг кўзи билан караганимда, шахсий образим ҳақиқатдан канчалик узоклигини кўриб тасаввур қилганимда ноxуш ҳислар туғилади.
 - 7. Менинг “Мен”им ўзим учун ҳар доим қизиқарлидир.
 - 8. Баъзан ўзини ўзи аяшни гуноҳ эмас, деб баҳолайман.
 - 9. Шахсий ҳаётимда менга ҳаддан ташқари руҳан яқин турган одамлар бор ёки бўлган.
 - 10. Ўзимни ўзим хурмат қилишим учун яна хизмат кўрсатишими жоиз.
 - 11. Ўзимни ўзим жуда ёмон кўриб кетган вақтим бўлган ва бу воқеа бир марта эмас.
 - 12. Мен тўсатдан пайдо бўлган хоҳишимга тўла ишонаман.
 - 13. Ўзим ҳам шахсиятимдаги кўп нарсаларни ўзгартиришни истар эдим.
 - 14. Мен учун шахсий “Мен”им алоҳида чуқур эътиборга сазовор бўлиб туюлади.
 - 15. Менинг ҳаётимда ҳамма нарса яхши бўлишини сидқидилдан хоҳлайман.
 - 16. Мен бирорвга таъна тоши ёғдиришдан олдин, аввало ўзимни айблайман.
 - 17. Тўсатдан танишга одамга кўпроқ ёқимли шахсадай бўлиб туюламан.
 - 18. Мен кўпроқ ўз режаларим ва хатти-ҳаракатларимни қўллаб-куватлайман.
 - 19. Шахсий камчиликларим менда ғазаб туйғусига ўхшаш кечинманни вужудга келтиради.
 - 20. Агар мен иккита кишига айланиб қолсан, у ҳолда ўзимнинг иккинчи сийном билан қизиқарли сухбат қилган бўлар эдим.
 - 21. Ўзимнинг баъзи бир хислатларим менга бегонадек бўлиб туюлади.
 - 22. Кимнингдир шахсиятидан менга ўхшаш томони мавжудлигини хис қилиш мумкин эмас.
 - 23. Ўлаган режамни амалга ошириш учун қобилиятим ва имкониятим етарли.
 - 24. Мен ўз устимдан кулмаган ҳолда ўзим билан ўзим ҳазиллаша оламан.

25. Инсоннинг ўз ҳаётида амалга оширадиган энг ақлли иши – бу ўз тақдирига тан бершидир.
26. Биринчи қарашда менга бегона одам, мендан ўзгаларни итарувчи хусусиятларни кўпроқ топади.
27. Агар мен бирор нарса деган бўлсам, бу худди айтганимдай иш тутаман, деган сўз эмас.
28. Ўзимга бўлган муносабатимни дўстона дейиш мумкин.
29. Шахсий камчиликларга муруватли бўлиш – бу табиий ҳолдир.
30. Севимли одамим учун ҳамиша қизиқарли манба бўлишлик кўлимдан келмайди.
31. Қалбимнинг тубидан мен билан қандайдир фалокат юз беришини сезаман.
32. Кўпчилик танишларимга ёқимли туюлмасам керак.
33. Мени ёқтирадиган одамнинг кўзи билан ўзимга қарашим менга жуда мароқли.
34. Менда қандайдир бир хоҳиш туғилса биринчи навбатда ўзимдан-ўзим “бу ақлданми?” деб сўрайман.
35. Номаълум донишманд одам менинг ички дунёмни пайқаб олганида эди, унда ўзимнинг қанчалик қашшоқ эканлигимни дарҳол тушуниб етган бўлар эдим.
36. Ваким-вақти билан ўзимдан-ўзим фахрланаман.
37. Мен ўзимни етарли даражада юқори баҳолайман, деб айтсан бўлади.
38. Мен ҳақиқатдан ҳам катта одам эканлигимга қалбимнинг тубидан ҳеч ишонгим келмайди.
39. Бегона одамларнинг ёрдамисиз мен жуда кам нарса кила оламан.
40. Баъзан ўзимни ўзим тушунмайман.
41. Мақсадга йўналганлик, иродавий сифат ва кувватнинг етарли эмаслиги менга жуда халал беради.
42. Умуман олганда бошқалар мени етарли даражада орттириб баҳолаши мумкин, деб ўйлайман.
43. Менинг руҳиятимда бошқаларни ўта ёқтирмасликни вужудга келтирувчи нимадир бор.
44. Менинг кўпчилик танишларим унчалик жиддий одам, деб қабул килишмайди.
45. Менда доим қўзгатувчанлик ҳисси бўлганлиги боис ўзимдан хурсандман.
46. Мен ўзимни ўзим ҳурмат қиласман.
47. Ҳатто салбий хислатлар ҳам бегона эмас.
48. Аслида мен қандай бўлсам, худди шунинг ўзи мени

- кониқтиради.
49. Мени чин кўнгилдан сева олмасалар керак.
 50. Менинг орзу ва режаларимга амалий ифода етишмайди.
 51. Агар менинг иккинчи “мен”им бўлганида эди, бу мулоқотда мен учун энг зерикарли шерик бўларди.
 52. Ўйлайманки, ҳар қандай ақлли ва билимли киши билан умумий тил топса бўлади.
 53. Менда намоён бўладиган кечинмалар, мен учун тушунарлидир.
 54. Ижобий фазилатларим камчиликларимни босиб кетади.
 55. Мени виждонсизликда айблайдиган одамлар топилиши лозим.
 56. Менда кўнгилсизлик содир бўлса, ўзимга ўзим “Қилмишинга яраша-да!” деб айтаман.
 57. Умуман олганда мен ўз тақдиримни назорат қиласман, деб айта оламан.

Натижаларнинг таҳлили

“ҲА” ёки “ЙЎҚ” деб жавоб берилганидан қатъий назар, жавобингизнинг калитга мослиги 1 балл баҳо олишингиз учун имкон беради.

Ўзининг “МЕН”идан рози ёки норози бўлиши интеграл ҳисси устуни

“ҲА” – 2, 5, 23, 27, 33, 42, 46, 48, 52, 53, 57.

“ЙЎҚ” – 6, 9, 13, 14, 16, 18, 30, 35, 38, 39, 41, 43, 45, 49, 50, 56.

0-10 балл – Сиз кўпроқ ўз “Мен”ингиздан норозисиз.

11-20 балл – Сиз ўзингиз ҳақингизда жуда юкори фикрда эмасиз, шунингдек, ўзингизга ижобий муносабатингиз сақланган.

21-30 балл – Ўзингиз ҳақингизда жуда юкори фикрдасиз, ўз “Мен”ингиздан тўла розисиз.

Ўзини хурмат қилиши устуни

“ҲА” – 2, 23, 53, 57.

“ЙЎҚ” – 8, 13, 25, 27, 31, 38, 39, 41, 50.

0-5 балл – Сизда мустақилликка, шахсий кучга, қобилият ва имкониятларга ишонч етарли эмас.

6-10 балл – Сиз ўзингизни етарли даражада хурмат қиласангизда, лекин ҳар қалай ўзингизга ишонмаслик, ўзингизни тушунмаслик, изчилликдан четлашиш, шахсий имкониятларга шубҳа билан қараш ҳолати баъзида учраб туради.

11-15 балл – Сиз ўзингизни юксак даражада хурмат қиласиз, ўзингизга ишонасиз ва мустақилсиз.

Ўзини-ўзи ёқтириши устуни

“ҲА” – 12, 18, 28, 29, 37, 46, 48, 54.

“ЙЎҚ” – 4, 9, 11, 16, 19, 24, 45, 56.

0-5 балл – Сиз күпроқ ўзингизга “душман”га қарагандек қарайсиз, ўзингизга танбөх беришга, гуноқкор хис килишга ва айблаш-га мойиллик бор.

6-10 балл – Умуман олганда, ўзингизни қўллаб-қувватлайсиз, ижобий баҳолайсиз, ўзингизга ишонасиз, шу билан бирга ўзингизни айблашга ҳам тайёrsиз.

