

**С. В. Алексеев, М. О. Буянова, А. В. Чеботарев**

# **СПОРТИВНОЕ ПРАВО**

## **ДОГОВОРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СПОРТЕ**

**УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ ДЛЯ ВУЗОВ**

**Под редакцией С. В. Алексеева**

*Рекомендовано Учебно-методическим отделом высшего образования  
в качестве учебного пособия для студентов высших учебных заведений,  
обучающихся по юридическим направлениям*

**Книга доступна на образовательной платформе «Юрайт» [urait.ru](http://urait.ru),  
а также в мобильном приложении «Юрайт.Библиотека»**

**Москва ■ Юрайт ■ 2020**

УДК 349(075.8)  
ББК 67.4я73  
А47

**Авторы:**

**Алексеев Сергей Викторович** — доктор юридических наук, кандидат экономических наук, профессор, почетный работник науки и техники Российской Федерации, почетный работник высшего профессионального образования Российской Федерации, профессор кафедры трудового права и права социального обеспечения факультета права Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики»;

**Буянова Марина Олеговна** — доктор юридических наук, профессор, заведующая кафедрой трудового права и права социального обеспечения факультета права Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики»;

**Чеботарев Александр Викторович** — доцент кафедры трудового права и права социального обеспечения факультета права Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики».

**Алексеев, С. В.**

А47 Спортивное право: договорные отношения в спорте : учебное пособие для вузов / С. В. Алексеев, М. О. Буянова, А. В. Чеботарев ; под редакцией С. В. Алексеева. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 107 с. — (Высшее образование). — Текст : непосредственный.

ISBN 978-5-534-12723-2

В свете последних достижений в области спортивного права — новейшей сферы российского правоведения — рассмотрены правовые аспекты регулирования договорных отношений, складывающихся в сфере спорта.

*Для студентов, магистрантов, аспирантов и профессорско-преподавательского состава юридических и физкультурных вузов и факультетов, научных сотрудников, юристов-практиков, работников органов управления физической культурой и спортом и спортивных организаций, спортсменов и тренеров, спортивных менеджеров и агентов, иных специалистов и субъектов физкультурно-спортивной сферы.*

УДК 349(075.8)  
ББК 67.4я73

*Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.*

ISBN 978-5-534-12723-2

© Коллектив авторов, 2020  
© Коллектив авторов, 2020  
© ООО «Издательство Юрайт», 2020

# Оглавление

<b>Введение.....</b>	<b>5</b>
<b>Глава 1. Понятие, сущность и содержание современного спортивного права .....</b>	<b>23</b>
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	<i>37</i>
<b>Глава 2. Трудовой договор со спортсменом .....</b>	<b>38</b>
Содержание трудового договора со спортсменом .....	40
Срок трудового договора со спортсменом .....	45
Условия о рабочем времени и времени отдыха спортсменов .....	46
Изменение трудового договора со спортсменом .....	48
Прекращение трудового договора .....	56
Выводы и предложения.....	58
<b>Глава 3. Трансферный договор .....</b>	<b>62</b>
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	<i>80</i>
<b>Глава 4. Договор о спортивном сотрудничестве .....</b>	<b>81</b>
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	<i>83</i>
<b>Глава 5. Спонсорский договор в спорте .....</b>	<b>84</b>
<i>Вопросы и задания для самоконтроля .....</i>	<i>97</i>
<b>Заключение.....</b>	<b>98</b>
<b>Список литературы .....</b>	<b>102</b>



# Введение

К началу нового тысячелетия в ведущих странах мира сложилось общее понимание роли и места спорта в жизни государства, общества и личности. Являясь неотъемлемой частью общественной жизни, спорт зачастую называют социально-экономическим феноменом, одним из важнейших элементов созданной человечеством системы ценностей современной нам культуры.

Функционирование и развитие физкультурно-спортивного движения немыслимы без основополагающей роли права, которое является важнейшим инструментом регулирования отношений в данной сфере, оно формирует и совершенствует эти отношения.

Система норм, регулирующих физкультурно-спортивные отношения, т. е. спортивное право — это специфическое направление юриспруденции, охватывающее общественные отношения, возникающие в такой социально значимой сфере, как физическая культура и спорт.

Будучи надстроечной категорией по своей природе, право отражает общественные потребности, характер социальных связей, возникающих в данном обществе. Содержание права и его возможности влияния на поведение людей и хозяйствующих субъектов диктуются прежде всего экономическим базисом, находящимся за скобками правовой ткани, теми социально-экономическими явлениями, которые детерминируют специфику правовой оболочки на соответствующем этапе общественного развития.

Высокая социально-экономическая значимость физической культуры и спорта потребовала создать для этой сферы жизнедеятельности соответствующую нормативную базу. Сейчас в правовой системе Российской Федерации постепенно складывается значительный массив правовых предписаний — норм законодательного, подзаконного, регламентного и локального уровней об урегулировании общественных отношений в об-

ласти физической культуры, массового, детско-юношеского, школьного, студенческого, профессионального спорта и спорта высших достижений, других областях физкультурно-спортивного движения, а также в смежных с ними сферах общественной деятельности. Для того чтобы эффективно развивать систему физической культуры и спорта в условиях построения в нашей стране правового государства и привести ее с учетом национальной специфики к рыночным отношениям, нужны эффективные правовые нормы.

В нашей стране активная законотворческая деятельность в области физической культуры и спорта началась лишь в постсоветский период. Формироваться законодательная база физической культуры и спорта стала с разработки и принятия 27 апреля 1993 г. Основ законодательства РФ о физической культуре и спорте. Нельзя сказать, что до их принятия в России отсутствовало правовое регулирование в области физической культуры и спорта, однако правовые акты, регулировавшие данную сферу, до этого не имели статуса федерального закона и не создавали единой платформы правового обеспечения.

Основы вводили ряд новшеств правового регулирования данной области, содержали прогрессивные на момент их принятия и не потерявшие актуальности в настоящее время нормы, однако в большей своей части они так и остались нереализованными в силу различных обстоятельств. Этот документ содержал нормы из различных отраслей законодательства (гражданского, налогового, земельного, трудового и т. д.), что изначально определило межотраслевой характер законодательства в сфере физической культуры и спорта.

Принятие Основ законодательства РФ о физической культуре и спорте положило начало законотворческому процессу и в субъектах РФ, в результате которого к настоящему времени в большинстве из них приняты законы о физической культуре и спорте.

Таким образом, процесс законотворчества о физической культуре и спорте в России отстал от многих европейских и других стран мира. В Финляндии, например, соответствующие законодательные акты были приняты в 1979 г., во Франции — в 1984 г.

С изменением социально-экономических условий в России назрела необходимость разработки и принятия новых законодательных актов, более полно и всесторонне регулирующих

разнообразные процессы в сфере физической культуры и спорта. Результатом многолетней законотворческой деятельности стал Федеральный закон от 29 апреля 1999 г. № 80-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации», вступивший в силу в мае 1999 г. и отменивший действие Основ законодательства РФ о физической культуре и спорте.

Следующим знаковым событием развития регулирования физической культуры и спорта в постсоветский период стало принятие Федерального закона от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации». Это новый базовый отраслевой закон, направленный на совершенствование государственного регулирования и создание современной законодательной базы в области физической культуры и спорта. Он устанавливает правовые, организационные, экономические и социальные основы деятельности в области физической культуры и спорта, определяет основные принципы законодательства о физической культуре и спорте в Российской Федерации.

В силу сказанного, а также многих других факторов возникли детерминанты формирования спортивного права, коренящиеся как в самом праве, так и в правовом обороте<sup>1</sup>. В России выходит цикл учебников по спортивному праву<sup>2</sup>. С учетом это-

---

<sup>1</sup> См.: Алексеев С. В. Предпосылки становления физкультурно-спортивного права в Российской Федерации // Право и жизнь. 2001. № 37 ; *Его же*. Физкультурно-спортивное право как новая комплексная отрасль российского права // Право и жизнь. 2001. № 38 ; *Его же*. О формировании физкультурно-спортивного права в России // Стенограмма заседания «Круглого стола экспертов» по теме «Законодательство и спорт: правовые вопросы развития физической культуры и спорта в Российской Федерации». М. : ВНИИФК, 2001. С. 9.

<sup>2</sup> См.: Алексеев С. В. Спортивное право России : учебник для вузов / под ред. докт. юрид. наук, проф. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2004, 2007, 2012, 2013, 2014, 2016, 2018 ; *Его же*. Международное спортивное право : учебник для вузов / под ред. докт. юрид. наук, проф. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2008, 2013, 2014, 2016, 2018 ; *Его же*. Олимпийское право. Правовые основы олимпийского движения : учебник для вузов / под ред. докт. юрид. наук, проф. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2010, 2013, 2014, 2016, 2018 ; *Его же*. Спортивное право. Трудовые отношения в спорте : учебник для вузов / под ред. докт. юрид. наук, проф. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2013, 2014, 2015 ; *Его же*. Правовые основы профессиональной деятельности в спорте : учебник для вузов. М. : Советский спорт, 2013, 2017 ; *Его же*. Спортивный менеджмент. Регулирование организации и проведения физкультурных и спортивных мероприятий : учебник для вузов / под ред. докт. юрид. наук, проф. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право,

го детерминанты формирования спортивного права охватывают не только отечественную правовую систему, но и международную правовую среду и состоят в следующем.

Назревшая объективная необходимость эффективного регулирования сферы физической культуры и спорта в Российской Федерации должна, во-первых, генерировать возникновение новых правовых механизма и языка, которыми необходимо владеть; во-вторых, привести к формированию и дифференциации понятий, определению различий, выявлению более четких классификационных критериев, созданию соответствующих типологий, разграничению и упорядочению правового знания, аккумулярованию, обобщению и систематизации материала в данной области научного и практического знания.

Важными условиями успешного функционирования сферы физической культуры и спорта в современных условиях являются эффективная нормативная база и квалифицированное использование ее руководителями и специалистами, тренерами и спортсменами и другими субъектами спортивной сферы в своей работе. В процессе их деятельности возникают потребности, основанные на опыте практической работы в современных российских условиях. Субъекты физкультуры и спорта, адаптируясь к этим условиям, вырабатывают определенные правила игры, которые необходимо использовать в нормотворческой деятельности законодательных органов и спортивных организаций всех уровней, преобразуя указанные наработки в правовые, нормативные формы. В то же время юридическая доктрина вынуждена реагировать на эти детерминанты пересмотром понятий, взглядов, подходов, выводов, суждений, идей, концепций и теорий. Данная реакция и привела к зарождению в недрах российской юриспруденции феномена, который уже сейчас принято называть спортивным правом.

Исследование любых правовых явлений или отражающих их элементов юридического языка должно начинаться с определения набора значений исходных понятий. При этом при-

---

2014, 2015, 2016, 2019 ; *Его же*. Спортивный маркетинг. Правовое регулирование : учебник для вузов / под ред. докт. юрид. наук, проф. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2015, 2017, 2019; *Его же*. Футбольное право : учебник для вузов / под ред. докт. юрид. наук, проф. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2015, 2018 ; *Буянова М. О.* Спортивное право : учебник для вузов. М. : Издательство Юрайт, 2018 ; *Буянова М. О.* Спортивное право : монография. М. : Издательство Юрайт, 2018.

нятое содержание определенного правового понятия (дефиниции) отражает в некоторой мере историю развития науки, ее опыт и обычаи. Именно поэтому мы попытаемся вначале уяснить, какое значение необходимо вкладывать в понятие «спортивное право».

В зарубежной правовой науке понятие «спортивное право» существует уже давно (англ. *sports law*, франц. *droit du sport*, нем. *sportrecht*). Данное понятие охватывает создание и применение норм права в спортивной сфере, правовое регулирование отношений между участниками спортивного движения (спортсменами, тренерами, спортивными судьями, зрителями, спортивными организациями и т. д.)<sup>1</sup>.

В Великобритании в Манчестерском университете (Метрополитен) и в Английском политехническом университете присваивают ученые степени по спортивному праву, а в Лондонском королевском колледже выдают сертификат о повышении квалификации в области спортивного права. В марте 1997 г. в Великобритании была сформирована Специализированная адвокатская группа в области спортивного права. Британская ассоциация спорта и права публикует журнал «Спорт и право» (*Sport and the Law Journal*), а списки экспертов в области спортивного права регулярно появляются в таких справочниках для юристов, как *Chambers and Partners Directory* и *The Legal 500*. В США в университете Маркетт в Милуоки находится Национальный институт спортивного права<sup>2</sup>. В некоторых странах мира, например в Германии, Франции, Греции, Италии, созданы национальные ассоциации спортивного права. Около 20 лет функционирует Международная ассоциация спортивного права *IASL* со штаб-квартирой в греческих Афинах<sup>3</sup>.

25 июня 2008 г. решением Президиума Ассоциации юристов России создана специальная Комиссия по спортивному праву, объединяющая ведущих спортивных юристов, руководителей спортивной и юридической отраслей страны<sup>4</sup>.

---

<sup>1</sup> См.: *McLauren R. A. New Order: Athletes Rights and the Court of Arbitration at the Olympic games. Olympica: The International Journal of Olympic Studies. Vol. VII, 1998. P. 1.*

<sup>2</sup> См.: *The Hon. Michael J. Beloff, Tim Kerr, Marie Demetriou. Sports Law. Oxford; Portland (Oreg.) : Hart, 1999. P. 1—2.*

<sup>3</sup> URL: <http://www.iasl.org>.

<sup>4</sup> URL: <http://alf.ru/organy-associacii/komissii/komissiya-po-sportivnomu-pravu>.

*Основными направлениями деятельности Комиссии по спортивному праву Ассоциации юристов России, в частности, являются:*

- содействие развитию физкультурно-спортивного движения на основе совершенствования нормативно-правовой базы, интеграции российских правовых ресурсов в отечественное и мировое физкультурно-спортивное движение и сопряженные сферы деятельности;
- содействие реализации Стратегии развития физической культуры и спорта, утверждаемой Правительством РФ, разработка и осуществление организационно-управленческих действий в рамках Стратегии и других приоритетных программно-нормативных документов и проектов по развитию физической культуры и спорта и сопряженных сфер деятельности совместно с другими профильными организациями страны и с привлечением зарубежных партнеров. Разработка, организация и осуществление совместно с другими профильными организациями и специалистами программ и проектов по физкультуре, спорту и сопряженным направлениям деятельности;
- содействие повышению эффективности механизма правового регулирования физкультурно-спортивного движения и сопряженных сфер деятельности на основе теории российского и международного спортивного права, олимпийского права;
- участие в организационно-правовом обеспечении подготовки и проведения международных и национальных спортивных мероприятий;
- осуществление мер, направленных на развитие правового сознания, правовой культуры и укрепление правового порядка в сфере физкультуры и спорта и сопряженных сферах деятельности;
- эффективное правовое обслуживание и защита прав и интересов спортсменов, тренеров, спортивных организаций и других участников спортивного движения и смежных сфер деятельности. Взаимодействие со спортивными профсоюзами, Комиссией спортсменов при Олимпийском комитете России и другими структурами, способствующими защите прав и интересов указанных субъектов. Создание всероссийского, международного центра защиты прав спортсменов, тренеров и других участников спортивного движения;
- создание действенных механизмов разрешения споров в области спорта и смежных сфер деятельности;

- осуществление общественного контроля за деятельностью спортивных федераций, ассоциаций, союзов, лиг и других организаций в сфере спортивного движения и сопряженных сферах деятельности, а также за разрешением юридических конфликтов в сфере спорта и сопряженных сферах деятельности;
- содействие подготовке высококвалифицированных спортивных юристов;
- консолидация представителей государственной власти, российских и зарубежных деловых и научных кругов, спортивной и юридической общественности, средств массовой информации в целях развития спортивной юриспруденции и законодательства, регулирующего физическую культуру и спорт и смежные сферы деятельности, развития физической культуры и спорта и сопряженных сфер деятельности;
- самостоятельно или совместно с государственными органами, общественными, в том числе спортивными, организациями, профильными научно-образовательными учреждениями и другими профильными организациями проведение конгрессов, конференций, семинаров, круглых столов, дискуссий;
- налаживание устойчивых деловых связей между Российской Федерацией и зарубежными странами в сфере правового регулирования физкультурно-спортивного и олимпийского движения и сопряженных сфер деятельности, укрепление через спорт мира и международного сотрудничества между народами;
- информационная деятельность в электронных и печатных средствах массовой информации и информационно-телекоммуникационных сетях (в порядке, определяемом действующим законодательством). Пропаганда физкультуры, спорта и здорового образа жизни, спортивного права и внедрения юридических норм в спорт и сопряженные сферы деятельности. Поддержка и создание профильных средств массовой информации;
- содействие совершенствованию российского законодательства и «мягкого» права в спортивной и сопряженных сферах деятельности, а также норм международного спортивного и олимпийского права;
- содействие реализации организационных и нормотворческих инициатив общественных и государственных, в том числе спортивных, организаций, проектов и программ международного и национального развития в области спорта и сопряженных сфер деятельности;

- содействие расширению демократии и гласности, научной обоснованности в спортивно-правовой практике, изучению и совершенствованию практики применения законодательства, регламентных и других нормативных документов в спортивной и сопряженной сферах деятельности;
- выработка рекомендаций по вопросам применения законодательных и иных нормативных, в том числе регламентных, актов в спортивно-юридической и сопряженной с ней практике;
- изучение и распространение опыта разных стран в области законодательства и регулирования спортивных и сопряженных с ними общественных отношений;
- содействие правовыми, организационными, управленческими и другими средствами максимальной реализации всего социального потенциала спорта и физической культуры на благо граждан, общества и государства.

Необходимость наличия такой структуры подчеркнул В. В. Путин 24 февраля 2009 г., в частности комментируя ситуацию, сложившуюся в биатлонной сборной России, при открытии Президиума Совета при Президенте РФ по развитию физкультуры и спорта.

1 сентября 2011 г. в развитие данной комиссии в связи со значительным увеличением числа членов сообщества спортивных юристов, а также в целях расширения масштабов деятельности, в частности для решения задач комиссии на международном уровне, по аналогии с зарубежными спортивными державами основано Национальное объединение спортивных юристов Российской Федерации<sup>1</sup> под эгидой Международной ассоциации спортивного права *IASL*.

В России уже на протяжении нескольких лет издается федеральный отраслевой журнал «Спорт: экономика, право, управление», признанный Высшей аттестационной комиссией.

В настоящее время в России действует несколько научных и образовательных центров изучения нормативного регулирования в области физической культуры и спорта, один из основных — в Национальном исследовательском университете «Высшая школа экономики».

---

<sup>1</sup> См.: Алексеев С. В. Национальное объединение спортивных юристов России как основа дальнейшего развития и интеграции в мировую систему спортивного права и эффективной защиты прав российских спортсменов и тренеров на международной спортивной арене // Спорт: экономика, право, управление. 2012. № 1.

Вместе с тем в России термин «спортивное право» в силу его новизны только начинает использоваться в научно-методической литературе и практике, и его содержание следует из самого названия. Будучи запущенным несколько лет назад в лексический оборот участниками коммуникационного процесса, информационных обменов (юристами, руководителями физкультурно-спортивных организаций, тренерами и спортсменами, просто гражданами), этот термин становится все более употребительным; его начинают понимать и вкладывать в него то значение, относительно которого уже сложилось некое единство мнений. Став объектом научного внимания, термин «спортивное право» постепенно должен получить широкое применение, приобрести не просто содержание, а содержание с информационно-регулятивным потенциалом. Это содержание следует рассматривать с двух точек зрения: во-первых, как некоторую данность, во-вторых, как то, что при необходимости можно и нужно развивать и корректировать.

До недавнего времени то, что уже сейчас многими специалистами называется спортивным правом, существовало в виде нескольких самостоятельных и независимых друг от друга блоков правоотношений.

Один из блоков составляли горизонтальные правоотношения, складывавшиеся между их субъектами по поводу осуществления физкультурно-спортивной и сопряженной с ней деятельностей, в том числе связанные с заключением и исполнением договоров оказания услуг по спортивной подготовке, договоров о спортивной рекламе и спортивном спонсорстве, договоров о передаче прав на освещение физкультурного или спортивного события, договоров на использование наименования спортивной организации, наименования спортивной команды, наименования физкультурного или спортивного мероприятия, договоров на использование спортивной, олимпийской и паралимпийской символики, изображения спортсмена и других объектов исключительных прав в сфере физической культуры и спорта. Такие правоотношения традиционно регулировались (в общих чертах) нормами гражданского права. Само же регулирование затрагивало только внешнюю оболочку спортивных правоотношений, не создавая достаточных механизмов отражения специфических потребностей участников общественных отношений в области физкультуры и спорта. Кроме того, регу-

лированием не были охвачены многие направления специфического спортивного бизнеса.

Очевидно, что в масштабах одной отрасли гражданского права невозможно полное и детальное регулирование физкультурно-спортивной деятельности, так как возникающие в этой сфере правоотношения не в полной мере корреспондируются с принципами и методом гражданского права. Вряд ли можно сколько-нибудь убедительно рассуждать о юридическом равенстве, например, спортивной федерации и аккредитующего ее органа. Не находит широкого применения в физкультурно-спортивных правоотношениях и краеугольный принцип гражданского права — принцип диспозитивности.

Другой блок — это спортивные правоотношения, связанные с организацией и деятельностью исполнительных органов государственной власти, курирующих сферу физической культуры и спорта, прежде всего Министерства спорта РФ, которые рассматривались в рамках административного права и примыкающих к нему отраслей.

Следующие блоки составляли спортивные правоотношения, тесно связанные с муниципальным, трудовым правом, правом социального обеспечения, уголовным, международным и др.

Существенной специфической особенностью спортивного права является то, что большой объем спортивных отношений регулируется нормами *Lex Sportiva*, т. е. регламентными и другими нормами саморегулирования, принимаемыми самими спортивными организациями разных уровней.

На наш взгляд, целесообразность и необходимость употребления термина «спортивное право» не вызывают сомнений. Спортивное право как комплексную отрасль, имеющую свою родословную, восходящую, в частности, к гражданскому, предпринимательскому, административному, финансовому, трудовому праву, праву социального обеспечения, уголовному, международному, процессуальному и корпоративному праву, можно рассматривать как интегрированную систему юридических норм, регулирующих права, обязанности и ответственность сторон в физкультурно-спортивных и прилегающих к ним правоотношениях.

Полагаем также, что данный термин имеет право на существование в том числе потому, что нужно как-то выделить и обозначить круг норм, так или иначе связанных с физкультурно-спортивной деятельностью. Так, в целях удобства для

практического использования говорят, и справедливо, об экологическом, аграрном, земельном, муниципальном, бюджетном, налоговом, транспортном, семейном, наследственном, авторском, жилищном и другом праве.

В русле такого прагматического подхода можно рассуждать о медицинском, образовательном, парламентском, градостроительном, маркетинговом, конкурентном, корпоративном, акционерном, приватизационном, конкурсном, биржевом, страховом, издательском, уголовно-хозяйственном, оперативно-разыскном, частном детективном и охранном, водном, автотдорожном, железнодорожном, горном, атомном, энергетическом, церковном и любом другом праве.

Обособление того или другого комплекса такого порядка определяется не столько общими правилами и требованиями к выделению новой правовой отрасли, сколько степенью разработанности самого нормативно-правового массива, интенсивностью, актуальностью той или другой деятельности и ее потребностями в специальном правовом обеспечении.

В ряду указанных понятий пребывает и понятие спортивного права, которое в этом качестве обладает большой востребованностью и существенным потенциалом, имеет широкую область применения и набор значений, интересных, в частности, для последующего научного исследования и правоприменения. Вместе с тем необходимо отметить, что содержание спортивного права и его средства в силу новизны и нестабильности нуждаются в серьезном исследовании, обобщении, систематизации и развитии.

Впрочем, спор о разграничении отраслей и других элементов системы права является традиционным для советской, а теперь российской юриспруденции. Несомненно, каждый имеет право высказывать свою позицию и формировать самостоятельное отношение по вопросу становления спортивного права. Но в то же время следует обратить внимание на теснейшее переплетение и взаимосвязь самых различных общественных отношений, отсутствие зачастую рельефной грани между близлежащими их видами. В связи с этим и грань между отраслями права весьма подвижна, сама система права не есть нечто застывшее, раз и навсегда данное; она всегда пребывает в динамике, что соотносится с развитием общества. Происходят преобразование прежних отраслей права и вычленение новых, снижение значения одних отраслей и рост влияния других.

Низкий уровень здоровья нации, демографические проблемы, а также снижение уровня достижений в большом спорте, в том числе на международной арене, требуют придания нового импульса развитию физкультурно-спортивного движения в стране, а отсюда вытекает объективная необходимость ее всестороннего и качественного регулирования. Именно через совершенствование нормативного регулирования в сфере физической культуры и спорта можно добиться укрепления здоровья всех групп населения за счет их вовлечения в активные занятия физической культурой и спортом, предусмотрев при этом правовое обеспечение гражданам равных возможностей заниматься физкультурой и спортом независимо от их доходов и благосостояния, а также создать наиболее эффективную систему спортивной подготовки в стране в качестве фактора сохранения и приумножения статуса России как великой спортивной державы.