11-16 балл – Сиз ўз “Мен”ингиз билан “дўстона” муносабатда-сиз. Бундай ҳолда ўз хислатларингизни ва умумий хулқингизни юксак даражада назорат қилишингиз зарур.

Атрофдагилардан кутлаётган муносабат устуни

“ҲА” – 1, 5, 10, 15, 42, 55.

“ЙЎҚ” – 3, 26, 30, 32, 43, 44, 49.

0-4 балл – Сиз атрофдаги одамлардан салбий муносабатни кута-сиз, ҳатто меҳр-муҳаббати зарур бўлганлардан ҳам яхши муносабат кутмайсиз. Сиз ўзингизга яхшиликни чинакамига раво кўрмайсиз. Ваҳоланки, ўзингизни бошқаларга ўхшамайдиган, алоҳида шахс деб ҳисоблайсиз. Бу ҳолат ўзингизни ўзингиз хурмат қилишни кучайтира-диган вазифаларни ўз олдингизга қўйишга тўсиқлик қиласди.

5-9 балл – Атрофингиздаги одамлар орасида сизга салбий муно-сабатда бўладиганлар борлигини билсангиз ҳам, лекин уларнинг бар-часи ижодий муносабатда деб ўйлайсиз. Бу ҳолат сизда уларнинг му-носабатларига муносиб бўлишга, ижтимоий ахлқ нормаларига риоя қилишга, ташки қиёғангизга эътибор беришга, ўзингизни назорат қилишга интилишни вужудга келтиради.

10-13 балл – Атрофингиздаги одамларнинг сизга ижобий муно-сабатда эканликларига тўла ишонасиз. Бу ишонс сизда ўзингизга нис-батан хурматингизни тобора ортиради. Сиз шахсингизнинг қадр-кимматлигига ишонасиз ва фаолиятингизнинг самарали бўлиши атро-фингиздаги одамлардан кутаётган муносабатингизга боғлиқ. Уларнинг сиз хаққингиздаги тасаввурларини сақланиб қолиши учун доимо ўз устингизда ишлашингиз зарур.

Ўз шахсиятига қизиқини усугуни

“ҲА” – 7, 17, 20, 33, 34, 52.

“ЙЎҚ” – 14, 51.

0-2 балл – Сиз ўзингизга (кисман ўз фикрларингизга ва хисларингизга) ўзингиз яқин эмассиз (реал “мен” ва “идеал”), афсуски, сизда ўзингизнинг шахс сифатида бошқалар учун бефарқ эканлигингиз ҳақидаги фикр мавжуд.

3-6 балл – Сиз ўзингиз билан “тенглик” асосида муомала қила оласиз, бошқалар учун шиванда эканлигингизни эътироф этмайсиз ва бу ҳақда ҳар доим ишонавермайсиз. Ўйлаб кўринг, бу балки сиз

ўзингизни қандай шахс бўлишлегистигизни билмаслик билан боғлиқдир. Эҳтимол, сиз у ёки бу сифатларингиз қай даражада шаклланганлигини биларсиз ва шу боис атрофдагиларга сизнинг “Мен”ингиз қизиқарли эканлигига шубҳангиз бордир.

7-9 балл – Сиз ўзингизни бошқаларга ва ўзингизга қизиқарли эканлигингизга ишонасиз. Бу омил фаолиятингизнинг самарали бўлишига олиб келади.

Ўзига ўзи ишонч устуни

“ҲА” – 2, 23, 34, 42, 46.

“ЙЎҚ” – 38, 39, 41.

0-2 балл – Сиз ўзингизни турли вазиятлар ва муаммоларни ҳал қилишга кобилиятсиз деб ҳисоблайсиз.

3-6 балл – Рухан тушмайсиз, лекин ҳамиша ҳам мустақил ва мақсадли эмассиз.

7-8 балл – Сиз ўйлаган нарсангизни амалга лишира олишингиз учун қобилият ва куч-кувват етарли. Сиздаги эътиқод фаолиятингиз муввафқиятини таъминлашда ҳал қилувчи омил бўлиб ҳисобланади.

Ўзгалардан кутилаётган муносабат устуни

“ҲА” – 1, 5, 10, 52, 55.

“ЙЎҚ” – 32, 43, 44.

0-2 балл – Сиз ўз “Мен”ингизни салбий баҳолаш кутилмасига тайёрсиз

3-6 балл – Сиз атрофдаги одамларнинг ўзингизга нисабатан муносабати фикри ва хатти-ҳаракатини танқидий ҳамда реал баҳолайдиган одамсиз. Ўзингизга нисабатан йўналтирилган ички ҳаракатларингиз сизнинг шахсий сифатларингиз ва хулқингиздан келиб чиқади.

7-8 балл – Сиз ўз “Мен”ингизни атрофдагилар томонидан кўпроқ ижобий баҳоланишни кутасиз. Бу ҳолат сизни ўз “Мен”ингизга ижобий йўналтиради ва фаолиятингизни жадаллаштиради.

Ўзини ўзи қабул қилиши устуни

“ҲА” – 12, 18, 23, 47, 48, 54.

“ЙЎҚ” – 21.

0-2 балл – Ўзингиз бутун борлигингиз билан ўзингизга ёқмайсиз. Ўз шахсий ва касбий сифатларингиз устида ўйлаб кўришингиз ҳамда ишлашингиз зарур.

3-5 балл – Ўзингиз ҳақингиздаги фикрларингизда қарама-қаршиликлар мавжуд. Ўзингизнинг “Мен”ингизда ишда сизга маъқул ва нима номаъқул эканлигини аниқланг. Ўз “Мен”ингиз устида ишлашингиз ўзингизга нисбатан ижобий муносабатни шаклланишга олиб келади.

6-7 балл – Ўзингизни комил шахс сифатида қабул қилиш мезонингиз етарли даражада юкори. Бу ўзингиздаги ички имкониятни рўёбга чиқариш эҳтиёжингиз борлигини ифодалайди ва ўз “Мен”ингизга нисбатан ижобий муносабатингизни кўллаб кувватлайди.

Ўзига ўзи раҳбарлик қилиши устуни

“ҲА” – 50, 57.

“ЙЎҚ” – 25, 27, 31, 35 36.

0-2 балл – Сиз ўзингизга айтишингиз зарур: “Афсуски, мени айтган сўзим айнан шундай хатти-ҳаракат қилишимни билдирамайди”.

3-5 балл – Сиз мудаффакият фаолиятингиздаги маълум изчилликни таъминловчи ички мутаносиблик орқали эришасиз. Шунга қарамай, сизнинг “Мен”ингизда баъзи бир психологик келишмовчиликлар талай мавжуд. Эҳтимол, бунга хулқингизда ҳар доим изчиллик бўлмаслиги ва уни етарли назорат қилиш имкони камлиги режаларнинг реал эмаслиги сабабдир.

6-7 балл – Сизда шахсий фаолиятингизда изчиллик, ўз қобилияtingиз ва имкониятларингизга ишонч, ўзингизни тушуниш, ўзингизни назорат қилиш етарли даражада мужассам.

Ўзини ўзи айблаши устуни

“ҲА” – 3, 4, 9, 11, 16, 24, 45, 56.

0-2 балл – Сизда ўзингизга хеч қандай танбеҳингиз йўқ. Ўзингиздан кўнглингиз тўқлиги туфайли содир бўлаётган ҳодисаларга жавобгарликни соқит қилишни ва уни ташки омилларга юклашга келтириб чиқаради. Ўзингизга танқидий қарашга ҳаракат қилинг.

3-6 балл – Сизни ҳар доим ҳам ўзингиздан кўнглингиз тўлавермайди ва бу рухияtingизга мос тушади. Кўпинча одамда ўзини ўзи баҳолаш зиддиятларидан иборат бўлади. Шунингдек, сиз ўзини психологик ҳимоя қилишнинг йўли бўлмиш ўз айбини эътироф этишдан ташки омиллар орқали ўзини оқлашдан ҳоли эмассиз.

7-8 балл – Сиз ўзингизни танқид қиласиз, виждонлисиз, ўзингизни камситишга, “айбдор” деб ҳис қилишга, ўзингизга танбеҳ беришга мойиллик бор. Бу ҳолат ўз имкониятларини паст баҳолашни вужудга келтиради ва ҳар доим ҳам сизнинг фаолиятингизга ижобий таъсир этмайди.

Ўз-ўзига қизиқишини ифодалаши устуни

“ҲА” – 17, 20, 33.

“ЙЎҚ” – 26, 30, 49, 51.

0-2 балл – Ўзингиз учун қизиқарли эмассиз, кўпгина шахсий хуссиятларингизни ва иш сифатларингизни салбий баҳолайсиз. Бу эса бошқаларга ҳам қизиқарсиз бўлишингизга олиб келади.

3-5 балл – Атрофингиздаги одамлар учун ҳам, ўзингиз учун ҳам маълум даражада кизиқарлисиз. Сизда, шахсий хусусиятларингиздан ва ишчанлик сифатларингиздан қониқмаслик бор. Бу камчиликларингиз устида ишлаш ва ўзингизга танқидий муносабатда бўлишингиз ўзингизни такомиллаштиришингни асосий йўлидир.

6-7 балл – Сизни “Мен”ингиз безовлантиради. Ўзингизга кизиқиши юксак даражада рифожланиб ўзига бино қўйишга айланган. Умуман олганда, бу ёмон эмас, агар ушбу фаолиятни амалга ошириш жараёнида намоён бўладиган юкори даражадаги маҳорат билан уйғунлашса. Инсонпарварлик ва фаолиятингиздаги назокат сиз учун фойда келтиради, холос.

Ўзини ўзи тушунни устуни

“ХА” – 53.

“ЙЎҚ” – 6, 8 13, 15, 22, 40.

0-2 балл – Сизда аниқ изчиллик, ёрқин тасаввурлар, ҳислар ва тоялар йўқ. Ўзингиз билан ёмон муносабатдасиз.

3-5 балл – Ўзингиз билан юкори даражада келишасиз деб айтиб бўлмайди. Лекин сизда ўзини тушунмаслик намоён бўлмайди. Ўзингизга ижобий муносабатни қувватлаш тактикаси сизни хаётингизда ҳокимлик қалади.

6-7 балл – Сиз ўзингиз билан келишган ҳолда яшайсиз.

Шундай қилиб, сизни тўплаган йигиндингиз қуидаги рақамни ташкил қилас:

0 баллдан 52 баллгача – бу кўрсаткич ўзингизга салбий муносабатда эканлигинги билдиради. Бу ҳолат нисбатан баркаор бўлган, озми-кўпми даражада англанган, индивиднинг ўзи ҳақидаги тасаввурларининг тақрорланмас тизими сифатида ҳис қилинган “Мен концепцияси”ни салбий йўналишда намоён бўлишига таъсир қилади. Ваҳоланки, атрофдагалар ўзаро таъсиингиз ва ўзингизга муносабатингиз шаклланади. “Мен концепцияси” ички қарама-қаршиликлардан холи бўлмаган шахсий “Мен”ининг яхлит образидир (*А.Петровский, М.Ярошевский*).

Салбий “Мен концепция”сига эга бўлган одамлар “ортиқча вахималиги, тез хафа бўлиши, ўзини камситишга ва эътироф этишга мойиллиги билан ажralиб турадилар; улар учун мулоқот билан, ижтимоий ва ҳиссий масалалар билан боғлиқ бўлган қийинчиликлар характеристидир” (*P.Бернс*).

Юқорида баён қилинганлар уларнинг раҳбарлик фаолиятига салбий таъсир ўтказмай иложи йўқ.

53 баллдан 105 баллгача – бу кўрсаткич раҳбарнинг “Мен концепцияси”ни ва ўзига муносабатнинг ижобий эканлигини кўрсатади.

Атрофингиздагилар орасида сиз етарли даражада обрўлисиз. Қўл оситингиздагилар сизни узок вактгача унтишмайди. Ходимларингиз хотирасида шундай қиёфада сақланиб қоласи: “Ха, бизнинг раҳбаримиз, ҳаққоний, раҳмдил эди, хизматкорларига ғамхўрлик қиласди”, “У ўз ишини яхши билади, одамларни яхши қабул қиласди. Кўтаринки рухни саклаб қоласди”, “Унинг муҳитида илиқ, ёқимли шароит бўлиб, ҳамма кизикиб ишларди”, “Бизни, деб у жуда кўп танбеҳ эшигарди, биз уни тушунардик ва ўзимизни тузатишга ҳаракат қиласди” ва ҳоказолар. Одатда, хизматчилар билан муҳмала қилишни биладиган бундай менежер обраўли бўлади. Шу билан бирга эгилиувчанликни ва эксперимент ўтказишга бўлган кизикишни мустаҳкамлаш мақсадга мувофиқ бўлиб, бу ўзига ижобий муносабатни ва ўзини ҳаққоний баҳолашни мустаҳкамлайди.

106 баллдан 134 баллгача – менежернинг “Мен концепцияси” ва ўзига муносабати жуда юкори. Турган гап, бундай раҳбарлар ўз хулқи ва фаолияти натижалари ижобий бўлишига ишонадилар. Лекин ҳар доим ҳам шундай эмас. Ўзингизни юкори идрок этишингиз туфайли тобе кишилар камситилиши, уялтирилиши, уларда ўзига ишончни йўқотиши мумкин. баъзан ўзига юкори баҳо берадиган раҳбарлар лоқайдликни намоён қилиб, хаддан ташқари хукмронликни яхши кўрадилар. Шундай қилиб, менежернинг ўзига юкори баҳо бериши хизматчилар “Мен концепцияси”нинг салбий бўлишига олиб келади. Балки ўзингизга нисбатан талабчанликни, хурматни, ички келишувчанликни бўшашибормай маҳорат даражасини эгаллагандирсиз, қўл остидагиларингизни ҳам имконият ва билимларини тўғри баҳолашга ва уларни муваффақиятга, ижобий “Мен концепцияси”га унданг.

Боб юзасидан фойдаланилган ва тавсия этиладиган адабиётлар рўйхати

Батаршев А.В. Психодиагностика в управлении: Практическое руководство: Учебно-практич. пособие. – М.: Дело, 2005.
Информационные технологии управления: Учеб.пособ. / Под ред. проф. Г.А.Титоренко. – 2-е изд., доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.

Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Монография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ “Талаба”, 2007.

- Кочеткова А.И.* Основы управления персоналом. – М.: ТЕИС, 2000.
- Логвинов С.А.*, и др. Современные технологии управления персоналом: Уч.-метод. комплекс для студ. третьего курса дневной формы обуч.: Института страхования. – М.: ФА при Правительстве РФ, каф. “ГМ и КУ”, 2004.
- Нарзулла Боймурадов.* Раҳбар психологияси: Олий таълим, халқ таълими, соғлиқни сақлаш, ўрта маҳсус касб-хунар таълими бошқармаларининг маъмурний ходимлари учун қўлланма. – Т.: Янги аср авлоди, 2005.
- Психология профессиональной деятельности: Лекции “в помощь преподавателю” / Под. общ. ред. *А.А.Деркача*. – М.: Изд-во РАГС, 2006.
- Психологические аспекты подбора и проверки персонала. / Сост. Сборника *Н.А. Литвинцева*. – М.: 1996/1997.
- Серова Л.Г.* Тесты для отбора персонала / Серия “Психологический практикум”. – Ростов н/Дону: “Феникс”, 2004.
- Фозиев Э., Тошимов Р.* Менежмент психологияси. – Т.: 2001.
- Хайитов О.Э.* Тадбиркорлик фаолияти мотивациясининг ижтимоий-психологик хусусиятлари: Дис. ... психол. фан. ном. – Т.: ТДИУ, 2005.
- Hayitov O.E.* Psixodiagnostika: O’quv qo’llanma. / Prof. V.M.Karimovaning umumiy tahriri ostida. – Т.: TDIU “Talaba”, 2007.