Нормы по правовому регулированию физкультуры и спорта существуют в любом государстве, составляя, как правило, особую комплексную отрасль или подотрасль права, т. е. выделяются в *особую сферу правового регулирования*. Это дает возможность обеспечить эффективное развитие физкультуры и спорта, создать необходимые правовые условия для ее осуществления, защитить как частные интересы субъектов физкультурно-спортивной деятельности, так и публичные интересы государства и общества в целом.

Юристы из Корнеллской правовой школы (США), определяя специфику спортивного права, отмечают, что оно уникальным образом сочетает в себе антимонопольное, договорное, деликтное и другие направления юриспруденции, тем самым доказывая разнообразие отношений, складывающихся в сфере спортивной деятельности<sup>1</sup>.

В зарубежных странах правовые нормы о спортивном движении закрепляются в законах о спорте, физической подготовке, спортивной деятельности. Эти законы стали появляться в 1930—1940-х гг. В 1937 г. закон о физической подготовке и рекреации был принят в Великобритании. В 1942 г., во времена Муссолини, несмотря на сложности военного времени, был принят закон о спорте в Италии<sup>2</sup>.

---

<sup>1</sup> См.: URL: [http://www.law.cornell.edu/topics/sports\\_law](http://www.law.cornell.edu/topics/sports_law).

<sup>2</sup> Следует отметить, что Закон от 16 февраля 1942 г. № 426 — первый закон о спорте Италии. Этим законом, в частности, был учрежден Националь-

В 1961 г. законы о физической подготовке и любительском спорте введены в действие в Канаде и Японии. В 1972 г. принят закон о спорте в Швейцарии, а 1975 г. — в Греции и во Франции. В 1978 г. закон о любительском спорте принял Конгресс США.

Вместе с тем вплоть до 1980-х гг. число стран, принявших законы о спорте, физической подготовке, спортивной деятельности, было довольно ограничено.

В конце 1970-х — начале 1980-х гг. спортивное движение окончательно превратилось в погоню за рекордами, достижениями высших результатов любой ценой, на пределе человеческих возможностей. Спорт в мировом масштабе стал коммерческой деятельностью, которой потребовалась адекватная нормативно-правовая база. Особенности отношений, возникающих в сфере физкультурно-спортивной жизни общества, вызвали необходимость адаптации старого и разработки нового нормативного фундамента для регулирования возникающих правоотношений в области физической культуры и спорта.

Государства, осознавшие необходимость формирования либо изменения правовой базы физической культуры и спорта, выбрали различные пути развития регулирования правоотношений в этой сфере. Исследование право порядков зарубежных стран показывает, что можно выделить *два основных подхода к формированию нормативной базы*: одни страны отказались от разработки специальных законов и адаптировали либо конкретизировали свою нормативную базу под возникающие правоотношения (Германия, Великобритания и др.), а другие приняли специальные законы (Финляндия, Испания и др.) либо пакеты законов (Аргентина, Италия и др.) в области физической культуры и спорта.

С первой половины 1980-х гг. число стран, принявших или пересмотревших старые спортивные законы, резко увеличивается (Аргентина, 1992; Португалия, 1990; Финляндия, 1980; Франция, 1984, 1992; Италия, 1984; Испания, 1988, 1990; Польша, 1996; Украина, 1993 и др.). После распада социалистического лагеря по этому пути пошли почти все страны Восточной Европы. Примечательно, что с 2006 г. во французском законодательстве действует Спортивный кодекс Франции.

---

ный олимпийский комитет Италии (КОНИ). Итальянские юристы считают, что именно данный закон оказал огромную поддержку развитию спорта, а отдельные его статьи действуют и сегодня.

Спортивное право европейских государств определяет, в частности, юрисдикцию судов в сфере спорта и компетенцию учреждений, регулирующих спорт. Суды общей юрисдикции в западных странах, особенно в Англии, придерживаются принципа независимости специализированных спортивных судов и вторгаются в их деятельность только в определенных крайних случаях. Спортивным правом установлены пределы рассмотрения споров спортивными судами, при нарушении которых возможно вмешательство судов общей юрисдикции.

Во всем мире наблюдается активное развитие спортивного права. Это объясняется, в частности, тем, что спорт становится объектом приложения огромных финансовых средств и большой политики. Ставки в мире спорта постоянно растут. Психологическое давление на спортсменов во время соревнований становится все сильнее. При этом технологические, медицинские, юридические и финансовые тонкости усложняют отношения в спорте, что, в свою очередь, повышает возможность конфликта между теми, кто принимает непосредственное участие в спортивных мероприятиях, и теми, кто ими управляет и делает на этом бизнес.

Национальным судам приходится выносить судебные решения по таким конфликтам, находить баланс, который вызывается необходимостью, с одной стороны, максимально избежать, где это возможно, вмешательства в спортивные споры, а с другой — отправлять правосудие тогда, когда регулирующие или дисциплинарные механизмы спортивных организаций и третейских судов не срабатывают, нарушая публичный порядок.

Как показывает практика, в мире спорта все отчетливее проявляется приверженность букве закона и нормам актов внеправовой нормативной регламентации в области спорта — *Lex Sportiva* во всех спорах. Это естественное следствие тех, как упоминалось, огромных финансовых ставок, которые все чаще имеют место в спорте, и возрастающего интереса к нему как средству достижения карьерных успехов, средству политических технологий. Сегодня налицо все возрастающие возможности, с одной стороны, спортивного менеджмента влиять на судьбу и заработки спортсменов, а с другой — самих спортсменов диктовать свои условия менеджерам от спорта. Эти отношения внутри спорта требуют качественной нормативной регламентации. И чем больше «ставки», тем более детализированными должны быть нормы спортивного права, чтобы пред-

упреждать и предотвращать несправедливость и нарушения. Судам приходится принимать решения по весьма широкому кругу вопросов: определение юридической силы и обоснованности решения о наложении санкций на игрока; применение антидопинговых правил; права спортивных федераций (союзов, ассоциаций) на налоговые льготы, которые предоставляются общественным организациям, и т. д.

Таким образом, с учетом сделанных выше выводов совершенно ясно, что есть насущная потребность в специальном комплексном правовом регулировании сферы физической культуры и спорта. Она подтверждается всей практикой, российским и передовым зарубежным опытом. Направленность юридической регуляции формируется и выявляется на основе субъектного и объектного критериев. Осуществлять такую направленность отдельно, с позиций публичного или частного права, взятых в их традиционных отраслевых структурах, не представляется возможным. Вот поэтому и гипотетически (в науке), и реально (на практике) необходимо спортивное право, имеющее органически комплексный характер, обладающее специфическими источниками, предметом, принципами, границами и методами регулирования, о чем подробно речь пойдет ниже.

Итак, в ходе развития и совершенствования современной правовой теории, предопределяемых переходом к рыночной системе хозяйствования и построением правового государства, объективно из недр научного правоведения вырастает новое направление российской юриспруденции — спортивное право, в котором должны выделяться наиболее важные аспекты, связанные именно с регулированием физической культуры и спорта, и которое наиболее полно и детально освещает нормативную базу, регламентирующую данную конкретную деятельность, специфику ее применения.

По мере развития физкультурно-спортивной деятельности, системы управления спортом на международном и национальных уровнях, укрепления рыночной экономики, построения правового государства и развития гражданских институтов все более значимым и тонким становится механизм нормативного регулирования данной сферы. В настоящее время активно формируется и развивается нормативная база, регулирующая физкультурно-спортивные отношения, постепенно нарабатывается практика ее применения. Спортивное право объектив-

но по своему происхождению, содержанию, закономерностям развития и является результатом совершенствования системы и структуры права, научного правоведения и образовательного процесса.

Настоящая книга посвящена исследованию договорных отношений, складывающихся в сфере такого сложного, специфического и глобального общественного явления, как спорт и физическая культура. В монографии в свете теоретических основ спортивного права дается комплексная характеристика ряда договоров, применяемых в физкультурно-спортивной деятельности: трудового договора со спортсменом, трансферного договора, договора о спортивном сотрудничестве, спонсорского договора в спорте.

Издание предназначено для студентов, магистрантов, аспирантов и профессорско-преподавательского состава юридических и физкультурных учебных заведений и факультетов.

Целью освоения дисциплины «Спортивное право. Договорные отношения в спорте» является овладение студентами основными навыками в части углубления базы знаний по правовому регулированию отношений, складывающихся в сфере физической культуры и спорта, в том числе в сфере договорных отношений в их совокупности, системе; понимание принципов и комплексных подходов исследований в указанной области.

В результате освоения дисциплины студент должен:

**знать**

- современные формы, методы и технологии управления спортом;
- основные проблемы теории и методологии спортивного права, а также судебной и правоприменительной практики;
- теоретическое и практическое значение правового регулирования общественных отношений, складывающихся в сфере физической культуры и спорта, в том числе связанных с заключением, исполнением, изменением и прекращением договоров;
- государственную политику в сфере спорта, проблемы правового регулирования в сфере физической культуры и спорта, в том числе отношений, связанных с заключением, исполнением, изменением и прекращением договоров;
- особенности правового регулирования общественных отношений в сфере физической культуры и спорта, в том числе

связанных с заключением, исполнением, изменением и прекращением договоров;

**уметь**

- осуществлять квалифицированную юридическую оценку отношений, складывающихся в сфере физической культуры и спорта;
- разрабатывать сложные договоры для обеспечения отношений в сфере физической культуры и спорта;
- использовать успешный зарубежный опыт при правоприменительной деятельности в сфере физической культуры и спорта;
- уметь строить деловые коммуникации;
- применять нормы законодательства для решения конкретных ситуаций, возникающих в процессе деятельности субъектов сферы физической культуры и спорта;
- применять положения Конституции РФ, акты международного права к деятельности субъектов сферы физической культуры и спорта;

**владеть**

- способностью принимать комплексные экономико-юридические управленческие решения;
- навыком публичных выступлений;
- навыками постановки и формулирования научных проблем;
- навыками подготовки научных докладов, эссе, ведения научных дискуссий, публичных выступлений;
- навыками обобщения и использования судебной и иной правоприменительной практики в научно-исследовательской работе.

Изучение дисциплины «Спортивное право. Договорные отношения в спорте» базируется на следующих дисциплинах:

- «Теория государства и права»;
- «Гражданское право»;
- «Административное право»;
- «Сравнительное спортивное право»;
- «Современные проблемы юридической науки» и др.

Для освоения учебной дисциплины студенты должны владеть следующими знаниями и компетенциями:

- знать нормативную базу в сфере физической культуры и спорта;

- уметь находить нужный вариант решения возникающих профессиональных задач;
- уметь анализировать судебную-арбитражную практику.

Основные положения данной дисциплины должны быть использованы в дальнейшем при изучении следующих дисциплин:

- «Спортивное право»;
- «Олимпийское право»;
- «Футбольное право»;
- «Спортивно-трудовое право»;
- «Разрешение спортивных споров» и др.

Книга также будет полезна как для руководителя спортивной организации, менеджера, маркетолога, агента, спортивного ученого, юриста, работника государственного аппарата спортивной отрасли, так и для спортсмена, тренера и любого специалиста, деятельность которого так или иначе связана с физкультурно-спортивной сферой.

Выражаю надежду, что внимательное изучение настоящего издания откроет его читателям возможность доступа к современным знаниям о правовой природе, тенденциях и основных юридических проблемах договорных отношений в сфере физкультурно-спортивного движения и путей их решения.

*Алексеев С. В.*

# Глава 1

## ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ СОВРЕМЕННОГО СПОРТИВНОГО ПРАВА

Освещая проблему понятия и содержания спортивного права, нужно опираться на понятийный инструментарий, сложившийся в отечественной юриспруденции.

Согласно общей теории права, базовым, наиболее крупным элементом *системы права* является *отрасль права*, которая представляет собой наиболее широкую совокупность (а точнее говоря, систему) правовых норм, регулирующих определенный вид общественных отношений.

Господствующее положение отрасли как структурного элемента в системе права предопределяется тем, что она отражает и регулирует наиболее значимые, относительно обособленные общественные отношения. Составной частью отрасли является *правовой институт*, представляющий собой сравнительно небольшую и устойчивую группу правовых норм, регулирующих определенную разновидность общественных отношений. Родственные институты могут образовывать *подотрасли права*. Например, отраслью является гражданское право, а его подотраслью — обязательственное право. В свою очередь, институтом, входящим в эту подотрасль, являются обязательства вследствие неосновательного обогащения, предусмотренные гл. 60 Гражданского кодекса Российской Федерации (ГК РФ).

Большинство отраслей (а нередко и подотрасли права) имеют системообразующий правовой акт (кодекс или другой федеральный закон), вокруг которого формируется вся система данной отрасли или подотрасли права. В сфере физкультуры и спорта таковым на сегодняшний день является Федеральный закон от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации».

Главными основаниями для градации права на отрасли являются предмет и метод. Предметом признаются обще-

ственные отношения, выделяющиеся своей однородностью и урегулированные нормами определенной отрасли права. Под методом понимается способ регулятивного воздействия на предмет, специфические приемы регулирования. В связи с этим образование отдельных отраслей права происходит не произвольно, а как следствие отпочкования обособленной группы общественных отношений, представляющих предмет, и формирования особого регулятивного режима, представляющего метод правового регулирования (в частности, специфическое сочетание дозволения, запрета и предписания). Таким образом, специфический предмет и метод являются необходимыми условиями появления новой отрасли права. Если в науке возникает полемика, связанная с образованием новой отрасли, то сутью такого спора будет прежде всего обособление предмета этой отрасли от смежных и выяснение особенностей метода правового регулирования.

Правовая наука рассматривает систему права как объективную реальность. Научно обоснованная, грамотно структурированная система права способствует его развитию и является ориентиром для законодателя. Имея под собой объективную основу (реально существующие общественные отношения), данная система получает научное осмысление, т. е. субъективную оценку, в трудах ученых-правоведов. И здесь возможны различные точки зрения. При построении «своих» систем права одни исследователи отстаивают необходимость соблюдения предметной чистоты отрасли, других привлекают более обширные комплексы. В юридической литературе не прекращается спор по поводу обоснованности выделения новых элементов системы права, таких как муниципальное, бюджетное, предпринимательское, информационное, транспортное и др.

Согласно господствующему в юридической науке мнению, принято выделять базовые, специальные и комплексные отрасли права. Так, согласно позиции С. С. Алексеева, весь нормативный материал komponуется сначала в «профилирующие, базовые» отрасли, к каковым относятся отрасли конституционного, административного, гражданского, уголовного права и соответствующие отрасли процессуального права, затем в специальные отрасли (трудовое, земельное, финансовое и др.) и, наконец, в отрасли комплексные, для которых «характерно соединение разнородных институтов профилирую-

щих и специальных отраслей»<sup>1</sup>. По мнению С. С. Алексеева, «комплексные отрасли права — это такие общности правовых норм, которые реально объективировались в правовой системе и которые, не разрушая основной структуры права, существуют в виде вторичных правовых образований»<sup>2</sup>.

Действительно, в системе российского права формируются образования комплексного характера, например маркетинговое, конкурентное, банковское, биржевое, приватизационное, конкурсное, страховое, сервисное право<sup>3</sup>. Свидетельством разветвления и специализации права могут служить и такие направления юриспруденции, как парламентское, избирательное, бюджетное, лицензионное, внешнеэкономическое, валютное, служебное, горное, церковное, образовательное, градостроительное, транспортное право<sup>4</sup>. В ряду названных нормативно-правовых структур находится и *спортивное право*.

Данные образования являются комплексными потому, что входящие в них нормы могут быть не связаны единым методом

---

<sup>1</sup> См.: Алексеев С. С. Право: азбука, теория, философия. Опыт комплексного исследования. М., 1999. С. 46.

<sup>2</sup> См.: Алексеев С. С. Общая теория права. М., 1981. Т. 1. С. 258.

<sup>3</sup> См., например: Алексеев С. В. Маркетинговое право России : учебник для вузов. М., 2002, 2003, 2004 ; Тотьев К. Ю. Конкурентное право (правовое регулирование конкуренции) : учебник. М., 2000 ; Эриашивили Н. Д. Банковское право : учебник для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2000 ; Белых В. С., Винченко С. И. Биржевое право. М., 2001 ; Скворцов О. Ю. Приватизационное право : учеб. пособие. М., 2000 ; Попондопуло В. Ф. Конкурсное право: Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) : учеб. пособие. М., 2001 ; Белых В. С., Кривошеев И. В. Страховое право. М., 2001 ; Гуцин В. В., Пахомов В. Д., Приходько Е. П. Сервисное право : учеб. пособие. М., 2003 ; и др.

<sup>4</sup> См., например: Хабриева Т. Я., Степанов И. М. Парламентское право России : учеб. пособие. 3-е изд., перераб. и доп. М., 2003 ; Катков Д. Б., Корчиго Е. В. Избирательное право : учеб. пособие / под ред. д. ю. н. Ю. А. Веденеева. М., 2003 ; Избирательное право и избирательный процесс в Российской Федерации : учебник для вузов / отв. ред. к. ю. н. А. А. Вешняков. М., 2003 ; Бюджетное право : учеб. пособие для вузов / под ред. А. М. Никитина. М., 2001 ; Багандов А. Б. Лицензионное право : учеб.-практ. пособие / под ред. Ю. А. Дмитриева. М., 2004 ; Вершинин А. П. Внешнеэкономическое право. Введение в правовое регулирование внешнеэкономической деятельности. М., 2001 ; Дорофеев Б. Ю., Земцов Н. Н., Пушин В. А. Валютное право России : учеб. пособие / под общ. ред. Б. Ю. Дорофеева. М., 2001 ; Стариков Ю. Н. Служебное право. М., 1996 ; Габричидзе Б. Н., Чернявский А. Г. Служебное право : учебник. М., 2003 ; Перчик А. И. Горное право : учебник. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2002 ; Варьяс М. Ю. Краткий курс церковного права. М., 2001 ; Шкатулла В. И. Образовательное право : учебник для вузов. М., 2001 ; Смолляр И. М. Градостроительное право. Теоретические основы : науч. монография. М., 2000 ; Транспортное право : учеб. пособие. М., 1999 ; и др.

и механизмом регулирования. Почти все они прописаны в основных отраслях права. Так, многие нормы спортивного права можно совершенно четко распределить, в частности, по таким основным отраслям права, как трудовое, гражданское, административное, финансовое, уголовное, международное, процессуальное.

Таким образом, в последнее время происходит своего рода удвоение структуры права, которое полностью согласуется с философскими представлениями о возможности объективации того или иного явления в нескольких перекрещивающихся структурах, о существовании иерархии структур. С этой точки зрения спортивное право в качестве обособленной группы норм рассматривается как комплексное образование, в котором путем введения общих понятий, институтов, приемов и принципов регулирования объединяется разнородный нормативный материал.

Это доказательство того, что с позиции принципов построения российской правовой системы о спортивном праве можно говорить как о *комплексной отрасли права*<sup>1</sup>. В то же время с точки зрения учебной дисциплины российское спортивное право является вполне самостоятельным предметом, охватывающим сферу своеобразных, проникнутых органичным единством и взаимосвязанных общественных отношений и соответствующую нормативную базу, которая отличается многообразием и сложностью изучаемых институтов и норм.

Физическая культура и спорт — это одна из общепризнанных отраслей человеческой деятельности, которая так же, например, как и сельскохозяйственная деятельность, требует специфического правового осмысления и регулирования. Одним из важнейших оснований для такого вывода служит не вызывающий ни у кого сомнения факт, что физическая культура и спорт представляют собой сложнейшую и специфичнейшую социально-экономическую систему, разнообразную и разноха-

---

<sup>1</sup> Отметим, что в связи с наличием значительного количества разного рода, строго говоря, неправовых норм, регулирующих отношения, складывающиеся в спорте, с научной точки зрения касательно нормативного комплекса, регламентирующего спортивные отношения, может быть, правильнее было бы говорить как о спортивном квазиправе. Однако в целях настоящего учебника понятием «спортивное право» с определенной долей условности охватывается как правовая, так и неправовая нормативная (регулятивная) сфера спортивного движения.

ракторные общественные отношения в которой призвано регулировать право.

Будучи неотъемлемым, сложным и многогранным общественным явлением, *сфера физической культуры и спорта* обладает рядом *существенных особенностей*, отличающих ее от других сфер человеческой деятельности. Назовем лишь базовые позиции, характеризующие физическую культуру и спорт как социально-экономическую систему, требующую использования специфических подходов к правовому урегулированию:

- современная физическая культура и спорт представляют собой сложную систему в плане наличия разнообразных типов физкультурно-спортивной деятельности, к основным из которых относятся спорт высших достижений, профессиональный спорт, массовый спорт и физическая культура, физическое воспитание дошкольников и учащихся различных образовательных учреждений по государственным программам, физическая подготовка военнослужащих, профессионально-прикладная физическая подготовка, спортивные способы рекреации и реабилитации и др.;

- существуют специфические функции спорта — экономическая, военная, политическая, миротворческая, научная, коммерческая, воспитательная, образовательная, информационная, пропагандистская, социализирующая, гедонистическая, рекреативная, реабилитационная;

- система физической культуры и спорта направлена на обеспечение всестороннего развития человека, утверждение здорового образа жизни, формирование потребности в физическом и нравственном совершенствовании, создание условий для занятий любыми видами физической культуры и спорта, организацию профессионально-прикладной подготовки, профилактику заболеваний, вредных привычек и правонарушений;

- гражданам гарантируется право заниматься физической культурой и спортом (в том числе спортом как профессией), объединяться в организации физкультурно-оздоровительной и спортивной направленности, физкультурно-спортивные общества, федерации по видам спорта, ассоциации, клубы и иные объединения;

- отрасль «физическая культура и спорт», в отличие от многих отраслей народно-хозяйственного комплекса, в качестве продукта производит разнообразные социально-культурные и материальные услуги, а также товары;

- физическая культура и организованный спорт связаны со сложной системой соответствующих институтов и органов;
- управленческие функции в области физической культуры и спорта осуществляют отраслевые и внеотраслевые федеральные органы исполнительной власти, а также многочисленные и многообразные общественные органы управления;
- организации в области физической культуры и спорта функционируют практически во всех организационно-правовых формах, предусмотренных ГК РФ;
- существует широкое разнообразие реальных физкультурно-спортивных и производственно-хозяйственных отношений, предопределяемых многогранностью деятельности участвующих в физкультурно-спортивном движении субъектов, а также разнонаправленностью научно-технического, экономического, социального и организационного потенциалов в данной сфере Российской Федерации, субъектов РФ, муниципальных образований и отдельных спортивных организаций;
- физическая культура и особенно спорт России являются составной частью мирового физкультурно-спортивного и олимпийского движения, в связи с чем многие аспекты их функционирования и развития подпадают под действие нормативных актов международного и регионального уровней, что вызывает необходимость инкорпорировать отдельные их нормы в национальное законодательство и регламентные акты;
- наличествует юридический характер спортивного порядка, предопределяемый, в частности, способностью спортивной организации к саморегулированию через различные уставы и регламенты и способностью гарантировать обязательность своих требований через применение закрепленных в указанных документах спортивных санкций;
- имеются объективная спортивная ответственность и особые принципы спортивной деятельности — состязательный момент, бескорыстность спортсменов, доказуемость результатов и др.

Предметом правового регулирования спортивного права как комплексной специализированной отрасли права является определенная группа общественных отношений, присущая только данному праву.

Под *предметом спортивного права* мы понимаем органический комплекс общественных отношений, возникающих в сфере физической культуры и спорта, в частности граждан-

ских, трудовых и социального обеспечения, государственно-управленческих, финансовых и ресурсного обеспечения, предпринимательских, уголовно-правовых, в сфере спортивной медицины и охраны здоровья занимающихся физкультурой и спортом, противодействия применению допинга, международных, а также процессуальных (по урегулированию спортивных споров).

Как видим, речь идет о многообразии видов общественных отношений в сфере физической культуры и спорта, которые не могут быть отнесены, взятые в совокупности, к предмету ни одной из традиционных отраслей права. Несмотря на то что различные виды общественных отношений в сфере физической культуры и спорта не составляют органического единого субстрата, они тесно взаимосвязаны друг с другом и могут рассматриваться в качестве *целостного образования*. Именно в этом состоит специфика спортивных отношений как сложного комплекса различных видов общественных отношений в сфере физической культуры и спорта.

Данная концепция рассматривается нами при характеристике природы общественных отношений, складывающихся в сфере физкультурно-спортивной деятельности, развивающихся в связи со становлением спортивного права как вторичной структуры в системе российского права.