АСОСИЙ ИБОРА ВА ТУШУНЧАЛАР ЙОЗАСИДАН ИЗОХЛИ ЛЎҒАТ

Акмеология – улгайган шахснинг ривожланиш ва комилликка эришиш жараёнини ўрганувчи маҳсус фан. А. (грекча “*akme* – чўққи, юқори пофона, гуркиратувчи куч” маъноларини билдиради) – илму-фаннынг шундай янги тармоғики, у инсонни ўз тараққиёти динамикасида, такомили ҳамда ҳаёт-фаолияти-нинг турли босқичларида ўзидағи энг кучли қобилиятларини намоён қилишининг комплекс масалаларини ўрганади. Яъни, у шахсни ўз такомили жараённида, ана шу тараққиёт ва юксалишнинг объектив ҳамда субъектив омиллари доирасида тадқик этади. А. тушунчаси биринчи марта фанга рус олими Н.А.Рыбников томонидан 1928 йилда киритилган бўлиб, унинг ўзи бу фан предметини етук инсонларнинг шаклланиши жараённидир, деб таърифлаган эди. Лекин том маънодаги жиддий фан сифатида унинг шаклланишига яна бир рус психологи Б.Г.Ананьев ва унинг издошлари бўлган петербурглик олимлар алоҳида улуш қўшишган. Уларнинг таъкидлашларича, акмеологиянинг предмети – одамнинг ижодий салоҳияти бўлиб, у инсон томонидан ўзига иноят этилган барча имкониятлар ва иқтидорни қандай қилиб, қандай шарт-шароитларда, қайси қонуниятлар таъсирида рўёбга чиқаришини комплекс тарзда ўрганади. А. фанининг асосий вазифаси онгли фаолият субъекти бўлмиш шахсни турли фаолият жараёнларида, хусусан, танлаган касб-кори, ихтисослиги доирасида ўз ижодий салоҳиятини тўла очиш ва амалда намойиш этишига боғлиқ бўлган билимлар, амалий қўнималар, малакалар, технологиялар билан таъминлаш, таништиришдир. В.Зазыкин ва А.Чернышовларнинг ёзишича: “А. – моҳиятан бу етук, баркамол инсонларнинг ривожланиши тўғрисидаги фандир”. Шунинг учун ҳам бу фан бугун биз учун жуда муҳим ва унинг имкониятлари деярли очилмаган. Миллий истиқлол ғояларида баркамол шахс, комил инсон ғояси етакчилардан сифатида берилган экан, биз бўлажак менежер (раҳбар)лар тарбиясида уларни ўз имкониятларини ривожланти-

ришга, ўзлигини англаш орқали, карьеранинг ҳар бир босқичида ўз “акме”си – баркамоллик чўққисининг нималар ва қандай омиллар ҳисобига ривожлантириш мумкинлигини ўргата олишимиз керак.

Аутопсихологик компетенция – бу раҳбардаги шундай малакалар мажмуики, улар бошқарувчини ўз касбий ҳамда шахсий сифатларини диагностикалаш, яъни ўзини-ўзи диагностика қилиш, ўзини-ўзи тузата олиш (коррекциялаш), ўзини-ўзи такомиллаштира олиш, ўзига-ўзи мотивация бера олиш, ҳар қандай маълумотдан самарали фойдалана олиш, психолингвистик компетенциялар билан боғлиқ қобилиятидир.

Бошқарув – турли хил фаолият координацияларининг мақсадлари хисобга олинадиган шартларнинг бажарилишини татбиқ этиш жараёни. **Кадрларни бошқарши** – бу ташкилотнинг бутун тармоғини режалаштириш, координациялаш ва назорат қилиш демакдир. **Корхонани бошқарши** – мавжуд ресурслардан энг юқори даражадаги имкониятларни қидириб топиб корхонани мақсадли йўналтириш.

Бошқарув малакаси – касбий маҳорат ва ҳаётий тажрибага асосланадиган бошқарув жараёнидаги иш ҳаракатлар бажарилишининг автоматлашган усуllibари.

Бошқарув усуllibари – ўзининг тавсифига кўра иқтисодий, ташкилий-маъмурӣ, ижтимоий-психологик бўлиши мумкин: **Иқтисодий усуllibар** –ходимлар ва меҳнат жамоаларининг моддий манфаатларига асосланган бўлиб, давлат, жамоат ва ҳар бир ходимнинг манфаатларини бир-бири билан узвий боғланишига имкон яратади. **Ташкилий-маъмурӣ бошқарув усуllibари** – яккабошчилик муносабатлари, интизом ва масъулиятга асосланади. **Ижтимоий-психологик бошқарув усуllibари** – меҳнаткашларнинг ишлаб чиқаришни бошқаришда кенг миқёсда иштирок этишига асосланган бўлиб, унинг кўлланилишидан асосий мақсад жамоаларда соғлом ижтимоий-психологик мухит яратишдан иборатdir.

Гендер – эркаклар ва аёллар учун хос хисобланган жиҳатларни хулқ-атвордан ижтимоий кутиш. Г. – эркак ва аёл ўртасидаги жисмоний тафовутларни эмас, балки ижтимоий

жиҳатдан шаклланадиган мардлик ва назокат сингари хусусиятларни англатади. Г. (*gender*) – ижтимоий жинс. Инглиз тилида ижтимоий жинс (*gender*) ва биологик жинс (*sex*) тушунчалари фарқланади. Г. (*умумий мазмуни*) – анатомик жинсига кўра эркаклар ва аёллар ўртасидаги фарқ. Г. (*социологик мазмуни*) кўпинча анатомик маънога асосланган, аммо ҳар доим ҳам унга мос келавермайдиган ижтимоий бўлиниш.

Давлат – муайян худудда бошқарувни амалга оширадиган, хукуқлари ва куч ишлатиш имконияти қонуний мустаҳкамланган сиёсий аппарат (хукумат институтлари ва давлат хизмати амалдорлари). Д. – ҳамма жамиятларда ҳам бўлган эмас. У овчилар ва термачилар жамиятида, шунингдек, аграр типдаги кичик жамиятларда ҳам бўлмаган. Д.нинг пайдо бўлиши инсоният тарихида жуда муҳим қадам бўлди, чунки сиёсий ҳокимиятнинг марказлашуви ижтимоий ўзгаришлар жараёнига янги куч багишлайди.

Зарурий шахсий сифатлар (ЗКС) – шахснинг мустаҳкам индивидуал-шахсий хусусиятлар шаклланишига зарар кўрсатмайдиган касбий фаолиятга, билим, малака ва укувларни самарали ўзлаштиришга таъсир кўрсатувчи сифатлар (психик функциялар) мажмудир.

Жамият – муайян худудда истиқомат қилувчи, ягона сиёсий ҳокимиятга итоат киладиган ва ўзларини бошқа қўшни гуруҳлардан фарқлайдиган одамлар гурухи. Ж. – табиатнинг бир қисми, яъни ижтимоий борлиқ бўлиб, одамлар уюшмасининг махсус шакли, кишилар ўртасида амал қиладиган жуда кўплаб муносабатлар йиғиндисидир. Миллий мустақиликка эришиш туфайли жамият моҳиятини янгича идрок қилиш эҳтиёжи шаклланди. Президент И.А.Каримовнинг қатор асарларида жамият моҳиятини янгича тушунишнинг услугубий асослари яратилди.

Жамоа – мақсадлари жамият мақсадига мос келадиган умумий фаолият билан бирлашган одамлар гурухи.

Ижтимоий-информацион компетенция – бу раҳбардаги аҳборот технологиялари билан ишлай билиш ҳамда ижтимоий информацияларга нисбатан танқидий муносатда бўла

олишга эгалиги.

Ижтимоий-психологик компетенция – одамлар билан ишлаш жараёнида улар билан тил топишиш, жамоани уюштириш, уларни яхши ишлашга сафарбар қила олиш ҳамда ўзидаги лидерлик сифатларини тўла намоён эта билиш қобилияти. Бу тушунча кўпинча “коммуникатив компетенция” тушунчаси билан синоним сифатида ҳам ишлатилади.

Ижтимоий-психологик портрет – бу шахснинг юксак салоҳият, тасаввурга бойлик, амалий фантазия, ички кечинмалар ривожи, амалий ўйлар (интеллект жиҳатдан); ҳамкаслар меҳнатини қадрлаш, бошқа одам билан муомала қилиш қобилияти, хар доим оқимга қарши юриш учун тайёрлик (коммуникатив жабҳада); таваккалга қодирлиги, ички кечинмаларни бошқариш, тан олишга интилиш, мағлубиятга учраш мотивидан кўра, муваффакиятга эришиш мотивини юқори қўя билиш (мотивациян-иродавий жиҳатдан) каби сифатлари мажмуудир.

Ижтимоий мотивация – асосан ишлаб чиқаришдаги психологик ва тадбиркорлик бошқаруви масалаларини ўз ичига олади. Психологик масалалар деганда, ходимнинг ва ҳар қандай тадбиркор раҳбарнинг руҳий ҳолати, кечинмалари, ташқи омил таъсирини қай даражада ҳазм қила олиши ва буларнинг тадбиркор иш фаолияти ва натижасига таъсир қилиш даражаси тушунилади.

Ижтимоий тасаввурлар – ҳар бир шахс томонидан ижтимоий борликни ўзига хос тарзда қайд этиш воситаси бўлиб, субъектив реалликни объективлик билан боғловчи психологик механизмдир.

Ижтимоий установка – у ёки бу гурухларга нисбатан шахснинг баҳолари, ҳаракат қилишга ҳозирлиги ва идрок усулларидир.

Имиж – шахснинг жамият аъзолари томонидан ташқи қабул қилинувчи образи. **И.** – товар образи, унинг бирон нарсани эслатиши, ўхшashi ва акс эттириши, товар бозори иқтисодиётига чамбарчас боғлик бўлган ижтимоий-психологик ҳолат. **Товар имижси** товарнинг репутацияси, товар маркаси, товар ишлаб чиқарилган корхона ва мамлакат билан ассоциа-

циялашади.

Интилувчанлик – яхшилик, қулайлик ҳамда доимо фойдага интилиш қобилияти.

Иқтисодиётдаги психологияк омил – бу одам ёки яхлит гурух томонидан моддий ҳаёт тарзи, ишлаб чикариш шароитларининг онгда акс этишидан келиб чикадиган ҳолатлар, оқибатлар бўлиб, у ишлаб чикаришни бошқариш, хўжаликлар механизмларини такомиллаштиришнинг субъектив омили сабабидир.

Карьера – инсоннинг меҳнат фаолияти жараёнидаги хулқатвори ва танлаган йўналиши билан боғлиқ лавозим ёки касбий ўсишининг натижасидир. **К.** (*мартаба, мавқе*) – бу персоналнинг ўз меҳнат истиқболи тўғрисидаги субъектив равишда англаб етилган фикр-мулоҳазалари, ўзини-ўзи намоё қилиш ва меҳнатдан қоникиш ҳосил қилиш борасида кутилган йўлларидир. **К.** – бошқача қилиб айтганда, бу инсоннинг ҳаёти мобайнидига иш тажрибаси ва меҳнат фаолияти билан боғлиқ алоҳида англаб етилган мавқеи ва хулқ-атворидир. **Вертикаль карьера** – лавозимда ўшиш. **Горизонталь карьера** – ташкилот ичida бир йўналиш бўйлаб силжиш, масалан, турли бўлимлар бўйлаб бир хил даражали иерархияда. **Марказга интилувчан карьера** – марказий бошқарувга ёки ташкилотнинг маркази (ядроси) томон силжиш, яъни қарор қабул қилиш жараёнининг чуқурлашган кўриниши. **Профессионал (касбий) карьера** – шахснинг ақл, маҳорат ва малака борасидаги ўсиши. **П.к.** – одатда ихтисослик (масалан, чуқурлаштирилган, танланган бошлангич бир касбий ҳаракат йўли) ёки касбий кенганий (масалан, инсоннинг ҳаётий фаолият тажрибасини бошқа соҳалар билан уйғунлашуви ва кенгайиши) йўналишларида шакллантирилади. **Ташкилот ичидаги карьера** – ходимнинг бир ташкилот доирасидаги ривожланиш босқичларининг изчилик билан алманиб бориши ва ҳаракат траекторияси билан боғлиқ ўсиши.

Карьерограмма – бу мутахассисни муқим бир ишда ва жойда самарали натижага эришишида канака йўлни босиб ўтиши учун керакли зарурий билим ҳамда малакалар тўғрисидаги тасаввурлари жамланмаси (тузилиши) демақдир.

Касб – фаолият шакллари бирлашмаси бўлиб, мазмун, во-
ситалар, ташкилотлар, меҳнат натижалари ҳамда меҳнат субъ-
ектини тайёрлашга қўйиладиган талаблар мажмуини ташкил
этади.

Касб формуласи – бу мутахассис фаолиятининг касблар
класификацияси орқали профессиограммага хос равишда код-
ланиши.

Когнитив компетенция – бу раҳбарнинг маълумот дара-
жасини оширишга тайёрлиги, ўзининг шахсий имкониятларини
фаоллаштиришга эҳтиёжмандлиги, янги малака ва билимларни
мустақил равишда яратиш ҳамда ўзини-ўзи ривожлантириш
қобилияти демакдир.

Коммуникатив компетенция – бу бошқарувчининг тур-
ли тилдаги оғзаки ва ёзма муомала технологияларини
ўзлаштирганлиги ҳамда компьютерда дастурлаш ва Интернет
орқали муносабатга кириша олиш қобилияти.

Маданий компетенция – бу менежернинг ташкилот нор-
малари ва қадриятлари орқали хулқ-атворини бошқаришга тай-
ёрлик қобилиятига эгалиги. **М.к.** – муносиб бўлмаган вази-
ятлардаги хатти-харакатларда мақсадга эришиш учун стандарт
вазиятларни сақлаб қолиш ва зарур бўлганда уларни янгилари
 билан алмаштира олиш саводхонлиги.

Махсус компетенция – бу бошқарувчининг профессио-
нал хатти-харакатларни мустақил тарзда бажаришга тайёрланиш
ва ўз меҳнати натижаларини баҳолай олиш қобилияти.

“Менежмент (соҳалар бўйича)” – Ўзбекистон узлуксиз
таълим Давлат таълим стандартлари, олий таълимнинг Давлат
таълим стандарти, олий таълим йўналишлари ва мутахассислик-
лари классификаторига киритилган бакалавриат таълим
йўналиши. Таълимнинг кундузги ўқиш шаклида муддати – 4
йил. Академик даражаси – “Бакалавр”. Бакалавр: а) касблар ва ла-
возимлар миллий классификаторига мувофиқ олий маълумотли
шахс эгаллаши лозим бўлган лавозимларда таълимнинг ушбу
йўналиши бўйича мустақил фаолият кўрсатишга; б) ушбу
таълим йўналиши ҳамда турдош таълим йўналишларининг ма-
гистратура мутахассисликлари бўйича олий таълим олишини да-

вом эттиришга; в) қайта тайёрлаш ва малака ошириш тизимида қўшимча касбий таълим олишга тайёрланган бўлиши керак.

Мехнат психологияси – фаолиятнинг психологик хусусиятларини ҳамда меҳнатни илмий асосда ташкил этишнинг психологик жиҳатларини ўрганадиган фан.

Мехнат фаолияти психологияси – бу психологиянинг бир соҳаси бўлиб, инсон шахсини меҳнат субъекти сифатидаги шаклланиши хусусиятларини, меҳнатнинг шарт-шароитлари, йўллари ва усусларини илмий жиҳатдан ўрганади.