В правовой науке существуют различные взгляды на метод правового регулирования. Согласно позиции профессора Г. В. Чубукова<sup>1</sup>, необходимо различать общеправовые методы (запреты, предписания, дозволения и др.), применяемые в том или ином сочетании во всех отраслях российского права; межотраслевые (договорные, метод возмещения ущерба и др.), характерные для определенной группы отраслей, например для отраслей хозяйственно-правового комплекса; отраслевые. Так, каждая отрасль права должна характеризоваться собственными, присущими только ей методами правового регулирования своего предмета; их в юридической литературе принято именовать отраслевыми методами. Они дополняют общеправовые и межотраслевые методы, которыми обладают другие отрасли права.

В спортивном праве можно определить следующие **отраслевые методы**:

---

<sup>1</sup> См.: Правовой статус работников сельскохозяйственных предприятий / под ред. М. И. Козыря и Г. В. Чубукова. М. : Наука, 1987. С. 19—22; 32—36.

- обеспечения представителям всех слоев населения равных возможностей заниматься физкультурой и спортом независимо от их доходов и благосостояния, расы, цвета кожи, пола, языка, религии, политических или иных убеждений, национального и социального происхождения и т. д.;

- использования средств физической культуры и спорта в профилактике заболеваний, разностороннем физическом совершенствовании граждан, формировании здорового образа жизни населения, профилактике табакокурения, пьянства, наркомании, преступности и других форм асоциального поведения;

- использования физической культуры и спорта как средства подготовки к производственной деятельности и воинской службе;

- взаимосвязи физического воспитания с другими видами воспитания (умственным, трудовым, нравственным и т. п.);

- обеспечения соблюдения экологических принципов при развитии физической культуры и спорта, здоровой окружающей среды и условий жизни, которые способствуют активным занятиям физической культурой и спортом, самореализации и воспитанию чувства собственной значимости, а также позволяют гражданам полностью реализовать свой жизненный потенциал;

- консолидации общества, укрепления единства и сплоченности нации средствами физической культуры и спорта;

- комплексного государственного воздействия на физкультурно-спортивные отношения путем сочетания общественных, экономических, организационно-административных и политических механизмов, позволяющих целенаправить мотивацию деятельности субъектов сферы физической культуры и спорта на достижение приоритетов отрасли;

- целенаправленного воздействия на достижение обоюдных интересов в результате деятельности субъектов сферы физической культуры и спорта;

- создания благоприятных условий развития и финансирования организаций сферы физической культуры и спорта, в том числе олимпийского, паралимпийского и сурдлимпийского движения России, а также для развития благотворительности и спонсорства в физкультуре и спорте;

- обеспечения материальной поддержки и социальной защиты спортсменов высокого класса в период и по окончании спортивной карьеры;

- поощрения и поддержания мер по защите здоровья спортсменов, возмещения вреда здоровью, связанного с последствиями спортивной деятельности; восстановления утраченных функций после спортивных травм и перенесенных профессиональных заболеваний;

- расширения системы юридических гарантий для экономической свободы спортивного бизнеса;

- соблюдения прав интеллектуальной собственности и других исключительных прав в сфере физической культуры и спорта;

- обеспечения развития народных и национальных систем физического воспитания и спортивной подготовки, позволяющих полностью раскрыть национальные традиции народов России, их самобытность в рамках единой государственной системы;

- обеспечения пропаганды физической культуры и спорта, а также развития образования и науки в области физической культуры и спорта;

- оптимального сочетания регулирования спортивных отношений нормами «жесткого» и «мягкого» права, в том числе нормами *Lex Sportiva*, на международном и национальном уровнях;

- обеспечения эффективной подготовки к соревнованиям, участия в соревновательной деятельности и достижения максимально высоких спортивных результатов;

- противодействия применению допинга, в том числе путем допинг-контроля, обеспечения равных стартовых условий и правил честной игры и соревнования; поощрения конкуренции в спорте; учета правил спортивной этики;

- обеспечения общественного порядка и общественной безопасности при проведении физкультурных и спортивных мероприятий;

- поддержания спортивного правопорядка, в том числе методы процессуально-правового регулирования разрешения спортивных коллизий, в частности посредством специализированной системы урегулирования спортивных споров — дисциплинарных органов спортивных и связанных с ними организаций и специализированных спортивных арбитражных (третейских) судов, и др.

Специфика отраслевых методов спортивного права многоаспектна и обусловлена как объективными закономерностями функционирования сферы физической культуры и спорта, так

и необходимостью последовательно совершенствовать элементы физкультурно-спортивного движения в России.

Установив предмет и методы российского спортивного права, на наш взгляд, целесообразно (возможно, при дальнейшем дополнительном обосновании) рассматривать его как молодую комплексную отрасль права и следующим образом определить понятие данной отрасли.

---

**Спортивное право** — это новейшая специализированная комплексная отрасль права, представляющая собой связанную внутренним единством систему правовых и регламентных норм, которыми закрепляются основные принципы, формы и порядок физкультурно-спортивной деятельности, включающей органический комплекс следующих общественных отношений: гражданских, трудовых и социального обеспечения, государственно-управленческих, финансовых и ресурсного обеспечения, предпринимательских, уголовно-правовых, отношений в сфере медицинского обеспечения и противодействия применению допинга, международных, процессуальных отношений по урегулированию спортивных споров, а также других отношений, связанных с физической культурой и спортом; совокупность норм, характеризующуюся их общностью и специфичностью, а также обладающую определенной автономностью в системе<sup>1</sup> права при условии, что выделение такой группы обусловлено заинтересованностью спортивного сообщества в более детальном и эффективном регулировании соответствующего комплекса общественных отношений<sup>2</sup>.

---

Данное определение содержит основные атрибуты спортивного права, однако носит описательный характер и сложно для восприятия. В академических целях можно применять более лаконичную дефиницию: *спортивное право* есть система правовых и регламентных норм, регулирующих отношения, складывающиеся в сфере физической культуры и спорта.

---

<sup>1</sup> Любая система — это совокупность элементов, находящихся во взаимодействии друг с другом. Система может содержать в себе подсистемы: *omne majus continet in se minus* («каждое большее содержит в себе меньшее»).

<sup>2</sup> Алексеев С. В. Спортивное право : учебник для вузов / под ред. П. В. Крашенинникова. 5-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2016, 2018.

Большое внимание формулированию понятий мы уделяем потому, что их сущность определяет круг вопросов для дальнейшего изучения и понимания спортивного права. На важность этого вопроса обращал внимание еще в XVII в. французский философ Рене Декарт: «Дайте понятиям точное толкование, и вы освободите мир от половины заблуждений». В понятиях и терминах раскрывается предмет изучения и преподавания любой дисциплины. В них концентрируются накапливаемые доктриной знания. Понятие считается полным, если оно имеет определение, т. е. краткую формулировку признаков и критериев отличия одного понятия от других, способов его употребления и повторения.

На наш взгляд, спортивное право может быть выделено в особую комплексную отрасль права прежде всего по такому признаку, как *спортивные отношения*. Спортивное право служит правовой формой выражения и закрепления политики государства и руководящих негосударственных спортивных организаций в области физической культуры и спорта как важного субъективного фактора формирования и развития этого комплексного правового образования. Юридическую основу для формирования соответствующей отрасли права составляет соответствующая нормативная база, которая складывается в результате правотворческой деятельности государства, а также саморегулирования негосударственных спортивных организаций и существует в зависимости от содержания нормативных актов и их системы. Автор учитывает при этом опыт регулирования физкультурно-спортивной деятельности в зарубежных странах (Франции, Италии и др.), в которых имеет место специфическое регулирование физкультурно-спортивной сферы, проводятся интенсивные исследования по юридическим проблемам физической культуры и спорта, а в учебных заведениях преподается курс «Спортивное право».

Наряду с характеристикой предмета как определенной группы общественных отношений в сфере физкультурно-спортивной деятельности, метода их регулирования и специфических спортивных санкций нами рассматриваются *вспомогательные критерии*, по которым строится спортивное право. К ним относятся государственная политика в сфере физической культуры и спорта, принципы спортивного права и, конечно же, специальный нормативный материал — важнейший юридический

критерий существования этого нового комплексного правового образования, а также специфические спортивные санкции.

За нарушение норм, издаваемых спортивными федерациями, они предусматривают в своих регламентных актах и применяют *меры* так называемой *спортивной ответственности* — *спортивные санкции*. Эти специфические санкции можно систематизировать следующим образом.

I. *Спортивные санкции, применяемые к физическим лицам*: предостережение (предупреждение); замечание; удаление/исключение; дисквалификация на матч; запрет на появление в раздевалках и (или) на скамье запасных; запрет на вход на какой-либо стадион; запрет на участие в любой деятельности, связанной с футболом; перевод в запасную команду/фарм-клуб, следующий низший по рангу дивизион; штраф; запрет старта; добавление штрафного времени; аннулирование результатов соревнований; спортивная дисквалификация<sup>1</sup>; возврат завоеванных наград; и др.

II. *Спортивные санкции, применяемые к организациям*: предостережение (предупреждение); замечание; запрет на осуществление трансферов; запрет на регистрацию новых спортсменов; проведение матча/матчей без зрителей; дисквалификация отдельных секторов стадионов за нарушение порядка болельщиками во время матчей; проведение матча/матчей на нейтральной территории (нейтральном стадионе в другом городе); запрет на выступление на каком-либо конкретном стадионе; отмена результата матча; присуждение технического поражения, зачет проигрыша; исключение; снятие турнирных очков; перевод в следующий низший по рангу низший дивизион; штраф; возврат завоеванных наград; и др.

III. *В зависимости от субъекта, выносящего санкции*. Спортивные санкции могут выноситься *спортивными юрисдикционными органами*, например спортивная дисквалификация,

---

<sup>1</sup> В соответствии с п. 14 ст. 2 Федерального закона о спорте *спортивная дисквалификация спортсмена* — это отстранение спортсмена от участия в спортивных соревнованиях, которое осуществляется международной спортивной федерацией по соответствующему виду спорта или общероссийской спортивной федерацией по соответствующему виду спорта за нарушение правил вида спорта, или положений (регламентов) спортивных соревнований, или антидопинговых правил, или норм, утвержденных международными спортивными организациями, или норм, утвержденных общероссийскими спортивными федерациями.

штраф и др. Кроме того, в ходе состязания (матча, игры, поединка, боя, гонок, выступления и т. п.) отдельные *спортивные санкции могут применяться непосредственно спортивными судьями (рефери, арбитрами)*<sup>1</sup>, например предупреждение (желтая карточка), удаление (красная карточка) игрока, аналогичные санкции могут выноситься в отношении официального лица клуба.

Спортивное право по содержанию и закономерностям развития формируется на базе основополагающих политических решений государства и негосударственных руководящих спортивных организаций, заинтересованных в комплексном нормативном регулировании спортивных отношений. Спортивные отношения, являющиеся предметом спортивного права, складываются на основе частной, государственной и муниципальной собственности в частном, государственном и муниципальном секторах экономики.

Спортивные отношения, регулируемые спортивным правом, в соответствии с их нормативной природой, структурой и особенностями можно рассматривать в двух аспектах: с одной стороны, как объективную основу формирования спортивного права; с другой — с позиции процесса правообразования, который завершается созданием источников, выражающих нормы спортивного права.

В первом случае проблема спортивного права исследуется не в рамках научной систематики, а в пределах системы права как объективная реальность, сложившаяся на основе объединения системы взаимообусловленных норм, составляющих комплексную отрасль права. Во втором случае особое внимание (исходя из важности социальных факторов, детерминирующих сущность и содержание правовых норм) обращается на общественные отношения в сфере физической культуры и спорта, предопределяющие содержание и систему источников спортивного права.

Комплексный характер спортивного права предполагает, в частности, объединение в его составе норм различной юридической природы, имеющих как международный, включая меж-

---

<sup>1</sup> См.: Алексеев С. В. Спортивный менеджмент. Регулирование организации и проведения физкультурных и спортивных мероприятий : учебник для вузов / под ред. докт. юрид. наук, проф. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2014, 2015, 2016, 2019. С. 141—161.

дународное публичное право, международное частное право и международное регламентное регулирование (*Lex Sportiva*), так и внутригосударственный характер, включая национальное правовое и регламентное регулирование (*Lex Sportiva*). Неоднородность спортивных отношений, а также их субъектов, влияющая на комплексный характер их нормативного регулирования, не препятствует объединению всех таких отношений, так как их интегрирующим началом выступают международное и национальное спортивные движения.

Все **нормы спортивного права** можно подразделить на материальные, процессуальные и процедурные, организационные. Они закрепляются в актах, издаваемых государством и муниципальными образованиями, а также негосударственными спортивными организациями (акты внеправовой нормативной регламентации в области спорта — *Lex Sportiva*, регламентные акты). Если проанализировать нормативную базу в рассматриваемой сфере, то можно увидеть, что все эти нормы в спортивном праве встречаются, хотя часто они не развернуты, декларативны, иногда противоречивы. Но это как раз достаточно понятное состояние новой отрасли права, находящейся в стадии становления и развития.

В любом случае уже сейчас видно, что нормы спортивного права не сводимы к той или иной основной отрасли права. Учесть все разнообразие физкультурно-спортивных отношений в пределах одной или двух базовых отраслей невозможно. Современное право развивается и специализируется по различным отраслям второго порядка для того, чтобы комплексно и эффективно регулировать с учетом всех тонкостей соответствующие «участки» общественных отношений.

Поэтому только содержательная характеристика самого спортивного права, т. е. выделенной совокупности норм, и анализ системы теоретических и методических суждений, которые связаны с этими нормами и обслуживают их, могут внести окончательную ясность в проблему специфичности, самостоятельности, статусного положения спортивного права. В этом отношении представляется важным еще раз подчеркнуть значимость прагматического подхода: если группа норм активно развивается и наполняется отсутствующим в других отраслях содержанием, то это устраняет любые консервативные теоретические соображения об устоявшейся системе права, понятии

отрасли и чистоте научных классификаций, хотя, конечно же, не отбрасывает их полностью.

Таким образом, речь идет о комплексном регулировании устойчивой группы общественных отношений. Представляется, что в перспективе необходимо принять Спортивный кодекс Российской Федерации. Создание такого кодифицированного нормативного правового акта в данной сфере, впервые предложенного в учебнике «Спортивное право России. Правовые основы физической культуры и спорта»<sup>1</sup>, системно и детально излагающего соответствующую нормативную правовую базу, будет способствовать повышению эффективности регулирования и реализации государственной политики в сфере физкультурно-спортивного движения и поэтому поддерживается учеными и практическими работниками в области физической культуры и спорта<sup>2</sup>.

## Вопросы и задания для самоконтроля

1. Определите понятие и структуру правовой системы.
2. Назовите основания для градации права на отрасли.
3. Дайте классификацию отраслям права. Что такое комплексная отрасль права?
4. Перечислите особенности сферы физической культуры и спорта, отличающие ее от других сфер человеческой деятельности.
5. Каковы предмет и методы спортивного права?
6. Определите понятие спортивного права.
7. Каковы вспомогательные критерии, по которым строится спортивное право?
8. В чем специфика источников и норм спортивного права?

---

<sup>1</sup> См.: *Алексеев С. В.* Спортивное право России. Правовые основы физической культуры и спорта : учебник для вузов / под ред. докт. юрид. наук, проф. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2005. С. 137.

<sup>2</sup> См., например: *Сердюков А. В.* К вопросу о кодификации спортивного законодательства // *Российская юстиция.* 2010. № 5 ; *Соловьев А. А.* Актуальные проблемы спортивного права: Кодификация законодательства о спорте. М., 2008. С. 17—25 ; *Соловьев А. А.* Концепция проекта Спортивного кодекса Российской Федерации. М., 2009. С. 27—35. См. также: *Тихомиров Ю. А.* Теория кодекса // *Кодификация законодательства : теория, практика, техника / под ред. В. М. Баранова.* Н. Новгород, 2009. С. 38—42.

## Глава 2

# ТРУДОВОЙ ДОГОВОР СО СПОРТСМЕНОМ

В настоящее время российское государство все большее внимание уделяет развитию профессионального спорта. Нашумевшие допинговые скандалы показали несовершенство нынешнего законодательства о профессиональном спорте, в том числе и законодательства, регулирующего труд спортсменов (ибо они заключают сегодня трудовые договоры со спортивными организациями). Вот почему так важно обращение к проблемам заключения, изменения и прекращения трудового договора со спортсменом.

Основу законодательства РФ о физической культуре и спорте составляет Федеральный закон от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации».

Деятельность спортсменов-профессионалов регулируется также трудовым законодательством РФ и нормами, разработанными на основе уставов международных и российских физкультурно-спортивных организаций и утвержденными профессиональными физкультурно-спортивными объединениями по согласованию с общероссийскими федерациями по видам спорта.

Введенная в Трудовой кодекс Российской Федерации (ТК РФ) Федеральным законом от 28 февраля 2008 г. № 13-ФЗ гл. 54.1 «Особенности регулирования труда спортсменов и тренеров» определяет правовое положение работающих спортсменов.

Являясь основным источником правового регулирования труда спортсменов, ТК РФ содержит также отсылочные нормы к другим источникам права, которые конкретизируют и развивают его положения в целях более полного правового регулирования труда спортсменов, в том числе принимаемые Международным олимпийским комитетом (МОК), международными федерациями и спортивными лигами<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup> Алексеев С. В. Спортивное право. Трудовые отношения в спорте / под ред. П. В. Крашенинникова. М., 2017. С. 110.

Спортсменами признаются работники, трудовая функция которых состоит в подготовке и участии в спортивных соревнованиях по определенному виду (видам) спорта (ст. 348.1. ТК РФ).

В ныне действующем Федеральном законе о физической культуре и спорте отсутствует формально закрепленное определение «профессиональный спортсмен».

Законодатель объединил всех спортсменов единым понятием и тем самым вызвал проблему неопределенности рассматриваемой дефиниции, которая в свою очередь переходит в проблему разграничения профессиональных спортсменов-профессионалов от спортсменов-любителей.

---

**Профессиональный спортсмен** — физическое лицо, которое занимается выбранным им видом (видами) спорта, проходит подготовку и участвует в спортивных соревнованиях, за которую он получает заработную плату (вознаграждение)<sup>1</sup>.

---

**Спортсмен-паралимпиец** — физическое лицо, имеющее нарушение здоровья со стойким расстройством функций организма, обусловленное заболеваниями, последствиями травм или дефектами, приведшими к ограничению жизнедеятельности и вызывающими необходимость его социальной защиты; признанное официально инвалидом; занимающееся профессионально одним или несколькими видами паралимпийского спорта; выступающее на паралимпийских соревнованиях на регулярной основе за заработную плату.

---

**Работодателем** в трудовых отношениях со спортсменами может быть физическое лицо либо юридическое лицо (организация), вступившее в трудовые отношения с работником, а также в случаях, предусмотренных законодательством, и иной субъект, наделенный правом заключать трудовые договоры. Исключение установлено только для работодателей — физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями<sup>2</sup>.

---

<sup>1</sup> Несколько похожее определение предлагает Лушиников А. М. Курс трудового права. М. : Статут, 2017. С. 284.

<sup>2</sup> Васильевич В. П. Гражданско-правовое регулирование отношений в области профессионального спорта. Казань : Изд-во КГУ, 2015. С. 74.

В правовом регулировании труда спортсменов многое определяется также коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами спортивной организации. Этими нормативными актами определяются особенности для спортсменов, касающиеся:

- режима рабочего времени;
- работы в ночное время;
- работы в выходные и нерабочие праздничные дни;
- а также различные аспекты оплаты труда спортсменов.

Выделение специальной главы в Трудовом кодексе, посвященной особенностям регулирования труда спортсменов, обусловлено особым характером и спецификой их труда.

Это связано прежде всего:

- с повышенной физической и психологической нагрузкой как в процессе подготовки к спортивным соревнованиям, так и во время участия в них;
- отсутствием четко определенного рабочего места;
- отсутствием мобильности, связанной с подготовкой и участием в соревнованиях;
- осуществлением профессиональной деятельности преимущественно в выходные и праздничные дни.

### **Содержание трудового договора со спортсменом**

Специфические особенности трудовых договоров спортсменов в общем виде отражены в Федеральном законе от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации», а также в ТК РФ (гл. 54.1)<sup>1</sup>.

Главным условием такого трудового договора является трудовая функция спортсмена (т. е. наименование его специальности, квалификации, должности), которая определяется штатным расписанием спортивной организации.

Для формирования штатного расписания и определения наименования должностей спортсменов спортивные организации должны руководствоваться соответствующими профессиональными стандартами. Так, приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 7 апреля 2014 г. № 186н утвержден профессиональный стандарт «Спортсмен»),

---

<sup>1</sup> Бойкова Т. Ю., Малышев А. И., Солдатова М. А. Особенности правового регулирования труда спортсменов и тренеров // Ленинградский юридический журнал. 2018. № 3. С. 167.

в котором указаны такие возможные их должности, как спортсмен, спортсмен-инструктор, спортсмен-ведущий, помощник тренера<sup>1</sup>.

Профессиональные стандарты определяют обобщенные функции, квалификационный уровень, трудовые функции и действия, выполняемые спортсменами в рамках своей профессиональной сферы, а также требуемые знания и умения, образование и опыт работы.

Необходимо учитывать, что профессиональные стандарты подлежат обязательному применению только в отношении спортсменов, работающих в физкультурно-спортивных организациях.

Введение профессиональных стандартов преследует целью унификацию профессиональных требований к спортсменам, занимающим одинаковые должности, облегчает проверку соответствия спортсменов занимаемой ими должности посредством проведения независимой оценки квалификации.

Особенностью осуществления спортсменом трудовой функции являются соответствующие обязанности работодателя осуществлять спортивную подготовку каждого профессионального спортсмена, занимающегося в группе совершенствования профессионального мастерства или высшего профессионального мастерства в соответствии с требованиями федерального стандарта спортивной подготовки по соответствующему виду спорта под руководством квалифицированного тренера, отвечающего требованиям, установленным соответствующим профессиональным стандартам.

Необходимо иметь в виду, что федеральные стандарты спортивной подготовки, устанавливаются в Российской Федерации по каждому виду спорта и являются обязательными к исполнению при разработке и реализации спортивных программ.

---

**Федеральные спортивные стандарты** — это общие требования, которые обязательны к исполнению организациями, занимающимися физической подготовкой спортсменов. Государственные стандарты прописаны для каждого вида спорта в отдельности (как олимпийского, так и не олимпийского).

---

<sup>1</sup> Об утверждении профессионального стандарта «Спортсмен»: приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 7 апреля 2014 г. № 186н // Консультант Плюс. Законодательство. Версия Проф / АО «Консультант Плюс». М., 2014.

Федеральные спортивные стандарты играют значительную роль в спортивном движении, ибо, во-первых, делают условия соревнований равными для всех участников. Нормы и ограничения, прописанные в стандартах, гарантируют каждому спортсмену достойную конкуренцию с равными противниками.

Во-вторых, государственные стандарты по спортивной подготовке обеспечивают безопасность при занятии спортом, регламентируют возраст, состояние здоровья спортсмена и другие категории участников.

Кроме этого, немаловажной функцией федеральных спортивных стандартов является обеспечение всех необходимых условий спортсменам для подготовки, а также формирования кадрового состава организации.

Федеральные спортивные стандарты обеспечивают:

- единство требований к спортивной подготовке на всей территории России;
- планомерность выполнения спортивной подготовки на всей территории страны;
- качественную подготовку высококлассных спортсменов для спортивных сборных команд страны.

Федеральные стандарты спортивной подготовки содержат:

- требования к содержанию и структуре спортивных программ, в том числе к освоению их практических и теоретических разделов, что применяются к каждому этапу спортивной подготовки;
- нормативы по физподготовке, а также другие спортивные нормативы с учетом пола и возраста спортсмена, а также особенностей спортивных дисциплин;
- требования к участию спортсменов, которые проходят физическую подготовку, а также лиц, ее осуществляющих (данные требования предусмотрены в соответствии с реализуемой программой спортивной подготовки федерального стандарта);
- особенности проведения спортивной подготовки по отдельным дисциплинам различных видов спорта;
- требования, что предъявляются к условиям реализации спортивных программ по отдельным спортивным дисциплинам;
- требования к кадрам, материально-технической базе, а также инфраструктуре организаций, которые осуществляют спортивную подготовку.

Для лиц с ограниченными физическими возможностями и инвалидов, которые проходят спортивную подготовку, разрабатываются отдельные федеральные спортивные стандарты.

Организации по спортивной подготовке обеспечивают соблюдение положений федеральных стандартов, а также на их основе разрабатывают и реализуют программы спортивной подготовки.

При реализации программ спортивной подготовки федеральные стандарты спортивной подготовки являются обязательными для выполнения как спортивной организацией, так и спортсменом.

Таким образом, особенностью трудовой функции спортсмена является то, что она определяется не только профессиональным стандартом и должностными инструкциями, разрабатываемыми работодателем на их основе, но и федеральным стандартом спортивной подготовки по соответствующему виду спорта.

Современная практика заключения трудовых договоров со спортсменами показывает отсутствие в их содержании специального указания на конкретный вид спорта.

Между тем, во-первых, вид спорта определяет предельно допустимый возраст для занятия должности спортсмена. Во-вторых, требования, установленные федеральными стандартами спортивной подготовки, распространяются лишь на спортсменов, занимающихся соответствующим видом спорта.

В связи с этим, полагаем, что в тексте трудовых договоров о приеме на работу спортсмена-профессионала следует указывать его спортивную специальность (легкоатлет, хоккеист, биатлонист, велосипедист и т. д.) — это придаст профессиональному спортсмену статус работника, трудящегося по найму, с указанием необходимости выполнения определенной трудовой функции или конкретного вида спортивной деятельности.

Закон указывает (ст. 348.2 ТК РФ), что помимо общих обязательных условий, предусмотренных ч. 1 и 2 ст. 57 ТК РФ, в трудовом договоре со спортсменом могут устанавливаться определенные группы дополнительных условий<sup>1</sup>, в том числе:

- о согласии спортсмена на передачу работодателем их персональных данных, копии трудового договора в обще-

---

<sup>1</sup> См. об этом также: Нурдинова А. Ф., Чиканова Л. А. Практика применения законодательства о труде. М., 2017. С. 83.

российскую спортивную федерацию по соответствующим виду или видам спорта, а в случае включения спортсмена в состав спортивной сборной команды РФ — также на передачу копии трудового договора в федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по проведению государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере физической культуры и спорта;

- обязанности спортсмена использовать в рабочее время спортивную экипировку, предоставленную работодателем;
- обязанности спортсмена соблюдать положения (регламенты) о спортивных соревнованиях в части, непосредственно связанной с трудовой деятельностью спортсмена, тренера;
- обязанности работодателя знакомить спортсмена под роспись (как при приеме на работу, так и в период действия трудового договора с нормами, утвержденными общероссийскими спортивными федерациями, правилами соответствующих видов спорта, положениями (регламентами) о спортивных соревнованиях, общероссийскими антидопинговыми правилами и антидопинговыми правилами, утвержденными международными антидопинговыми организациями, условиями договоров работодателя со спонсорами (партнерами), рекламодателями, организаторами спортивных мероприятий и общероссийскими спортивными федерациями в части, непосредственно связанной с трудовой деятельностью спортсменов, тренеров.
- обязанности спортсмена предупреждать работодателя о расторжении трудового договора по их инициативе (по собственному желанию) в срок, установленный трудовым договором, в случаях, предусмотренных ст. 348.12 настоящего Кодекса.

Однако представляется, что большинство этих условий должны быть признаны не дополнительными, а обязательными для заключения трудового договора со спортсменом.

Так, согласие спортсмена на передачу его персональных данных в общероссийскую спортивную федерацию по соответствующим виду или видам спорта (а в случае включения спортсмена в состав спортивной сборной команды РФ — также на передачу копии трудового договора в федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции проведения государственной политики и нормативно-правового регулирования в сфере физической культуры и спорта) должно являться обязательным условием осуществления его трудовой функции, ибо в случае невключения в трудовой договор этого

условия общероссийская федерация не будет располагать соответствующими сведениями о данном спортсмене, поэтому продолжение его спортивной карьеры будет невозможно.

Обязанность спортсмена соблюдать положения (регламенты) о спортивных соревнованиях в части, непосредственно связанной его с трудовой деятельностью, также должно являться обязательным условием трудового договора, так как спортсмен принимается прежде всего для участия в спортивных соревнованиях. Если он не будет соблюдать соответствующие регламенты и положения, то выполнение их должностных обязанностей не будет в должной мере обеспечено.

Аналогично должно быть признано обязательным и условие об обязанности работодателя знакомить спортсмена с нормами, утвержденными общероссийскими спортивными федерациями, правилами соответствующих видов спорта и т. д., ибо оно корреспондирует с обязанностью спортсмена их соблюдать (закон указывает эту обязанность как обязательное условие трудового договора).

### **Срок трудового договора со спортсменом**

Закон устанавливает возможность заключения со спортсменом срочного трудового договора по соглашению сторон (ст. 348.2 ТК РФ).

Между тем исходя из положений ч. 2 ст. 58 и ч. 1 ст. 59 ТК РФ спортсмен должен все время находиться в спортивной форме, что требует постоянных тренировок. Большинство видов спорта требуют тяжелой физической нагрузки, поэтому на практике к участию в соревнованиях допускаются (как правило) лишь спортсмены, не достигшие предельного возраста, установленного для этого вида спорта.

Из-за указанной специфики трудовой деятельности спортсменов работодатели заключают с ними исключительно срочные трудовые договоры.

На самом деле, трудовая деятельность спортсмена связана с повышенными тренировочными и соревновательными нагрузками.

Данный подход весьма обоснован, ибо выполнение работы требует от спортсменов больших усилий, как физических, так и психологических, а также поиска новых способов мобилизации функциональных резервов организма; во-вторых, занятие

профессиональным спортом практически всегда зависит от физических возможностей организма и возраста спортсмена.

Между тем установление в законодательстве права работодателя заключать срочный трудовой договор лишь при условии достижения соглашения сторон создает дополнительные трудности для спортивной организации, ибо, например, «именитый» спортсмен (приближающийся к предельно допустимому возрасту для занятия соответствующим видом спорта) может и не согласиться заключать срочный трудовой договор. С другой стороны, заключив с ним договор на неопределенный срок, спортивная организация рискует получить дополнительный «балласт» и трудности с увольнением такого спортсмена.

Кроме того, заключение трудового договора на неопределенный срок ведет к отсутствию у спортсмена стимулов к повышению спортивных результатов.

В силу данных обстоятельств считаем необходимым установить в ТК РФ (ст. 59 ч.1) возможность заключения с профессиональными спортсменами только срочных трудовых договоров.

### **Условия о рабочем времени и времени отдыха спортсменов**

На практике зачастую становится проблемой определение времени труда и отдыха спортсмена. Статьи 91 и 92 ТК РФ устанавливают нормальную (40 ч) и сокращенную (35 ч) продолжительность рабочих часов в неделю для профессиональных спортсменов и спортсменов-паралимпийцев соответственно.

Рабочее время профессионального спортсмена особенно сложно соблюсти в моменты выступления на Олимпийских и Паралимпийских играх, чемпионатах, когда непосредственно перед состязанием проходит несколько дней интенсивных тренировок, с целью апробирования снарядов, на которых ему предстоит защищать честь страны.

Также непосредственно и сам процесс тренировок работодатель не может отслеживать, поскольку тренировки не всегда проходят на одной территории с работодателем, а также могут состоять из различных частей.

Однако выход из последней указанной проблемы сложившаяся практика частично нашла. Поскольку со спортсменами, в том числе и с паралимпийцами, часто заключаются срочные трудовые договоры на олимпийский (паралимпийский) сезон (т. е., в зависимости от времени заключения договора, до четырех лет), тренер обязан предоставить работодателю подробный

план подготовки к спортивным соревнованиям, где среди прочего указывается примерная интенсивность и время длительности тренировок, а также их периодичность.

В случае спортсменов-инвалидов, данный план подготовки должен соотноситься с индивидуальной программой реабилитации инвалида, за чем следит специальная комиссия, которая либо одобряет, либо отдает на переработку и доработку план подготовки спортсмена.

При установлении рабочего времени и времени отдыха необходимо также руководствоваться календарными планами физкультурных и спортивных мероприятий международного, федерального уровней и уровня субъектов РФ<sup>1</sup>.

В этой связи полагаем, что необходимо изменить действие ст. 91 и 92 ТК РФ в отношении профессиональных спортсменов и спортсменов-паралимпийцев. В данной ситуации необходимо в гл. 54.1 добавить в норму о возможности установления продолжительности тренировок в течение рабочей недели в соответствии с медицинским заключением, когда будут учитываться состояние здоровья лица, вид спорта — индивидуально для каждого профессионального спортсмена и спортсмена-паралимпийца. Данную норму можно внести в качестве ст. 348.13 ТК РФ.

Поскольку эти условия индивидуальны и отличаются от других, то в отношении спортсменов они также являются обязательными для включения в трудовой договор. В этой связи, предлагается внести соответствующие изменения в ст. 348.2 ТК РФ.

Большую роль в регулировании конкретных особенностей режима рабочего времени и времени отдыха профессионального спортсмена играют локальные нормативные акты, коллективные договоры и соглашения. Это обусловлено спецификой трудовой деятельности данной категории работников.

Так, например, режим рабочего времени спортсмена трудно поддается нормированию.

Помимо этого, важное место в регламентации времени труда и отдыха спортсменов занимают акты общероссийских спортивных федераций, регламенты конкретных соревнований.

---

<sup>1</sup> Алексеев С. В., Бариев М. М., Ваннер В. П. Дополнительные меры социальной поддержки спортсменов, предоставляемые работодателем // Трудовое право в России и за рубежом. 2018. № 2. С. 37.

В контексте вышеизложенного, нами о были выявлены некоторые проблемы, складывающиеся в правоприменительной практике.

Первая заключается в том, что с 2016 г. стало обязательным применение федеральных стандартов спортивной подготовки, однако далеко не все работодатели ими пользуются при регулировании, в частности, режима рабочего времени.

Вторая проблема исходит из того, что профессиональные спортсмены в соответствии со своими индивидуальными планами проводят часть своего отпуска на восстановительных тренировочных сборах, что входит в противоречие со ст. 106 ТК РФ.

В этой связи, спортсмен не может реализовать свое конституционное право на отдых в полной мере.

С учетом вышеизложенного полагаем, что поскольку восстановительные тренировочные мероприятия не могут относиться к видам отдыха, то государственная инспекция труда при проведении надзорных мероприятий в спортивных организациях должна обращать на это внимание и наказывать их за нарушения трудового законодательства.

### **Изменение трудового договора со спортсменом**

Законодательством установлено несколько вариантов специальных оснований изменения условий трудового договора со спортсменом:

- 1) временный перевод профессионального спортсмена к другому работодателю;
- 2) отстранение профессионального спортсмена от участия в спортивных соревнованиях;
- 3) направление профессионального спортсмена в спортивные сборные команды РФ.

Проблема, касающаяся изменений условий трудового договора, является актуальной в науке трудового права, ее сущность обуславливается тем, что условия трудового договора затрагивают права и законные интересы обеих сторон трудовых отношений: как работника, так и работодателя.

Так, направление профессиональных спортсменов в спортивные сборные команды РФ является одним из видов изменения трудового договора, который закреплен в ст. 348.6 ТК РФ. Работодатели обязаны *направлять профессиональных спор-*

*тсменов в спортивные сборные команды РФ по вызову общероссийских спортивных федераций.*

Нельзя не заметить, что данное положение имеет некоторые сходства со служебными командировками. Так, согласно ст. 166 ТК РФ, служебная командировка — это поездка работника для выполнения служебного поручения работодателя вне места постоянной работы на определенный срок.

Во-первых, и направление работника в служебную командировку, и направление профессионального спортсмена в спортивные сборные команды РФ оформляется распоряжением работодателя. Во-вторых, за обеими категориями работников закрепляются следующие гарантии: сохраняется место работы (должность) и средний заработок, а также возмещаются расходы, связанные с направлением в служебную командировку или в спортивные сборные РФ.

Вместе с тем имеется различие, которое заключается в порядке возмещения затрат. Так, согласно ч. 1 ст. 168 ТК РФ, возмещение расходов работника, направленного в служебную командировку, обеспечивает работодатель. Согласно же ч. 3 ст. 348.6 ТК РФ, указанные расходы возмещаются в порядке, установленном федеральными законами, иными нормативными правовыми актами РФ, а также нормами, утвержденными общероссийскими спортивными федерациями.

В п. 2.2 Приказа Минспорттуризма Российской Федерации от 27 мая 2010 г. № 525 закреплено, что с профессиональными спортсменами заключаются договоры о полной материальной ответственности. Но порядок формализации трудовой деятельности со спортсменами в сборных командах РФ отсутствует. Таким образом, возникает вопрос: каким образом должна оформляться такая трудовая деятельность?

Так, например, в период нахождения в служебной командировке трудовые отношения работника продолжают регулироваться трудовым договором, который был заключен с работодателем, направившим его в командировку. Тогда по аналогии продолжает ли действовать основной трудовой договор с профессиональным спортсменом на правоотношения, возникающие в период нахождения в сборных командах РФ, или он приостанавливает свое действие, как и при временном переводе спортсмена к другому работодателю?

По данному вопросу в литературе высказывается ряд мнений. Так, О. А. Шевченко считает, что при направлении спор-

тсмена в сборную команду РФ необходимо оформить трудовой договор по совместительству между профессиональным спортсменом (выступающим в качестве члена сборной команды) и общероссийской спортивной федерацией<sup>1</sup>.

Трудно согласиться с данным мнением, поскольку, согласно ст. 282 ТК РФ, под совместительством понимается выполнение работы в свободное от основной работы время, а также продолжительность рабочего времени при такой работе, по общему правилу, не должна превышать четырех часов в день. Но трудовая деятельность, которую осуществляют профессиональные спортсмены в спортивных сборных командах РФ, производится не в свободное от работы время, а вместо нее; помимо этого, она превышает четыре часа из-за характера самой деятельности, которая включает как тренировочный процесс, т. е. подготовку к спортивным соревнованиям, так и участие в них.

Регулировать вопрос такого перевода по аналогии со служебной командировкой также не представляется возможным, поскольку сторонами правоотношений при направлении профессиональных спортсменов в спортивные сборные РФ выступают не только работник и работодатель, но еще и общероссийские спортивные федерации, по требованию которых и оформляется эта специфичная служебная командировка и которые оплачивают все расходы, связанные с этой командировкой.

Выходом из данной ситуации будет заключение срочных трудовых договоров между профессиональным спортсменом и общероссийской спортивной федерацией по виду спорта в порядке, установленном ст. 384.4 ТК РФ, т. е. как временный перевод. При этом с обязательным условием будет указана причина временного перевода — участие в спортивных мероприятиях в составе спортивной сборной команды РФ.

Д. И. Рогачев считает, что данные отношения необходимо регулировать гражданско-правовым договором, так как спортсмен выступает за спортивную федерацию определенное количество дней и выплаты в качестве вознаграждения будут большим бременем для федерации. Данная позиция вообще

---

<sup>1</sup> Шевченко О. А. Особенности регулирования труда в сфере профессионального спорта / Международная ассоциация спортивного права (IASL), Комиссия по спортивному праву Ассоциации юристов России. М., 2018. С. 54.

влечет за собой отсутствие каких-либо трудовых гарантий у профессиональных спортсменов<sup>1</sup>.

Таким образом, для урегулирования порядка оформления трудовой деятельности при направлении профессиональных спортсменов в спортивные сборные команды РФ предлагаем в ст. 384.6 ТК РФ оформить отсылку к ст. 384.4 ТК РФ в части заключения со спортсменом срочного трудового договора. При этом все гарантии, предусмотренные ст. 384.6 ТК РФ, должны быть сохранены<sup>2</sup>.

Глава 54.1 ТК РФ устанавливает еще один вид перевода — *временный перевод спортсмена к другому работодателю*. ст. 348.4 ТК РФ определяет обязанность работодателя временно перевести спортсмена в другую спортивную организацию в случаях, когда спортивная организация не может обеспечить участие спортсмена в спортивных соревнованиях; такой перевод допускается при наличии согласия обоих работодателей и самого спортсмена сроком до одного года.

Во время итоговой доработки законопроекта соответствующая статья подверглась критике, в частности были высказаны предположения о ненужности такой своеобразной «аренды» спортсменов.

Со спортивной точки зрения, временная так называемая «аренда» спортсменов оправданна и даже необходима по следующим причинам.

1. Количество спортсменов, выступающих за команду в соревновании, как правило, ограничено и зависит от вида спорта или дивизиона.

Например, в футболе 60 чел. могут играть за команду (быть заявленными) в Премьер-лиге или 35 — во втором дивизионе и т. д. Спортсмены, не попавшие в заявку, лишаются возможности фактически исполнять свою трудовую функцию — играть. Переходя в другой клуб на условиях «аренды», спортсмен получает игровую практику и возможность проявить себя, совершенствовать спортивное мастерство, получать большую заработную плату (за счет премиальных), но фактически остается

---

<sup>1</sup> Рогачев Д. И. О некоторых проблемах современного спортивного права // Спортивное право: перспективы развития : сб. статей / отв. ред. К. Н. Гусов, А. А. Соловьева. М., 2010. С. 92.

<sup>2</sup> Галлямова Ю. Б. Правовое регулирование труда профессиональных спортсменов в России // Теория и практика физической культуры. 2016. № 5. С. 96.

работником предыдущего клуба (имеет гарантию приема обратно).

2. Молодые футболисты, особенно в известных клубах, редко получают шанс проявить себя, поэтому «аренда» — лучший вариант для их развития в качестве спортсмена.

3. Спортивный клуб, отдавая игрока в «аренду», получает возможность посмотреть на него в новых условиях и, если тот проявит себя с лучшей стороны, забрать его обратно в команду, переместив в основной состав.

4. Спортивные клубы с небольшими бюджетами, не имеющие возможности осуществлять дорогостоящие трансферы, при таких условиях могут приглашать молодых, качественных и амбициозных игроков за небольшие деньги. Ведь сумма «аренды» намного меньше полноценного перехода (трансфера).

Представляется, что временная «аренда» спортсменов — это признанное международным и национальным спортивным сообществом явление, и игнорировать его при решении сложного вопроса о регулировании труда спортсменов в России недопустимо.

Тезис о противоречии ст. 348.4 ТК РФ «Временный перевод спортсмена к другому работодателю» основополагающим принципам трудового законодательства не находит своего подтверждения. Напротив, закрепление в указанной статье ряда гарантий позволит избежать конфликтов, спортивных и трудовых споров. Например, четко фиксируется необходимость согласия спортсмена на такой временный перевод, устанавливается максимальный срок перевода — один год и т. д.

Данные введения соответствуют принципам трудового законодательства, указанным в ст. 2 ТК РФ, в частности принципам свободы труда, запрета принудительного труда, равенства прав и возможностей работников и т. д.

Следует отметить, что в настоящее время в игровых видах спорта используется менее удачная правовая конструкция с заключением в аналогичной ситуации одновременно двух трудовых договоров — одного кратковременного (например на один год) и второго договора с прежним работодателем с отложенным сроком вступления в силу (на следующий день после «ухода» из нового клуба). Часто вторые трудовые договоры не выполняются как клубами, так и спортсменами в силу неопределенности их действия и вступления в силу, клубы необо-

снованно снижают заработную плату при обратном переходе спортсмена и т. д.

Предложенный главой ТК РФ вариант решения проблемы позволит восполнить образовавшийся пробел и четко закрепить особенности тройственного правоотношения, т. е. весьма необычного для иных работников спортивного совместительства с будущим возвращением в прежний клуб и возобновлением прежнего трудового договора в полном объеме, включая условия оплаты труда.

В последнее время в Российской Федерации достаточно активно развивается еще одна система перехода игроков и тренеров из одной спортивной организации в другую. Речь идет о *трансферах*. Она представляет собой достаточно устойчивую форму предпринимательской деятельности в мировой практике спорта. Не является исключением и Россия.

Заметим, что основные подходы к вопросу правового регулирования трансферной системы, включая вопросы порядка осуществления основных принципов и т. д., используемые в современном российском праве, заимствованы из мировой практики. Сама трансферная система зародилась в конце XIX в. Так, в США с первых дней создания профессиональной бейсбольной лиги в 1876 г. встал вопрос о переходе игроков из одной команды в другую. В сфере футбола зарождение правил о переходах игроков началось также с конца XIX в. в Англии. С момента своего образования Английская футбольная ассоциация пыталась урегулировать отношения, связанные с переходом футболистов из клуба в клуб.

Следует обратить внимание, что основные принципы, положенные в основу регулирования трансферных отношений, существовали вплоть до 1995 г., когда Европейский суд принял нашумевшее решение «по делу Босмана», которое в настоящее время рассматривается как хрестоматийное. До этого решения футболисты, у которых истек срок трудового договора с клубом, в течение полутора лет не имели права перейти в другой клуб до того, как работодатель получит за него трансферную сумму или не откажется от нее. Европейский суд встал на сторону Босмана и вынес решение, которое оказало серьезное влияние на развитие европейского футбола в целом. Оно дало дополнительные преимущества более мощным в финансовом отношении клубам, которые получили возможность привлечь в свои ряды известных игроков. С этого момента в спортивном

мире в отношении трансферов действует общее правило, согласно которому спортсмен или тренер имеет право перехода из одной спортивной организации в другую, в том числе иностранную, лишь после окончания срока контракта о спортивной деятельности и выполнения указанных в контракте обязательств.

Вместе с тем вопрос, связанный с определением правовой природы трансфера, в настоящее время является одним из наиболее дискуссионных.

Общепризнанным является тот факт, что трансфер спортсменов и тренеров является одной из прибыльных форм осуществления предпринимательской деятельности для спортивных клубов, федераций, как и для самих спортсменов и тренеров.

Вместе с тем, отсутствие легального определения трансфера, неоднозначность подходов при оценке его правовой природы вызывают определенные сложности в правоприменении.

Под трансфером принято понимать переход игроков или тренеров из одной спортивной организации в другую. Вместе с тем не совсем ясен ответ на вопрос, что же понимать под переходом.

Легального определения понятия перехода или трансфера спортсмена в действующем российском законодательстве не содержится.

Заметим, ранее действовавший Федеральный закон от 29 апреля 1999 г. № 80-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» содержал одну статью, посвященную переходам спортсменов, а именно ст. 26 «Переход спортсменов в другие физкультурно-спортивные организации».

Согласно указанной статье, спортсмен имел право перехода из одной физкультурно-спортивной организации (спортивного клуба) в другую физкультурно-спортивную организацию (спортивный клуб) или иностранную физкультурно-спортивную организацию (иностраннный спортивный клуб) после окончания срока контракта о спортивной деятельности и выполнения указанных в таком контракте обязательств. Несмотря на то что контракт о спортивной деятельности, согласно ранее действовавшему Закону о спорте, заключался на основе трудового законодательства РФ, т. е. по своей сути являлся трудовым договором, положения Закона, регулировавшие переход спортсменов, явно противоречили трудовому законодательству.

По обоснованному замечанию Ю. В. Зайцева, «вместо того чтобы пойти по пути гармонизации трудового законодательства и законодательства о спорте в части переходов спортсменов, законодатель вообще отказался регулировать эти отношения, за одним небольшим исключением. Таким исключением является институт “временного перевода спортсмена к другому работодателю”, рожденный гл. 54.1 ТК РФ»<sup>1</sup>.

Таким образом, на сегодняшний день трансферная система перехода спортсменов в другие спортивные организации трудовым законодательством не предусмотрена. Между тем, положения ст. 348.12, устанавливающие обязанность спортсмена произвести соответствующую компенсацию спортивной организации (в случае увольнения по неуважительным причинам), несколько смягчают ситуацию. Однако соответствующие выплаты обязан произвести сам спортсмен. Обязанности нового работодателя произвести выплату за приобретаемого спортсмена ТК РФ не содержит.

В этой связи было бы целесообразным закрепить в гл. 54.1 ТК РФ еще один вид изменений трудового договора — переход спортсмена из одной спортивной организации в другую по договоренности между новым и прежним работодателями и спортсменом с обязанностью нового работодателя и спортсмена произвести выплату, установленную соглашением с новым работодателем.

Определенный интерес вызывает и порядок ведения трудовых книжек спортсменов во время временного перевода их к другому работодателю.

В трудовую книжку работника вносятся записи о выполняемой работе, увольнении, награждениях, произведенных работодателем, квалификации, переводе на другую постоянную работу на основании соответствующего распоряжения (приказа) работодателя не позднее одной недели, в случае увольнения — в день увольнения, и должны точно соответствовать тексту распоряжения (приказа).

Однако требований о внесении записи в трудовую книжку о временном переводе работника к другому работодателю в Правилах ведения и хранения трудовых книжек не предусмотрено.

---

<sup>1</sup> Зайцев Ю. В., Рогачев Д. И. Трудовые будни в мире спорта: Особенности регулирования труда спортсменов и тренеров. М., 2012. С. 36.

Видится возможным внести изменения в Правила ведения и хранения трудовых книжек, которые предусматривали бы возможность по желанию спортсмена внесения записи о приостановлении действия трудового договора с основным работодателем, о заключении и расторжении срочного трудового договора с временным работодателем и о возобновлении действия первоначального трудового договора.

Возможность выбора спортсмена вносить либо не вносить запись в трудовую книжку видится по нескольким причинам.

1. Спортсмен будет желать внести запись в трудовую книжку. Спортсмену может быть выгоден перевод к другому работодателю, например в ситуации, когда спортсмена переводят в футбольный клуб более высокого уровня, нежели клуб первоначального работодателя. К данной группе причин можно отнести и необходимость того, чтобы временный работодатель мог внести сведения о награждениях, произведенных им профессиональному спортсмену.

2. Спортсмен не будет желать внести запись в трудовую книжку. Спортсмен может быть временно переведен в спортивный клуб более низкого уровня, нежели его первоначальный работодатель.