Мехнат эгаси – психологияни фундаментал категорияси бўлиб, у инсоннинг англанган, мақсадли, фаол ҳаракат қилишини билдиради. **М.э.** сифатида аниқ бир инсон (индивидуид)гина эмас, балки ижтимоий гурӯҳ, меҳнат жамоаси ҳам олиниши мумкин.

Мотив – маълум эҳтиёжларни қондириш билан боғлик фаолиятга ундовчи сабаб. **М.** – термини психологияда инстинктив импульслар, биологик тузатишлар, қизиқишлар, ҳоҳиш, уринишлар, ҳаётий мақсадлар, тузилиш, идеаллар ва шу каби ҳодисаларнинг моҳиятини тушуниришда ишлатилади.

Мотивация – мотивларнинг биргаликдаги маълум бир иерархиясини вужудга келтирувчи ва шахснинг йўналишини кўрсатувчи омил, шахсни фаолиятга ундовчи сабаблар мажмуи. **М.** – ахлоқий хатти-ҳаракатларни аниқ мақсадга йўналтирилган турли хил мақсадлар таъсирида ўзгарувчи воқеликларни ифодалайди. **М.** сўзи грекча “*move*”, яъни силжитиш, ҳаракатлантириш сўзидан олингандир. Ҳозирги замонда бу сўзнинг маъноси янада кенгайиб – йўллаш, кўллаш ва илҳомлантириш каби маъноларга эришди. **М.** – инсон хулқатвори, унинг боғланишлари, йўналиши ва фаоллигини тушунириб берувчи психологик сабаблари мажмуни билдиради. Шахс хулқини тушунириб бериш учун “Нега?”, “Нима учун?”, “Нима мақсада?”, “Нима манфаат йўлида?” каби саволларга жавоб қидириш – **мотивацияни** аниқлаш демакдир.

Мутахассислик – фаолиятнинг аниқ шакли бўлиб, меҳнат эгасининг касбий тайёрлиги, меҳнат воситалари, жараёни ва мақсадининг маҳсус хусусиятлари билан белгиланади.

Мустақиллик ва йұналғанлық – барча ишлар ҳамда режалаштиришда мустақил фикр ҳамда интилишга эга бўлиш, кучли рақибни кўрган тақдирда ҳам, унинг ютуқларини эркин тарзда ўз манфаати нуқтаи назаридан баҳолаш ва ўз фойдасига бўйсундира олиш сифати.

НЛД (НЛП) – мулоқотнинг технологик услуби. ***Нейро*** (юн. *neuron* – нерв) – қўшма сўзлар бўлгаги; нерв сестимасига алоқадорликни билдиради (масалан, *нейролингвистика*). ***Лингвистика*** (лот. *lingua* – тил) – тил ҳақидаги фан. ***Нейролингвистика*** – психология фани соҳаси, афазиянинг психолингвистик жиҳатларини ўрганади. ***Дастурлаш*** – бирон-бир фаолият, ишнинг мазмуни ва режаси. **Д.** – шахснинг хатти-ҳаракатларини, дунёкараши, ички туйғуларини олдиндан дастур асосида белгилаш. **М.** – асосан инсон фаолияти сифатини кўтариш мақсадида аввал уни қўллаб-куvvatлаш, сўнгра эса, уни йўналтириши каби фаолият билан шуғулланади.

Педагогик технология – таълим шаклларини оптимальаштириш мақсадида ўқитиш ва билимларни ўзлаштириш жараёнининг инсон салоҳияти ва техник ресурсларни қўллаш, уларнинг ўзаро таъсирини аниқлашга имкон берадиган тизимли методлар мажмуасидир.

Персонални ўқитими – ходимнинг касбий маҳоратини ошириш йўлидаги асосий тадбир бўлиб, ушбу омил нафакат касбга оид мутахассисликлар, балки раҳбарлик маҳоратини оширишга ҳам тегишилдири.

Профессиография – меҳнат субъектининг фаолият таркиблари (мазмуни, воситалари, шароитлари, ташкилот) билан ўзаро муносабати ва боғлиқлигини ўрганиш ҳамда аниқлашга қаратилган комплекс метод.

Профессиограмма – у ёки бу касбга қўйиладиган талаблардан келиб чиқувчи шахсга хос билим, малака ва кўнижмаларнинг уйғунлашган йиғиндисидир. **П.** – бирор касбнинг ижтимоий-иқтисодий, ишлаб чиқариш ва техник, санитария-гигиена, психологик ва бошқа хусусиятларини баён этиш демакдир. **П.** – касбнинг турли объектив характеристикалари таснифи.

Профессионал – мутахассиснинг меҳнат фаолияти жараёнида ўзига қўйилган вазифаларни юқори даражада бажаришга эришган ҳолати.

Профессионал компетенция – фақат касбига тааллуқли бўлган билимлардан ташқари, шу билимларнинг ҳосил бўлиш йўллари, малакаларнинг такомиллашувини таъминловчи психологияк жараёнлар ва ҳолатларни билишини ифодаловчи шахс умумий маданиятининг йўналганлиги. **П.б.** – ўзи бошқараётган соҳа фаолиятини мукаммал йўлга қўйиш учун ўша фаолият борасида тўла маълумотлар, билим ва малакаларга эга бўлишликдир.

Профессионализация – бу меҳнат кишисининг (психологик, физиологик, хулқ-автор ва ишга боғлиқ) характер хусусиятларини иш жараёнида шаклланиши демакдир.

Психограмма – фаолиятнинг психологик характеристикалари таснифи. **П.** атамаси фанга XX аср бошида немис психологи В.Штерн томонидан киритилган. Мазмунига кўра, бу методика конкрет шахснинг психологик портретини ўрганишга йўналтирилган. Шунингдек, Штерн, шахснинг барча қирраларини эмас, балки фаолиятга йўналтирилган муҳим томонларини камраб олувчи психограмманинг қисман (бошланғич) тузилишини ҳам таклиф қиласди. Профессионал муваффақиятини таъминловчи зарурий касбий сифатлар (ЗКС)ни умумлаштириш орқали, унинг психограммаси тузилади. Бу ерда гап бирор касбда фаолият юритаётган шахс хусусида эмас, балки малакали мутахассис портрети намунаси ҳақида кетмоқда.

Психодиагностика – психологик ташхиснинг амалий жиҳати билан боғлиқ бўлган психологнинг маҳсус фаолиятидир. **П.** – амалиётда турли психодиагностик усуллардан фойдаланиш мумкин бўлган психологик билимлар доирасини ифодалайди. Шундай қилиб, диагностика ёрқин намоён бўлувчи индивидул-психологияк, психофизиологик хусусиятлар асосида олинган маълумотларни таққослаш билан алоҳида киши ёки маълум шахслар гурухи борасида хулоса чиқариш демакдир.

Психология – одамнинг обектив борлиқни сезги, идрок,

тафаккур, туйғу-хиссиёт ва бошқа психик холатлар орқали акс еттириш жараёнини ўрганадиган фан.

Рахбар – шахснинг расмий тарзда жамоа ёки ташкилотни бошқариш вазифаларини бажариш фаолиятидир. Р. – тизимли ёндашувга дахлдор менежер ролининг бир кўриниши ҳисобланиб, кадрларни жойлаштириш масъулияти, кул остидагилар томонидан бажариладиган вазифаларни тўғри тушуниш билан боғлиқ фаолият.

Статус – муайян индивидлар гурухининг жамиятдаги бошқа аъзоларга нисбатан кўпроқ эътирофга ёки престижга эга бўлиш даражаси.