В данном случае можно провести аналогию с совместительством, с точки зрения заполнения и ведения трудовых книжек.

Представляется разумным также разграничить обязанность основного и временного работодателей по ведению и хранению трудовых книжек временно переводимых профессиональных спортсменов.

### **Прекращение трудового договора**

Общие основания прекращения трудового договора перечислены в ст. 77 ТК РФ. Однако указанный в данной статье перечень не является исчерпывающим, поскольку существуют и иные основания, предусмотренные ТК РФ, иными федеральными законами.

Окончание трудовых отношений с профессиональными спортсменами может быть произведено различными способами: при заключении срочного трудового договора его действие прекращается по прошествии того периода времени, на который такой договор заключался по соглашению сторон; трудовой договор может быть расторгнут по желанию работника либо по инициативе работодателя.

Также спортсмен может быть уволен в качестве применения к нему дисциплинарного наказания работодателем<sup>1</sup>.

Дополнительным основанием расторжения трудового договора со спортсменом является нарушение спортсменом (в том числе однократное) общероссийских антидопинговых правил и (или) антидопинговых правил, утвержденных международными антидопинговыми организациями, признанное нарушением по решению соответствующей антидопинговой организацией.

Одновременно с этим ст. 192 ТК РФ признает это основанием дисциплинарного взыскания за нарушение трудовой дисциплины, что требует соблюдения положений ст. 193—195 ТК РФ (т. е. порядка и сроков наложения такого взыскания).

Между тем решение антидопинговой организации не ограничено каким-либо сроком и может быть вынесено через год (или даже через четыре года) после его совершения. В этой связи сроки для наложения дисциплинарного взыскания, установленные ст. 193 ТК РФ, практически невозможно соблюсти.

Ст. 394 ТК РФ указывает, что в случае установленного судом нарушения установленного порядка увольнения работника он подлежит восстановлению на работе.

Таким образом, практическое применение установленного в ст. 348.11 ТК РФ основания для увольнения спортсмена на сегодняшний день не представляется возможным.

Для решения данной проблемы предлагается дополнить ч. 4 ст. 193 после слов «шести месяцев» словами «(с момента принятия решения соответствующей антидопинговой организации)»

Особенностью процедуры расторжения трудового договора с профессиональными спортсменами является обязанность данной категории работников в установленных законом случаях выплачивать работодателю определенную денежную сумму (ст. 348.12 ТК РФ).

Данная норма вызывает множество проблем в ее правоприменении, поскольку, во-первых, положения ТК РФ противоречат положениям Регламента ФИФА, поскольку ТК РФ предусматривает возможность выбора включения в трудовой договор обязанности произвести спортсменом денежную выплату, а Регламент ФИФА обязывает такую выплату произвести.

---

<sup>1</sup> Трудовое право : учебник / под ред. В. Ф. Гапоненко, Ф. Н. Михайлова. М. : Норма, 2016. С. 248.

Во-вторых, поскольку законодателем не были установлены конкретные суммы или пределы этих компенсаций, допускается возможность злоупотребления правом со стороны спортивной организации

В этой связи считаем целесообразным дополнить ч. 3 ст. 348.12 ТК РФ словами «в случае, если иное не предусмотрено актами спортивных федераций по виду (видам) спорта».

Предлагаем также установить формулу расчета компенсационной выплаты, при расчете суммы выплат принимая во внимание фактически произведенные расходы на подготовку спортсмена

### **Выводы и предложения**

Проведенный нами анализ основ правового регулирования трудового договора профессионального спортсмена позволяет сделать следующие выводы и предложения.

1. Поскольку неукоснительное соблюдение всех предписаний МОК и ВАДА является необходимым условием для участия спортсмена в международных соревнованиях, российское спортивное право в полной мере обязано транслировать все вышеуказанные требования в национальное законодательство.

2. В ходе исследования были выявлены характерные признаки профессиональных спортсменов и на их основе было сформулировано понятие данной категории работников, которое представляется необходимым выделить из общего определения, данного Федеральным законом от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации», и закрепить его в ст. 2 настоящего закона:

- **профессиональный спортсмен** — физическое лицо, которое занимается выбранным им видом (видами) спорта, проходит спортивную подготовку и участвует в спортивных соревнованиях, за которые он получает заработную плату (вознаграждение);

- **спортсмен-паралимпиец** — физическое лицо, имеющее нарушение здоровья со стойким расстройством функций организма, обусловленное заболеваниями, последствиями травм или дефектами, приведшими к ограничению жизнедеятельности, и признанное официально инвалидом, занимающееся профессионально одним или несколькими видами паралимпийского спорта, выступающее на паралимпийских соревнованиях на регулярной основе за заработную плату.

Вышеупомянутые определения могут быть закреплены также в гл. 54.1 ТК РФ, посвятив этому отдельную статью 348.1.1 «Понятия и термины».

3. В тексте трудовых договоров о приеме гражданина на работу в качестве спортсмена-профессионала следует указывать его спортивную специальность (легкоатлет, хоккеист, биатлонист, велосипедист и т. д.) — это придаст профессиональному спортсмену статус работника, трудящегося по найму, с указанием необходимости выполнения определенной трудовой функции или конкретного вида спортивной деятельности и с соблюдением соответствующего федерального стандарта спортивной подготовки.

4. Условие об обязанности спортсмена соблюдать положения (регламенты) о спортивных соревнованиях в части непосредственно связанных с трудовой деятельностью спортсмена должно быть обязательным, поскольку от четкого соблюдения этих положений зависит условие пребывания спортсмена на соответствующей должности.

5. Исследование проблемы практической реализации положения ч. 1 ст. 348.2 ТК РФ о заключении с профессиональным спортсменом трудового договора на неопределенный срок приводит к обоснованию предложения об установлении в ТК РФ (ст. 59 ч. 1) возможности заключать с профессиональными спортсменами только срочные трудовые договоры (в связи с особым характером предстоящей работы и условием ее выполнения).

6. Проведенный анализ дополнительных условий трудового договора со спортсменом, указанный в ст. 348.2 ТК РФ, дает основания признать большинство из них обязательными, поскольку они являются главными и определяющими для его трудовой функции, без договоренности по которым трудовой договор не может считаться заключенным.

Так, помимо условий, указанных в ч. 1 ст. 348.2 ТК РФ, к обязательным условиям трудового договора со спортсменом следует также отнести условия:

- о согласии спортсмена на передачу работодателем его персональных данных, копии трудового договора в общероссийскую спортивную федерацию по соответствующим виду или видам спорта, а в случае включения спортсмена в состав спортивной сборной команды РФ — также на передачу копии трудового договора в федеральный орган исполнительной вла-

сти, осуществляющий функции проведения государственной политики и нормативно-правового регулирования в сфере физической культуры и спорта;

- обязанности спортсмена использовать в рабочее время спортивную экипировку, предоставленную работодателем;

- обязанности спортсмена соблюдать положения (регламенты) о спортивных соревнованиях в части, непосредственно связанной с трудовой деятельностью спортсмена;

- обязанности работодателя знакомить спортсмена под роспись (как при приеме на работу, так и в период действия трудового договора) с нормами, утвержденными общероссийскими спортивными федерациями, правилами соответствующих видов спорта, положениями (регламентами) о спортивных соревнованиях, общероссийскими антидопинговыми правилами и антидопинговыми правилами, утвержденными международными антидопинговыми организациями, условиями договоров работодателя со спонсорами (партнерами), рекламодателями, организаторами спортивных мероприятий и общероссийскими спортивными федерациями в части, непосредственно связанной с трудовой деятельностью спортсменов, тренеров.

7. Обоснована целесообразность закрепить в гл. 54.1 ТК РФ дополнительный вид изменений трудового договора — переход спортсмена из одной спортивной организации в другую по договоренности между новым и прежним работодателями и спортсменом с обязанностью нового работодателя и спортсмена произвести выплату, установленную соглашением с новым работодателем.

8. В ч. 3 ст. 348.2 ТК РФ есть указание на внесение в трудовой договор условия о соблюдении спортивного режима. Однако поскольку ТК РФ не содержит понятия спортивного режима, то обосновано предложение о закреплении в ст. 2 Федерального закона от 4 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» и в ТК РФ данное определение в трактовке, данной Верховным Судом РФ. При этом необходимо предоставить право спортивной организации устанавливать уточненное понятие спортивного режима в локальных нормативных актах и трудовом договоре со спортсменом.

9. Считаю необходимым внести изменения в ч. 5 ст. 348.1 и ст. 348.10 ТК РФ дополнения о том, что при установлении режима рабочего времени следует ориентироваться на федеральные стандарты спортивной подготовки спортсменов по соответ-

ствующим видам спорта, а также учитывать время прохождения восстановительных тренировочных сборов при предоставлении спортсмену отпуска.

10. Для решения проблем с определением времени труда и отдыха спортсмена считаем необходимым изменить действие ст. 91 и 92 ТК РФ в отношении профессиональных спортсменов и спортсменов-паралимпийцев. Обосновано предложение о дополнении в гл. 54.1 ТК РФ нормы о возможности установления продолжительности тренировок в течение рабочей недели в соответствии с медицинским заключением, когда будут учитываться состояние здоровья лица, вид спорта — индивидуально для каждого профессионального спортсмена и спортсмена-паралимпийца. Данную норму предлагается внести в качестве дополнительной ст. 348.13 ТК РФ.

11. Выявлено, что положения ст. 348.12 ТК РФ не соответствуют положениям Регламента ФИФА, поскольку ТК РФ предусматривает возможность выбора включения в трудовой договор обязанности произвести спортсменом денежную выплату, а Регламент ФИФА обязывает такую выплату произвести.

В связи с этим обосновано предложение дополнить ч. 3 ст. 348.12 ТК РФ словами «в случае, если иное не предусмотрено актами спортивных федераций по виду (видам) спорта».

12. Обосновано предложение об установлении формулы расчета компенсационной выплаты и при расчете суммы выплат принятия во внимание фактически произведенных расходов на подготовку спортсмена.

13. Поскольку предусмотренное ст. 349.11 ТК РФ положение о возможности уволить спортсмена за нарушение антидопингового законодательства невозможно без соблюдения порядка наложения дисциплинарных взысканий (ст. 192—194 ТК РФ), обоснована необходимость внести соответствующие изменения в ст. 193 ТК РФ в части начала срока наложения взыскания в виде увольнения, указав: «С момента принятия решения соответствующей антидопинговой организации».

14. Считаем необходимым внести изменения в Правила ведения и хранения трудовых книжек, которые предусматривали бы возможность по желанию спортсмена внесения записи о приостановлении действия трудового договора с основным работодателем, о заключении и расторжении срочного трудового договора с временным работодателем и о возобновлении действия первоначального трудового договора.

## Глава 3

# ТРАНСФЕРНЫЙ ДОГОВОР

Профессиональный спорт в сегодняшней жизни является одной из самых захватывающих ее сфер. В индустрию спорта вовлечены десятки различных субъектов, которые находятся в постоянном движении. Но данное движение по своей сути не является хаотичным, напротив, оно достаточно организовано и у каждого из субъектов этого движения есть своя роль. Спортсмены тренируются и выступают в соревнованиях, тренеры их тренируют с целью достижения высокого спортивного результата, агенты и промоутеры обеспечивают занятость атлетов, спортивные врачи следят за здоровьем спортсменов, антидопинговые организации контролируют противодействие допингу, производители спортивной экипировки и инвентаря производят продукцию, без которой спортсмены не смогут выступать, средства массовой информации освещают матчи и обеспечивают рейтинги спортивных программ, способствуя рекламным акциям и т. д. При этом все они в профессиональном спорте объединены единой целью, которая состоит из двух основных сегментов — достижения высокого спортивного результата и получения прибыли.

Победы в спорте обеспечивают талантливые атлеты, за которых постоянно идет борьба среди клубов на рынке игроков. За право получить мастеровитого и результативного спортсмена клубы готовы платить большие деньги. Практика показывает, что такие суммы могут исчисляться сотнями миллионов рублей. И это только сумма за переход спортсмена, а еще игроку необходимо выплачивать заработную плату, которая также составляет серьезную сумму.

В результате активной деятельности спортивных агентов и менеджеров с одной стороны и спортивных клубов с другой, происходит миграция игроков из одной команды в другую по определенным правилам. Такие переходы спортсменов в спорте получили название трансферов. При этом причина-

ми перехода могут быть и обмен игроками либо возмездная передача спортивных прав на игрока другому клубу, «аренда» игрока, т. е. временный перевод к другому работодателю, и т. д. В литературе, касающейся описания института переходов спортсменов, нет определенности относительно самой терминологии. Часто для определения перехода используются термины «трансфер» или «трансферт». Что является правильным? На указанную проблему справедливо обращает внимание С. В. Алексеев, отмечая, что трансфер (иногда употребляется написание «трансферт») используется в терминологии различных наук (таких как психология, философия, экономика, юриспруденция) для обозначения процедуры перемещения и по своей сути является синонимом перехода<sup>1</sup>. Для того чтобы разобраться с данным вопросом, необходимо обратиться к значениям указанных терминов. Словари и энциклопедии по этому поводу дают следующую информацию. Трансфер (от англ. *to transfer* — переносить, перемещать; лат. *trānferre*) — термин, использующийся в русском языке в туристской, банковской, инновационно-экономической, спортивной, швейной, психологической и иных тематиках<sup>2</sup>. Словарь психиатрических терминов дает следующее определение значению термина «трансфер»: «(фр. *transfert* от лат. *transfere* — переносить, перемещать). Психоаналитический термин, обозначающий *перенос* больным на врача...»<sup>3</sup> Как видно из приведенных источников, в различных сферах деятельности значение термина «трансфер» — переносить, перемещать. В нашем случае имеется в виду перемещение спортсмена из одного места работы на другое. Что касается значения слова «трансферт», то, например, финансово-кредитный энциклопедический словарь указывает, что это — «(англ. *transfer*) — односторонняя *передача* на безвозмездной и безвозвратной основе денежных средств, товаров, услуг, материальных ценностей (права собственности) в порядке оказания финансовой помощи и предоставления

---

<sup>1</sup> Спортивное право : учебник для студентов вузов, обучающихся по направлениям «Юриспруденция» и «Физическая культура» / С. В. Алексеев ; под ред. П. В. Крашенинникова. 5-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2016. С. 371.

<sup>2</sup> URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Трансфер>.

<sup>3</sup> Словарь психиатрических терминов. URL: <https://slovar.cc/med/psih/2202895.html>.

компенсации»<sup>1</sup>. То есть, если говорить о спортсмене, то возможно вести речь о передаче, например, спортивных прав на него. Как видно из приведенных определений, в принципе, оба термина могут использоваться в данном аспекте, но нам больше импонирует чаще употребляемый в спортивных кругах — «трансфер».

Проблема регулирования переходов спортсменов возникла достаточно давно, и основной причиной стала необходимость сохранения баланса интересов в профессиональных лигах США, так как уже в самом начале зарождения профессионального командного игрового спорта как самостоятельного вида спорта для зарубежных менеджеров было понятно, что развивать необходимо в первую очередь лигу, объединившую клубы. Именно лига может стать важным коммерческим и рекламным продуктом, привлекательным для спонсоров. Интерес к лиге на первых порах может вызвать лишь зрелищность организуемых ею матчей по бейсболу, хоккею, футболу. Зрелищность может обеспечиваться исключительно игрой примерно равных по уровню и мастерству игроков соревнующихся команд. Зрителям интересна интрига матча, когда невозможно заранее предугадать его исход и определить победителя. Абсолютно неинтересными будут так называемые «проходные» матчи, когда один соперник выигрывает у другого с явным преимуществом. Именно поэтому специалисты США с целью равномерного распределения потенциала игроков внедрили систему драфта. Нужно сказать, что первые задатки регулирования переходов спортсменов — трансферные отношения — зародились в бейсбольной лиге Америки. С. В. Алексеев по этому поводу отмечает, что «в США с первых дней создания профессиональной бейсбольной лиги в 1876 г. встал вопрос о переходе игроков из команды одного клуба в команду другого. Клубу запрещалось нанимать бейсболиста, который по каким-либо причинам был уволен или изгнан из другого клуба. Так появился “черный список”...»<sup>2</sup>. То есть уже в ту пору на уровне негласного соглашения между клубами лиги были договоренности относительно того, что прием на работу игрока в клуб в определенных случаях должен производиться согласованно с другими участниками лиги, а не единолично. Кстати, на сегодняшний

---

<sup>1</sup> Финансово-кредитный энциклопедический словарь. URL: [https://finance\\_loan.academic.ru/1800/ТРАНСФЕРТ](https://finance_loan.academic.ru/1800/ТРАНСФЕРТ).

<sup>2</sup> Спортивное право : учебник для студентов вузов ... С. 363.

день такие договоренности также имеют место в спортивной сфере. Естественно, что как только появились первые лучшие игроки, которые давали результат, заинтересованность в их услугах возникла у нескольких команд. Менеджеры стали предлагать высокие суммы контрактов для того, чтобы получить такого игрока себе в команду. Стала складываться ситуация, когда в силу финансовых преимуществ одной команды перед остальными она могла сконцентрировать в своем составе лучших игроков со всей лиги и стать несменяемым чемпионом на несколько сезонов вперед. Такого лига допустить не могла, поскольку, как отмечалось выше, это в целом бы навредило данному виду спорта ввиду потери зрелищности матчей. Необходимо было вводить определенные правила, которые бы позволяли регулировать переходы игроков еще на стадии заключения контрактов с ними. С 1880 г. в США закрепились такая система заключения контрактов с игроками, в результате чего прекратились произвольные переезды бейсболистов из города в город из-за более высокого заработка, что позволило наладить определенный контроль над спортсменами<sup>1</sup>.

Что касается футбола, то переходы спортсменов в данном виде спорта также имели место. Родоначальником регулирования футбольных трансферов была Англия, где были установлены правила, предусматривающие обязательную регистрацию игрока за определенным клубом, и это стало обязательным условием его участия в соревнованиях. Вскоре после своего образования в 1888 г. Английская футбольная лига ужесточила трансферную систему. Отныне футболист должен был получать разрешение на переход в другой клуб даже в конце сезона<sup>2</sup>.

Юридическая природа отношений при переходе, а, соответственно, и природа договора, которым они оформляются, представляет собой вопрос достаточно дискуссионный. Например, С. Д. Носков, рассматривая природу трансферного контракта, приходит к вводу, что наиболее обоснованной видится позиция, рассматривающая трансферный контракт в качестве договора по передаче имущественного права на регистрацию игрока<sup>3</sup>. При этом под регистрацией автором понимается за-

---

<sup>1</sup> Спортивное право : учебник для студентов вузов ... С. 363.

<sup>2</sup> Там же.

<sup>3</sup> Носков С. Д. Трансферный контракт и договор передачи имущественного права // Молодой ученый. 2016. № 17. С. 216—218. URL: <https://moluch.ru/archive/121/33481/>.

явочная регистрация данного спортсмена за определенным клубом. Представляется, что данная позиция является ошибочной. Согласно ст. 128 ГК РФ к объектам гражданских прав относятся вещи, включая наличные деньги и документарные ценные бумаги, иное имущество, в том числе безналичные денежные средства, бездокументарные ценные бумаги, имущественные права; Е. Г. Шаблова и О. В. Желвак справедливо подчеркивают, что «имущественные правоотношения возникают по поводу имущества (например, вещные, обязательственные правоотношения)...»<sup>1</sup>. Таким образом, имущественные права представляют собой исключительно гражданско-правовой институт и смысл их состоит в том, что возникают они по поводу вещи. Стоит согласиться с А. В. Головизниным, который замечает, что «...в ст. 128 ГК имущественные права не включены в категорию вещей, а выступают в качестве разновидности имущества наряду с вещами»<sup>2</sup>. Далее специалист подчеркивает, что «под вещью в гражданско-правовом смысле понимается объект окружающего мира, обладающий определенной ценностью для человека»<sup>3</sup>. Очевидно, что любой человек, в том числе и спортсмен вещью не является. Именно поэтому точка зрения, высказанная С. Д. Носковым, представляется сомнительной. С. А. Изюрьев, рассматривая трансферные отношения как элемент трудовые отношения, верно отмечает, что «...отношения по трансферному контракту не могут регулироваться нормами трудового права, а потому являются предметом регулирования гражданского права. Такие отношения обладают всеми признаками, указанными в ст. 2 Гражданского кодекса РФ, — они складываются между частными лицами, обычно это юридические лица, спортивные организации; имеют ярко выраженный имущественный характер; данные отношения построены на равенстве сторон, автономии их воли и имущественной самостоятельности. Проблемой в данном случае является определение объекта и предмета этого договора»<sup>4</sup>. Однако

---

<sup>1</sup> Шаблова Е. Г. Гражданское право : учеб. пособие / Е. Г. Шаблова, О. В. Желвак ; под общ. ред. д-ра юрид. наук, проф. Е. Г. Шабловой. Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2015. С. 20.

<sup>2</sup> Головизнин А. В. Вещи и имущественные права как объекты гражданских прав. Вестник Московского университета МВД России. № 2. 2011. С. 99.

<sup>3</sup> Головизнин А. В. Указ. соч. С. 99.

<sup>4</sup> Изюрьев С. А. Трансферный контракт как договор купли-продажи имущественного права // Молодой ученый. 2016. № 3.2. С. 18—22. URL <https://moluch.ru/archive/107/26167/>.

в то же время специалист делает спорный, на наш взгляд, вывод то том, что «...объектом договора о трансфере, в соответствии с представленной точкой зрения, является имущественное право на регистрацию футболиста, предметом — купля-продажа этого имущественного права»<sup>1</sup>. Так же понятно, что такая точка зрения касается не только перехода футболиста, но трансферов в принципе. Считаем, подобный подход так же ошибочным, поскольку, как уже отмечалось выше, футболист не является имуществом, следовательно, и права, переходящие по данному договору не могут быть имущественными.

Однако С. А. Изюрьев справедливо обращается к институту римского права *res incorporales*, что означает так называемые «нетелесные вещи»<sup>2</sup>. Известный римский юрист Гай определяет, что «бестелесные — это те вещи, которые не могут быть осязаемы; к таковым принадлежат те, которые заключаются в праве, например, наследство, узурфрукт, обязательства, каким бы то ни было образом заключенные, и нисколько не важно то, что в наследстве заключаются физические вещи, ибо и плоды, которые собираются с земли, суть физического характера, а также и то, что нам следует по какому-либо обязательству, большей частью есть физический предмет, как, например, земля, раб, деньги; но самое право наследования, право узурфрукта, обязательственное право считаются *res incorporales*, т. е. бестелесными вещами»<sup>3, 4</sup>. То есть римские юристы выделяли некие неосязаемые права, которые могли включать в себя и права на имущество (но не само имущество) и, следовательно, обладали определенной ценностью. Поскольку выше мы пришли к выводу о том, что спортсмен не может относиться к имуществу, как к юридической категории, то встает вопрос о том, какие же права, связанные со спортсменом передаются по трансферному договору? Так как очевидно, что сам спортсмен, как человек, не является предметом договора о трансфере. Для того чтобы ответить на данный вопрос, следует опре-

---

<sup>1</sup> Изюрьев С. А. Указ. соч.

<sup>2</sup> Там же.

<sup>3</sup> Цит. по: Гай. Институции / пер. с лат. Ф. Дадынского / под ред. В. А. Савельева, Л. Л. Кофанова. М. : Юристъ, 1997.

<sup>4</sup> Институт частного права. Бестелесные вещи. URL: <http://www.privatelaw.ru/index.php/ru/izdatelskaya-deyatelnost/d-v-murzin-bestelesnyeveshchi>.

делить природу этих прав, что позволит выявить и их состав по отношению к спортсмену.

ФЗ-329 «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» (далее «Закон о спорте») в п. 23 ст. 2 определяет спортсмена высокого класса как спортсмена, имеющего спортивное звание и выступающего на спортивных соревнованиях в целях достижения высоких спортивных результатов. Статья 348.1 ТК РФ в свою очередь указывает, что спортсмен это работник, трудовая функция которого состоит в подготовке к спортивным соревнованиям и участии в спортивных соревнованиях по определенным виду или видам спорта. Утвержденный приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 28 марта 2019 г. № 194н Профессиональный стандарт 05.001 «Спортсмен» определяет, что функция спортсмена заключается в подготовке и участии в спортивных соревнованиях по определенным видам спорта, спортивным дисциплинам с целью достижение собственного максимально высокого уровня результатов соревновательной деятельности. Приведенные нормы подчеркивают особый набор специфических характеристик спортсмена, основными из которых являются подготовка и участие в спортивных соревнованиях с целью достижения максимального результата. Из этого можно сделать вывод, что спортсменом является лицо, имеющее определенные профессиональные навыки, интересные работодателю. То есть если говорить о спортсмене, можно сказать, что это физическое лицо, которое, реализовав свое право на выбор спорта, предусмотренное ст. 24 Закона о спорте, избрало определенный вид спорта, тренируясь в нем, достигло определенных профессиональных навыков и спортивных достижений, а в последующем воспользовалось конституционным правом на свободу труда (ст. 37 Конституции РФ), заключив трудовой договор с конкретным спортивным клубом.

Кроме того, в силу ст. 19 ГК РФ гражданин с момента рождения приобретает имя (фамилию, имя и отчество), под которым реализует свои права и приобретает обязанности. Что касается спортсменов высокого класса, то имя для них имеет большее значение, чем для обычного человека, так как в силу публичности имя известного атлета знакомо достаточно широкому кругу лиц как в стране пребывания, так и за ее пределами. Это и соперники, и болельщики, которые любят смотреть матчи с участием любимого спортсмена, а также спонсоры, предста-

вители СМИ, представители власти и т. д. Такой спортсмен узнаваем. Благодаря его известности клуб, в котором работает спортсмен, имеет возможность пользоваться таким случаем и в целях популяризации вида спорта и увеличения продаж билетов может организовывать различные пресс-конференции с участием «звезды», автограф-шоу, благотворительные акции и т. д. Это привлекает болельщиков и соответственно повышает кассовые сборы от спортивных соревнований. А. М. Кузнецова, рассматривая особенности правового обеспечения реализации и защиты прав интеллектуальной собственности в области спорта отмечает, что к объектам интеллектуальных прав спортсмена принадлежат фамилии, имена, прозвища спортсменов, авторские жесты, авторские мини-хореографические движения спортсменов, ассоциируемых лично с ними<sup>1</sup>. Это действительно так. Практически все спортсмены имеют прозвища, представляющие собой фрагмент, например, фамилии. Так Александра Овечкина в Америке называют «Ови», Илью Ковальчука — «Кови» и т. д. Такие прозвища известны широкому кругу лиц. При этом существуют прозвища, которые содержат в себе симбиоз фрагмента фамилии и игрового номера, например, известный советский хоккеист Александр Якушев, выступавший под номером «15», гордо именуется «Як-15». Не правда ли, возникают ассоциации со знаменитым отечественным истребителем? Кроме того, у каждого спортсмена существуют свои особые хореографические движения, которыми они пользуются, например, забив гол, обращенные к болельщикам, и т. д. Таким образом, прозвища, телодвижения, жесты — это неотъемлемая часть профессионального спорта, если угодно, особая субкультура, которая неразрывно связана с конкретным спортсменом и является частью его имиджа. Не вызывает сомнений в этой связи тот факт, что все данные составляющие имиджа получает клуб вместе со спортсменом, подписывая с ним трудовой договор.

С другой стороны, использование спортсмена клубом подразумевает выполнение ряда формальностей, которые строго определены регламентами проведения соревнований. Во-первых, клуб, заключивший трудовой договор со спортсменом, а в спорте данная стадия именуется «подписанием игрока», обязан совершить следующие действия:

---

<sup>1</sup> Кузнецова А. М. Особенности правового обеспечения реализации и защиты прав интеллектуальной собственности в области спорта // Вестник РУДН. 2013. С. 138.

1) известить о заключении договора со спортсменом лиги (федерацию), направив туда экземпляр подписанного трудового договора;

2) представить по игроку все данные: копию паспорта, копию трудовой книжки; присвоить ему игровой номер, варианты написания фамилии игрока на иностранном языке и т. д.

3) оформить по установленному образцу заявочный лист;

4) предоставить медицинское заключение о годности игрока к выступлению в соревнованиях;

5) предоставить расписку об ознакомлении игрока с правилами игры, антидопинговыми правилами, локальными нормативными актами и т. д.;

6) оплатить передачу трансферной карты (для иностранных работников).

В каждом виде спорта свои индивидуальные требования, но их суть — регистрация игрока в лиге (федерации) *за определенным клубом*. Несмотря на то что ст. 348.7 ТК РФ позволяет спортсмену работать по совместительству с согласия основного работодателя, на практике в игровых видах спорта это запрещено, и, по нашему мнению, правильно. Существующее на первый взгляд противоречие норм регламентов и указанной норме трудового законодательства на самом деле разрешается регламентами в пользу спорта в целом. Именно запрет на совместительство позволяет реализовать на практике основной принцип спорта — *fair play* — «справедливая борьба». Сложно себе представить, если бы в действительности спортсмены могли работать по совместительству в других клубах. Представим себе, что лучшие игроки Континентальной хоккейной лиги (КХЛ) Дацюк и Ковальчук работали бы и выступали в Чемпионате КХЛ за другой клуб и играли бы помимо «СКА С-Петербург», например, еще и за «Спартак». Невозможно себе представить такую ситуацию на практике, так как это уже не хоккей получается, а какая-то «шабашка», которая не может приветствоваться. Регламент КХЛ, к примеру, строго запрещает игроку подписывать более одного контракта одновременно<sup>1</sup>. За наличие одновременно двух контрактов игрок подлежит

---

<sup>1</sup> Правовой регламент Континентальной хоккейной лиги (сезоны 2017—2018, 2018—2019, 2019—2020, 2020—2021). URL: [https://www.khl.ru/documents/KHL\\_legal\\_regulations\\_2017.pdf](https://www.khl.ru/documents/KHL_legal_regulations_2017.pdf).

дисквалификации. Нам представляется, что, принимая на работу спортсмена, профессиональный спортивный клуб приобретает на данного работника особый вид прав — *спортивные права*, которые и будут являться предметом трансфера как такового. Содержание данных прав следующее:

- 1) заявить игрока за свою команду;
- 2) использовать игрока по своему усмотрению в соревновании;
- 3) определять его место и роль в команде (определять состав, в котором он играет, и т. д.);
- 4) перемещать его внутри клуба, например из основной команды в запас или фарм-клуб и т. д.;
- 5) передать игрока в «аренду»;
- 6) уволить игрока в случае непопадания его в состав;
- 7) передать игрока в другой клуб на постоянную работу;
- 8) использовать фамилию и имя игрока, его голос и почерк в рекламных целях клуба и т. д.

*Спортивные права* есть специфические права, которые могут быть присущи только спортсмену. Представляется, что указанные права могут быть предметом договора купли-продажи (трансферного договора), заключаемого между клубами. Специфической особенностью спортивных прав является то, что они возникают в момент заключения трудового договора между спортсменом и клубом и могут не прекращаться в полном объеме даже после прекращения такого договора. Например, как правило, после окончания трудового договора (на спортивном сленге именуемом контрактом) игрок не имеет возможности заключить новый контракт с клубом без согласия предыдущего клуба. Как раз-таки предыдущий клуб и может дать такое согласие либо за деньги (трансферная выплата), либо в обмен на другого игрока. Конечно, с точки зрения права данные ограничения необходимо рассматривать как дискриминацию и воспрепятствование праву на труд. Более того, знаменитое «Дело Босмана», о котором упоминает С. В. Алексеев, подтверждает, что все права на игрока прекращаются с прекращением контракта<sup>1</sup>.

В отечественном спорте принято считать первым случаем, когда оспаривался запрет на переход в другой клуб, дело футболиста Дмитрия Сычева, признанного лучшим игроком сбор-

---

<sup>1</sup> Спортивное право : учебник для студентов вузов ... С. 364.

ной России по футболу на Чемпионате мира 2002 г. Он подал заявление о досрочном расторжении действующего до 2006 г. договора с московским футбольным клубом (ФК) «Спартак». В результате контрольно-дисциплинарный комитет Российский футбольный союз (РФС) принял решение от 04 сентября 2002 г. о дисквалификации футболиста на четыре месяца. В вину Д. Сычеву вменялось то, что он подал заявление о расторжении долгосрочного контракта с клубом, не имея на то достаточных оснований. В то же время Бюро контрольно-дисциплинарного комитета РФС расторгло контракт Д. Сычева со «Спартаком» согласно п. 3 ст. 77 ТК РФ — по инициативе работника<sup>1</sup>.

В хоккее подобное дело было с участием Евгения Малкина. Самым громким скандалом 2006 г. стал переход по собственной инициативе центрфорварда магнитогорского клуба «Металлург» Е. Малкина в североамериканский хоккейный клуб «Питтсбург». В сентябре того года Спортивный арбитражный суд (г. Москва) запретил Е. Малкину выступать в НХЛ, поскольку расценил такие действия как нарушение Федерального закона от 29 апреля 1999 г. № 80-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации», имеющего, по мнению суда, приоритетную юридическую силу над трудовым законодательством Российской Федерации<sup>2</sup>.

В баскетболе это было дело спортсменки Барановой Е., рассмотренное Тушинским судом г. Москвы<sup>3</sup>. Как видно из приведенных примеров, проблема правового регулирования трансферных переходов в отечественном спорте стоит достаточно остро.

Нужно сказать, что некоторые регламенты спортивных лиг содержат аналог института спортивных прав. Уже упомянутый регламент КХЛ (в ст. 13) указывает в качестве одного из статусов хоккеистов статус «закрепленные права», которые по своему содержанию аналогичны приведенным выше спортивным правам<sup>4</sup>. В частности, в регламенте КХЛ указывается, что если

---

<sup>1</sup> URL: <https://www.law.ru/article/4610-qqe-ts-sportsmeny-vs-kompensatsionnyevyplaty-byvshim-rabotodatelayam>.

<sup>2</sup> Правовой регламент Континентальной хоккейной лиги ... URL: [https://www.khl.ru/documents/KHL\\_legal\\_regulations\\_2017.pdf](https://www.khl.ru/documents/KHL_legal_regulations_2017.pdf).

<sup>3</sup> Правовой регламент Континентальной хоккейной лиги ... URL: [https://www.khl.ru/documents/KHL\\_legal\\_regulations\\_2017.pdf](https://www.khl.ru/documents/KHL_legal_regulations_2017.pdf).

<sup>4</sup> Правовой регламент Континентальной хоккейной лиги ... URL: [https://www.khl.ru/documents/KHL\\_legal\\_regulations\\_2017.pdf](https://www.khl.ru/documents/KHL_legal_regulations_2017.pdf).

у клуба с игроком заканчивается контракт и игроку не исполнилось 29 лет, то клуб вправе предложить новый контракт такому игроку и игрок обязан принять предложение с подписанием нового контракта. Если же он его не принимает и уезжает, например, играть в Канаду или США, то у российского клуба сохраняются права на данного игрока на территории России. По возвращении из-за океана игрок не может продолжить карьеру иначе как в клубе, который он покинул.

Таким образом, предметом трансферного договора является не сам игрок, а спортивные права на указанного игрока, которые могут передаваться от одного клуба в другой. То есть приобретается право на заявку конкретного игрока за команду, которая приобрела спортивные права на данного игрока. Сам же переход игрока из одного клуба в другой есть, по нашему мнению, не что иное, как следствие заключения трансферного договора. Игрок в данном случае переходит как носитель спортивных прав.

Если говорить о природе трансферного договора, то необходимо отметить, что подобные договоры как отдельный вид в гражданском праве не предусмотрены. Однако они могут заключаться в силу ст. 421 ГК РФ о свободе договора. В частности, в данной статье сказано, что граждане и юридические лица свободны в заключении договора<sup>1</sup>. При этом п. 2 ст. 421 ГК РФ раскрывает саму суть принципа свободы договора, которая состоит в том, что Стороны могут заключить договор как предусмотренный, так и не предусмотренный законом или иными правовыми актами. К договору, не предусмотренному законом или иными правовыми актами, при отсутствии признаков, указанных выше, правила об отдельных видах договоров, предусмотренных законом или иными правовыми актами, не применяются, что не исключает возможности применения правил об аналогии закона (п. 1 ст. 6) к отдельным отношениям сторон по договору<sup>2</sup>. Справедливым в этой связи представляется вывод Е. С. Мигуновой и В. П. Васькевича о том, что «...стороны могут самостоятельно создавать модели договоров, однако они не должны противоречить законодательным запретам и соответствовать

---

<sup>1</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2019). СЗ, 1994. № 32, ст. 3301, ч. 1.

<sup>2</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая ...

общим началам и смыслу гражданского законодательства»<sup>1</sup>. Таким образом, клубы могут заключить в том числе и трансферный договор о передаче прав на игрока, поскольку он не противоречит действующему законодательству.

Что касается самой природы, то, по нашему мнению, трансферный договор — это договор купли-продажи или мены спортивных прав на игрока (игроков), представляющий собой соглашение между спортивными клубами. Предметом данного договора являются именно спортивные права, договор является двухсторонним, то есть взаимные права и обязанности по договору возникают у обеих сторон. При этом одна сторона договора обязуется передать все права на конкретного игрока, а также уволить игрока в соответствии с законодательством с момента подписания договора. В свою очередь, противная сторона обязана принять права на игрока, оформить с ним трудовой договор, заявить его за свою команду, а также произвести в пользу другой стороны денежную выплату (трансферную выплату). В частности, ст. 454 ГК РФ определяет, что по договору купли-продажи одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену). Данную норму можно применить и к трансферному договору с поправкой на предмет договора, в качестве которого выступают упомянутые права.

Если же стороны договорились, что в качестве встречного исполнения по договору должны быть не деньги, а, например, спортивные права на другого игрока, то такой трансферный договор считается договором обмена. По предмету и встречному исполнению в трансферных договорах на практике можно выделить договор продажи спортивных прав, договор обмена спортивными правами, когда в ответ другая сторона передает права на нескольких игроков, в NHL (до 2016 г. — в КХЛ) можно столкнуться и с трансферным договором, по которому взамен прав на игрока передается, или же продается, *право выбора на драфте*. Драфт НХЛ (англ. *NHL Entry Draft*) — ежегодное мероприятие, проводимое в Национальной хоккейной лиге, заключающееся в передаче прав на молодых хоккеистов, удовлетворяющих определенным критериям отбора, професси-

---

<sup>1</sup> Мигунова Е. С. Васьекевич В. П. Система договоров в сфере профессионального спорта. Казань : Казан. Гос. Ун-т, 2009. С. 18.

ональным клубам Лиги. Драфт НХЛ проводится один раз в год, обычно в течение двух-трех недель после завершения предыдущего сезона. Драфт проходит за семь раундов<sup>1</sup>.

Иными условиями трансферного договора являются условия трансферной выплаты. Кроме того, в данном договоре может быть предусмотрена возможность нового клуба выкупить инвентарь, который индивидуально изготавливался для переходящего игрока (клюшки, вратарские щитки и т. д.), которые не подойдут его преемнику и не представляют для клуба особой ценности.

Как любой возмездный гражданско-правовой договор, трансферное соглашение содержит условие о выплате определенной суммы за передачу спортивных прав. Как уже упоминалось, такая сумма в спортивных отношениях именуется трансферной выплатой, или же компенсацией. При этом она может составлять довольно крупную сумму денежных средств. Конечно, при определении суммы сделки учитывается не сам объем прав, который, как правило, постоянен, а уровень квалификации игрока, права на которого передаются. Чем выше класс игрока, тем выше сумма за его переход. Например, в 222 млн евро обошелся переход футболиста Неймара из «Барселоны» в ФК «ПСЖ»<sup>2</sup>. Усман Дембеле из «Боруссии» в «Барселону» перешел за 103 млн евро<sup>3</sup>. То есть суммы, получаемые по трансферному договору, достаточно высоки. Институт трансферной выплаты широкое распространение получил в футболе. Так, ст. 18 регламента РФС устанавливает, что «трансферный контракт должен содержать в себе условие о трансферной выплате, которую новый профессиональный футбольный клуб <...> производит в пользу прежнего профессионального футбольного клуба». В свою очередь регламент КХЛ в п. 43 устанавливает, что переход из клуба в клуб ограниченно свободного агента осуществляется при условии выплаты компенсации. Как видно, в регламентных нормах используются два термина для обозначения суммы вознаграждения по трансферному договору — трансферная выплата и компенсация за подготовку игрока. Прежде чем разобраться в правоте указанных точек зрения, необходимо разобраться с нормативно-правовым регулированием данной части трансферного договора.

---

<sup>1</sup> URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/>.

<sup>2</sup> Отвалили. URL: <https://lenta.ru/articles/2017/09/03/topchik/>.

<sup>3</sup> Отвалили. URL: <https://lenta.ru/articles/2017/09/03/topchik/>.

Как уже отмечалось, трансферный договор есть договор гражданско-правового характера, близкий по своей природе договору купли-продажи (мены). Статья 424 ГК РФ устанавливает, что исполнение договора оплачивается по цене, установленной соглашением сторон. В свою очередь, ст. 485 ГК РФ определяет, что покупатель обязан оплатить товар по цене, предусмотренной договором купли-продажи... Таким образом, и норма общей части ГК РФ о цене договора, и норма специальная, касающаяся определения цены в договоре купли-продажи, однозначно определяют, что цена договора купли-продажи устанавливается сторонами. Представляется, что для спортивных правоотношений данные положения играют очень важную роль, поскольку предоставляют право именно клубам определять сумму трансфера, какой бы высокой она ни казалась окружающим. Очень часто на практике при проверке трансферных договоров со стороны налоговых органов ставится вопрос об экономически не обоснованной и завышенной сумме трансферной выплаты с целью занижения налогооблагаемой базы клубом. В этом случае представляется, что ответ на данную претензию явствует именно из приведенных статей ГК РФ о свободе сторон в определении цены договора.

Более сложным в вопросе цены трансфера является вопрос об отнесении указанной суммы к разряду *компенсаций*, а не к трансферной сумме. Во избежание длительной дискуссии на эту тему считаем возможным ограничиться буквальным толкованием термина компенсации, который словари определяют как *возмещение*<sup>1</sup>. Следовательно, возмещению должны предшествовать какие-либо расходы, которые понесла сторона прежде, чем получить компенсацию. Очевидно, что реальных расходов, связанных с трансфером, профессиональный спортивный клуб не несет. Хотя в профессиональном хоккее, в КХЛ в частности, как уже отмечалось, нашла свое отражение точка зрения о том, что в данном аспекте клуб получает компенсацию своих расходов (материальных и нематериальных затрат) за подготовку игрока и предоставление ему возможности сохранять оптимальную игровую форму. Считаем подобный подход неприемлемым, поскольку, как следует из складывающихся в данной сфере отношений, никакой подготовкой игрока пре-

---

<sup>1</sup> Буква права. Словарь юридических терминов. URL: <https://bukvaprava.ru/slovar/kompensatsiya/>.

дыдущий клуб не занимается, поскольку, во-первых, он не является образовательным учреждением и, во-вторых, ему никто не заказывал такую подготовку. Изначально, когда данный игрок принимался на работу, целью деятельности клуба по отношению к нему были не подготовка его к трансферному переходу и сохранение им игровой формы, а обеспечение в соответствии с нормами ТК РФ тренировочного и игрового процесса для того, чтобы спортсмен мог играть за данный клуб на соревнованиях. Именно поэтому, по нашему мнению, сумма, выплачиваемая одним клубом другому по трансферному договору, является именно *трансферной выплатой* — ценой данного договора. Как раз по договорам, в которых платеж именуется компенсационной выплатой, видится угроза применения санкций со стороны налоговых органов. С точки зрения закона, сумма компенсации не облагается налогом на прибыль и налогом на добавленную стоимость (НДС), поскольку данная сумма не является ни доходом, ни реализацией в целях налогообложения. Но именно данные виды деятельности предприятия являются объектом налогообложения в соответствии с налоговым законодательством России. Так, согласно ст. 146 Налогового кодекса Российской Федерации (НК РФ), объектом налогообложения признаются следующие операции: реализация товаров (работ, услуг) на территории Российской Федерации, в том числе реализация предметов залога и передача товаров (результатов выполненных работ, оказание услуг) по соглашению о предоставлении отступного или новации, а также передача имущественных прав.

В тоже время ст. 247 НК РФ устанавливает, что объектом налогообложения по налогу на прибыль организаций (далее в настоящей главе — налог) признается прибыль, полученная налогоплательщиком.

Прибылью в целях настоящей главы признаются — для российских организаций, не являющихся участниками консолидированной группы налогоплательщиков, — полученные доходы, уменьшенные на величину произведенных расходов, которые определяются в соответствии с настоящей главой.

Таким образом, если спортивный клуб, получив трансферную сумму и считая ее компенсацией, не заплатил налоги (налог на прибыль — 20 % и НДС — 20 %), то налоговые органы могут квалифицировать данные действия как налоговое правонарушение и применить в качестве санкции взыскание

суммы сокрытого налога в качестве недоимки, а также на указанную сумму начислить штраф. Не трудно подсчитать, что с приведенных выше трансферных сумм размер санкции будет значительным.

Однако институт компенсационных выплат в профессиональном спорте при совершении переходов все же присутствует. С. В. Алексеев справедливо приводит нормы регламента Международной федерации футбола (ФИФА), в которых данные платежи оговариваются<sup>1</sup>. Циркуляр ФИФА от 24 августа 2001 г. № 769 вводит систему компенсаций за подготовку игроков для того, чтобы поощрять те футбольные клубы, которые целенаправленно занимаются подготовкой спортсменов с раннего возраста. Такими клубами созданы спортивные футбольные школы, которые и проводят обучение детей, желающих стать профессиональными футболистами. Как правило, занятия в школе проходят игроки с 10 до 23 лет. В хоккее существуют аналогичные нормы. В данных видах спорта существует регламентное закрепление ставок сумм компенсационных выплат в зависимости от возраста спортсмена, которые должен выплачивать клуб, приобретающий права на игрока. Например, согласно правилам переходов Федерации хоккея России, за переход учащегося детской спортивной школы в возрасте 10—12 лет выплачивается компенсация в размере 150 000 руб., в возрасте 12—14 лет — 300 000 руб.; в футболе расчет суммы компенсации более сложный, например за переход футболиста — учащегося возраста 10 лет — 20 000 руб. за каждый год обучения в футбольной школе. Из приведенных регламентных норм следует, что компенсационная выплата обоснована при переходе спортсменов-юниоров на уровне детских спортивных школ, когда переходы осуществляются между такими школами либо между школой и профессиональным клубом.

В отечественном спорте для института переходов игроков свойственно наличие регламентных норм, которые предусматривают выплату профессиональным клубом компенсации за подготовку и переход юниоров каждой из школ, участвовавших в обучении спортсмена и пропорционально количеству лет, проведенных в каждой школе. Такие выплаты отражены в регламентах КХЛ, в РФС они получили название *солидарной выплаты*. Солидарные выплаты актуальны, когда, например,

---

<sup>1</sup> Спортивное право: учебник для студентов вузов ... С. 377.

за время своего обучения юный спортсмен переходил из одной спортивной школы в другую. Допустим, профессиональный клуб решил приобрести права на перспективного молодого игрока, который заканчивает спортивную школу. Из 10 лет обучения он учился в трех школах, последовательно переходя из одной в другую в связи с переездом родителей. В школе А он проучился с 10 до 13 лет, в школе Б — с 13 до 15 лет и в школе В — с 15 до 18 лет. Сумма компенсации составляет 400 000 руб. Согласно нормам регламента о солидарной выплате, данная сумма должна быть выплачена клубом каждой из школ: школе А — 150 000 руб. — 37,5 %, Б — 100 000 руб. (25 %), В — 150 000 руб. (37,5 %).

В данном примере показан принцип распределения суммы компенсации между всеми спортивными школами, которые солидарно подготовили спортсмена для клуба.

Особенно хотелось бы коснуться квалификации перехода игрока в другой клуб на правах «аренды». Как уже отмечалось, в литературе «аренда» в отношении спортсмена законом не допускается, однако в спортивной среде данный термин широко применяется. Под «арендой игроков» подразумевается не что иное, как предусмотренный ст. 348.4 ТК РФ временный перевод спортсмена к другому работодателю. В частности, норма, закрепленная в данной статье, устанавливает, что случаях, когда работодатель не имеет возможности обеспечить участие спортсмена в спортивных соревнованиях, допускается по согласованию между работодателями временный перевод спортсмена с его письменного согласия к другому работодателю на срок, не превышающий одного года. На период временного перевода работодатель по месту временной работы заключает со спортсменом срочный трудовой договор в соответствии с требованиями ст. 348.2. В данном случае, по нашему мнению, имеет место особый вид трансфера — *трансфер временный*. При этом, несмотря на наличие института временного перевода спортсмена к другому работодателю в действующем законодательстве, например, регламент КХЛ такие переходы запрещает. В футболе данный институт действует. Как представляется, ничего плохого в данных временных трансферах нет. При этом временно сменить таким образом команду игроку возможно лишь по согласованию между клубами и с согласия самого спортсмена. Из смысла ст. 348.2 ТК РФ вытекает, что для осуществления временного перевода к другому работодателю достаточно дого-

воренностей между клубами и согласия игрока, которое может выражаться путем ознакомления с приказом о таком переводе. Причем, к форме согласия между клубами-работодателями также нет единых требований. Оно, в частности, может быть выражено в письмах, уведомлениях и т. д. Часто на практике согласие между работодателями выражается в результате заключения ими договора, как единого документа.

Таким образом, анализ действующего законодательства и регламентных норм спортивных лиг и федераций позволяет сделать следующие выводы.