Технология – якунида қўйилган мақсадга эришиш ва фаолият объектини ўзгаришига имкон берувчи фаолият (*Н.Стефанов*). Т. – бошқариш механизмининг унсури ҳамда ноаниқ фаразнинг аниқ мақсадга айланиши, унга эришилишини таъминловчи восита (*Л.Афанасьев*). Т. – ишлов бериш, вазиятни ўзгартириш санъати, маҳорати, қобилияти ҳамда методлари йигиндиши (*В.Шеполь*). Т. – фаолиятни ташкил этиш қоидаси ва уни амалга ошириш воситаси (*В.Гузеев*). Т. – фаолият (иш, санъат)да қўлланиладиган усуллар, йўллар йигиндиши (*Изоҳли лугат*). Т. – қўйилган мақсадга эришиш йўлида қўлланувчи усул, метод ва таъсирлар мажмуаси (*Замонавий Farb социологияси*). Т. – халқ ҳўжалигининг турли соҳаларида хом ашё, материал, ярим фабрикант ёки маҳсулотларни олиш, уларни ишлаш ҳамда қайта ишлашнинг усул ва услубиётларининг моҳияти; бундай усул ва услубларни ишлаб чиқиш ва такомилаштиришга йўналтирилган фан (*Энциклопедик лугат*). Т. – ижтимоий режалаштириш ва тараққиёт, шунингдек, турли ижтимоий муоммоларни ҳал этиш йўлида мақсадга эришиш усули, услуги ва таъсирларнинг моҳияти (*Л.Ионин*). Т. – субъект томонидан объектга кўрсатилган таъсир натижасида субъектда сифат ўзгаришига олиб келувчи жараён ва у ҳар доим зарурий восита ва шароитлардан фойдаланиб, объектга йўналтирилган аниқ мақсадли амалларни муайян кетма-кетликда бажарышни кўзда тутади (*ЮНЕСКО томонидан берилган таъриф*). Т. – шахсни ўқитиш, тарбиялаш ва ривожлантириш

қонунларини ўзида мужассамлаштирган ва якуний натижани таъминлайдиган педагогик фаолиятдир (*Н.Саидаджемедов*).

Технологик ёндашув – бу, тасвирлаш эмас, балки лойиҳалаштирилган натижаларни амалга ошириш имконини берувчи амалий қўрсатмали тузилма.

Трудограмма – касб “миссия”си ва унинг жамиятда тутган ўрни; касбнинг жамиятга татбиқ этилганлиги; касбга доир меҳнат предметлари; касбий билимлар; касбий фаолиятда самарага эришиш учун зарур жараёнлар, хусусиятлар ва ҳолатлар; меҳнат воситалари; меҳнат шартлари; ташкилот ва корпорациялар меҳнати; меҳнат маҳсулотлари; касбга доир малакали разрядлар, категориялар ва тўловларнинг професионаллик дараҷаси; иш берувчининг касбга доир хуқуклари; иш берувчининг касбга доир мажбуриятлари; касбнинг инсонга нисбатан позитив таъсири; касбнинг негатив томонлари мазмунининг умумий тавсифномаси.

Услубий компетенция – раҳбарнинг билган нарсалари, шахсий малака ва кўнимкалари, турли лойиҳалар хусусидаги маълумотлар, топширикларни тез, тўғри ва тушунарли тарзда ходимларга етказа олиш қобилияти.

Установка – бу инсон доимий бажарадиган хатти-ҳаракатининг даставвал англанилган ҳолда амалга ошиши ва у такрорлангани сари беихтиёр, автоматлашган ҳолатга ўтиб боришини таъминлайдиган англаммаган программа режаси.

Фаолият психограммаси – меҳнат эгасининг когнитив, эмоционал-иродавий, мотивацион, индивидуал-психологик ва бошқа касбий муҳим бўлган сифатларига кўйиладиган талаблар ҳамда тавсифномалар мажмуи.

Ходим ёки персонал. **X.** – корхона ёки ташкилот ичидаги устувор аспект. **П.** – аввало одамлардан иборат бўлиб, улар ўзига сифат ва хоссаларнинг мураккаб мажмуи билан ажralиб туради. **П.** – бошқарув тизимининг асосий элементидир. У айни бир вақтда бошқарувнинг ҳам обьекти, ҳам субъекти сифатида майдонга чиқиши мумкин.

Ходимни мотивациялаш – бу персоналда ташкилот мақсади йўлида меҳнат қилиш учун иштиёқ уйғотиши.

Чекланган рационаллик – бу трансакция харажатлари, яньни иқтисодиёт назариясида қабул қилинган билишга оид асослар.

Эхтиёж – сўзининг луғавий маъноси табиий ёки ижтимоий ҳаёт такозосидир. Э. – индивид шахсининг маданий дараҷасига асосан специфик шаклга кирган муҳтоҗлиқдир. Э. – ҳаёт шароитлари билан боғлиқ бўлган ва ҳис қилинадиган қоникмаслик холати.

Хисоб-китоблилик – барча харажатларнинг даромадга нисбатини аниқ баҳолай олиш кобилияти. Х.к. – бу фаолият натижаларига эришиш йўлларини олдиндан тасаввур қилиш ва унинг моддий ҳамда маънавий қийматини англаш хислатидир.

Хокимият – алоҳида индивидлар ёки гуруҳ аъзоларининг муайян мақсадларга эришиш ва манфаатларини рӯёбга чиқариш лаёқати. Х. – ҳар қандай инсоний муносабатларнинг ажралмас қисми.

ФОЙДАЛАНИЛГАН ВА ТАВСИЯ ЭТИЛАДИГАН АДАБИ- ЁТЛАР РҮЙХАТИ

Каримов И.А. Ўзбекистоннинг 16 йиллик тараққиёт йўли. Ўзбекистон Республикаси Олий Мажлиси, Вазирлар Маҳкамаси ва Президент Девонининг Ўзбекистон мустақиллигининг 16 йиллигига бағишланган қўшма мажлисидаги маърузаси. // Халқ сўзи газетаси. – 31.08.2007.

Каримов И.А. 2006 йилда мамлакатни ижтимоий-иктисодий ривожланишириш якунлари ва 2007 йилда иқтисодий ислоҳотларни энг муҳим устувор йўналишларига бағишлилаган Вазирлар Маҳкамаси мажлисидаги маърузаси // Халқ сўзи газетаси. – 13.02.2007. – №31.

Каримов И.А. Бизнинг бош мақсадимиз – жамиятни демократлаштириш ва янгилаш, мамлакатимизни модернизация ва ислоҳ этишдир. – Т.: “Ўзбекистон”, 2005.

Каримов И.А. Ўзбек халқи ҳеч қачон, ҳеч кимга қарам бўлмайди. – Т.: Ўзбекистон, 2005.

Авлоний А. Туркий гулистон ёхуд Ахлоқ. – Т.: 1997.

Амир Темур ўғитлари: Тўплам. Тузувчилар: **Б.Ахмедов, А.Аминов.** – Т.: Наврӯз, 1992.

Анаьев С.Е. Формирование имиджа руководителя в государственной службе: Дис. ... канд. соц. наук. – М.: 1996.

Базаров Т.Ю. Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. *Т.Ю.Базарова, Б.Л.Еремина*. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2002.

Батаршев А.В. Психодиагностика в управлении: Практическое руководство: Учебно-практич. пособие. – М.: Дело, 2005.

Бодалев А.А. Восприятие и понимание человеком человека. – М.: 1982.

Бодалев А.А. Формирование понятия о другом человеке как личности. – М.: 1970.

Гриндлер Д., Бэндлер Р. Из лягушек в принцы. – Воронеж: НПО МОДЭК, 1993.