1. Трансферный договор в профессиональном спорте представляет собой гражданско-правовой договор, согласно которому в результате возмездной передачи спортивных прав на игрока осуществляется и переход игрока в другой клуб;

2. По своей природе трансферный договор в спорте можно отнести к договорам купли-продажи или мены.

3. Предметом такого трансферного договора являются спортивные права, которые включают в себя ряд элементов, неразрывно связанных со спортсменом (квалификационный уровень, право заявки игрока, присвоение игрового номера и т. д.).

4. В качестве условия трансферный договор содержит обязанность о выплате трансферной суммы (либо передачи прав на другого игрока), которая по своей природе является ценой договора и доходом клуба с точки зрения налогового законодательства.

5. Выплата по трансферному договору компенсации за подготовку игрока представляется правомерной лишь в отношении спортсменов — учащихся детских спортивных школ.

## **Вопросы и задания для самоконтроля**

1. Что включает в себя понятие трансферов в спорте?
2. Какие из нормативных актов регулируют переходы спортсменов между спортивными организациями в России и за рубежом?
3. Определите правовую природу трансферного договора в спорте и выделите основные его элементы.
4. Трансферная сумма: правовая природа, назначение, правовое обоснование, целесообразность.
5. Предмет договора о переходе спортсмена (трансферного договора).
6. Трансферный договор и заявка спортсмена на матчи: правовая связь и обоснование.
7. Расторжение трансферного договора.

## Глава 4

# ДОГОВОР О СПОРТИВНОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ

Определения данного договора действующее законодательство России не содержит, но на практике он заключается довольно часто, при этом в некоторых случаях его заключение является обязательным (например в профессиональном хоккее между «фарм-клубом» и «головным клубом»).

Правовой основой для заключения договора о спортивном сотрудничестве являются уже упомянутые нормы ГК РФ о свободе договора (ст. 421). Как показывает практика, данный вид договора носит большей частью декларативный характер, то есть заключается не столько с целью порождения юридических прав и обязанностей, сколько для того, чтобы определенный субъект спорта соответствовал требованиям регламента.

Например, в регламенте КХЛ содержится требование о том, что клуб КХЛ обязан иметь в качестве «фарм-клуба» — дублера из лиги ниже рангом — Высшей хоккейной лиги (ВХЛ), с которым заключается договор о спортивном сотрудничестве. Такого же рода договоры заключаются и между Детскими спортивными школами (ДЮСШ) и профессиональными клубами.

*Предметом* данного договора выступает сотрудничество сторон в области спорта (футбола, хоккея, волейбола и т. д.), выражающееся во взаимном оказании сторонами услуг друг другу. Как правило, денежные средства по таким договорам не перечисляются. Например, если у нас заключен договор о спортивном сотрудничестве между клубом КХЛ и клубом ВХЛ, то в качестве конкретных форм спортивного сотрудничества будут:

- 1) *пропаганда вида спорта среди населения;*
- 2) *взаимный обмен игроками на условиях договора, когда игроки команды КХЛ ввиду снижения спортивного мастерства или для восстановления после травмы «опускаются» в коман-*

ду ВХЛ на несколько игр, а на их место клуб ВХЛ переводит игроков из своей команды, которые по уровню мастерства «пошли» к команде КХЛ, т. е. они переросли ВХЛ и нуждаются в дальнейшем профессиональном росте. Именно таким образом создается конкуренция в командах, чтобы игроки, которые там играют, всегда были в тонусе и не снижали к себе требований. Обычно, если игроки чувствуют, что они незаменимы, у них снижается мотивация и, как следствие, падает спортивный результат команды в целом;

3) *проведение совместных товарищеских игр в период перерыва в чемпионате и т. д.*

Очень редко встречаются договоры, по которым команда, высшая по уровню лиги и, соответственно, обладающая большим бюджетом, может взамен каких-то игроков передавать партнеру спортивный инвентарь и экипировку.

Что касается договора о спортивном сотрудничестве, одной из сторон в котором является детская спортивная школа, то условием такого договора может являться обязанность взрослой команды мастеров привлекать на тренировочные занятия юношей выпускной группы школы с тем, чтобы они, потренировавшись со взрослыми спортсменами-мастерами, почувствовали «взрослый хоккей», где и скорости побольше, и силовая борьба поинтенсивнее. Как правило, такое периодическое привлечение юношей придает им уверенности, что позволяет быстрее адаптироваться к хоккею мастеров. В свою очередь, ДЮСШ по такому договору обязана предоставить клубу КХЛ право отбора для себя три — пять своих выпускников. Сам переход таких игроков будет осуществляться на возмездной основе по трансферному договору с выплатой компенсации, как было указано в предыдущем параграфе, но право выбрать лучших — серьезная помощь в комплектовании команды КХЛ.

Срок договора о спортивном сотрудничестве может быть различным, но на практике он, как правило, не превышает двух-трех игровых сезонов.

Заключенный договор о спортивном сотрудничестве регистрируется в лиге (федерации), и споры, вытекающие из такого договора, разрешаются в юрисдикционных органах лиги или в спортивном арбитраже.

Таким образом, договор о спортивном сотрудничестве является одним из видов гражданско-правовых договоров, не предусмотренных гражданским законодательством, но за-

ключаемых исходя из принципа свободы договора. Цель такого договора — оказание сторонами взаимных услуг в сфере спорта.

### **Вопросы и задания для самоконтроля**

1. Правовая природа договора о спортивном сотрудничестве, его роль в регулировании отношений между спортивными организациями.
2. Определите содержание договора о спортивном сотрудничестве между спортивным клубом и соответствующей федерацией по виду спорта.

## Глава 5

# СПОНСОРСКИЙ ДОГОВОР В СПОРТЕ

Еще в Древней Греции действовала практика спонсирования спорта, в частности при проведении Олимпийских игр спортсмены соревновались за победу, получая призы в виде товаров местных производителей и торговцев, которые тем самым рекламировали свою продукцию<sup>1</sup>.

Без спонсорства трудно представить современный спорт. В связи с переходом нашей страны к рыночной системе хозяйствования государство не в состоянии полностью материально обеспечивать и финансировать сферу физической культуры и спорта, несмотря на то что развитие данной сферы является одним из приоритетных направлений государственной политики Российской Федерации<sup>2</sup>. В условиях рыночной экономики большую роль для развития физкультурно-спортивной отрасли играют спонсоры. Развитие института спонсорства в спорте способно привлечь значительные внебюджетные средства как на подготовку и проведение физкультурных и спортивных мероприятий, строительство спортивных объектов (спортсооружений), развитие отдельных видов спорта, так и на развитие физкультурно-спортивной отрасли в целом. Например, на Западе спонсорство дает до 60 % поступлений в спорт.

Доля спонсорства в развитии спортивного движения зарубежных стран последние десятилетия постоянно растет<sup>3</sup>. Как

---

<sup>1</sup> Столбов В. В., Финогенова Л. А., Мельникова Н. Ю. История физической культуры и спорта : учебник / под ред. В. В. Столбова. М. : ФиС, 2001.

<sup>2</sup> См.: Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г. Утверждена распоряжением Правительства РФ от 17 ноября 2008 г. № 1662-р // СЗ РФ. 2008. № 47. Ст. 5489.

<sup>3</sup> См.: Кузин В. В., Кутепов М. Е. Спонсорство в спорте. М. : Рос. гос. академия физической культуры: Школа спортивного бизнеса, 1994 ; Гуськов С. И. Спонсор и спорт. М., 1995 ; Гусятников А. М., Кузнецов И. С. Институт спонсорства в современном велоспорте // Спорт: экономика, право, управление. 2004. № 3.

и в остальном мире, спорт в Российской Федерации за последние годы стал еще более популярным и коммерциализированным. Рост профессионализма как на игровых полях, так и за их пределами, освещение в СМИ и в особенности спонсорство превратили спорт в индустрию с многомиллиардными оборотами<sup>1</sup>.

*Спонсорство является одним из основных источников, обеспечивающих финансовую базу для развития современного спортивного движения.* Спортивное спонсорство представляет собой успешно развивающееся направление маркетинга спортивных организаций<sup>2</sup>, которые благодаря ему получают существенную материальную поддержку. Учитывая большую популярность спорта в мире, огромные возможности СМИ в продвижении брендов компаний и их продукции, многие коммерческие организации становятся спортивными спонсорами.

Наиболее привлекательными и спонсороемкими спортивными мероприятиями в последние десятилетия признаны чемпионаты мира и Европы по футболу, летние и зимние Олимпийские игры, велогонка «Тур де Франс», этапы «Формулы-1» и т. д.

Российский футбольный союз заключил спонсорский договор с немецким производителем спортивной одежды и обуви — международной компанией *Adidas*, которая стала официальным экипировщиком всех футбольных сборных России, в том числе на Кубке конфедерации 2017 г. и Чемпионате мира по футболу ФИФА 2018 г. Соглашением предусмотрено, что компания *Adidas* платит РФС сумму в 100 млн евро, а также должна выплачивать около 5 % доходов, которые компа-

---

<sup>1</sup> См.: URL: <http://www.sportmanagement.ru> ; Мухин В. Г. Рекламно-спонсорская деятельность и спортивные организации России // Физическая культура и спорт в Российской Федерации : сб. науч. ст. М. : Импульс-Принт, 2000.

<sup>2</sup> См.: Алексеев С. В. Спортивный маркетинг. Правовое регулирование : учебник для вузов / под ред. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2015, 2018 ; Алексеев С. В. и др. Международный маркетинг : учеб. пособие для вузов / под ред. проф. Н. А. Нагапетьянца. 2-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2005 ; Алексеев С. В. и др. Маркетинг : учебник для вузов / под ред. проф. Н. Д. Эриашвили. 3-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2005 ; Алексеев С. В. Маркетинговое право : крат. учеб. курсы юрид. наук. М. : Норма — Инфра-М, 2002 ; Алексеев С. В. Маркетинговое право России : учебник для вузов. М. : Норма, 2003, 2004 ; Алексеев С. В. Правовое регулирование маркетинговой деятельности : учеб. пособие для вузов. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2003.

ния получит с продаж товаров с символикой сборной России. Контракт также предусматривает бонусы на случаи успешного выступления сборной России на соответствующих международных соревнованиях. Компания *Adidas* является также спонсором Кубка УЕФА и многих других крупных спортивных соревнований международного и национального масштабов.

Среди крупнейших представителей спортивной индустрии, спонсирующих спорт, следует также назвать производящие спортивную продукцию компании *Nike, Puma, Reebok*.

В качестве примеров крупных и многолетних спонсорских соглашений российских компаний можно сослаться на соглашения ОАО «Лукойл» с футбольным клубом «Спартак» (Москва), ОАО «Газпром» с футбольным клубом «Зенит», нефтегазовой компании «Итера» с Федерацией велосипедного спорта России, ОАО «Ростелеком» с Федерацией фигурного катания на коньках России и т. д.

Спонсорство — это, по сути дела, один из вариантов коммерческой рекламы, используемой рекламодателями, чтобы увязать их компанию, бренд и продукцию в сознании широкой аудитории со спортивными событиями, развитием спортивного движения. Ведь спорт — это зритель во дворце спорта и на стадионе, это зритель у телевизора, компьютера и у экрана мобильного телефона, причем зритель массовый. В связи с этим спортивное спонсорство применяется для усиления традиционных средств коммерческой рекламы, позволяя выйти спонсорам на довольно конкретных потребителей с меньшими издержками, чем требуются для размещения прямой рекламы на телевидении, радио, в печати и т. п.

Спонсорство само по себе является своеобразной рекламой, так как свидетельствует о том, что спонсор заботится не только о себе, но и о своих клиентах, об обществе в целом, финансируя различные проекты организаций физкультурно-спортивной сферы и другие, которые не связаны непосредственно с его деятельностью.

Следуя современным тенденциям развития рекламной деятельности в стране, Федеральный закон от 13 марта 2006 г. № 38-ФЗ «О рекламе» ввел понятия нового субъекта и объекта рекламной деятельности: спонсор и спонсорская реклама.

---

В соответствии со ст. 3 Федерального закона «О рекламе», **спонсор** — это лицо, предоставившее средства либо обеспечившее

предоставление средств для организации и (или) проведения **спортивного**, культурного или любого иного мероприятия, создания и (или) трансляции теле- или радиопередачи либо создания и (или) использования иного результата творческой деятельности (п. 9).

---

Надо сказать, что деятельность в области производства и распространения рекламы весьма разнообразна как по своему содержанию, так и по субъектному составу. При этом в качестве достаточно специфических субъектов рекламной деятельности могут выступать спонсор и спонсируемый. В отношении спонсорской рекламы между спонсором и спонсируемым фактически присутствуют отношения рекламодателя и рекламораспространителя.

В соответствии с действующим Федеральным законом «О рекламе» понятие «реklamодатель» изначально уже включает в себя и деятельность спонсора. Так, рекламодателем может быть, помимо изготовителя или продавца товара, и иное лицо, определившее объект рекламирования и (или) содержание рекламы. Спонсируемый, по сути дела, подпадает под понятие «реklamораспространителя», т. е. лица, осуществляющего распространение рекламы любым способом, в любой форме и с использованием любых средств.

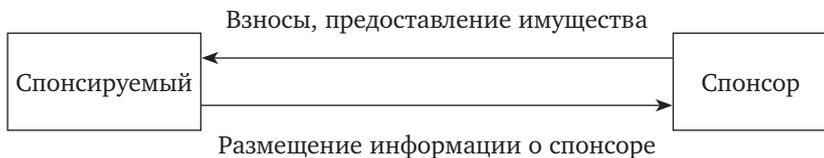
Спонсор является одним из основных субъектов в сфере развития спорта и рекламных отношений. Это лицо, которое финансирует физкультурно-спортивные проекты, проведение разного рода спортивных и других мероприятий в стремительно развивающихся спортивном движении и рекламной индустрии.

Логическим продолжением деятельности спонсора является спонсорская реклама. Поэтому с учетом необходимости учитывать современную практику ст. 3 Федерального закона «О рекламе» законодательно закрепила легальное определение *спонсорской рекламы* и раскрывает ее как *рекламу, распространяемую на условиях обязательного упоминания в ней об определенном лице как о спонсоре* (п. 10). При этом сразу следует обратить внимание на важность обеспечения точности сведений, содержащихся в таком упоминании о спонсоре. Так, следует, в частности, учитывать позицию Президиума Высшего Арбитражного Суда, сформулированную в информационном письме ВАС РФ от 25 декабря 1998 г. № 37 «Обзор практики рассмотрения споров, связанных с применением законодательства

о рекламе»<sup>1</sup>. В п. 22 данного информационного письма говорится, что на основании п. 1 ст. 54 ГК РФ указание на организационно-правовую форму юридического лица является частью его наименования, неуказание данных сведений не позволяет определить действительного спонсора мероприятия. Соответственно, считать такую публикацию рекламой спонсора нельзя, существенное искажение наименования спонсора не может считаться надлежащей рекламной информацией о спонсоре.

Необходимо также иметь в виду, что в роли спонсора, о котором упоминается в спонсорской рекламе, может выступать исключительно физическое или юридическое лицо, а не производимый им товар (работа, услуга). При этом лицо должно быть определено в рекламе именно в качестве спонсора, т. е. данное указание является обязательным для спонсируемого. При указании в рекламе на то, что спонсором является тот или иной товар, товарный знак, данная реклама не будет подпадать под понятие спонсорской рекламы<sup>2</sup>.

Чтобы лучше понять правовую природу спонсорства, можно представить, как это выглядит на практике. Например, спортивная школа получает от компании-спонсора спортивную форму (футболки, майки, шорты, трусы, щитки, иную экипировку), на которую нанесено наименование спонсора. Возможна другая ситуация, когда компания-спонсор выделяет денежные средства на организацию и проведение спортивных мероприятий, обновление материальной базы, приобретение спортивной формы, осуществление иных расходов, связанных с основной деятельностью физкультурно-спортивной организации. За это последняя обязуется выполнить определенные действия, направленные на распространение информации о спонсоре. Изобразим схематично отношения между спонсируемым и спонсором (рис. 5.1).



**Рис. 5.1. Отношения между спонсируемым и спонсором**

<sup>1</sup> Вестник ВАС РФ. 1999. № 2.

<sup>2</sup> См.: Письмо ФАС России от 9 августа 2006 г. № АК/13075 // Документ опубликован не был. СПС «КонсультантПлюс».

Следует отметить, что в действующем законодательстве определение термина «спонсорство» отсутствует. Вместе с тем исходя из приведенных понятий и рассмотренной схемы можно определить спонсорство как отношения между спонсором (например нефтяной компанией) и спонсируемым (например спортивной школой), которые выступают в роли рекламодателя и рекламодателем.

Нужно иметь в виду, что создание многих физкультурно-спортивных телевизионных передач, проведение или трансляция большинства физкультурно-спортивных мероприятий либо вообще не финансируются из государственного бюджета, либо финансируются частично, поэтому привлечение средств спонсоров для представителей спорта является одним из немногих способов осуществлять свою деятельность и доносить ее плоды до широкой аудитории.

Например, большая часть спортивных программ на телевизионных каналах основана на спонсорской рекламе. Спонсорство позволяет существенно сократить расходы на производство телепрограммы, притом что качество телепрограммы все равно может оставаться высоким. Рекламодателю такая реклама выгоднее прямой, потому что она в гораздо меньшей степени раздражает потребителя рекламы, поскольку не прерывает трансляцию телепрограммы и усваивается зрителем гораздо лучше. Кроме того, размещение спонсорской рекламы в большинстве случаев помогает создавать телевизионные продукты, рассчитанные на ограниченную целевую аудиторию (например соревнования по новым видам спорта, интеллектуальным играм, документальные программы о спорте и т. д.).

Ранее все вопросы, связанные с размещением спонсорской рекламы, решались в основном в общем порядке, хотя по социальной значимости такая реклама существенно отличалась от остальной. Прежний Федеральный закон от 18 июля 1995 г. № 108-ФЗ «О рекламе»<sup>1</sup> не применял понятие «спонсор», но в ст. 19 определял понятие «спонсорство» как осуществление юридическим или физическим лицом (спонсором) вклада (в виде предоставления имущества, результатов интеллектуальной деятельности, оказания услуг, проведения работ) в деятельность другого юридического или физического лица (спонсируемого) на условиях распространения спонсируемым рекламы о спонсоре, его

---

<sup>1</sup> СЗ РФ. 1995. № 30. Ст. 2864.

товарах. Данное понятие являлось по своему содержанию более емким по сравнению с нынешним и включало в себя одновременно оба понятия — «спонсор» и «спонсорская реклама». Утративший силу Федеральный закон «О рекламе» в ст. 19 также определял понятия «спонсорский вклад», признававшийся платой за рекламу, и «спонсируемый», приравненный по своему правовому статусу к рекламодателю. Соответственно, спонсор являлся рекламодателем.

Между тем далее понятие «спонсорство» не находило никакого применения на практике, закон только ограничивался распределением ролей спонсора и спонсируемого (реklamодатель и рекламодатель) и закреплением правила, согласно которому спонсор не вправе вмешиваться в деятельность спонсируемого.

С учетом особой социальной значимости спонсорской рекламы в новом Федеральном законе «О рекламе», помимо введения нового понятийного аппарата, *спонсорская реклама получила ряд преимуществ по сравнению с обычной (прямой) рекламой*, в первую очередь в области ограничений на размещение рекламы. Так, согласно ч. 1 ст. 14 и ч. 1 ст. 15 прерывание теле- или радиопрограммы либо теле- или радиопередачи рекламой должно предваряться сообщением о последующей трансляции рекламы, за исключением прерывания спонсорской рекламой. То есть спонсорская реклама интегрирована непосредственно в теле- или радиопрограмму. Частью 5 ст. 14 и ч. 4 ст. 15 для спонсорской рекламы сделано исключение в запрете на прерывание рекламой религиозных теле- и радиопередач и теле- и радиопередач продолжительностью менее 15 мин. Частью 9 ст. 15 для размещения спонсорской рекламы в радиопередачах предусмотрены большие лимиты, нежели для иной рекламы. Кроме того, если по общему правилу, установленному ч. 4 ст. 10 Федерального закона «О рекламе», в социальной рекламе не допускается упоминание о конкретных марках (моделях, артикулах) товаров, товарных знаках, знаках обслуживания и об иных средствах их индивидуализации, о физических лицах и юридических лицах, то в силу ч. 5 ст. 10 эти ограничения не распространяются на упоминания о спонсорах. Согласно ч. 6 ст. 10 Федерального закона «О рекламе», в социальной рекламе, распространяемой в радиопрограммах, продолжительность упоминания о спонсорах не может превышать три секунды, в социальной рекламе, распространяемой в теле-

программах, при кино- и видеообслуживании, — три секунды, и такому упоминанию должно быть отведено не более чем 7 % площади кадра, а в социальной рекламе, распространяемой другими способами, — не более чем 5 % рекламной площади (пространства).

Спортивное спонсорство может иметь следующие разновидности.

**Спонсорство организационно готовых соревнований**, как международных, так и российских. Преимущества данного способа спонсорства заключаются в том, что спонсор имеет выбор между большим количеством разнообразных спонсорских пакетов в зависимости от поставленных целей и имеющегося бюджета. С другой стороны, при спонсировании уже готовых соревнований спонсору зачастую приходится мириться с тем, что данное соревнование спонсируется и другими спонсорами. Между тем часто данная проблема нивелируется тем, что разные спонсоры одного мероприятия представляют разные сегменты рынка, не конкурирующие друг с другом, — скажем, автомобили и спортивные СМИ.

Примером **создания собственного спортивного события** под конкретный товарный знак или конкретную организацию и его последующего продвижения может служить хоккейный турнир дворовых команд, организованный компанией *Orion* несколько лет назад. Примером спонсорства спортивного мероприятия международного уровня, организованного крупной компанией для продвижения своего бренда, является международный хоккейный турнир на призы пивоваренной компании «Балтика». Аналогичные проекты есть и в других видах спорта<sup>1</sup>. Данный способ спонсорства предполагает существенно более высокий уровень затрат, однако и эффект от такого мероприятия для спонсора — при условии грамотного подбора вида спорта и эффективной раскрутки мероприятия — может быть выше, чем при спонсировании уже готовых спортивных соревнований.

**Спонсорство спортивной федерации, лиги, спортивного клуба, иной спортивной организации, спортивной команды или отдельного спортсмена.** В Федеральный закон о спорте включена ст. 20.1 «Обеспечение добросовестной конкурен-

---

<sup>1</sup> См.: Маркетинг спорта / под ред. Дж. Бича, С. Чедвика. М. : Альпина Паблишер, 2010.

ции в связи с организацией и проведением физкультурных мероприятий или спортивных мероприятий». В соответствии с положениями названной статьи признаются недобросовестной конкуренцией и влекут за собой наступление последствий, предусмотренных законодательством РФ, в частности:

- введение в заблуждение, в том числе посредством создания ложного представления в результате установления связи с физкультурным или спортивным мероприятием либо с их организатором о причастности к ним производителя товара и (или) рекламодателя в качестве спонсора;
- осуществление в коммерческих целях мероприятий, создающих ложное представление об их отношении к физкультурным или спортивным мероприятиям, в том числе в качестве спонсора;
- использование физкультурного или спортивного мероприятия без официального разрешения их организатора для спонсорства, в том числе если целью этой деятельности является воздействие на зрителей физкультурного или спортивного мероприятия, включая лиц, которые приобрели входные билеты на указанные мероприятия.

Взаимоотношения спонсора и спонсируемого оформляются спонсорским договором. Следует отметить, что такого договора, как спонсорский, ГК РФ не содержит. Вместе с тем, согласно ст. 8 ГК РФ, гражданские права и обязанности возникают из договоров и иных сделок, предусмотренных законом, а также из договоров и иных сделок, хотя и не предусмотренных законом, но не противоречащих ему. Исходя из ст. 423 ГК РФ спонсорский договор — это договор возмездный, т. е. договор, по которому спонсор должен получить от спонсируемого встречное предоставление услуг за исполнение своих обязанностей.

Спонсорским договором обычно устанавливаются следующие обязанности спонсируемого:

- распространение информации как о самом факте спонсорства, так и о субъекте спонсорской деятельности в период действия договора в различных формах (официальные публикации, сообщения в интернете, по радио, телевидению, на пресс-конференциях и т. п.);
- содействие в распространении продукции, производимой спонсором. К примеру, участие спонсируемого в презентациях

новой продукции, выставках и ярмарках, на которых демонстрируется продукция спонсора;

- использование продукции спонсора в тренировочном и соревновательном процессах. Если продукция спонсора представляет собой спортивные товары общего или специального назначения, в соглашении обычно предусматриваются все случаи использования этих товаров: на тренировках и соревнованиях, в том числе во время церемонии вручения призов, на показательных выступлениях, при появлении на публике (пресс-конференции, интервью и т. п.) и др. Как правило, договором устанавливается, что в случае применения спонсируемым хотя бы в одном из предусмотренных случаев хотя бы одной единицы спортивных товаров другой компании-производителя спонсорский договор может быть расторгнут спонсором в одностороннем порядке, либо к нарушителю могут быть применены санкции. В то же время в договоре может быть предусмотрено использование спортивных товаров других компаний в случаях, специально оговоренных в нем. Нередко в спонсорском договоре закрепляется положение о том, что при использовании продукции спонсора обязательно должны быть видны и различимы товарные (торговые) знаки (марки) спонсора. В договоре может быть также предусмотрено требование о запрещении перепродажи или передачи получаемой от спонсора продукции третьей стороне;

- обслуживание спонсора во время проведения спортивных соревнований. Это обязательство спонсируемого связано, как правило, с бесплатным предоставлением спонсору помещений для различных нужд (проведения, например, деловых встреч и т. п.) на спортивном сооружении во время проведения соревнований, определенного количества билетов и другими формами содействия;

- предоставление прав спонсору на использование имен отдельных спортсменов. В случае когда спонсорство осуществляется по отношению к спортивной организации (федерации, лиге, клубу и т. п.), в договоре может быть предусмотрено обязательство спонсируемого предоставить спонсору (на определенных дополнительных условиях или без каких-либо условий) права применять в рекламной деятельности, паблисити и т. д. имен, фотографий и иных изображений отдельных спортсменов (команд), использующих продукцию спонсора;

- представление спонсируемым отчетности о расходовании полученных от спонсора средств, что облегчает контроль результатов деятельности спонсируемого, и т. д.

К основным *правам спонсируемого*, которые обычно отражаются в спонсорском договоре, можно отнести права:

- заключать в период действия спонсорского договора спонсорские договоры с третьими лицами, если иное не предусмотрено договором;
- окончательного утверждения дизайна продукции, прежде всего поставляемых спортивных товаров;
- на определение количества и ассортимента выделяемой спонсором продукции (товаров, работ, услуг), а также сроков и порядка их поставки (предоставления);
- на расторжение договора в случае невыполнения или ненадлежащего выполнения обязательств спонсором и т. д.

Спонсорским договором обычно устанавливаются следующие *обязанности спонсора*:

- выплата спонсорского взноса. Если договор заключен на длительный срок, выплата спонсорского взноса обычно предусматривается частями в определенном объеме от общей суммы на каждый конкретный временной период (год, полугодие, квартал и т. д.). В качестве особого взноса в договоре может быть предусмотрена также специальная спонсорская выплата в год проведения чемпионата мира, Олимпийских игр или других крупнейших международных соревнований, в случае если выступление со стороны спонсируемого планируется на этих соревнованиях;

- дополнительные выплаты. В спонсорском договоре могут быть предусмотрены дополнительные выплаты — премии за отдельные выдающиеся спортивные достижения со стороны спонсируемого (призовое место на крупнейших спортивных соревнованиях, установление рекорда и т. п.) — с указанием конкретных сумм, порядка и сроков их выплаты;

- поставка продукции — товаров, работ, услуг. Дополнительно к выплате спонсорского взноса и премии в договоре может быть предусмотрена поставка спонсором определенной продукции (товаров, работ, услуг). Спонсор может взять на себя обязательство только обеспечить спонсируемого определенными товарами (работами, услугами), не беря обязательств по денежным выплатам. В любом случае в договоре необходимо отразить качественно-количественные характеристики

поставляемой продукции (например в денежном выражении), сроки и порядок их поставки и т. д. Спонсорский договор может содержать условие о проведении консультаций со спонсируемым относительно дизайна поставляемой продукции и т. д.

К основным *правам спонсора*, которые обычно отражаются в спонсорском договоре, можно отнести права:

- приобретения продукции, передаваемой спонсируемому, у третьих лиц;

- привлечения при необходимости для исполнения договора третьих лиц с передачей им определенных обязательств по поставкам;

- изготавливать копии продукции (в первую очередь спортивных товаров) для производства и продажи или в рекламных целях с эмблемами (товарными знаками, марками) спонсируемого. В этом случае в договоре может быть предусмотрена выплата спонсором роялти в пользу спонсируемого в оговоренных объемах и в установленные сроки. При этом может быть предусмотрено право спонсируемого на проведение независимого контроля за объемом продаж такой продукции с привлечением третьей стороны в виде, например, аудиторской фирмы;

- на расторжение договора в одностороннем порядке в случае невыполнения или ненадлежащего выполнения обязательств спонсируемым и т. д.

Кроме того, в спонсорском договоре *обычно оговариваются*:

- порядок уплаты налогов, а также, в случае необходимости, таможенных пошлин;

- требование о взаимном информировании сторон договора о назначении посредников спонсорского договора;

- определение порядка (сроков, адресов и т. п.) и средств (заказная почта, факсимильная связь и т. п.) переписки и официальных уведомлений;

- установление дополнительных областей сотрудничества и обязательств по ним (например стипендии отдельным выдающимся спортсменам, премии выдающимся тренерам и т. п.) и др.

В современных условиях формирующейся социально ориентированной рыночной экономики постепенно складывается баланс взаимовыгодного сотрудничества бизнеса, государства и общества. Это касается и такого важного аспекта взаимоотношений государства и бизнеса, как правовое регулирование спонсорства в спорте.

Для развития спортивного спонсорства в России немаловажен *зарубежный и международный опыт* развития и регулирования спонсорства как элемента спортивного маркетинга<sup>1</sup>.

Из зарубежной и международной практики заслуживают внимания организационно-структурные формы функционирования системы спонсорских услуг, среди которых:

1) международные агентства по спортивному спонсорству (*ISL Marketing AG*, Швейцария; *West Nally Group*, Великобритания);

2) агентства по спортивному спонсорству для спортсменов (*International Management Group (IMG)* М. Мак-Кормака);

3) специализированные агентства по спортивному спонсорству, связанные с рекламой на спортивных сооружениях (*CWL-Werbung*, Швейцария);

4) специализированные лицензионные агентства по спортивному спонсорству (*Telemundi-Gruppe* (подразделение *Sport Excellence Marketing*, Швейцария));

5) полносервисные спонсорские агентства (*Birkholz + Jedlicki*, Германия);

6) учреждения, координирующие спортивное спонсорство (*Institute of Sports Sponsorship*, Великобритания)<sup>2</sup>.

В отношении последнего небезынтересно отметить, что в силу большого развития спонсорства в спорте и в связи с большими финансовыми интересами, нередко вызывающими споры между участниками спонсорских отношений, Институт спортивного спонсорства (ИСС) еще в 1994 г. предложил создать собственное подразделение по разрешению споров, вытекающих из спонсорских договоров<sup>3</sup>.

---

<sup>1</sup> См.: Алексеев С. В. Спортивный маркетинг. Правовое регулирование : учебник для вузов / под ред. П. В. Крашенинникова. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2015, 2018 ; Алексеев С. В. и др. Международный маркетинг : учеб. пособие для вузов / под ред. проф. Н. А. Нагапетьянца. 2-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2005 ; Алексеев С. В. и др. Маркетинг : учебник для вузов / под ред. проф. Н. Д. Эриашвили. 3-е изд., перераб. и доп. М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2005 ; Алексеев С. В. Маркетинговое право : кратк. учеб. курсы юрид. наук. М. : Норма — Инфра-М, 2002 ; *Его же*. Маркетинговое право России : учебник для вузов. М. : Норма, 2003, 2004 ; *Его же*. Правовое регулирование маркетинговой деятельности : учеб. пособие для вузов. М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2003.

<sup>2</sup> См.: Сараев В. В. Отдельные вопросы правового регулирования коммерческой деятельности в профессиональном спорте // Спорт: экономика, право, управление. 2010. № 4.

<sup>3</sup> См.: Group pushes for sports arbitration // *The Lawyer*. 1994. 30 August.

## Вопросы и задания для самоконтроля

1. Каковы сущность и значение спортивного спонсорства?
2. Определите понятия спонсора и спонсорской рекламы.
3. Каковы правовая природа и разновидности спонсорства в спорте?
4. Определите понятие и сущность благотворительности и ее отличия от спонсорства.
5. Каковы правовая природа и специфика содержания спонсорского договора?
6. Расскажите об особенностях регламентного регулирования спортивного спонсорства.
7. Каковы особенности спортивного спонсорства при подготовке и проведении Олимпийских игр, чемпионатов мира и других крупных международных спортивных мероприятий?
8. Какие вы видите проблемы и перспективы развития спонсорства в спортивной сфере?

## Заключение

Особенностью современного этапа подготовки специалистов для спортивной отрасли является то, что в условиях рыночной экономики и построения в нашей стране правового государства одним из основных требований выступает знание ими нормативных правовых и регламентных документов в рассматриваемой сфере, умение использовать их в своей деятельности, находить юридические и организационно-управленческие решения и нести за них ответственность.

Комплексная межотраслевая дисциплина «Спортивное право. Договорные отношения в спорте» относится к разряду фундаментальных общеобразовательных дисциплин.

Цели дисциплины — сформировать систему базовых знаний о спортивном праве и договорах в сфере физической культуры и спорта в объеме, необходимом для преодоления квалификационного уровня и дальнейшего использования их в профессиональной компетенции.

Дисциплина «Спортивное право. Договорные отношения в спорте» способствует выработке общего представления о различных правовых явлениях и категориях в спорте, специфике содержания, заключения, изменения и прекращения договоров в данной сфере, расширяет профессиональный кругозор будущего специалиста и закладывает основы базовых юридических понятий. Наряду с этим освоение указанной дисциплины помогает осмыслить и понять современную правовую систему, уметь прогнозировать основные тенденции ее развития в ближайшем будущем.

В книге в свете последних достижений в области спортивного права — новейшей сферы российского правоведения — рассмотрены правовые аспекты регулирования договорных отношений, складывающихся в сфере спорта, рассмотрены основные понятия спортивного права, а также основные направления правового и регламентного регулирования в сфере физической культуры и спорта. Это позволяет студентам не только

сформировать представления о современном спортивном праве, регулировании договорных отношений в сфере физической культуры и спорта, их развитии, но и активно применять полученные знания в своей профессиональной деятельности.

Все профессионалы, хотя и по-разному и в разной степени, нуждаются в правовой защите и в правовом обеспечении профессиональной деятельности. От качества этого правового обеспечения во многом зависит созидательная и инициативная работа всех и каждого, эффективность функционирования всех институтов и систем общества, относительная динамическая устойчивость и общий прогресс страны. Содержание и уровень профессионализма у каждого специалиста весьма различны. Но каждый нуждается в достаточных знаниях о правовом регулировании связанной с его специальностью деятельности и в ее специфической правовой защите.

Для осуществления на практике правового обеспечения сферы физической культуры и спорта, в частности, необходимы:

- понимание профессионалом роли права в обществе;
- знание отечественной нормативной базы и тенденций ее развития;
- знание общей доктрины права, на которую опирается и на основе которой развивается отечественная нормативная база;
- знание договорной практики и ее национальной специфики;
- знание основополагающих принципов и основных тенденций в области международного права;
- знание принятых Российской Федерацией международных договоров и других международных документов (актов международных спортивных организаций, международных конференций и совещаний, документов международных правительственных организаций и т. д.);
- знание международного и зарубежного опыта и практики правового обеспечения в сфере физической культуры и спорта;
- умение практически использовать действующее право для эффективной защиты своих интересов, интересов других субъектов физкультуры и спорта и связанных с ними общегосударственных интересов.

Иными словами, требуются не только обширные знания, но и активность, практическое умение квалифицированно опираться на правовые и регламентные нормы для реализации

уже принятой нормативной базы, в том числе для грамотного составления и исполнения необходимых договоров, обеспечивающих интересы субъектов в различных областях физкультурно-спортивной деятельности.

В целом задача данного курса состоит в том, чтобы способствовать воспитанию граждан на уровне требований России XXI в., на уровне требований формирования современного правового государства, а именно расширить круг юридических знаний специалистов и способствовать общему развитию политической и правовой культуры в обществе.

Поэтому, независимо от выбираемой конкретной профессии, молодые специалисты должны быть «профессиональными гражданами», уметь правильно оценивать нормативные правовые акты и другие нормативные документы, политические решения, понимать задачи и общий смысл законодательства и других регуляторов общественных отношений в рассматриваемой сфере.

Наряду с этим любой специалист современной России обязан активно содействовать модернизации того участка и той области, в которой он работает. Для этого он должен постоянно углублять свои профессиональные знания и общий кругозор. Правовое регулирование создает в настоящее время комфортное пространство и условия для такой активности.

В заключение книги отметим, что становление и развитие российского спортивного, международного спортивного, олимпийского и футбольного права будут максимально эффективно способствовать совершенствованию нормативной базы физической культуры и спорта, ее последовательному внедрению в практику отечественного и мирового физкультурно-спортивного движения, что в свою очередь будет способствовать:

- созданию эффективного механизма нормативного регулирования физической культуры и спорта, основанного на теории российского, международного спортивного права, олимпийского и футбольного права;
- укреплению правового сознания и правового порядка в физкультурно-спортивной сфере;
- динамичному развитию российского и международного спортивного движения, новым большим спортивным успехам, победам и рекордам;
- претворению в жизнь олимпийских идей и принципов;

- укреплению мира и международного сотрудничества между народами;
- будет способствовать России удержать и приумножить завоеванные позиции в мировом спорте, сохранить статус великой спортивной державы;
- а также даст возможность в XXI в. полностью реализовать огромный социальный потенциал спорта и физической культуры на благо современного общества, эффективного развития и процветания России.

## Список литературы

*Алексеев, С. В.* Спортивное право России. Правовые основы физической культуры и спорта : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — 1-е и 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2005, 2007.

*Алексеев, С. В.* Спортивное право России : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2012, 2014, 2016.

*Алексеев, С. В.* Спортивное право России : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2013, 2014.

*Алексеев, С. В.* Спортивное право : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2016, 2018.

*Алексеев, С. В.* Международное спортивное право : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2008, 2013, 2014, 2016.

*Алексеев, С. В.* Олимпийское право. Правовые основы олимпийского движения : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2010, 2013, 2014, 2016, 2018.

*Алексеев, С. В.* Спортивное право. Трудовые отношения в спорте : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2013.

*Алексеев, С. В.* Спортивное право. Трудовые отношения в спорте : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2014, 2015.

*Алексеев, С. В.* Правовые основы профессиональной деятельности в спорте : учебник для студентов вузов / С. В. Алексеев. — Москва : Советский спорт, 2013.

*Алексеев, С. В.* Спортивный менеджмент. Регулирование организации и проведения физкультурных и спортивных мероприятий : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2014, 2015, 2016.

*Алексеев, С. В.* Спортивный маркетинг. Правовое регулирование : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2015.

*Алексеев, С. В.* Футбольное право : учебник для вузов / С. В. Алексеев ; под редакцией П. В. Крашенинникова. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2015.

*Алексеев, С. В.* Футбольное право: теоретические основы : монография / С. В. Алексеев. — Москва : ПРОБЕЛ, 2000, 2014.

*Алексеев, С. В.* Футбольное право: возникновение, становление, перспективы развития : монография / С. В. Алексеев. — Москва : МГИУ, 2014.

*Алексеев, С. В.* Физическая культура и спорт в Российской Федерации: новые вызовы современности : монография / С. В. Алексеев [и др.]. — Москва : Науч.-изд. центр «Теория и практика физической культуры и спорта», 2013.

*Алексеев, С. В.* Правовые основы физической культуры и спорта в Российской Федерации / С. В. Алексеев [и др.]. — Москва : МГИУ: Всероссийский НИИ физической культуры и спорта, 2000.

*Алексеев, С. В.* Проблемы социальной защиты спортсменов в Российской Федерации: законодательные пути решения / С. В. Алексеев [и др.]. // Спорт: экономика, право, управление. — 2011. — № 3.

*Алексеев, С. В.* Усиление мер социальной защиты спортсменов и тренеров как одно из приоритетных направлений государственной политики в области физической культуры и спорта: современные проблемы и пути их решения / С. В. Алексеев [и др.]. // Культура физическая и здоровье. — 2012. — № 2 (38).

*Алексеев, С. В.* Правовые проблемы трансферных отношений / С. В. Алексеев [и др.]. // Сборник материалов конференции «О гражданско-правовых отношениях между спортсменом и физкультурно-спортивной организацией. Пути развития»

и круглого стола по теме «Обсуждение проекта Федерального закона «О спортивной подготовке». — Москва : КХЛ, 2010.

*Алексеев, С. В.* Актуальные проблемы спортивного права и спортивного законодательства на современном этапе: пути решения / С. В. Алексеев [и др.]. // Спорт: экономика, право, управление. — 2011. — № 2.

*Алексеев, С. В.* Дополнительные основания прекращения трудового договора со спортсменом по инициативе работодателя / С. В. Алексеев [и др.]. // Законы России: опыт, анализ, практика. — 2011. — № 4.

*Алексеев, С. В.* Дополнительные меры социальной поддержки спортсменов, предоставляемые работодателем / С. В. Алексеев [и др.]. // Трудовое право в России и за рубежом. — 2018. — № 2. — С. 37—41.

*Блеер, А. Н.* Терминология спорта : толковый словарь-справочник / А. Н. Блеер. — Москва : Академия, 2010.

*Буянова, М. О.* Спортивное право : учебник для вузов / М. О. Буянова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018.

*Буянова, М. О.* Спортивное право : монография / М. О. Буянова. — Москва : Издательство Юрайт, 2018.

*Винер, И. А.* Развитие детско-юношеского спорта на современном этапе и пути его совершенствования : доклад на заседании Комиссии по спортивному праву Ассоциации юристов России 15 марта 2010 г. / И. А. Винер // Спорт: экономика, право, управление. — 2010. — № 1.

*Волкова, О. Л.* Комментарий к главе 54.1 Трудового кодекса Российской Федерации // Постатейный комментарий к Трудовому кодексу Российской Федерации / О. Л. Волкова ; под редакцией М. В. Шмакова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Профиздат, 2011.

*Гостев, Р. Г.* Физическая культура и спорт в современных условиях / Р. Г. Гостев. — Москва : Еврошкола, 2005.

*Гусов, К. Н.* Спортивное право. Правовой статус спортсменов, тренеров, спортивных судей и иных специалистов в области физической культуры и спорта : учебное пособие / К. Н. Гусов, О. А. Шевченко. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Проспект, 2011.

*Железняк, Ю. Д.* Основы научно-методической деятельности в физической культуре и спорте : учебное пособие / Ю. Д. Железняк, П. К. Петров. — Москва : Академия, 2002.

Жолдак, В. И. Управление в сфере физической культуры и спорта / В. И. Жолдак, В. Н. Зуев. — Москва, 2000.

Крашенинников, П. В. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, к части первой / П. В. Крашенинников [и др.] ; под ред. П. В. Крашенинникова. — Москва : Статут, 2011.

Кучерена, А. Г. Без крови не обойтись... / А. Г. Кучерена. — Москва : Национальное обозрение, 2003.

Лубышева, Л. И. Социология физической культуры и спорта : учебное пособие для вузов / Л. И. Лубышева. — Москва : Академия, 2001.

Макарова, Г. А. Спортивная медицина / Г. А. Макарова. — Москва : Советский спорт, 2002.

Роднина, И. К. Предложения и замечаниям к проекту интегрированного федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» (в части образовательных учреждений общего образования, среднего профессионального образования, высшего образования, дополнительного образования детей и взрослых, осуществляющих спортивную подготовку высококвалифицированных спортсменов) : доклад на заседании Комиссии по спортивному праву Ассоциации юристов России 15 ноября 2010 г. / И. К. Роднина // Спорт: экономика, право, управление. — 2011. — № 1.

Современная система спортивной подготовки / под редакцией Ф. П. Сулова, В. Л. Сыча, Б. Н. Шустина. — Москва : СА-АМ, 1995.

### **Интернет-ресурсы**

Президент Российской Федерации. URL: <http://www.president.kremlin.ru/>

Совет Федерации Федерального Собрания Российской Федерации. URL: <http://www.council.gov.ru/>

Государственная Дума Федерального Собрания Российской Федерации. URL: <http://www.duma.gov.ru/>

Правительство Российской Федерации. URL: <http://www.government.ru/>

Министерство спорта Российской Федерации. URL: <http://www.minsport.gov.ru/>

Министерство образования и науки Российской Федерации. URL: <http://минобрнауки.рф/>

Министерство здравоохранения Российской Федерации. URL: <http://www.rosminzdrav.ru/>

Федеральное медико-биологическое агентство. URL: <http://www.fmbaros.ru/>

Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации. URL: <http://www.rosmintrud.ru/>

Министерство юстиции Российской Федерации. URL: <http://www.minjust.ru/>

Ассоциация юристов России. URL: <http://www.alrf.ru/>

Национальное объединение спортивных юристов России. URL: <http://www.sportslawyers.ru/>

Международный олимпийский комитет. URL: <http://www.olympic.org/>

Международный паралимпийский комитет. URL: <http://www.paralympic.org/>

Генеральная ассоциация международных спортивных федераций. URL: <http://www.agfisonline.com/>

Ассоциация летних олимпийских международных федераций. URL: <http://www.asoif.com/>

Международная федерация футбольных ассоциаций. URL: <http://www.fifa.com/>

Европейский союз футбольных ассоциаций. URL: <http://www.ru.uefa.com/>

Международная федерация водных видов спорта. URL: <http://www.fina.org/>

Международная федерация лыжного спорта. URL: <http://www.fis-ski.com/>

Международная федерация хоккея с шайбой. URL: <http://www.iihf.com/>

Международная федерация тенниса. URL: <http://www.itftennis.com/>

Международная федерация баскетбольных ассоциаций. URL: <http://www.fiba.com/>

Международная федерация лыжного спорта. URL: <http://www.fis-ski.com/>

Международная федерация плавания. URL: <http://www.fina.org/>

Международная ассоциация легкой атлетики. URL: <http://www.iaaf.org/>

Международная ассоциация спортивного права. URL: <http://www.iasl.org/>

Всемирное антидопинговое агентство. URL: <http://www.wada-ama.org/>

Международный спортивный арбитражный суд. URL: <http://www.tas-cas.org/>

Европейский суд по правам человека. URL: <http://www.tas-cas.org/>

Германский футбольный союз. URL: <http://www.dfb.de/>

Белорусская федерация футбола. URL: <http://www.bff.by/>

Олимпийский комитет России. URL: <http://www.olympic.ru/>

Российский футбольный союз. URL: <http://www.rfs.ru/>

Российская федерация баскетбола. URL: <http://www.russiabasket.ru/>

Всероссийская федерация волейбола. URL: <http://www.volley.ru/>

Всероссийская федерация легкой атлетики. URL: <http://www.rusathletics.ru/>

Всероссийская федерация художественной гимнастики. URL: <http://www.rusgymnastics.ru/>

Всероссийская федерация акробатического рок-н-ролла (РосФАРР). URL: <http://rusfarr.com/>

Федерация фигурного катания на коньках России. URL: <http://www.goldskate.ru/>

Федерация хоккея России. URL: <http://www.fhr.ru/>

Континентальная хоккейная лига. URL: <http://www.khl.ru/>

Спортивный арбитражный суд при АНО «Спортивная Арбитражная Палата». URL: <http://www.law.infosport.ru/>

Спортивный арбитраж при Торгово-промышленной палате Российской Федерации. URL: <http://www.tpprf-arb.ru/>

Всероссийское добровольное общество «Спортивная Россия». URL: <http://www.sport-russia.ru/>

Профсоюз работников физической культуры, спорта и туризма Российской Федерации. URL: <http://www.profsporttur.ru/>

Российское антидопинговое агентство «РУСАДА». URL: <http://www.rusada.ru/>

Департамент физической культуры и спорта города Москвы. URL: <http://www.mosSPORT.ru/>

Спортивная энциклопедия. URL: <http://www.libSPORT.ru/>

**Наши книги можно приобрести:**

**Учебным заведениям и библиотекам:**  
в отделе по работе с вузами  
тел.: (495) 744-00-12, e-mail: vuz@urait.ru

**Частным лицам:**  
список магазинов смотрите на сайте urait.ru  
в разделе «Частным лицам»

**Магазинам и корпоративным клиентам:**  
в отделе продаж  
тел.: (495) 744-00-12, e-mail: sales@urait.ru

**Отзывы об издании присылайте в редакцию**  
e-mail: gred@urait.ru

**Новые издания и дополнительные материалы доступны  
на образовательной платформе «Юрайт» urait.ru,  
а также в мобильном приложении «Юрайт.Библиотека»**

*Учебное издание*

**Алексеев Сергей Викторович,  
Буюнова Марина Олеговна,  
Чеботарев Александр Викторович**

# **СПОРТИВНОЕ ПРАВО: ДОГОВОРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СПОРТЕ**

Учебное пособие для вузов

Под редакцией С. В. Алексеева

Формат 60×90<sup>1</sup>/<sub>16</sub>.  
Гарнитура «Charter». Печать цифровая.  
Усл. печ. л. 6,69.

**ООО «Издательство Юрайт»**  
111123, г. Москва, ул. Плеханова, д. 4а.  
Тел.: (495) 744-00-12. E-mail: izdat@urait.ru, www.urait.ru