Гришунина Е.В. Психологические технологии как средство

- формирования имиджа организации. Дис. ... канд. псих. наук. – М.: 1995.
- Гундарин М.В.** Книг руководителя отдела PR. – СПб.: Питер, 2006.
- Джалалова С.М., Умарова Н.Ш.** Карьеранинг турлари ва уларни амалга ошириш боскичлари // “Олимпа аёлларнинг фан-техника тараққиётида тутган ўрни” мавзуудаги Республика илмий-амалий конференция маърузалар тўплами (26 ноябрь 2007 йил). – Т.: ТДИУ босмахонаси, 2007.
- Джи Б.** Имидж фирмы. Планирование, формирование, продвижение. – СПб.: Издательство “Питер”, 2000.
- Джуманиязов Т.К.** Авиация соҳасидаги менежерлик фаолиятини самарали ташкил этиш омиллари (ижтимоий-психологик аспект): Маг. дис. – Т.: ТДАИ, 2005.
- Джуэлл Л.** Индустриально-организационная психология. Учебник для вузов – СПб.: Питер, 2001.
- Зайцева Т.В., Зуб А.Т.** Управления персоналом: Учебник. – М.: ИД “ФОРУМ”: ИНФРАМ-М, 2006.
- Информационные технологии управления: Учеб.пособ. / Под ред. проф. Г.А.Титоренко. – 2-е изд., доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005.
- Кадровый резерв и оценка результативности труда управлческих кадров. – М.: Дело, 1995.
- Камю А.** Творчество и свобода. Сборник. Пер.с франц. – М.: Радуга, 1990.
- Каримова В.М.** Психология: Ўқув қўлланма. – Т.: А.Қодирий номидаги халқ мероси нашриёти. “ЎАЖБНТ” маркази, 2002.
- Каримова В.М., Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш.** Бошқарув соҳасидаги профессионал компетенция асослари: Моноография. / Проф. В.М.Каримова таҳрири остида. – Т.: ТДИУ “Талаба”, 2007.
- Климов Е.А.** Психология профессионала – М.: 1996.
- Кочеткова А.И.** Основы управления персоналом. – М.: ТЕИС, 2000.
- Курс практической психологии, или как научиться работать и добиваться успеха: Учебное пособие. – Ижевск: 1996.

- Логвинов С.А.**, и др. Современные технологии управления персоналом: Уч.-метод. комплекс для студ. третьего курса дневной формы обуч.: Института страхования. – М.: ФА при Правительстве РФ, каф. “ГМ и КУ”, 2004.
- Манякина Е.Ш.** Политический лидер: процесс формирования имиджа: Дис. ... канд. полит. наук. – М.: 1994.
- Маркова А.К.** Психология профессионализма. – М.: “Знание”, 1996.
- Махмудов И.И.** Бошқарув психологияси: Ўкув қўлланма / Масъул муҳаррир: А.Холбеков. – Т.: ДЖҚА “Раҳбар” маркази; “YUNAKS-PRINT” МЧЖ, 2006.
- Молден Д.** Психотехнология НЛП для владения собой и управления другими. – М.: Винити, 2000.
- Нарзулла Боймуродов.** Раҳбар психологияси: Олий таълим, халқ таълими, соғлиқни саклаш, ўрта маҳсус қасб-хунар таълими бошқармаларининг маъмурий ходимлари учун қўлланма. – Т.: Янги аср авлоди, 2005.
- Обозов Н.Н.** О трёхкомпонентной структуре межличностного взаимодействия // Психология межличностного познания. – М.: 1981.
- Организационное поведение: Проблемное видение: Учебное пособие. Издание второе / **О.Н.Дунаев, Ф.С.Исмагилова**. – Екатеринбург: изд. ИПК УГТУ, 2000.
- Панасюк А.Ю.** Вам нужен имиджмейкер? – М.: Дело, 2001.
- Почепцов Г.Г.** Имиджеология. – М.: Рефл-бук; К.: Ваклер, 2000.
- Почепцов Г.Г.** Профессия: имиджмейкер. – 2-е изд., испр. и доп. – СПб.: Алетейя, 2001.
- Практикум по инженерной психологии и психологии труда / Под ред. **А.А.Крылова**. – Л.: 1983.
- Практикум по психологии Профессиональной деятельности и менеджмента. Под ред. **М.А.Дмитриева, М.В. Снеткова**. – СПб.; Питер, 2001.
- Психологические аспекты подбора и проверки персонала. / Сост. Сборника **Н.А. Литвинцева**. – М.: 1996/1997.
- Психология профессиональной деятельности: Лекции “в помощь преподавателю” / Под. общ. ред. **А.А.Деркача**. – М.:

- Изд-во РАГС, 2006.
- Развитие культурной компетенции менеджеров: Методические указания и иллюстративный материал по дисциплине “Развитие организационной культуры” / Г.С. Миролюбова. – Екатеринбург: изд. ИПК УГТУ, 2005.
- Развитие профессиональной компетентности менеджера: Конспект лекций по курсу “Профессиональные навыки менеджера” / Ф.С.Исмагилова. – Екатеринбург: изд. ИПК УГТУ, 2006.
- Романова Е.С., Суворова Г.А.** Психологические основы профессиографии. – М.: МПГУ им. В.И.Ленина, 1990.
- Салимова Т.А.** История управления качеством: Учебное пособие. / Салимова Т.А., Ватолкина Т.Ш. – М.: КНОРУС, 2005.
- Серова Л.Г.** Тесты для отбора персонала / Серия “Психологический практикум”. – Ростов н/Дону: “Феникс”, 2004.
- Соловьев А.Ш.** Политология. Политическая теория, политические технологии. Учебник для студентов вузов. – М.: Аспект Пресс, 2000.
- Тарле Е.В.** Наполеон. – М.: 1959.
- Ученов В.В., Стартуш М.Ш.** “Философский камешек” рекламного творчества. – М.: 1997.
- Форобий Абу Наср.** Фозил одамлар шахри. – Т.: А.Қодирий номидаги халқ мероси нашриёти, 1993.
- Хэрриот П.** Карьера // Управление человеческими ресурсами / Под ред. М.Пула и М.Уорнера. – СПб.: Питер, 2002.
- Шустов А.В.** Психологические феномены в политических избирательных компаниях: Дисс. ... канд. псих. наук. – СПб.: 1999.
- Қосимова Д.С.** Бошқариш назарияси: Ўқув қўлланма. – Т.: ТДИУ, 2007.
- Курбонов М.** Раҳбарлик лавозимлари профессиограммалари ҳақида. Раҳбар ва ходим. – Т.: Академия, 1998.
- Юсуф Ҳос Ҳожиб.** Қутадғу билиг. – Т.: “Фан”, 1972.
- Якокка Ли.** Карьера менеджера. – Мн.: ООО “Попурри”, 2002.
- Ҳайитов О.Э.** ва бош. Ўзбекистонда маъмурӣ башқарув органилари раҳбарларининг лавозимга лойиқлигини баҳолаш ва

тавсия этиш технологиясини такомиллаштиришнинг ижтимоий-психологик асослари: ДИТД-3 – дастури асосида бажарилган А-3-175 рақамли лойиха 2007 йилги оралиқ хисоботи. – Т.: ТДИУ, 2007.

Ҳайитов О.Э. ва бош. Ўзбекистонда маъмурӣ бошқарув органлари раҳбарларининг лавозимга лойиклигини баҳолаш ва тавсия этиш технологиясини такомиллаштиришнинг ижтимоий-психологик асослари: ДИТД-3 – дастури асосида бажарилган А-3-175 рақамли лойиха 2007 йилги оралиқ хисоботи. – Т.: ТДИУ, 2007.

Ҳайитов О.Э. Тадбиркорлик фаолияти мотивациясининг ижтимоий-психологик хусусиятлари: Дис. ... психол. фан. ном. – Т.: ТДИУ, 2005.

Ҳайитов О.Э. Лавозимга даъвогар имижини ижтимоий-психологик жиҳатдан шакллантириш ва ривожлантириш босқичлари / Таълим менежменти. – 2008. – №1.

Ҳайитов О.Э., Умарова Н.Ш. Бўлажак менежерларни олий таълимгача тайёрлаш жараёнининг назарий ва методологик асослари (*Донецк Давлат Бошқарув Академиясининг “Олий таълимга тайёрлов” факультети фаолияти мисолида*) / Таълим менежменти. – 2007. – №6.

Conell O. Daniel C. em al. Allocation of time in Reading Abound. Being Fluen is not the same as Being Rhetorical // in Bulletin of the Psychonomie Society. – 1989.

Hayitov O.E. Psixodiagnostika: O’quv qo’llanma. / Prof. V.M.Karimovaning umumiy tahriri ostida. – Т.: TDIU “Talaba”, 2007.